



Anuário 2019 **ABIMAQ**

SIEMENS

Engenhosidade para a vida

Desenvolvendo pessoas e indústrias, conectando o mundo virtual e o real. Isso é Engenhosidade para a vida.

Pessoas, como o Tiago, querem evoluir constantemente para se tornarem mais competitivas no mercado global. E com a evolução digital das indústrias elas podem. Na fábrica da Jeep em Pernambuco, softwares e soluções da Siemens simulam e executam processos resultando em mais flexibilidade e eficiência. Esse avanço na manufatura está transformando não só as indústrias, mas as pessoas também. E ajudando a melhorar a competitividade do Brasil e dos brasileiros. Isso é Engenhosidade para a vida.

siemens.com.br/engenhosidadeparaavida

ÍNDICE

01 P.18

ABIMAQ

02 P.52

SINDIMAQ

03 P.60

Números do Setor

04 P.74

Financiamentos

05 P.92

Tecnologia

06 P.104

Feiras de Negócios

07 P.118

Perspectivas e Tendências

08 P.132

Câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho

09 P.252

Conselhos de Mercado

10 P.266

Fichas Técnicas

CSAG	134
CSBM	137
CSCM	141
CSDAER	145
CSEI	148
CSENO	151
CSFEI	154
CSFM	157
CSGF	160
CSGIN	163
CSHPA	165
CSMAIP	169
CSMAM	173
CSMAT	177
CSMEG	180
CSMEM	183
CSMEPS	186
CSMF	188
CSMGG	193
CSMIA	197
CSMIAFRI	206
CSMLIMP	212
CSMPAN	214
CSMR	217
CSPEP	220
CSQI	224
CSTM	227
CSVED	230
CSVI	233
CMEAG	236
SINDESAM	238
GT-ARM	242
GT-ENERGIASOLAR	244
GT-GUINDASTES	246
GT-MAV	248
Conselho Automotivo	254
Conselho Defesa	256
Conselho Energia Eólica	258
Conselho Metalurgia e Mineração	260
Conselho Óleo e Gás	262
Conselho Saneamento Ambiental	264

Anuário 2019 ABIMAQ

Presidente Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	João Carlos Marchesan
1º Vice-Presidente Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Gino Paulucci Júnior
2º Vice Presidente Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Mathias Elter
3º Vice Presidente Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Pedro Lúcio
4º Vice Presidente Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Marcelo Veneroso
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (SINDIMAQ)	Alfredo Griesinger
Diretora Conselheira Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Andrea Zámolyi Park
Diretora Conselheira Conselho de Administração (SINDIMAQ)	Elizabeth Bozza
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (SINDIMAQ)	Germano Fehr Neto
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (SINDIMAQ)	Marcello Luparia
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (ABIMAQ)	Marcos Lichtblau
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (ABIMAQ)	Pedro Estevão
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (ABIMAQ)	Ricardo Cilento
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (SINDIMAQ)	Shotoku Yamamoto
Diretor Conselheiro Conselho de Administração (ABIMAQ / SINDIMAQ)	Vandermir Francesconi Junior
Presidente Executivo (ABIMAQ / SINDIMAQ)	José Velloso Dias Cardoso



Sede

Avenida Jabaquara, 2925
Entrada Social: Rua Bento de Lemos, s/n
CEP: 04045-902 - São Paulo/SP
Tel: (11) 5582-6311 - Fax: (11) 5582-6312

Este anuário é uma publicação da Public Projetos Editoriais em parceria com ABIMAQ com circulação controlada e dirigida aos empresários do setor

Diretor de Projetos Especiais

Gilberto Figueira

Diretora Financeira

Cleide Antunes

Jornalista

Katia Penteadó
(Mtb: 11.682-SP)

Projeto Gráfico e Diagramação

Fábio Figueiredo

Comercial

Marcelo Giordano
Paulo Sabatine
Sandra M. Elias
Sergio Carillo
Sergio Lopes

Revisão e Tradução

Arabera

Impressão

Elyon Indústria Gráfica

Tiragem

7.000 Exemplares



Contato

Rua Dr. Olavo Egídio, 149 - Cj. 24
CEP 02037-000 - São Paulo/SP
Tel. 11 3294 0051 / 3294 0052
atendimento@publicbrasil.com.br
www.publicbrasil.com.br

SEMPRE EM BUSCA DA EXCELÊNCIA

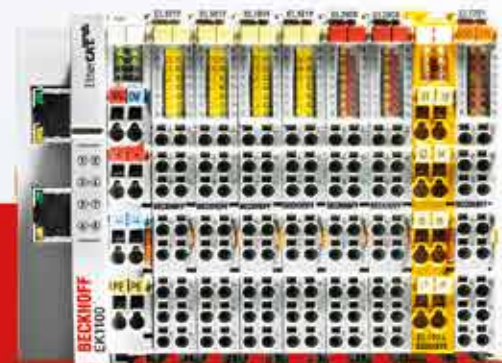
STIHL

STIHL
FS 220

A STIHL se orgulha de ser uma empresa que empenha intensos esforços na busca constante pela excelência em todas as áreas. Os altíssimos padrões implementados para os sistemas de gestão da qualidade, gestão ambiental, gestão de saúde e de segurança ocupacional são reconhecidos pelas certificações ISO 9001:2015; ISO 14001:2015 e OHSAS 18001:2007. Além disso, os produtos STIHL cumprem com os requisitos e as boas práticas estabelecidos em normas técnicas internacionais, refletindo nosso compromisso com o usuário e com o mercado.

Quatro componentes, um sistema

Controle baseado em PC para máquinas
de plástico, embalagem e ferramenta



www.beckhoff.com.br

Definição de padrões em todo o mundo: soluções de controle baseadas em PC e EtherCAT da Beckhoff. Como renomados especialistas em sistemas abertos de automação, a Beckhoff oferece componentes para IPC, I/O, motion e automação que podem operar individualmente ou integradas como um sistema de controle precisamente adaptado. A Nova tecnologia de automação da Beckhoff representa soluções de automação versáteis que são usadas em uma ampla gama de aplicações em todo o mundo. A crescente presença da Beckhoff em 75 países garante suporte consistente em todo o mundo.

ABIMAQ	27	GT MAV	251
AGCO / MASSEY FERGUSON	25	HAYER & BOECKER	31
ALFA	35	HONDA	129
AMAROK	17	IBDN	29
BALLUFF	99	IBRAM	87
BECKHOFF	7	INFORMA	109
BÜHLER	9	KELVION	91
CLARK	113	KION GROUP	4ª CAPA
CNH	89	MESSE MÜNCHEN	115
CONTERV	79	METALÚRGICA BOSCH	67
CSAG	135	MOUSER	51
CSBM	139	MULT-E	49 / 125
CSCM	143	NUCLEP	39
CSFEI	155	PAVAN ZANETTI	33
CSGF	161	PETROBRAS	23
CSHPA	167	SCANIA	45
CSMAM	175	SCHNEIDER	97
CSMF	191	SCHULER	131
CSMGG	195	SEW	3ª CAPA
CSMIA	199	SICK	101
CSMIAFRI	211	SIEMENS	2ª CAPA
CSVED	232	SINDESAM	241
CUMMINS	37	STIHL FERRAMENTAS	5
DMG MORI	47	TATU MARCHESAN	41
EQUITRON	81	VEÍCULOS ABIMAQ	13
ESQUADROS	43	VOITH	57
FLUID FEEDER	59	VOLVO	117
FOMENTO PARANÁ	85	WEG	127
		XCMG	103

Bühler e Haas,
uma **deliciosa
combinação.**

A Bühler e Haas unindo forças para gerar oportunidades de inovação e crescimento aos nossos clientes.

Nossos especialistas das mais diversas áreas produtivas estão prontos para atender você do início ao fim do processo, do grão ao produto final. Então vamos juntos descobrir um mundo novo de deliciosas possibilidades?

Mais informações:
media.southamerica@buhlergroup.com

DESTRAVANDO O CRESCIMENTO

A indústria de máquinas e equipamentos funciona como um termômetro do investimento e da demanda industrial. Por estar presente em todas as cadeias produtivas de uma economia, o setor de bens de capital destaca-se pelo seu papel difusor de progresso tecnológico.

O faturamento do setor de bens de capital foi de R\$ 606 bilhões em 2016, o que corresponde a 22% da receita total da indústria de transformação. Nesse mesmo ano, a ocupação no setor registrou quase 2 milhões de pessoas, que representa 24% do pessoal ocupado da indústria em geral.

Em 2016, no gasto de pessoal do nosso setor, R\$ 13,4 bilhões foram destinados para a previdência social, ou seja, 27% da contribuição previdenciária da indústria nacional.

O setor consome 24% do valor demandado de matérias primas da indústria total, além disso, bens de capital responde por 23% da compra de energia elétrica e combustíveis, feitos pela indústria de transformação. Isto é, máquinas e equipamentos corroboram fortemente na atividade econômica dos demais segmentos e insumos da economia brasileira. Consumimos mais de 25% do aço produzido no Brasil.

É o setor que pode destravar o crescimento gerando empregos e fazendo a economia girar. No entanto, a retomada do crescimento sustentável pressupõe a adoção simultânea de outras medidas, que elencamos abaixo:

- 1) redução sistemática do "Custo Brasil"
- 2) prioridade ao crédito a juros de mercado, compatíveis com a atividade produtiva.
- 3) simplificação do sistema tributário com a eliminação dos impostos não recuperáveis embutidos no produto e a desoneração do investimento
- 4) revisão da estrutura das tarifas alfandegárias que restabeleça a escalada tarifária nas cadeias produtivas.
- 5) isonomia na competição com nossos concorrentes internacionais.

Elencando essas prioridades, quero também demonstrar, a nossa preocupação com o futuro da indústria, e, principalmente, ressaltar a importância da indústria de bens de capital no processo de desenvolvimento. No primeiro trimestre do ano de 2019, o faturamento cresceu 6% sobre o mesmo período do ano anterior, puxado pelo mercado interno, já que as exportações continuaram em queda. Mas não há nenhum indicador econômico que nos dê a sinalização que continuaremos nesse ritmo de crescimento.

Em seu pior momento, o faturamento anual das produtoras de máquinas e equipamentos chegou a cair 50%. Assim, as altas de 2018 - a primeira após cinco anos - e de 2019 recuperariam uma parcela mínima das perdas. Precisamos de um crescimento efetivo. O setor tem operado com níveis de ociosidade em torno de 25%. O investimento está parado. As reformas que estão no Congresso devem ter impacto positivo no médio e longo prazo. Mas com reforma ou sem reforma, tem que haver algum estímulo à economia.

Uma forma de deslanchar o investimento e destravar o crescimento seria colocar em marcha um programa de privatizações e acelerar as concessões. Esperamos que esses processos se efetivem no curto prazo, já que o país não suporta mais a mediocridade das taxas de 1,1% anuais nem aceita mais desculpas e promessas.



JOÃO CARLOS MARCHESAN
PRESIDENTE DA ABIMAQ

UNLOCKING GROWTH

The machinery and equipment industry functions as a thermometer for investment and industrial demand. As it is present in all the productive chains of an economy, the capital goods sector stands out for its diffusing role of technological progress.

Capital goods revenue was R\$ 606 billion in 2016, which corresponds to 22% of total manufacturing industry revenue. In that same year, occupation in the industry registered almost 2 million people, representing 24% of the employed personnel of the industry in general.

In 2016, R\$ 13.4 billion was spent on social security, that is, 27% of the social security contribution of the Brazilian industry.

The sector consumes 24% of the demanded value of raw materials of the total industry. Moreover, capital goods accounts for 23% of the purchase of electricity and fuels made by the manufacturing industry. Thereby, machinery and equipment strongly corroborate the economic activity of the other segments and inputs of the Brazilian economy. We consume more than 25% of the steel produced in Brazil.

It is the sector that can unlock growth by creating jobs and making the economy flow. Nevertheless, the resumption of sustainable growth presupposes the simultaneous adoption of other measures, which are listed below:

- 1) systematic reduction of the "Brazil Cost"
- 2) priority to the credit at market interest, compatible with the productive activity.
- 3) simplification of the tax system with the elimination of non-recoverable taxes embedded in the product and the reduction of investment
- 4) revision of the structure of customs tariffs that reestablishes the tariff escalation in the productive chains.
- 5) isonomy in competition with our international competitors.

In highlighting these priorities, I would also like to express our concern about the future of the industry and, above all, highlight the importance of the capital goods industry in the development process. In the first quarter of 2019, revenues grew 6% over the same period last year, driven by the domestic market, as exports continued to fall. But, there is no economic indicator that gives us the signage that we will continue in this rhythm of growth.

At its worst, the annual turnover of machinery and equipment manufacturers has dropped by 50%. Thus, the 2018 increases - the first after five years - and 2019 would recover a minimal share of the losses. We need an effective growth. The sector has been operating with idle levels of around 25%. Investments have halted. The reforms that are in Congress should have a positive impact in the medium and long term. But with or without a reform, there has to be some stimulus to the economy.

One way to unleash investment and unlock growth would be to launch a privatization program and accelerate concessions. We expect these processes to take effect in the short term, as the country can no longer withstand the mediocrity of the annual rates of 1.1% nor accept more excuses and promises.

Todos os canais de comunicação
com o setor de máquinas e
equipamentos estão em um só lugar:

ABIMAQ

Informaq

Anuário 2019
ABIMAQ

Revista Máquinas
& Equipamentos

Publicações com versão
impressa e digital

INFORMAQ

Mais de 20 anos, com 13 mil exemplares mensais. Apresenta o que aconteceu no setor no último mês, é distribuído gratuitamente para todas as 1.500 empresas associadas da entidade.

Perfil do Leitor: Ceo, Presidente, Superintendente, Diretor, Gerente, Supervisor das empresas associadas e Autoridades.

ANUÁRIO ABIMAQ

Publicação anual, 10 mil exemplares em português e inglês, apresenta números do setor, tecnologia, perspectivas e tendências de mercado e um resumo dos mais de 30 segmentos atendidos pela entidade. Enviado gratuitamente para mais de 7.500 empresas.

Perfil do Leitor: Ceo, Presidente, Superintendente, Diretor, Gerente e Autoridades.

REVISTA MÁQUINAS & EQUIPAMENTOS

Revista técnica oficial da entidade criada há 3 anos e conta com 10 mil exemplares bimestrais, apresenta matérias sobre oportunidades de negócios, Indústria 4.0, eventos do setor, lançamentos, entre outros temas. Enviado gratuitamente para mais de 7.500 empresas do setor entre associados e empresas do setor, autoridades e segmentos relacionados.

Perfil do Leitor: Ceo, Presidente, Superintendente, Diretor, Gerente, Supervisor e Autoridades.

Mais informações

11 3294 0051

atendimento@publicbrasil.com.br

*Oferecemos condições
especiais para campanhas*

O DESAFIO DAS POLÍTICAS PÚBLICAS PARA MELHORAR A COMPETIVIDADE



JOSÉ VELLOSO DIAS CARDOSO
PRESIDENTE EXECUTIVO DA ABIMAQ

Segundo dados do IBGE, o setor de máquinas e equipamentos representa 33% da FBCF, ou seja, 1/3 do investimento no Brasil, montante equivalente a 5% do PIB. Com altíssimo valor adicionado na sua produção, este setor contribui ainda com valores consideráveis de tributo e gera milhões de empregos. Ademais, equivale a quase um PIB da agropecuária (5,4%), mesmo se tratando do pior momento do Brasil em todos os sentidos para o setor de máquinas e equipamentos.

O grande desafio do setor nesse momento é conseguir melhorar a taxa de investimento, garantindo o crescimento no futuro, como forma de assegurar o desenvolvimento do País e melhorando a produtividade na economia, a ocupação da mão-de-obra e diminuindo o desemprego.

Se a atividade econômica alcançar o mesmo ritmo de 2012, a indústria nacional de máquinas e equipamentos poderá dobrar o seu tamanho chegando a 8% do PIB.

O desmembramento desse setor engloba múltiplos segmentos dos quais destacam-se: equipamentos de transporte, equipamentos elétricos e eletrônicos e outras máquinas e equipamentos.

Nas décadas recentes, a indústria teve sua participação na economia comprometida, em função da persistente piora do “Custo Brasil”, comprometendo nossa competitividade, e, depois, pelo impacto da crise financeira mundial.

Além de acarretarem no encolhimento da economia, tais fatos inviabilizaram os investimentos, cujo nível alcançou patamares historicamente baixos. Assim, a indústria de BK recuou significativamente e a saúde financeira do setor ficou fragilizada. Somente em 2018, a exemplo do que ocorreu com as demais atividades, o setor iniciou o processo de recuperação, ainda que baseado nas exportações.

O país ainda convive com um estoque de capital por pessoa ocupada que hoje não alcança 1/4 do observado nos Estados Unidos, o que ajuda a explicar o baixo nível de produtividade em relação àquele país. Diante da expectativa de uma expansão mais consistente da atividade doméstica, que demandará investimento em todas as atividades econômicas, a indústria de BK poderá recuperar parte das perdas dos últimos anos. A retomada dos investimentos no Brasil impulsionará o setor, deixando-o mais preparado para o desafio da abertura comercial, o que reforça a necessidade de que este processo se dê de forma gradual e coordenada, com medidas que aumentem a competitividade da indústria brasileira.

O setor de máquinas e equipamentos exporta acima de 40% do seu faturamento. É o setor da indústria de transformação que mais exporta. Entendemos que o Brasil precisa aumentar a sua “corrente de comércio” e com isso aumentar ainda mais nossas exportações. É urgente uma agenda de competitividade.

Atualmente, a economia mundial está diante de um processo evolutivo, o qual promete modificar a forma de atender às mais diversas demandas - com maior produtividade, eficiência, poder de customização e melhoria de processos - conhecido como a quarta revolução industrial. O que está por trás desta revolução é a transformação das atuais estruturas produtivas em “fábricas inteligentes” capazes de utilizar a tecnologia a seu favor. Neste processo, a característica da indústria de bens de capital como difusora de tecnologia será reforçada.

À vista disso, os Bens de Capital são por natureza portadores desse Futuro, pois, são as máquinas que se comunicam, integradas e conectadas entre si com sofisticados softwares e sensores que difundirão as tecnologias da Manufatura Avançada para os demais setores industriais.

Investimento contínuo em pesquisa e desenvolvimento aliada ao setor privado por meio de ecossistemas colaborativos de inovação que conectam pessoas, recursos, políticas e organizações ganham vantagem na migração para o desenvolvimento de soluções inovadoras locais. Tal impacto também afeta positivamente a formação de mão de obra qualificada e a exportação de produtos e serviços de maior valor agregado. Como resultado, a geração de condições para a melhoria na qualidade de vida da população, o aumento da eficiência produtiva e a ampliação do saldo da balança comercial de produtos e serviços do país. Esse é o nosso grande desafio, ajudar na criação de políticas públicas que aumentem a produtividade e a competitividade não só do setor de máquinas e equipamentos, ou da indústria, mas do País como um todo.

THE PUBLIC POLICY CHALLENGE TO IMPROVE COMPETITION

According to IBGE data, the machinery and equipment sector represents 33% of the GFCF, that is, 1/3 of the investment in Brazil, equivalent to 5% of GDP. With a high added value in its production, this sector still contributes with considerable values in taxes and generates millions of jobs. Moreover, it is equivalent to almost an agriculture and livestock GDP (5.4%), even if it is Brazil's worst moment in every sense for the machinery and equipment sector.

The major challenge of the sector, at the moment, is to be able to improve the rate of investment, guaranteeing growth in the future, as a way to ensure the country's development and improving productivity in the economy, the employment of the labor force and unemployment reduction.

If the economic activity reaches the same pace as in 2012, the national machinery and equipment industry could double its size to 8% of the GDP.

The break-up of this sector encompasses multiple segments, of which the following stand out: transportation equipment, electrical and electronic equipment and other machinery and equipment.

In recent decades, the sector has had its share in the compromised economy, due to the persistent worsening of the “Brazil Cost”, which harmed our competitiveness, and also due to the impact of the global financial crisis.

In addition to shrinking the economy, such facts made investments unfeasible, causing it to reach historically low levels. Thus, the BK sector backed off in a significant manner and the financial health of the sector became weakened. Only in 2018, as it was the case with other activities, the sector began the recovery process, albeit based on exports.

The country still lives with a capital stock per employed person now lower than 1/4 of what is observed in the United States, which helps explain the low level of productivity compared to that country. Faced with the expectation of a more consistent expansion of the domestic activity, which will require investment in all economic activities, the BK sector may recover part of the losses from the past years. The resumption of investments in Brazil will boost the sector, making it more prepared for the challenge of trade liberalization, which reinforces the need for this process to take place in a gradual and coordinated way, with measures that increase the competitiveness of the Brazilian industry.

The machinery and equipment sector exports over 40% of its revenues. It is the sector in the transformation industry that exports the most. We understand that Brazil needs to increase its “current trade” and, thereby, increase our exports even more. An agenda of competitiveness is urgently required.

Currently, the world economy is facing an evolutionary process, which is arguably changing the way of serving the most diverse demands - with greater productivity, efficiency,

Customization power and process improvement - known as the fourth industrial revolution. What is behind this revolution is the transformation of the existing productive structures into “smart plants”, which are able to use technology in favor of them. In this process, the characteristic of the capital goods industry as technology diffusion will be strengthened.

In view of this, the Capital Goods are, by nature, conveyers of this future, as it is the machines, communicating with each other in an integrated and connected manner, through sophisticated software and sensors, that will disseminate Advanced Manufacturing technologies to the other industrial sectors.

Continuous investment in research and development, allied to the private sector through collaborative ecosystems of innovation that connect people, resources, policies and organizations have the primacy in the migration to the development of local innovative solutions. This also impacts the formation of skilled labor and the export of products and services with a greater added value. As a result, one may spot the generation of conditions for improving the population's quality of life, the increase in production efficiency and the increase in the balance of the products and services trade in the country. This is our great challenge: helping create public policies that increase productivity and competitiveness not only in the machinery and equipment sector, but also in the country as a whole.

Amarok V6 EXTREME



Na entrevista de emprego, nosso engenheiro confessou um defeito: perfeccionismo.



Disco de freio nas 4 rodas



Aro 20"



O motor mais potente da categoria:
V6 3.0 TDI de 225 cv e 56,1 kgfm de torque

Força que vem de dentro.



Volkswagen



Imagens meramente ilustrativas.
No trânsito, dê sentido à vida.

HÁ MAIS DE 80 ANOS A ABIMAQ APOIA O SETOR E REPRESENTA ATUALMENTE CERCA DE 7.800 EMPRESAS DOS MAIS DIFERENTES SEGMENTOS FABRICANTES DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS, CUJO DESEMPENHO TEM IMPACTO DIRETO SOBRE OS DEMAIS SETORES PRODUTIVOS NACIONAIS. A ENTIDADE REALIZA AÇÕES JUNTO ÀS INSTÂNCIAS POLÍTICAS E ECONÔMICAS, ESTIMULANDO O COMÉRCIO E A COOPERAÇÃO INTERNACIONAIS E CONTRIBUINDO PARA APRIMORAR SEU DESEMPENHO EM TERMOS DE TECNOLOGIA, CAPACITAÇÃO DE RECURSOS HUMANOS E MODERNIZAÇÃO GERENCIAL.

01

ABIMAQ





NA HORA DA RETOMADA, REPRESENTATIVIDADE AMPLIFICA VOZ

AT THE TIME OF THE RESUMPTION,
THE REPRESENTATIVENESS
AMPLIFIES ONE'S VOICE

Atuar em favor do fortalecimento da indústria nacional, mobilizando a economia setorial e implementando programas capazes de favorecer o reposicionamento da presença do setor no PIB brasileiro é a missão da ABIMAQ – Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos.

A ABIMAQ representa mais de 36 segmentos de mercado, que atendem todos os setores da economia. Sua força é decorrente de mais de 80 anos de história, quando foi fundado o SINDIMAQ, em 1937, que evoluiu para a ABIMAQ. Ao longo dessas décadas de presença nos cenários econômico e político brasileiros, a entidade tornou-se referência em ações de Tecnologia Industrial e Inovação industrial, que respeitam o meio ambiente e estão comprometidas com o crescimento sustentável.

E se, durante os últimos anos, marcados pela queda da atividade econômica, a ABIMAQ teve papel de destaque na preservação e na defesa de suas asso-

ciadas, a partir de 2018, quando iniciou a retomada da economia, a entidade se sobressai como líder no setor e interlocutora reconhecida pelos poderes públicos e privados, com o compromisso de defesa dos interesses das empresas para a edificação de um País ainda mais forte e competitivo em âmbito local e internacional.

Nesta nova jornada, a ABIMAQ, enquanto entidade representativa da estratégica indústria brasileira de máquinas e equipamentos, sobrepõe os interesses nacionais aos setoriais e os coletivos aos individuais, cumprindo sua missão de atuar de forma independente para promover o desenvolvimento sustentado do setor, por meio de produtos, serviços e ações político-institucionais que contribuam para a competitividade sistêmica e empresarial; para o financiamento à produção e à comercialização; e para o fomento dos negócios no mercado globalizado, em especial de suas mais de 1.500 associadas.

Acting in favor of strengthening the national industry, mobilizing the sectorial economy and implementing programs capable of favoring the repositioning of the sector's presence in the Brazilian GDP is the mission of ABIMAQ – Brazilian Machinery and Equipment Industry Association.

ABIMAQ represents more than 36 market segments, which serve all sectors of the economy. Its strength is due to more than 80 years of history, when the SINDIMAQ was founded, in 1937, having evolved to ABIMAQ. Throughout these decades of presence in the Brazilian economic and political scenarios, the entity has become a reference in Industrial Technology and Industrial Innovation actions that respect the environment and are committed to the sustainable growth.

And not only, during the last years, marked by the fall of the economic activity, has ABIMAQ played a prominent role in the preservation and defense

of its associates, starting in 2018, when it started the economic recovery, but also the entity stands out as a leader in the sector and an interlocutor recognized by the public and private authorities, with the commitment to defend the interests of companies to build an even stronger and more competitive country at the local and international level.

In this new journey, ABIMAQ, as a representative of the strategic Brazilian machinery and equipment industry, overlaps national interests with sectorial and collective ones with individual ones, fulfilling its mission of acting independently so as to foster the sustainable development of the sector, through products, services and political-institutional actions that contribute to the systemic and business competitiveness; for financing production and marketing; and to foster business in the globalized market, especially its more than 1,500 associates.

A definição de metas e detecção de necessidades foram consolidadas em estudos com finalidades específicas: "O Caminho para o Desenvolvimento", também chamado de "Cartilha aos Presidentes", resume as expectativas e necessidades do setor, sinalizando que emprego e renda somente serão gerados quando o Brasil retomar os níveis de atividade de 2013 e reforça alerta sobre o investimento de hoje ser o crescimento de amanhã. Já a Agenda da Competitividade 2019, elenca contribuição para preparar o Brasil para a abertura comercial da indústria de bens de capital no cenário nacional e internacional como forma de colaborar com o debate que vem sendo realizado desde 2018 a respeito da abertura comercial do Brasil e que tem como objetivo contribuir com a equipe econômica do Governo Bolsonaro que incorporou o tema na agenda do País. A ideia é a de contribuir com o Governo em sua importante e fundamental missão de transformar o País numa nação próspera, produtiva, com pleno emprego e maior presença no cenário internacional.

Esses documentos também contribuem com a FPMAQ - Frente Parlamentar de Máquinas e Equipamentos, instrumento de interlocução contínua com o Legislativo, mas que não se constitui a única ferramenta utilizada pela ABIMAQ/SINDIMAQ.



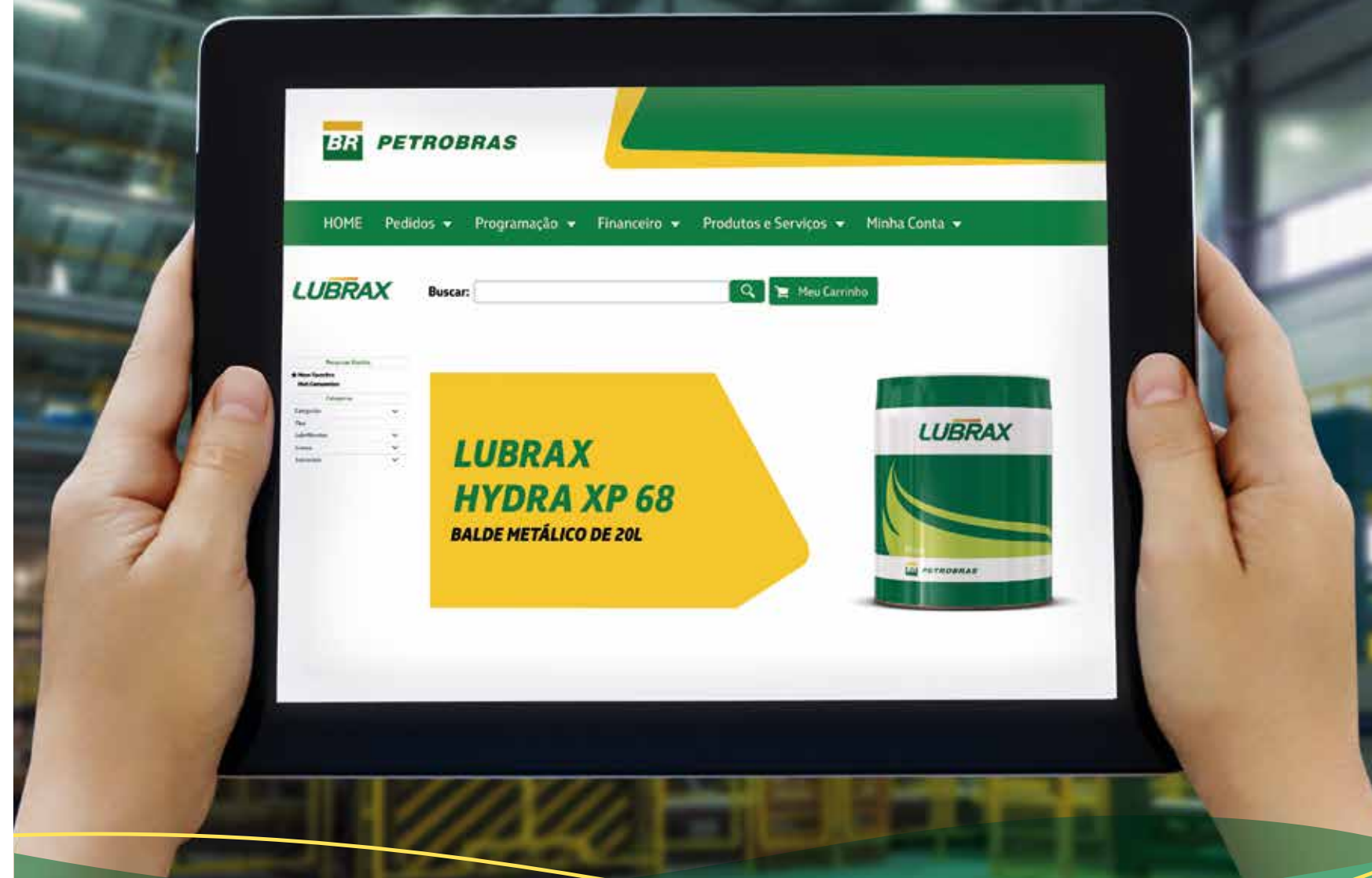
Goal setting and needs detection were consolidated in studies with specific purposes entitled "The Road to Development", also referred to as "Presidential Booklet", which summarize the expectations and needs of the sector, signaling that employment and income will only be generated when Brazil resume activity levels from 2013 and reinforce a warning about today's investment as the growth of tomorrow. On the other hand, the 2019 Competitiveness Agenda contributes to prepare Brazil for the commercial opening of the capital goods industry on the national and international scene, as a way of collaborating with the debate that has been held since 2018, regarding the commercial opening of Brazil, and has the objective of contributing with the economic team of the Bolsonaro Government that incorporated the theme in the country's agenda. The idea is to contribute with the Government in its important and key mission of transforming the Country into a thriving, productive nation with full employment ratios and a greater presence on the international scene.

These documents also contribute to the FPMAQ – Parliamentary Front of Machinery and Equipment, an instrument used to achieve a continuous dialogue with the Legislative, but that is not the only tool used by ABIMAQ/SINDIMAQ.



LOJA VIRTUAL LUBRAX.

Qualidade, tecnologia e conveniência.
Tudo isso no mesmo lugar.



A Petrobras Distribuidora oferece soluções completas em produtos e serviços de lubrificação. Isso significa que você também pode contar com a Loja Virtual Lubrax 24 horas por dia. Um canal online para compra de lubrificantes e graxas de alta tecnologia, que permite acesso fácil às informações e acompanhamento dos pedidos. É rápido, prático e entrega em todo o território nacional. Tudo para sua empresa ir ainda mais longe.

Conheça a Loja Virtual: www.br.com.br/negocios



REPRESENTATIVIDADE NACIONAL E AÇÃO LOCAL

ABIMAQ/SINDIMAQ marca sua presença em todo o território nacional, atuando institucionalmente e contribuindo para o fortalecimento e para o aprimoramento de mais de 7.800 empresas que compõem o setor.

Na realização e no desenvolvimento de atividades passíveis de estimular o comércio e a cooperação internacionais e contribuir para aprimorar seu desempenho em termos de tecnologia, capacitação de recursos humanos e modernização gerencial, a entidade atua, inclusive, como Agência de Desenvolvimento da Indústria Brasileira de Máquinas e Equipamentos.

No dia a dia, a reflexão e o debate sobre questões fundamentais do meio empresarial e seu desenvolvimento norteiam a atuação e se reportam a temas tais como gestão, tecnologia, inovação, capacitação e recursos humanos, assim como programas e projetos voltados à comercialização da produção das empresas, criando um ambiente favorável à geração de oportunidades tanto no Brasil, quanto no Exterior.

Para favorecer a elaboração de agenda que trate das peculiaridades de cada segmento da economia, as mais de 1.500 associadas estão agregadas em Câmaras Setoriais, Grupos de Trabalho e Conselhos Temáticos. Toda a gestão é profissionalizada, atuando segundo as diretrizes definidas pelo Conselho de Administração e em consonância com a Política da Qualidade da ABIMAQ/SINDIMAQ, fundamentada em ética e credibilidade, que preconiza agir com prontidão e competência no atendimento das necessidades estruturais e conjunturais da indústria brasileira de máquinas e equipamentos; oferecer produtos e serviços diferenciados, que, às associadas, serão fornecidos em condições especiais e, quando cabível, com exclusividade; e adotar processos de trabalho confiáveis, ágeis, voltados a resultados e compatíveis com as melhores práticas.

O debate promovido pela ABIMAQ é abrangente e nacional, com respeito também às peculiaridades regionais, vocação das nove Sedes Regionais. Soma, ainda, Escritório de Relações Governamentais, sediado em Brasília (DF), responsável pela defesa dos interesses do

NATIONAL REPRESENTATIVENESS AND LOCAL ACTION

ABIMAQ/SINDIMAQ has marked its presence throughout the national territory by acting institutionally and contributing to the strengthening and improvement of more than 7,800 companies that make up the sector.

In carrying out and developing activities capable of stimulating international trade and cooperation and contributing to improve its performance in terms of technology, human resources training and management modernization, the entity also acts as the Agency for the Development of the Brazilian Machinery Industry and Equipment.

On a day-to-day basis, reflection and debate on fundamental issues in the business environment and its development guide the activities and refer to topics such as management, technology, innovation, training and human resources, as well as programs and projects aimed at marketing companies' production, creating an environment conducive to the generation of opportunities, both in Brazil and abroad.

In order to favor the elaboration of an agenda that deals with the traits of each segment of the economy, the more than 1,500 associates are grouped together in Sectorial Chambers, Working Groups and Thematic Councils. All of the management is professionalized, acting in accordance with the guidelines defined by the Administration Council and in accordance with ABIMAQ/SINDIMAQ's Quality Policy, based on ethics and credibility, which advocates a prompt and competent action in meeting the structural and conjunctural needs of the industry machinery and equipment, also offering differentiated products and services, which, to associates, will be provided under special conditions and, when applicable, in an exclusive manner, adopting reliable, agile, results-oriented and best-practice work processes.

The debate promoted by ABIMAQ is comprehensive and national, with respect also to the regional peculiarities, a vocation of the nine Regional Headquarters. It is also the Office of Government Relations, headquartered in Brasília (DF), responsible for the defense of the interests of the sector, for following up and mon-

itoring the decision-making process of public policies that may impact the sector agenda and for dialoguing with members of FPMAQ – the Parliamentary Machinery and Equipment Front.

As an institutional representative of the manufacturers of machines and equipment responsible for processes in all segments of the industry, ABIMAQ thus contributes to the manufacturing of machines for the clothing, food, personal use, hygiene, beauty, furniture, complex in the mining, agricultural, aviation and automation segments, among others.

In order to guide actions and procedures, ABIMAQ has launched a Code of Conduct and Ethics in June 2018, which constitutes a commitment to integrity – compliance – assumed by the Entity in relation to society.

The actions and achievements of ABIMAQ/SINDIMAQ reach associated companies through various means, such as the monthly Informaq newspaper, the Machinery & Equipment magazine, this Yearbook and the social networks maintained by the institution, as well as specific publications focused on relevant issues.



As an institutional representative of the manufacturers of machines and equipment responsible for processes in all segments of the industry, ABIMAQ thus contributes to the manufacturing of machines for the clothing, food, personal use, hygiene, beauty, furniture, complex in the mining, agricultural, aviation and automation segments, among others.

In order to guide actions and procedures, ABIMAQ has launched a Code of Conduct and Ethics in June 2018, which constitutes a commitment to integrity – compliance – assumed by the Entity in relation to society.

The actions and achievements of ABIMAQ/SINDIMAQ reach associated companies through various means, such as the monthly Informaq newspaper, the Machinery & Equipment magazine, this Yearbook and the social networks maintained by the institution, as well as specific publications focused on relevant issues.

O PLANTIO ELEVADO A UM NOVO PATAMAR

Tecnologia como você nunca viu igual em uma plantadeira. A nova série de plantadeiras Momentum é o lançamento que mostra o que um coração forte pode fazer pela agricultura.



100% PRECISION PLANTING:
Qualidade superior desde a distribuição de sementes até a germinação de plantas



CHASSI DOBRÁVEL:
Agilidade no transporte e o plantio na janela correta



MAIS AUTONOMIA:
Mais disponibilidade durante o plantio

MOMENTUM



 www.masseyferguson.com.br

 [masseyfergusonbrasil](#)

 [masseyfergusonglobal](#)




SERVIÇOS OFERECIDOS BENEFÍCIOS E VANTAGENS DA ASSOCIAÇÃO

SERVICES OFFERED:
BENEFITS AND ADVANTAGES OF THE ASSOCIATION



Oportunidades de negócios - A ABIMAQ promove serviços e ações para geração de negócios e acesso aos mercados nacionais e internacionais.

Business opportunities - ABIMAQ promotes services and actions to generate business and access to national and international markets.



Financiamentos - Permite organizar os investimentos e a saúde financeira da sua empresa ao receber orientações sobre linhas de financiamento disponíveis no mercado interno e externo. Conte com o suporte do posto BNDES, esclareça duas dúvidas.

Financing - It allows you to organize investments and financial health of your company when receiving guidelines on financing lines available in the domestic and foreign markets. You can count on the support of the BNDES post to clarify two doubts.



Mercado Externo - No caso de atuação no mercado internacional, conte com o apoio nas atividades de assessoria, defesa de interesse, defesa comercial e promoção comercial.

Foreign market - In case of acting in the international market, you can count on the support in the activities of advisory services, defense of interest, business defense, and business promotion.



Informações Estratégicas Econômicas e de Mercado - Estudos, informativos, notícias e publicações técnicas da ABIMAQ são enviados, lembrando os associados sobre as novidades, eventos e reuniões mais influentes do setor de máquinas e equipamentos.

Strategic economic and market information - ABIMAQ studies, information, news and technical publications are sent to remind the associates of the most influential news, events and meetings in the machinery and equipment sector.



Painel de licitações - Disponibiliza informações dos processos licitatórios no Brasil e dados sobre usuários que desejam adquirir máquinas e equipamentos.

Bidding panel - It provides information on bidding processes in Brazil and data on users who wish to purchase machinery and equipment.



Conexão startup e indústria - A aproximação de Startups Industriais permite que as indústrias agreguem soluções tecnológicas aos seus serviços e produtos e desenvolvam novos modelos de negócio.

Startup and industry connection - Industrial Startups' approach allows industries to aggregate technology solutions to their services and products and develop new business models.



Rodada de negócios - Promoção de negócios no Brasil e no exterior com network entre empresas compradoras e vendedoras, criando parcerias de sucesso.

Business round - Promotion of business in Brazil and abroad with a network between buyers and sellers, creating successful partnerships.



Feiras de negócios - Promoção de networking e negócios diversificados, assim como contato com tendências, além de condições especiais no preço do m² e toda a expertise da ABIMAQ em promoção de feiras próprias e apoiadas, em especial Plástico Brasil, EXPOMAFE, FEIMEC e AGRISHOW.

Trade shows - Promotion of networking and diversified business, as well as contact with trends and special conditions in the pricing per square meter and ABIMAQ's expertise in promoting proprietary and supported trade shows, especially Plástico Brasil, Expomafe, FEIMEC, and Agrishow.



Consultoria jurídica - Sua empresa pode reduzir custos ao utilizar os serviços de Consultoria Jurídica Trabalhista, Previdenciária e Civil, Comercial e Tributária, e também o apoio nas negociações das Convenções Coletivas do Trabalho.

Legal advice - Your company can reduce costs by using the services in Labor, Social Security and Civil, Business and Tax Legal Advice, as well as support in the negotiations of Collective Labor Agreements.

7

RAZÕES PARA UTILIZAR OS SERVIÇOS DA ABIMAQ

Única entidade que representa o setor há mais de 80 anos.

1

2

Evolua para Indústria 4.0 conhecendo tecnologia e tendências.

Credibilidade e Influência para defender os interesses do setor junto aos poderes Executivo e Legislativo.

3

4

Busca sempre as melhores soluções e benefícios para todos os associados.

Ambiente propício de Networking para fazer negócios no Brasil e exterior.

5

6

Organiza inúmeros eventos com público qualificado do setor, abordando assuntos de interesse comum.

Certificação ISO, além da estrutura de governança responsável e transparente.

7



Cadastro industrial - www.datamaq.com.br - As empresas fabricantes e prestadores de serviços do setor ganham visibilidade ao se cadastrar no maior banco de dados do País.
Industrial registration - www.datamaq.com.br - Manufacturers and service providers in the sector gain visibility by signing up to the largest database in the country.



Banco de Horas Máquina - Permite às empresas associadas a oferta online de serviços disponíveis em seus parques fabris: usinagem, caldeiraria, conformação, fundição, tratamentos de superfícies, tratamentos térmicos, entre outros.
Machine Hour Bank - It allows associated companies to offer online services available in their manufacturing parks: machining, boilermaking, forming, casting, surface treatments, and heat treatments, among others



Presença nacional - Nas unidades da ABIMAQ, há infraestrutura e ambiente cooperativo ideal para a realização de reuniões, workshops, palestras, seminários e programas de treinamentos.
National presence - The ABIMAQ units feature an infrastructure and an ideal corporate environment for meetings, workshops, lectures, seminars, and training programs



Publicações - Estudos temáticos, qualificação em norma técnicas, catálogos, entre outras publicações impressas e digitais.
Publications - Thematic studies, capacity building in standard techniques, and catalogs, among other print and digital publications



Tecnologia e inovação - Estimula investimento em tecnologia para aumentar a competitividade da sua empresa, dando apoio em atividades de gestão empresarial e de inovação, informações sobre normas e regulamentos técnico, treinamento, capacitação e missões técnicas.
Technology and innovation - It encourages investment in technology to increase the competitiveness of your company, providing support in business management and innovation activities, information on technical standards and regulations, training, capacity building, and technical missions.



União por atividade - Nas 31 Câmaras Setoriais e nos 5 Grupos de Trabalho, os associados podem compartilhar temas de interesse comum, como relatórios de mercado exclusiva da indústria de máquinas e equipamentos.
Union by activity - In the 31 Sectoral Chambers and 5 Working Groups, associates can share topics of common interest, such as exclusive market reports from the machinery and equipment industry.



Cursos e programas de qualificação - Em várias áreas gerenciais e técnico-operacionais - nas modalidades presenciais, a distância, in company -, além de acesso ao conteúdo de estudos temáticos e de qualificação em normas técnicas.
Capacity building courses and programs - In various managerial and technical-operational areas - in on-site, distance and in-company modes - as well as access to the content of thematic studies and capacity building in technical standards.



NR-12 - A ABIMAQ presta consultoria aos associados e ministra cursos que objetivam apresentar todos os requisitos técnicos e aplicações da NR-12, apontando os principais sistemas de segurança em máquinas, as soluções e os pontos que geram dúvidas e questionamentos.
NR-12 - ABIMAQ advises its associates and teaches courses that aim to present all the technical requirements and applications of the NR-12 standards, pointing out the main safety systems in machinery, solutions and points that generate doubts and questions.



Análises Técnicas - Descontos para associados nos serviços elaboração de atestados de exclusividade e inexistência de produção nacional, estudos de classificação fiscal de máquinas e equipamentos e celebração de acordos para importação de linhas, células ou unidades industriais na condição de "usados".
Technical Analysis - Discounts for associates in the services, preparation of certificates of exclusivity and lack of domestic production, studies on tax classification of machinery and equipment and execution of agreements for importing lines, cells and industrial units as "used" items.



SERASA-EXPERIAN - A ABIMAQ mantém convênio com Serasa-Experian, para consultas sobre análise de crédito e de cadastro, com cobrança mediante boleto enviado pela ABIMAQ, sem taxa de manutenção e que pode ser acessado após o preenchimento e assinatura do "Termo de Adesão". O serviço engloba quatro produtos da SERASA: Centre, Relato, Credit Bureau e Credit Rating.
SERASA-EXPERIAN - ABIMAQ has an agreement with Serasa-Experian for consultations on credit analysis and registration, with a charge billed by ABIMAQ, with no maintenance fee and which can be accessed after completing and signing the "Membership Agreement." The service encompasses four SERASA products: Centre, Relato, Credit Bureau, and Credit Rating.

Você conhece os benefícios de ser uma Empresa Parceira da Natureza?

Pesquisas recentes indicam que **32%** dos consumidores, buscam por produtos e serviços de empresas preocupadas com as questões **ambientais**.

Para atender esta demanda do mercado, o IBDN criou um programa de **Educação Ambiental**, para ajudar as empresas que estão buscando **"Sustentabilidade Empresarial"**.

Participe! Posicione sua marca junto ao IBDN e seus parceiros, e aproveite os benefícios de ser uma **Empresa Parceira da Natureza** e poder utilizar o nosso **selo verde**.



Alguns de nossos Parceiros



www.ibdn.org.br - Wapp: 11 988786922





AGENDA DE COMPETITIVIDADE 2019 PREPARANDO O BRASIL PARA A ABERTURA COMERCIAL

COMPETITIVENESS AGENDA 2019 PREPARING BRAZIL FOR TRADE OPENING

O ano de 2019 teve início com a ABIMAQ/SINDIMAQ lançando um documento focado na competitividade da indústria de bens de capital no cenário nacional e internacional como forma de colaborar com o debate que vem sendo realizado desde 2018 a respeito da abertura comercial do Brasil e que tem como objetivo contribuir com a equipe econômica do Governo Bolsonaro que incorporou o tema na agenda do País.

A intenção é a de contribuir com o Governo em sua importante e fundamental missão de transformar o País numa nação próspera, produtiva, com pleno emprego e maior presença no cenário internacional, afinal, a abertura comercial depende de uma agenda de competitividade nacional de longo prazo com políticas horizontais em favor de toda a indústria, pois, se realizada de forma abrupta e isoladamente, poderá causar danos irreversíveis em diversos elos da cadeia produtiva.

Desse modo, na visão da ABIMAQ, a estratégia de inserção comercial do Brasil no comércio global deverá considerar o contexto mundial, o qual atualmente está sob ameaças crescentes de protecionismo, mudanças tecnológicas e produtivas advindas da Indústria 4.0. Engajar-se em uma reforma ampla que não seja construída de maneira estratégica, de acordo com os elementos elencados até aqui, poderá contribuir para a perda de dinamismo das atividades industriais no País

The year 2019 began with ABIMAQ / SINDIMAQ launching a document focused on the competitiveness of the capital goods industry in the national and international scenario as a way of collaborating with the debate that has been held since 2018 regarding the commercial opening of Brazil and that has as objective to contribute with the economic team of the Bolsonaro Government that incorporated the subject in the agenda of the Country.

The intention is to contribute with the Government in its important and fundamental mission to transform the Country into a prosperous, productive nation with full employment and greater presence in the international scenario, after all, the commercial opening depends on a long-term national competitiveness agenda with horizontal policies in favor of the whole industry, because if carried out abruptly and in isolation, it could cause irreversible damages in several links of the productive chain.

Thus, in ABIMAQ's view, Brazil's strategy of trade insertion in global trade should consider the global context, which is currently under increasing threats of protectionism, technological and productive changes from the industry. Engaging in a comprehensive reform that is not built strategically, according to the elements listed so far, may contribute to the loss of dynamism of industrial activities in the country

O documento, batizado de "Agenda da Competitividade: Preparando o Brasil para a abertura comercial", foi estruturado em quatro capítulos e traça um panorama do setor de Bens de Capital brasileiro, sua estrutura, tamanho, desempenho e importância na difusão de tecnologia, inovação e transformação digital no cenário mundial da Indústria 4.0. Traz, ainda, os impactos da provável abertura comercial para Bens de Capital, Bens de Informática e Telecomunicações e seus insumos na economia brasileira, passando por redução de preços dos bens finais, ganhos de produtividade e crescimento das exportações.

Disponível no site da ABIMAQ para download gratuito – <http://abimaq.org.br/site.aspx/Abimaq-publicacoes> – o documento apresenta os elementos para a revisão da estrutura tarifária brasileira e propõe uma agenda de competitividade fundamentada em medidas que possibilitem redução dos custos sistêmicos e seja capaz de garantir condições de os setores expostos participarem do processo de abertura comercial.



The document, entitled "Competitiveness Agenda: Preparing Brazil for Trade Openness", was structured in four chapters and outlines the Brazilian Capital Goods sector, its structure, size, performance and importance in the diffusion of technology, innovation and digital transformation in the world industry scenario 4.0. It also brings the impacts of the probable commercial opening for Capital Goods, IT and Telecommunications Goods and their inputs in the Brazilian economy, through reduction of final goods prices, productivity gains and export growth.

Available on the ABIMAQ website for free download - <http://abimaq.org.br/site.aspx/Abimaq-publicacoes> – the document presents the elements for the revision of the Brazilian tariff structure and proposes a competitiveness agenda based on measures that make it possible to reduce systemic costs and being able to guarantee conditions for the exposed sectors to participate in the process of commercial opening.

A FORÇA DA TECNOLOGIA A SOLUÇÃO CERTA PARA A SUA INDÚSTRIA

HAVER & BOECKER



CIMENTO	MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO	ALIMENTO	PET FOOD E RAÇÃO ANIMAL	PROCESSAMENTO MINERAL	QUÍMICA

HAVER & BOECKER

+55 19 3879-9100 | haverhbl@haverbrasil.com.br | www.haverbrasil.com.br

PONTOS PRINCIPAIS

Destacando a presença do setor de bens de capital em todas as cadeias produtivas da economia, como difusor de progresso tecnológico, aumentando consideravelmente os efeitos de encaideamento, o que leva à ampliação do mercado interno e do potencial de geração de renda e empregos qualificados, a abertura comercial com base em uma agenda de competitividade exige a incorporação de medidas que beneficiem a grande maioria das empresas nacionais e que sejam capazes de eliminar grande parte das assimetrias presentes na economia.

A ABIMAQ, no documento, detalha quatro ações que, segundo o entendimento da instituição, contribuirão para expandir a competitividade da indústria de máquinas e equipamentos instalada no Brasil, eliminando mais de 80% do chamado Custo Brasil, ou seja, das deficiências sistêmicas do País. Somados, os ganhos de competitividade derivados dessas ações permitirão ao setor abertura comercial de mais de 8 pontos percentuais da alíquota de imposto de importação.

MAIN POINTS

Emphasizing the presence of the capital goods sector in all productive chains of the economy, as a diffuser of technological progress, considerably increasing the effects of chaining, which leads to the expansion of the domestic market and the potential for income generation and skilled jobs, the trade opening based on a competitiveness agenda requires the incorporation of measures that benefit the great majority of national companies and that are capable of eliminating many of the asymmetries present in the economy.

ABIMAQ, in the document, details four actions that, according to the institution's understanding, will contribute to expanding the competitiveness of the machinery and equipment industry installed in Brazil, eliminating more than 80% of the so-called Brazilian Cost, that is, the country's systemic deficiencies. Moreover, the competitiveness gains derived from these actions will allow the sector to open more than 8 percentage points of the import tax rate.



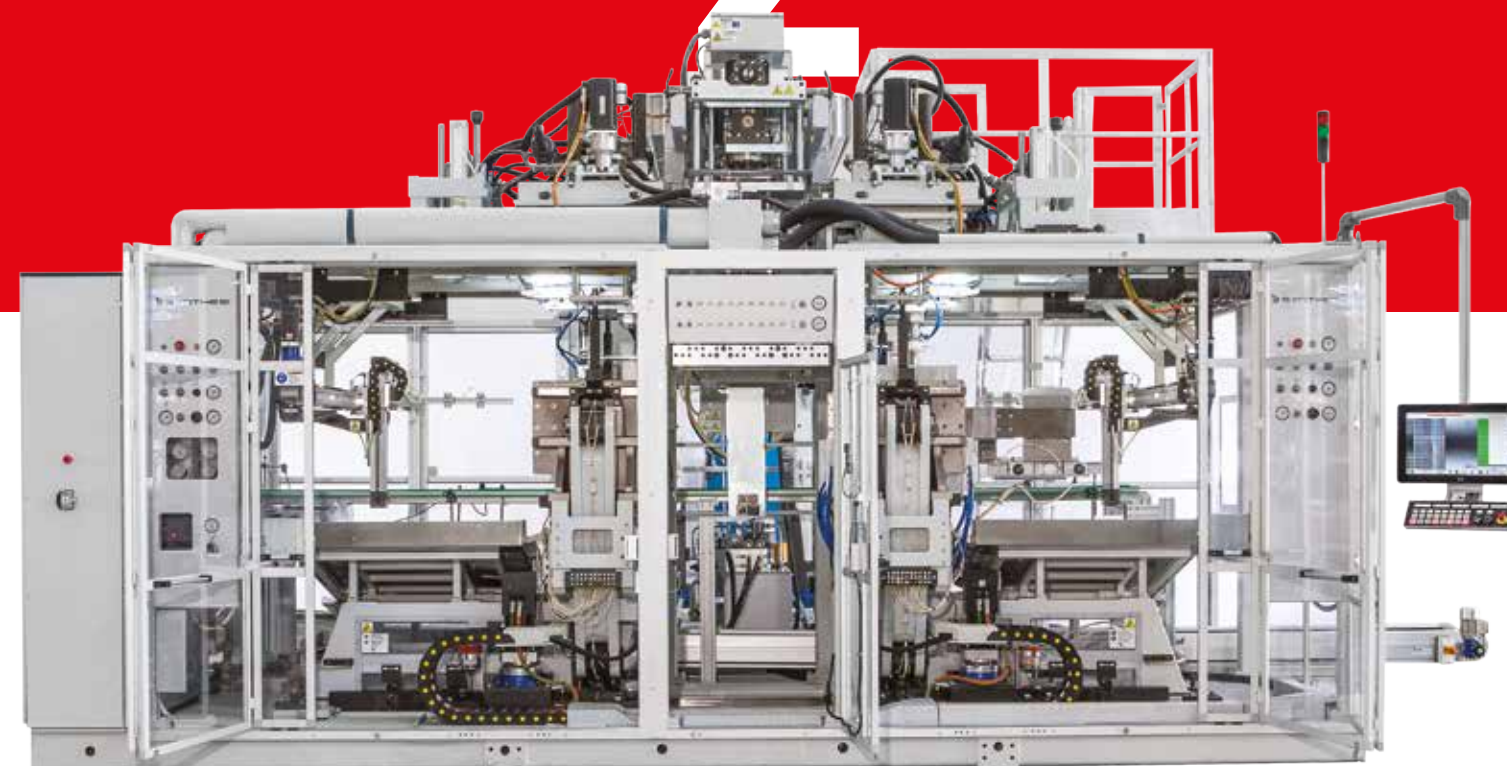
Disponibilidade e custo do capital

A redução dos spreads bancários no País a níveis próximos aos praticados internacionalmente é reivindicada pela agenda da ABIMAQ, ao lado de linhas de financiamentos para aquisição de máquinas com juros menores que o retorno dos investimentos, isso porque os elevados spreads atingem tanto o capital de giro e a indústria nacional, quanto todas as fontes de financiamento interna e, portanto, a sociedade brasileira em geral. A redução do spread beneficiará o setor produtivo e contribuirá para viabilizar a redução em até 3,5 pontos percentuais da alíquota de imposto de importação de Bens de Capital, além de possibilitar a oferta de "Crédito Mais Barato", cria melhores condições para investimento e exportação.

Availability and capital cost

The reduction of bank spreads in the country at levels close to those practiced internationally is being claimed by ABIMAQ's agenda, along with financing lines for the acquisition of machines with lower interest than the return on investments, as high spreads reach both working capital and the national industry, as well as all sources of internal financing and, therefore, Brazilian society in general. The reduction of the spread will benefit the productive sector and will contribute to the reduction of up to 3.5 percentage points in the import tax rate on Capital Goods, in addition to the provision of "Cheaper Credit", thus creating better conditions for investment and export.

Imagem Ilustrativa



UM PROJETO HIGH TECH DA PAVAN ZANETTI EM PARCERIA COM A ITALIANA SYNTHESI

Sopradora

Pavan Zanetti Full Electric.

Baixíssimo consumo de energia

100% Elétrica

Alta Produtividade

Perfeita para ambientes limpos e assépticos, promove ciclos mais rápidos, com alta performance, repetibilidade e economia de energia. Embalagens de 10ml a 30 litros.

 SYNTHESI

 pavan
zanetti

O domínio da transformação do plástico.

19 3475 8500

vendasinjetoras@pavanzanetti.com.br

vendas@pavanzanetti.com.br

pavanzanetti.com.br



Reestruturação tarifária

A necessidade de racionalização da estrutura tarifária brasileira é citada como alternativa para permitir o acesso a matérias primas e insumos a preços competitivos internacionalmente, em particular aos produtos siderúrgicos. A entidade pede a revisão das medidas em vigor, pois muitas datam do século passado, para a construção de reestruturação tarifária que incentive a produção de bens localizados à jusante do processo produtivo, ou seja, aqueles que possuem maior valor agregado. Se tomadas as medidas necessárias, capazes de permitir o restabelecimento da escalada tarifária. No caso específico do setor de bens de capital, o ganho estimado de competitividade em 7,6 pontos percentuais permitiria a redução simultânea da tarifa de importação do setor em até 2,6 pontos percentuais.

Mudança de base de cálculo dos impostos sobre a Folha de Pagamento

Medida importantíssima para possibilitar ganhos de competitividade, uma vez que na indústria de máquinas o empregador paga salário nominal de 100, o seu custo total (com encargos) é de 170, e o trabalhador recebe aproximadamente 60. Essa oneração é fruto de obrigações distintas e, por isso, faz necessário que o processo de desoneração da folha de pagamentos preserve a destinação de recursos mais eficientes e logre a atingir patamares de contribuição capazes de manter um regime de seguridade social sadio sem onerar demasiadamente a produção. A indústria brasileira de bens de capital é proporcionalmente mais penalizada pela oneração do insumo trabalho em função, inclusive, da mão de obra altamente qualificada. Pesquisas feitas, mostram que medidas efetivas de racionalização e de diminuição da tributação sobre o trabalho possuem o potencial de reduzir o Custo Brasil em pouco mais de 2 pontos percentuais, o que viabiliza a redução de quase 1 ponto percentual na tarifa de importação do setor.

Tariff Restructuring

The need to rationalize the Brazilian tariff structure is cited as an alternative to allow access to raw materials and inputs at internationally competitive prices, in particular to steel products. The entity is requiring that the measures in force are reviewed, since many date back to the last century, aiming to building tariff restructuring that encourages the production of goods located downstream of the productive process, that is, those that have greater added value, if necessary measures capable of restoring tariff escalation are taken. In the specific case of the capital goods sector, the estimated gain of competitiveness by 7.6 percentage points would allow the simultaneous reduction of the import tariff of the sector by up to 2.6 percentage points.

Change in the basis of calculation of the taxes on the Payroll

This is a very important measure to make gains in competitiveness, since in the machinery industry employers pay a nominal wage of 100, its total cost (with charges) is 170, and workers receive approximately 60. This burden is the result of different obligations and, therefore, makes it necessary for the payroll relief process to preserve the allocation of more efficient resources and to achieve levels of contribution capable of maintaining a social security regime without too much production. The Brazilian capital goods industry is proportionally more penalized by the burden of the labor input, proportionally due to the highly qualified labor force. Research has shown that effective measures to rationalize and reduce taxation on labor have the potential to reduce Brazil's cost by just over 2 percentage points, which makes it possible to reduce almost 1 percentage point in the sector's import tariff.

AS MELHORES SOLUÇÕES EM LIMPEZA MECANIZADA



A mais ampla e ágil rede de suporte técnico do mercado



pos-venda.alfatennant.com.br/

alfa
Uma Empresa Tennant



Vendas: (11) 3320-8550
brasil@tennantco.com
www.alfatennant.com.br

Eliminação de Impostos Não Recuperáveis, de Créditos Fiscais Acumulados e Dilatação do Prazo de Pagamento de Impostos

O sistema tributário brasileiro é altamente complexo, provocando altos custos tanto para o setor produtivo, como para a sociedade brasileira. A desvantagem competitiva gerada pela alta carga tributária brasileira é amplificada pelo sistema tributário cumulativo que acaba onerando investimentos, exportações e gerando custo financeiro pelo recolhimento antecipado de impostos sobre insumos em relação ao recolhimento do valor dos bens vendidos. Entre as sugestões da entidade está a eliminação dos resíduos tributários ao longo das cadeias produtivas, que poderá viabilizar queda de 1,3 ponto percentual da tarifa de imposto de importação de bens de capital. Considera, ainda, a eliminação da cumulatividade e dos custos financeiros relativos ao descasamento entre recebimento de fatura e pagamento de impostos. Consciente de que até as condições políticas permitirem a reforma tributária adequada, sugere avanços pontuais, que podem contribuir no ganho de competitividade do setor produtivo, a exemplo de crédito fiscal para compensar o valor dos impostos não recuperáveis incluídos nos produtos; compensação automática dos créditos fiscais com débitos de impostos e contribuições de qualquer natureza; alongamento do prazo de recolhimento dos impostos por meio da aprovação do Projeto de Lei número 8645/17 que está na Câmara Federal e reduzirá custos de investimentos no Brasil.

Elimination of Non-Recoverable Taxes, Accumulated Tax Credits, and Dilation of the Tax Payment Period

The Brazilian tax system is highly complex, causing high costs for both the productive sector and Brazilian society. The competitive disadvantage generated by the high Brazilian tax burden is amplified by the cumulative tax system that ends up burdening investments, exports and generating financial cost for the anticipated collection of taxes on inputs in relation to the collection of the value of goods sold. Among the entity's suggestions is the elimination of tax residues along the productive chains, which may make it possible to reduce by 1.3 percentage points of the import tax rate of capital goods. It also considers the elimination of cumulateness and financial costs related to the mismatch between the receipt of invoice and payment of taxes; as it is aware that even the political conditions allow for an adequate tax reform, it suggests specific advances that may contribute to the competitiveness of the productive sector, such as a tax credit to offset the value of non-recoverable taxes included in the products; automatic offsetting of tax credits with tax debts and contributions of any kind and the extension of the tax collection period through the approval of Bill No. 8645/17, which is in the Federal Chamber and will reduce investment costs in Brazil.



ENERGIA PARA UM MUNDO QUE NÃO PARA.

GERADORES CUMMINS.

Há 100 anos, a Cummins fornece energia para um mundo que não para. Nossos **Grupos Geradores**, de 15 a 4.375 kVA, estão disponíveis para todos os tipos de aplicações, de hospitais a indústrias. É por isso que, todos os dias, você pode contar com a Cummins. Oferecer soluções integradas de tecnologia e inovação para que seu mundo nunca pare é a nossa energia.





CAMINHO PARA O DESENVOLVIMENTO PROATIVIDADE EM ÂMBITO POLÍTICO E LEGISLATIVO

PATHWAY TO DEVELOPMENT PROACTIVITY AT THE POLITICAL AND LEGISLATIVE LEVEL

Os pontos listados na Agenda de Competitividade são parte das reflexões da ABIMAQ/SINDIMAQ que visam ao desenvolvimento do setor.

Nesse contexto, há, ainda, suporte institucional e subsídio às ações da FPMAQ - Frente Parlamentar de Máquinas e Equipamentos, assim como reivindicações e necessidades das indústrias de bens de capital passíveis de serem supridas por programas desenvolvidos e implementados pelo Poder Público.

Em 2018, por ocasião das eleições presidenciais, por exemplo, a entidade elaborou documento com as premissas essenciais para que o País, e em especial o setor de máquinas e equipamentos, retome o caminho do desenvolvimento, com a finalidade de sensibilizar os pretendentes à Presidência da República sobre os instrumentos efetivos para alcançar e manter o crescimento desejado, capaz de tirar a Nação das atuais dificuldades econômicas.

Intitulado "O Caminho Para o Desenvolvimento" e também chamado de "Cartilha aos Presidenciáveis", resume as expectativas e necessidades do setor, sinalizando que emprego e renda somente serão gerados quando o Brasil retomar os níveis de atividade de 2013 e reforça alerta sobre o investimento de hoje ser o crescimen-

The points listed in the Competitiveness Agenda are part of the ABIMAQ/SINDIMAQ reflections aimed at the development of the sector.

In this context, there is also the institutional support and aid to the actions by the FPMAQ – Parliamentary Front of Machinery and Equipment, as well as demands and needs of the capital goods industries that can be supplied by programs developed and implemented by the Public Power.

In 2018, on the occasion of the presidential elections, for example, the entity drew up a document with the essential premises for the country, and especially the machinery and equipment sector, to take the path of development in order to sensitize candidates to the Presidency of the Republic on the effective instruments to achieve and maintain the desired growth, capable of taking the Nation out of the current economic difficulties.

Entitled "The Road to Development" and also referred to as the "Presidential Booklet", it summarizes the expectations and needs of the sector, signaling that employment and income will only be generated when Brazil returns to activity levels in

to de amanhã. Cobra, também, impostos menores sobre o sistema produtivo, assim como sistema tributário simples, juros compatíveis com o retorno das indústrias e câmbio que garanta a competitividade dos produtos brasileiros, como essenciais para a retomada dos investimentos e do crescimento econômico.

A reindustrialização fundada no paradigma da Manufatura Avançada também é defendida. Os motivos expostos passam pelo fato de que o setor de máquinas e equipamentos – nas palavras de João Carlos Marchesan, presidente do Conselho de Administração da ABIMAQ – é reconhecidamente estratégico por ser o principal vetor da inovação tecnológica e, portanto, a adoção de eventuais medidas específicas de incentivo à sua competitividade irá beneficiar a produtividade de toda a indústria brasileira".

A cartilha reivindica, ainda, firme comprometimento dos responsáveis pelo Executivo nacional com a reforma política, investimentos em infraestrutura, serviços públicos de qualidade e com as reformas macro e microeconômicas necessárias para melhorar o ambiente de negócios.

Os principais pontos do documento "O Caminho Para o Desenvolvimento" fazem parte da agenda da ABIMAQ para as ações junto às lideranças políticas brasileiras e, de forma resumida, partem da necessidade de criação de ambiente institucional e de política macroeconômica para retomar um crescimento sustentado a taxas iguais ou maiores da média mundial são necessárias.

2013 and reinforces the alert about today's investment to be tomorrow's growth. It also charges lower taxes on the productive system, as well as a simple tax system, interest compatible with the return of industries and an exchange rate that guarantees the competitiveness of Brazilian products, which is essential for the resumption of investments and economic growth.

Reindustrialization based on the paradigm of Advanced Manufacturing is also advocated. The reasons given are that the machinery and equipment sector – in the words of João Carlos Marchesan, chairman of ABIMAQ's Administration Council – is recognized as strategic because it is the main vector of technological innovation and, therefore, the adoption of occasional incentive measures to its competitiveness will benefit the productivity of the entire Brazilian industry.

The booklet also claims a firm commitment on the part of the national executive with political reform, investments in infrastructure, quality public services and the macro and microeconomic reforms required to buff up the business environment.

The main points of the document "The Road to Development" are part of ABIMAQ's agenda for actions with Brazilian political leaders and, in a summary way, start from the need to create an institutional environment and macroeconomic policy to resume sustainable growth. equal to or greater than the world average are required.



Cascos Resistentes Submarinos da MB



Estruturas das Plataformas P51



Hidrelétricas, Pré-Distribuidores



Gerador de Vapor para Angra I - ASME III

COMPROMISSO, QUALIDADE, PRAZO E EFICIÊNCIA A NUCLEP se destaca no mercado como símbolo do novo modelo industrial brasileiro, atraindo parcerias nacionais e internacionais



- Uma das maiores indústrias de caldeiraria pesada do mundo
- Diferenciada por sua expertise e sofisticação tecnológica
- Produtos e equipamentos certificados e assegurados por um alto e reconhecido padrão de qualidade. ISO 9001:2015; Asme Nucleares: NA, NS, NPT; Asme Convencionais: U, U2; National Board: NB, R
- Linha de atuação diversificada para atender, projetar, desenvolver e comercializar componentes pesados e estratégicos aos setores Nuclear, Defesa, Óleo & Gás, Energia, Mineração, Papel e Celulose.

contato@nuclep.gov.br
Tel. +55 21 3781-4666



MINISTÉRIO DE
MINAS E ENERGIA





A FORÇA REGIONAL IMPULSIONA O NACIONAL, E VICE-VERSA

THE REGIONAL FORCE DRIVES THE NATIONAL ONE, AND VICE VERSA

Atento a regionalização das necessidades de suas associadas, a ABIMAQ/SINDIMAQ conta com unidades estratégicas em polos representativos da indústria de máquinas e equipamentos. Desse modo, soma às ações institucionais de âmbito nacional, questões específicas de segmentos e regiões.

Ano a ano, essas unidades ampliam sua atividade, fortalecendo a entidade e as empresas, que são conclamadas a dar sua contribuição para o enriquecimento da ABIMAQ/SINDIMAQ. Assim, ao unir à abrangência nacional a capilaridade necessária para detectar demandas específicas, também é oportunizada e valorizada a participação ativa das associadas nas ações promovidas pela entidade. O mesmo acontece em Brasília (DF), no Escritório de Relações Governamentais em Brasília, dedicado ao relacionamento governamental e político.

Due to the regionalization of the needs of its associates, ABIMAQ/SINDIMAQ counts on strategic units at poles representative of the machinery and equipment industry. In this way, it adds to institutional actions at the national level specific issues of segments and regions.

Year by year, these units expand their activity, strengthening the entity and the companies, which are called to contribute to the enrichment of ABIMAQ/SINDIMAQ. Thus, by linking the national capillaridade necessary to detect specific demands, the active participation of associates in the actions promoted by the entity is also encouraged and valued. The same occurs in Brasília (DF), in the Office of Government Relations in Brasília, dedicated to governmental and political relations.

NOVAS PLANTADEIRAS ARTICULADAS

SOMENTE 1 PONTO
DE LUBRIFICAÇÃO POR LINHA









PST DUO FLEX



PST TRIO FLEX

CARACTERÍSTICAS:

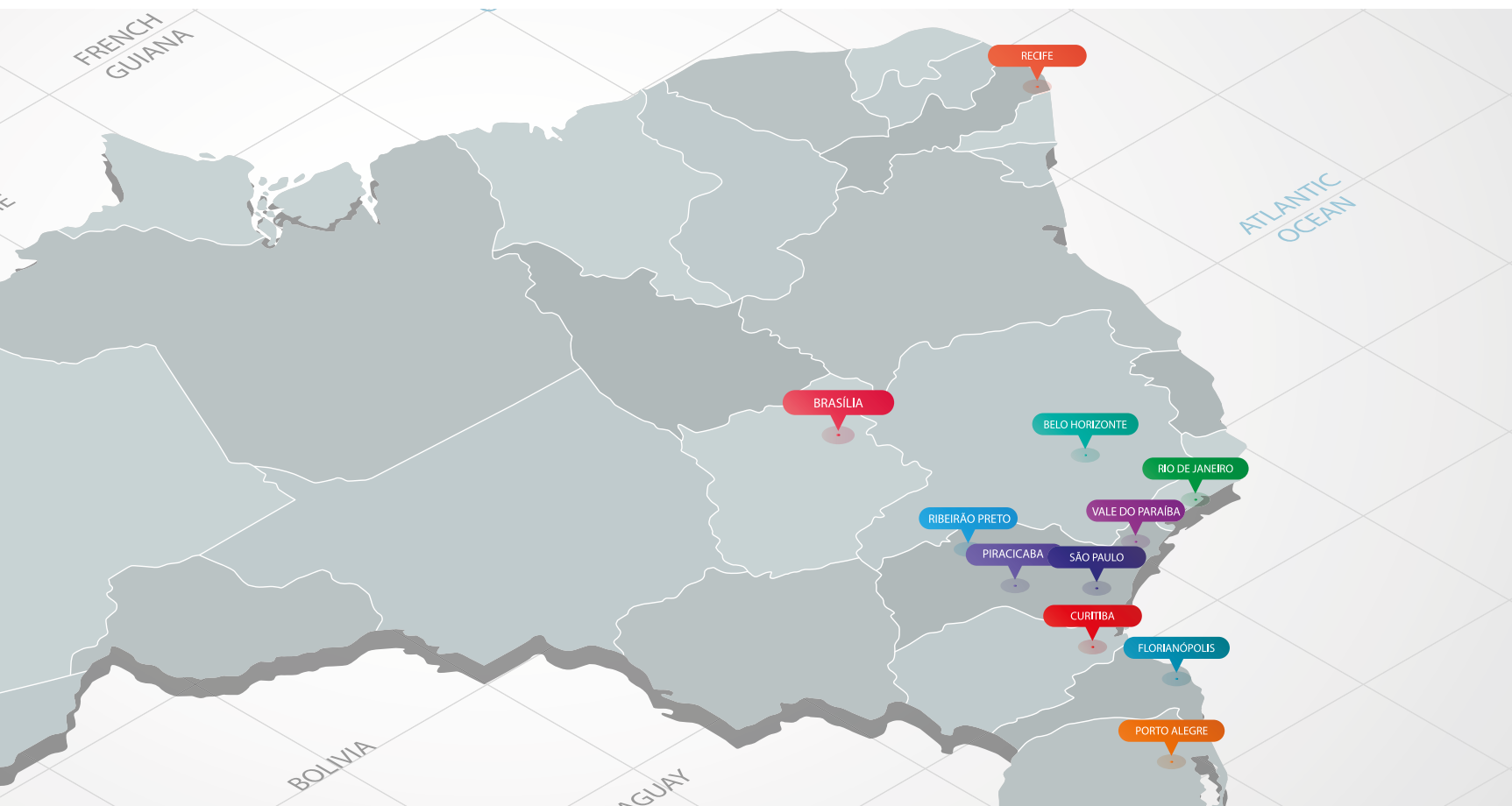
-  **Copia o terreno:** Maior angulação do mercado. Ideal para terrenos irregulares.
-  **Corote de 25l** com saboneteira.
-  **Caixa de ferramentas** inclusa.
-  Novo design das caixas de semente e adubo.
CSU - Caixa de Semente Única: maior autonomia (+30%) e facilidade no abastecimento
-  **Sistema de Controle de Profundidade**
O controle da profundidade é responsável pela uniformidade da emergência do plantio. A TATU oferece a maior linha de controles de profundidade do mercado.
-  **Regulagem rápida** da roda compactadora.



A MARCA DA TERRA

tatu@marchesan.com.br
www.marchesan.com.br





ABIMAQ Norte-Nordeste

As atividades para 2019 foram definidas tendo como meta a retomada da atividade econômica e prevê a realização de ações estratégicas nos estados do Amazonas, Ceará, Bahia e Pernambuco, com ênfase em Indústria 4.0, com vistas a fortalecer a representatividade regional, e despertando o interesse pelo associativismo dentre outros. Faz parte deste planejamento a realização de reuniões bimensais entre Diretoria e associados, a ampliação da participação e do apoio a feiras nas regiões de abrangência da ABIMAQ Norte-Nordeste; a continuidade e a intensificação do programa de visitas de prospecção, assim como a inserção de empresas associadas no programa de visitas.

De acordo com o vice-presidente ABIMAQ Norte-Nordeste, Javert Lamartine, o foco da unidade é “mapear e identificar as iniciativas já existentes em termos de Manufatura avançada, a Indústria 4.0, e como resultado dessa ação, esperamos estabelecer um Comitê de Inovação de tecnologia e da Indústria 4.0 trabalhando em conjunto com o Conselho de Tecnologia, tendo em vista os impactos que as novas tecnologias estão causando no mercado em termos de novas demandas e a evolução no ambiente da tecnológico”, explica Lamartine.

Durante o ano de 2018, as atividades foram centradas no atendimento aos associados via promoção, parceria, relacionamento e representatividade da Entidade dentro de sua abrangência, por meio de visitas inclusive em conjunto com outras entidades e instituições empenhadas no desenvolvimento de ações e programas capazes de gerar negócios para as associadas através da aproximação entre fabricantes, fornecedores, prestadores de serviços, startups. Exemplo foi a participação no FEMPE-PE - Fórum Estadual das Microempresas e Empresas de Pequeno Porte de Pernambuco, vinculado à SEMPETQ - Secretaria de Micro e Pequena Empresa, Trabalho e Qualificação; Innovation Journey (Parceria entre o Porto Digital do Recife) e o CESAR - Centro de Estudos e Sistemas Avançados do Recife; realização de cursos, palestras e seminários com temas diversos, entre outras atividades voltadas à capacitação, prospecção e retenção de associados.

North-Northeast ABIMAQ

The activities for 2019 were defined with the aim of resuming economic activity and foresees the implementation of strategic actions in the states of Amazonas, Ceará, Bahia and Pernambuco, with emphasis on Industry 4.0, with a view to strengthening regional representativeness, and arousing interest by associativism among others. Included in this plan is the holding of bimonthly meetings between the Board and associates, the expansion of participation and support to fairs in the regions covered by the North-Northeast ABIMAQ; the continuity and intensification of the program of prospecting visits, as well as the inclusion of associated companies in the program of visits.

According to Javert Lamartine, North-Northeast ABIMAQ Vice President, the focus of the unit is “to map and identify existing initiatives in terms of advanced Manufacturing, Industry 4.0, and as a result of this action, we hope to establish an Innovation Committee Technology and Industry 4.0 working together with the Technology Council, taking into account the impacts that new technologies are causing on the market in terms of new demands and the evolution in the technological environment,” explains Lamartine.

During the year of 2018, activities were focused on serving members through the promotion, partnership, relationship and representativeness of the Entity within its scope, by means of visits also in conjunction with other entities and institutions committed to the development of actions and programs capable of generating business to the associates, through the approximation between manufacturers, suppliers, service providers and startups. An example was the participation in the FEMPE-PE - State Forum of Micro-enterprises and Small Enterprises of Pernambuco, linked to the SEMPETQ - Department of Micro and Small Enterprise, Work and Qualification; Innovation Journey (Partnership between the Digital Port of Recife) and the CESAR - Center for Studies and Advanced Systems of Recife, courses, lectures and seminars with various topics, among other activities aimed at training, prospecting and retaining associates.

LINHA DE CORTE TRANSVERSAL E LONGITUDINAL COMBINADO



PATENTES REQUERIDAS

UMA ÚNICA MÁQUINA - UM CENTRO DE SERVIÇO DE CORTE COMPLETO

Faz todos os cortes em uma única operação. Pode cortar chapas, múltiplos blanks e slitter. Inclusive fazer múltiplos blanks e embobinamento parcial simultaneamente.



Enquadramento Total à NR12



Contra-apoio Deslizante



Tesoura Rotativa



IHM - Touch Screen

Você pode comprar as máquinas da **ESQUADROS** em até **120 meses**

- CARTÃO BNDES
- FINAME
- LEASING
- PROGER
- FCO
- FINANCIAMENTO PRÓPRIO ESQUADROS

LINHAS DE CORTE • PERFILADEIRAS • MÁQUINAS DE TELHA • ALIMENTAÇÃO DE PRENSA



ABIMAQ Rio de Janeiro

Seguindo o plano de revitalização da ABIMAQ no Rio de Janeiro, no início do segundo semestre de 2018 a sede foi transferida para um espaço mais moderno e foi implantado um novo modelo de gestão, com o efetivo envolvimento dos quatro integrantes da direção. A sede também funciona como endereço oficial do CSENO - Conselho de Óleo e Gás e da Câmara Setorial de Equipamentos Navais, Offshore e Onshore.

Como explica o vice-presidente ABIMAQ Rio de Janeiro, Raul Eduardo David Sanson, “elaboramos uma agenda em conjunto com as demais atividades da sede, em São Paulo, e estamos introduzindo novidades, como, por exemplo, a instalação de solução tecnológica para acompanhamento remoto das reuniões. Com essa revitalização pretendemos transformá-la em uma sede de maior relevância, ampliando a representatividade da ABIMAQ no Estado do Rio de Janeiro, tendo como meta prestar serviços mais adequados aos associados locais e à própria Diretoria Estratégica da Entidade, fortalecendo o viés nacional da entidade e potencializando a sua visibilidade perante às empresas associadas do Rio de Janeiro e Espírito Santo”.

Essas ações objetivam preparar a sede regional para a retomada da atividade econômica do País e para estar mais próxima às necessidades das empresas associadas instaladas nesse Estado, contribuindo para que se tornem mais produtivas e competitivas.

ABIMAQ Minas Gerais

Agenda com eleições e Copa do Mundo, e as consequências negativas da greve dos caminhoneiros marcaram o ano de 2018 para Marcelo Luiz Moreira Veneroso – diretor da ABIMAQ - SINDIMAQ Minas Gerais, e o setor de bens de capital respondeu por um resultado abaixo do projetado no Estado, “mas ainda assim positivo, com otimismo e perspectivas de realização de novos negócios a partir de 2019”.

Entre as ações desenvolvidas na regional em 2018, Veneroso lista o suporte para o desenvolvimento das associadas em diversas áreas, a articulação política e institucional com outras entidades visando ao fortalecimento da cadeia produtiva do Estado, o apoio nas atividades do Programa Mais Alimentos, a realização de workshop e cursos técnicos que discutiram as normas de Segurança vigentes, novas regras de licitação da Petrobrás, financiamentos e a nova metodologia de cadastro no BNDES e a Reforma Trabalhista e seus reflexos. Com a força do SINDIMAQ, atuou nas negociações coletivas com dois grandes grupos de trabalhadores metalúrgicos, e 19 convenções coletivas foram assinadas contemplando várias localidades do Estado de Minas Gerais.

Para 2019, confiando na retomada da atividade econômica, a ABIMAQ Minas Gerais segundo seu diretor, vai desenvolver uma agenda propositiva para as indústrias do setor de máquinas e equipamentos instaladas no Estado e trabalhar uma maior interação com o Governo visando a aumentar a participação do setor na agenda de desenvolvimento.

ABIMAQ Vale do Paraíba

Frisando a importância da joint-venture entre Embraer e Boeing para as indústrias instaladas no Vale do Paraíba, no interior do Estado de São Paulo, José Wilmar de Mello – vice-presidente ABIMAQ Vale do Paraíba e presidente da CSDAER – Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial – garante que o otimismo com a retomada do desenvolvimento econômico do Brasil, especialmente na região, permeia as ações e os planos dos empresários, assim como da ABIMAQ Vale do Paraíba.

Rio de Janeiro ABIMAQ

Following the revitalization plan of ABIMAQ in Rio de Janeiro, at the beginning of the second half of 2018 the headquarters were transferred to a more modern space and a new management model was implemented, with the effective involvement of the four members of the regional management. The headquarters also serve as the official address of the CSENO - Oil and Gas Council and the Sectorial Chamber of Naval, Offshore and Onshore Equipment.

As Rio de Janeiro ABIMAQ vice president Raul Eduardo David Sanson explains, “we have drawn up an agenda in conjunction with the other activities of the headquarters in São Paulo, and we are introducing novelties, such as the installation of a technology solution for remote monitoring meetings. With this revitalization, we intend to transform it into headquarters of greater relevance, expanding the representativeness of ABIMAQ in the State of Rio de Janeiro, aiming to provide more adequate services to the local associates and to the Strategic Direction of the Entity itself, strengthening the entity’s national bias and boosting its visibility to the associated companies from Rio de Janeiro and Espírito Santo.”

These actions aim to prepare the regional headquarters for the resumption of the country’s economic activity and to be closer to the needs of the associated companies installed in that State, contributing to their becoming more productive and competitive.

Minas Gerais ABIMAQ

A schedule with elections and World Cup, and the negative consequences of the road strike marked the year of 2018, according to Marcelo Luiz Moreira Veneroso – director of ABIMAQ – SINDIMAQ Minas Gerais, and the capital goods sector responded through a result below that projected in the State, “but still positive, with optimism and prospects of new businesses as of 2019.”

Among the actions developed in the region in 2018, Veneroso lists the support for the development of the associates in several areas, the political and institutional articulation with other entities aimed at strengthening the state productive chain, support in the activities of the More Food Program, of workshops and technical courses that discussed the current Safety standards, new Petrobrás bidding rules, financing and the new BNDES registration methodology and the Labor Reform and its reflexes. With the strength of SINDIMAQ, it worked in collective bargaining with two large groups of metallurgical workers, and 19 collective conventions were signed contemplating various locations in the State of Minas Gerais.

By 2019, relying on the resumption of economic activity, the Minas Gerais ABIMAQ, according to its director, will develop a propositive agenda for the industries of the machinery and equipment sector installed in the State and work on a better interaction with the Government, aiming to increase the participation of the sector in the development agenda.

Vale do Paraíba ABIMAQ

Emphasizing the importance of the joint venture between Embraer and Boeing for the industries located in the Paraíba Valley, in the countryside of the State of São Paulo, José Wilmar de Mello – Vale do Paraíba ABIMAQ vice-president and president of CSDAER - Equipment and Components of the Defense and Aerospace Sector - ensures that optimism with the resumption of Brazil’s economic development, especially in the region, permeates the actions and plans of businessmen, as well as the Vale do Paraíba ABIMAQ.



maie. Transito seguro: eu faço a diferença.

MOTORES SCANIA LIDERE A FORÇA NA SUA OPERAÇÃO.

Os motores Scania estão em toda a indústria, seja qual for a operação. Com mais de um século de experiência na fabricação de motores, a Scania faz o seu negócio se destacar e o prepara para qualquer tipo de desafio. Não importa se você deseja aumentar o tempo de atividade, melhorar sua economia operacional ou enfrentar condições ambientais mais rígidas: nós temos a solução para você. Nosso trabalho é ajudá-lo a dirigir uma operação confiável e eficiente. Hoje e amanhã.



“Nossa meta é proporcionar às nossas associadas cada vez mais visibilidade em novos mercados e grandes oportunidades de negócios”, resume Mello, ao discorrer sobre o plano de ação para 2019 na ABIMAQ Vale do Paraíba.

Entre as ações programadas, elenca o Fórum de Assuntos Trabalhistas, cursos mensais com temáticas voltadas à atualização profissional, Partilhas do Conhecimento sobre financiamento, Indústria 4.0 e competitividade, além de um projeto de estruturação da unidade para aperfeiçoamento do atendimento às empresas e das transmissões das reuniões dos Conselhos Técnicos e das Câmaras Setoriais.

ABIMAQ Rio Grande do Sul

Crescer, em 2019, cerca de 15%. Essa é a expectativa do setor de Máquinas e Equipamentos, que responde por 30% da formação bruta de capital no Brasil. Essa meta, de acordo com Hernane Kaminski Cauduro, vice-presidente ABIMAQ Rio Grande do Sul, mostra “a retomada do investimento impulsionando o setor que é transversal a todos os segmentos da indústria e precursor de novas tecnologias”.

Nessa linha, seguindo as tendências da quarta revolução industrial, recentemente, a ABIMAQ, em conjunto com Universidade Federal do Rio Grande do Sul, fez o mapeamento de tecnologias da Indústria 4.0, tendo como base uma amostra com 90 empresas.

Os resultados destacam que 15% das empresas já estão em fase de projetos-piloto, 24% afirmaram que estão com projetos de investimentos para inserção de tecnologias da Indústria 4.0. Com base nas premissas deste estudo, está em desenvolvimento uma aliança, tendo de um lado as universidades UFRGS, UNISINOS, PUC e SENAI, e de outro as entidades FIERGS, ABIMAQ e ABINEE e SEBRAE, mais os fornecedores de tecnologias aplicadas à Indústria 4.0, de outro.

A metodologia utilizada foi desenvolvida para as indústrias avaliarem o estágio atual. Após visita técnica, é gerado um diagnóstico com recomendações do que deve ser feito para que as indústrias caminhem em direção à Indústria 4.0. “Aqueles que optarem por avançarem enviarão feedback das etapas realizadas e serão acompanhadas. Desse modo, esta aliança é um facilitador para as indústrias se inserirem na era da digitalização dos processos e da manufatura avançada proporcionando ganhos de produtividade”, comenta.

ABIMAQ Piracicaba

Com abrangência sobre 52 cidades, ABIMAQ Piracicaba, no interior de São Paulo, “realiza eventos, cursos com temas diversos e fóruns de debate, atuando como uma extensão da entidade. Para isso, desde a inauguração, em 1999, realizamos a multiplicação das informações e acesso e apoio ao associado, promovendo a interação das empresas da região com os Serviços & Benefícios oferecidos pela entidade, com base nas respectivas necessidades”, comenta o vice-presidente ABIMAQ Piracicaba, Erfides Bortolazzo Soares.

A região de Piracicaba destaca-se por sua posição geográfica, o que confere à sede regional, o atendimento a “parcela significativa dos maiores fabricantes de máquinas e equipamentos de diversos segmentos, que, em 2018, já sentiu aumento na carteira de pedidos e retomou a contratação de mão de obra”, resume Soares, ao afirmar que, “diante do cenário de 2018, que veio com aquecimento, os empresários estão com expectativa de retomada mais efetiva para 2019, devido a alguns investimentos e ações da entidade em prol do crescimento do setor”.

“Our goal is to provide our associates with more and more visibility in new markets and great business opportunities,” said Mello, speaking on the 2019 action plan at the ABIMAQ Vale do Paraíba.

Among the actions programmed, it includes the Labor Affairs Forum, monthly courses with themes focused on professional updating, Knowledge Sharing on financing, Industry 4.0 and competitiveness, as well as a project for structuring the unit to improve service to companies and the transmission of meetings of the Technical Councils and Sectorial Chambers.

Rio Grande do Sul ABIMAQ

In 2019, it should grow about 15%. This is the expectation of the Machinery and Equipment sector, which accounts for 30% of gross capital formation in Brazil. This goal, according to Hernane Kaminski Cauduro, ABIMAQ Rio Grande do Sul vice president, shows “the resumption of investment boosting the sector that is transversal to all segments of the industry and a precursor of new technologies.”

Along these lines, following the trends of the fourth industrial revolution, ABIMAQ, together with the Federal University of Rio Grande do Sul, mapped Technologies from Industry 4.0, based on a sample of 90 companies.

The results highlight that 15% of the companies are already in the pilot projects phase, and 24% said they are investing in projects to insert technologies from the Industry 4.0. Based on the premises of this study, an alliance is being developed, with UFRGS, UNISINOS, PUC and SENAI universities on one side, and FIERGS, ABIMAQ and ABINEE and SEBRAE entities on the other side, plus technology suppliers applied to Industry 4.0, in conjunction with them.

The methodology used was developed for the industries to evaluate the current stage. After a technical visit, a diagnosis is generated with recommendations of what needs to be done for industries to move towards Industry 4.0. “Those who choose to advance will feedback the steps taken and will be followed. In this way, this alliance is a facilitator for the industries to enter the era of the digitization of the processes and the advanced manufacture providing gains of productivity”, comments.

Piracicaba ABIMAQ

Covering over 52 cities, the Piracicaba ABIMAQ, in the countryside of São Paulo, “holds events, courses with diverse themes and discussion forums, acting as an extension of the entity. Hence, since the inauguration in 1999, we have multiplied the information, access and support to associates, promoting the interaction of the companies in the region with the Services & Benefits offered by the entity, based on their needs”, comments the vice president of ABIMAQ Piracicaba, Erfides Bortolazzo Soares.

The region of Piracicaba stands out for its geographical position, which gives the regional headquarters the asset of serving “a significant portion of the largest manufacturers of machinery and equipment of various segments, which, in 2018, already felt an increase in the order book and resumed the hiring of labor”, summarizes Soares, stating that “in the face of the scenario of 2018, which came warmed up, the entrepreneurs are expecting a more effective resumption in 2019, due to some investments and actions by the entity in favor of growth in the sector.”

DMU 65 monoBLOCK com PH 150

LÍDER EM TECNOLOGIA 5 EIXOS POR MAIS DE 35 ANOS



PH 150 GERENCIAMENTO DE PALLETS

Até dez pallets com 150kg
Peso de transferência (250 kg opcional)

speedMASTER

CELOS

36 meses de garantia do spindle
Sem limite de horas de spindle
15.000 RPM, 111 N.m, 21 Kw



Ciclo de Tecnologia Exclusivo MPC 2.0 – MACHINE PROTECTION CONTROL

Monitoramento de vibração e
proteção da máquina



Descubra mais sobre a
DMU 65 monoBLOCK
com PH 150
monoblock.dmgmori.com

ABIMAQ Ribeirão Preto

“A ABIMAQ Ribeirão Preto é estratégica, pois além do apoio ao setor industrial da sua região de abrangência, também apoia nacionalmente as Câmaras Setoriais de Máquinas e Implementos Agrícolas e de Equipamentos de Irrigação. A cidade também recebe anualmente à AGRISHOW, uma das principais feiras de agronegócio do mundo, e segmento forte da região, assim como o setor industrial que atende as usinas ligadas ao setor sucroenergético, que tem na cidade de Sertãozinho seu polo industrial. Em função dessas características regionais, são elaboradas estratégias em relação a medidas que a ABIMAQ conduz em prol do setor, fazendo a interface dos interesses da regional para o nacional e vice-versa”, define Alessandra Bernuzzi, vice-presidente ABIMAQ Ribeirão Preto.

Nos últimos anos, em consequência da crise que vem afetando o setor sucroenergético, o setor representado pela ABIMAQ focou sua ação em reformas e manutenção do parque instalado, por falta de investimento das usinas em atualização tecnológica e rejuvenescimento das plantas industriais.

Nesse período, de acordo com Bernuzzi, “a ABIMAQ Ribeirão Preto, juntamente com outras associações regionais, foi forte interlocutora do setor junto ao governo, atividade que continuaremos desenvolvendo, agregando a isso ações focadas em pesquisas e atendimento de demandas, desenvolvimento de cursos e realização de reuniões, pois acreditamos na retomada da atividade e na adoção, pelo Governo, de medidas que atendam às necessidades dessa importante região do País”.

ABIMAQ Paraná

“Criar um fórum fiscal e tributário permanente, condizente com a absurda mutação que existe nos procedimentos, para colaborar com as associadas na aplicação das adequações necessárias aos sistemas e à forma de preenchimento dos dados contábeis, sendo o foco no Bloco K a principal meta dessa sede regional para 2019”, é a meta da regional, segundo Ricardo Augusto Lie, diretor da ABIMAQ Paraná.

Entre as ações desenvolvidas, Lie lista a aproximação com as empresas associadas e não-associadas com potencial associativo, mostrando o valor da entidade e da atuação institucional, fortalecendo a representatividade do Estado em âmbito nacional.

Este ano, está no plano de ação da unidade a realização bimestral do Fórum de Assuntos Trabalhistas do Paraná para tratar de temas relacionados à área Jurídico-Trabalhista, e a atuação como facilitadora nas articulações necessárias para a formação de parcerias com o setor privado, órgãos estaduais e instituições de ensino, e trabalhar no apoio e no encaminhamento de demandas das associadas em áreas como comércio exterior, defesa comercial, jurídico tributário e trabalhista, financiamentos, tecnologia, etc.

Abrigando a CSMEM - Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Madeira, a ABIMAQ Paraná reúne mais de 100 empresas, 55% delas vinculadas ao agronegócio, com representatividade também nos segmentos moveleiro e de papel e celulose, assim como em atividades vinculadas às áreas gráfica e de impressão, válvulas industriais, máquinas rodoviárias, máquinas e equipamentos pesados, entre outros.

Ribeirão Preto ABIMAQ

“The Ribeirão Preto ABIMAQ is strategic because, in addition to supporting the industrial sector in its region, it also nationally supports the Sectorial Chambers of Machinery and Agricultural Implements and Irrigation Equipment. The city also receives AGRISHOW on an annually basis, which is one of the main agribusiness fairs in the world, and a strong segment of the region, as well as the industrial sector that serves the sugarcane industry, which has its industrial pole in the city of Sertãozinho. Due to these regional characteristics, strategies are developed in relation to measures that ABIMAQ conducts in favor of the sector, making the interface between regional and national interests, and vice versa,” says Alessandra Bernuzzi, ABIMAQ Ribeirão Preto vice-president.

In recent years, as a consequence of the crisis that has been affecting the sugar-energy sector, the sector represented by ABIMAQ focused its efforts on renovating and maintaining the site installed, due to the lack of investment by the plants in technological upgrading and rejuvenation of industrial plants.

During this period, according to Bernuzzi, “the Ribeirão Preto, ABIMAQ along with other regional associations, was a strong interlocutor of the sector with the government, an activity that we will continue to develop, adding to it actions focused on research and compliance with demands, development of courses and carrying out of meetings, as we believe in the resumption of the activity and the adoption of measures by the Government aiming to meet the needs of this important region of the Country.”

Paraná ABIMAQ

“Creating a permanent fiscal and tax forum, consistent with the absurd mutation that exists in the procedures, collaborating with the associates in applying the necessary adjustments to the systems and the way of filling the accounting data, being the focus in Block K the main goal of this regional headquarters for 2019” is the goal of the regional unit, according to Ricardo Augusto Lie, director of Paraná ABIMAQ.

Among the actions developed, Lie lists the approximation with associated and non-associated companies with an association potential, showing the value of the entity and the institutional performance, thus strengthening the representation of the State at the national level.

This year round, the unit’s action plan is the bimonthly performance of the Labor Affairs Forum of Paraná to deal with issues related to the Labor Law area, and to act as a facilitator in the necessary articulations for establishing partnerships with the private sector, state bodies and educational institutions, and for working to support and address the demands from associates in areas such as foreign trade, commercial defense, tax and labor law, financing, technology etc.

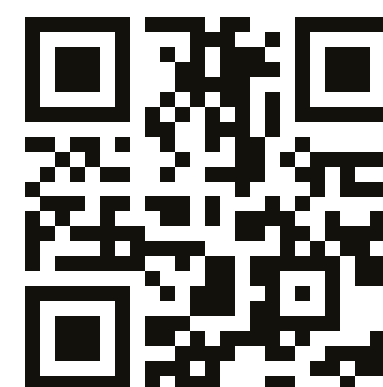
With headquarters in the CSMEM - Chamber of Machinery and Equipment for Wood, the Paraná ABIMAQ brings together more than 100 companies, 55% of them linked to agribusiness, with a representation also in the furniture and pulp and paper segments, as well as in activities related to the graphic areas and printing, industrial valves, road machines, heavy machinery and equipment, among others.

SISTEMAS SOB DEMANDA ENGENHARIA DIGITAL

SOFTWARE PARA INDÚSTRIA | ALOCAÇÃO DE RECURSOS | SUPORTE

Conte com os 20 anos de experiência da Mult-e junto às frentes de tecnologia e desenvolvimento de software para a indústria.

ACESSE: WWW.MULT-E.COM.BR



1 - Vá até a Play Store ou App Store e baixe o aplicativo gratuito Mult-e AR;

2 - Abra o aplicativo, aponte para o QR Code e faça parte desta experiência em Realidade Aumentada da Mult-e.



ABIMAQ Santa Catarina

“A indústria de Santa Catarina vem demonstrando fortes sinais de retomada da economia, com boas perspectivas para 2019”, comemora Vendelino Titz, vice-presidente ABIMAQ Santa Catarina.

Esse cenário positivo leva a ABIMAQ Santa Catarina a buscar o fortalecimento da representatividade junto às indústrias associadas e, ao mesmo tempo, ampliar o número de associadas. “Os nossos esforços estarão voltados, principalmente, ao incentivo do desenvolvimento e da inovação tecnológica da indústria, somado a atividades direcionadas à capacitação e ao desenvolvimento dos profissionais”, informa Titz.

Além disso, segundo seu vice-presidente, a unidade participará ativamente em eventos e feiras de negócios, “facilitando o acesso das indústrias associadas ao que o mercado oferece de mais avançado em tecnologia nacional e internacional, nesse momento de migração dos processos para a Indústria 4.0”.

Escritório de Relações Governamentais (Brasília-DF)

Defender os interesses do setor no diálogo com o Poder Legislativo para definição de políticas públicas e prestar suporte à Presidência da ABIMAQ e demais diretorias junto ao Poder Executivo no trato de questões regulatórias. Para cumprir com essas funções primeiras, o Escritório de Relações Governamentais, instalado em Brasília (DF), monitora e acompanha o processo decisório dos Poderes Legislativo e Executivo, antecipando possíveis alterações normativas capazes de impactar nos negócios das empresas. Agrega a isso a articulação do diálogo com os agentes políticos por meio da FPMAQ - Frente Parlamentar da Indústria de Máquinas e Equipamentos, que, segundo as orientações estratégicas da entidade, avaliam e discutem as ações legislativas com reflexos no setor.

O ano de 2018 foi marcado por discussões de temas importantes para o setor e para as câmaras setoriais – a exemplo de abertura comercial, desoneração da folha de pagamentos, conteúdo local, regime fiscal para o setor de petróleo e gás, reformas tributária e da previdência, marcos de saneamento e de mineração, impostos não recuperáveis, compensação de créditos fiscais, custo de investimentos, entre outros. Além desses assuntos, “propusemos ainda medidas para dilatar o prazo de recolhimento de impostos e para incentivo à pontualidade no pagamento de tributos – o escritório está preparado para dar continuidade aos pontos que permanecem na agenda e se mantém atento ao risco político de questões contrárias aos interesses do setor serem equivocadamente propostas, o que demanda constante monitoramento”, comenta Walter Filippetti, diretor de Relações Governamentais da entidade.

Alguns temas continuarão na agenda, como abertura comercial e desoneração da folha de pagamentos. “Há uma expectativa que a nova legislatura, com um Congresso Nacional renovado, proponha novas legislações que permitam destravar investimentos e desburocratizar os negócios. Além disso, como em toda nova legislatura, em 2019 a FPMAQ está sendo reinstalada, com uma nova Diretoria, exigindo nossa atenção e disponibilidade para atender às demandas. Afinal, essa é uma das finalidades a serem desempenhadas e por isso a ABIMAQ mantém uma representação profissionalizada na capital do País, permitindo o constante acompanhamento e a rápida tomada de ações estratégicas perante o Poder Público em temas importantes a fim de promover o desenvolvimento do setor”, resume Filippetti.

Santa Catarina ABIMAQ

“Santa Catarina’s industry has been showing strong signs of a re-sumption of the economy, with good prospects for 2019,” celebrates Vendelino Titz, Santa Catarina ABIMAQ vice president.

This positive scenario leads ABIMAQ Santa Catarina to attempt to strengthen its representation in the associated industries and, at the same time, increase the number of associates. “Our efforts will focus mainly on encouraging the development and technological innovation of the industry, in addition to activities aimed at the training and development of professionals,” says Titz.

Furthermore, according to its vice-president, the unit will actively participate in events and trade fairs, “facilitating the access of industries associated with what is most advanced and that is offered by the market in national and international technology, at that moment of migration from processes to Industry 4.0”.

Government Relations Office (Brasília-DF)

To defend the interests of the sector in the dialog with the Legislative Power so as to define public policies and support the ABIMAQ Presidency and other executive boards with the Executive Branch, in dealing with regulatory issues. In order to meet such roles, the Government Relations Office, located in Brasília (DF), monitors and follows-up the decision-making process of the Legislative and Executive Branches, anticipating possible normative changes capable of impacting on the companies’ businesses. Add to this the articulation of the dialog with the political agents through the FPMAQ – Parliamentary Front of the Machinery and Equipment Industry, which, according to the organization’s strategic guidelines, evaluate and discuss legislative actions with reflexes in the sector.

The year of 2018 was marked by discussions regarding important issues for the sector and for the sectorial chambers – such as trade liberalization, payroll exemption, local content, fiscal regime for the oil and gas sector, tax and pension reform, sanitation and mining landmarks, non-recoverable taxes, compensation of tax credits, cost of investments, among others. In addition to these matters, “we have also proposed measures to extend the deadline for collecting taxes and encouraging the timely payment of taxes – the office is prepared to continue the points that remain on the agenda and remains attentive to the political risk of issues contrary to the interests of the industry being mistakenly proposed, which demands a constant monitoring,” said Walter Filippetti, director of Government Relations at the organization.

Some issues will remain on the agenda, such as trade opening and payroll exemption. “There is an expectation that the new legislature, with a renewed National Congress, will propose a new legislation that will unlock investments and de-bureaucratize businesses. Moreover, as in every new legislature, in 2019 the FPMAQ is being reinstalada, with a new Board, demanding our attention and willingness to meet the demands. After all, this is one of the purposes to be performed and, for this reason, ABIMAQ maintains a professional representation in the country’s capital, allowing the constant monitoring and rapid take-up of strategic actions before the Government on important issues, in order to promote the development of the sector”, sums up Filippetti.

Muitos distribuidores prometem de tudo

Mas somos nós que temos a maior seleção de componentes em estoque

COMPRE COM CONFIANÇA

MOUSER ELECTRONICS

The advertisement features a man in a suit shouting into a large red megaphone. The background is a collage of various business and technical terms in multiple languages, including English, Spanish, and Chinese. Key terms include 'Volume Buys', 'Online BOM Tool', 'Technical Support', 'Local Sales', 'Free Shipping', 'Supporto Tecnico', 'Local Sales', 'Volume Buys', 'Online BOM Tool', 'Technical Support', 'Local Sales', 'Free Shipping', 'Supporto Tecnico', 'Local Sales', 'Volume Buys', 'Online BOM Tool', 'Technical Support', 'Local Sales', 'Free Shipping', 'Supporto Tecnico'. The overall theme is global reach and comprehensive product availability.

O SINDIMAQ É O SINDICATO NACIONAL DA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS, FUNDADO EM 1937, SE ESTRUTUROU AO LONGO DOS ANOS PARA REPRESENTAR DE MODO ADEQUADO E EFICAZ O NÚMERO CRESCENTE DE INDÚSTRIAS DE BENS DE CAPITAL NO BRASIL, BUSCANDO SEMPRE O DIÁLOGO CONSTRUTIVO COM OS SINDICATOS DOS TRABALHADORES NA BUSCA DA EVOLUÇÃO E APERFEIÇOAMENTO CONTÍNUO DAS RELAÇÕES DO TRABALHO.

02

SINDIMAQ

MAIS DE 80 ANOS EM PROL DA MELHORIA DAS RELAÇÕES DE TRABALHO

OVER 80 YEARS PROMOTING
IMPROVEMENT IN WORK
RELATIONSHIPS



Estar ao lado das empresas auxiliando, representando e aconselhando-as na decisão do melhor caminho a seguir nas relações e negociações trabalhistas, com atenção especial ao estabelecimento de negociações diretas entre empregadores e empregados, são objetivos do SINDIMAQ – Sindicato Nacional da Indústria de Máquinas –, que, ao longo de seus mais de 80 anos, vem-se caracterizando pelo apoio incondicional ao associado na atuação por uma indústria forte.

Com esse lema, o SINDIMAQ representa, assiste e assessoria as empresas nacionais do setor de máquinas e equipamentos em assuntos jurídicos, trabalhistas, tributários, civil, comercial e previdenciário, entre outros. Mais do que braço sindical empresarial

da ABIMAQ, o Sindicato foi o berço da Associação. Sua origem como entidade representativa, em âmbito nacional, da categoria econômica dos fabricantes de máquinas e equipamentos, data de 1937, como “Syndicato dos Construtores de Máquinas e Acessórios Textis de São Paulo”.

Entre suas atribuições, como sindicato patronal, além da defesa dos interesses econômicos das empresas da categoria, destaca-se a promoção de negociações trabalhistas coletivas em nome da indústria de máquinas e equipamentos e, em caso de necessidade, a representação do setor na Justiça do Trabalho, sempre com a finalidade de promover melhoria das relações do trabalho.

Being at the side of companies assisting, representing and advising them on the decision of the best way to go in labor relations and negotiations, with special attention to establishing direct negotiations between employers and employees, are the goals of SINDIMAQ – National Union of Machinery Industry – which, over its more than 80 years, has been characterized for its unconditional support to the associate in favor of a strong industry.

With this motto, SINDIMAQ represents, assists and advises national companies from machinery and equipment sector in legal, labor, tax, civil, commercial and social security matters, among others. Rather than the corporate union arm of ABIMAQ, the Union was the cradle of the Association. Its origin as representative entity in national ambit of the economic category of machinery and equipment manufacturers dates from 1937, as “Syndicato dos Construtores de Máquinas e Acessórios Textis de São Paulo”.

Among its attributions, as employers’ association, in addition to the defense of economic interests of the category companies, the promotion of collective labor negotiations is outstanding on behalf of the machinery and equipment industry, and, if necessary, representation of the sector in Labor Court, always aiming at promoting improvement in work relationships.

In a historical parallel, SINDIMAQ creation took place ten years before the structuring of the Brazilian union system, defined by CLT - Consolidation of Labor Laws, in 1943. Different from CLT – which created the confederative system, formed in the base by employers and workers unions, workers and employers’ state federations, and national confederations of these two parties. Such structure forms a pyramid with the sector National Confederation, the 27 state federations- SINDIMAQ - at the top. The foundation of textile machines and accessories producers union in 1937 arose as response to that economic sector interest in cre-

Traçando um paralelo histórico, a criação do SINDIMAQ antecede em dez anos a estruturação do sistema sindical brasileiro, definida pela CLT - Consolidação das Leis do Trabalho, em 1943. Diferentemente da CLT – que criou o sistema confederativo, formado na base pelos sindicatos dos empresários e dos trabalhadores; as federações estaduais também dos trabalhadores e dos empresários; e as confederações nacionais dessas duas partes. Essa estrutura forma uma pirâmide, tendo no topo a Confederação Nacional daquele setor, as 27 federações estaduais – o SINDIMAQ, com a fundação do sindicato dos produtores de máquinas têxteis e assessórios em 1937, surgiu em resposta ao interesse daquele setor econômico em criar uma entidade para ter força política e cuidar de suas reivindicações. Com a CLT, o SINDIMAQ teve o registro formalizado e registrado no Ministério do Trabalho e evoluiu até chegar ao formato e à abrangência atuais.

O trabalho realizado pelo SINDIMAQ teve sua importância amplificada com a Reforma Trabalhista promulgada com a Lei nº 13.467/2017, de 11 de novembro de 2017, que abre espaço para que a convenção coletiva negociada altere ou adapte uma lei ao interesse comum das partes em diversas matérias.

Estruturado para atender os associados e cumprir seu papel em benefício de um setor que soma mais de mais de 7.800 empresas, o SINDIMAQ conta com corpo profissional qualificado e experiente, que, em conjunto com a ABIMAQ, atua em consonância com as diretrizes estabelecidas pelo Conselho de Administração e seguindo os padrões da Política da Qualidade da ABIMAQ/SINDIMAQ.

atinging an entity to have political power and take care of their claims. With CLT, SINDIMAQ had its registration formalized in the Ministry of Labor and evolved until reaching the current format and scope.

The work made by SINDIMAQ expanded its importance with the Labor Reform promulgated with Law nº 13.467/2017, of November 11, 2017, which opens room for the negotiated collective convention to change or adapt a law for the common interest of the parties in several issues.

Structured to serve the associates and fulfill its role in favor of the sector, which represents over 7,800 companies, SINDIMAQ counts on qualified and experienced professional staff that, along with ABIMAQ, acts according to guidelines established by the Management Board and following ABIMAQ/SINDIMAQ Quality Policy standards.

In this universe, in addition to a constructive dialogue with employees' unions, seeking continuous improvement of work relations, diverse events – like debates, courses, workshops with guests from Judiciary, Labor Secretariat, are promoted, turned to representatives of over 1,500 associated companies, on current and important themes for the administration of human resources, related to legislation novelties and juris-



Com a CLT, o SINDIMAQ teve o registro formalizado e registrado no Ministério do Trabalho e evoluiu até chegar ao formato e à abrangência atuais

Voith: presente no seu dia a dia. Inovando para o seu futuro.

Você sabia que muita coisa aconteceu até esse anúncio chegar em suas mãos?

A Voith atende os mercados de energia, matérias-primas, mobilidade, papel e petróleo & gás, inovando constantemente, em parceria com seus clientes.

Isso é o que somos. Com nosso amplo portfólio, atendemos às megatendências do amanhã.

Siga a Voith nas redes sociais



www.voith.com

VOITH
Inspiring Technology
for Generations



O SINDIMAQ atua nas grandes frentes: legislação trabalhista e previdenciária e legislação tributária, civil e comercial

Nesse universo, ao diálogo construtivo com os sindicatos dos trabalhadores na busca da evolução e aperfeiçoamento contínuo das relações do trabalho, somam-se eventos diversos – como debates, cursos, workshops, com convidados do Judiciário, Secretaria do Trabalho, etc. – voltados aos representantes das mais de 1.500 empresas associadas, sobre temas atuais e importantes para a administração de recursos humanos, relacionados a novidades legislativas e jurisprudência dos Tribunais do Trabalho, eSocial, entre outros. Também detém expertise jurídica de qualidade e desenvolve ações para a indústria de máquinas e equipamentos com o objetivo de posicionar-se perante o Governo; identificar as dificuldades enfrentadas pelo setor; buscar o aperfeiçoamento contínuo das relações de trabalho; e acompanhar o desempenho, tornando a indústria mais competitiva.

Desse modo, o SINDIMAQ atua nas grandes frentes: legislação trabalhista e previdenciária e legislação tributária, civil e comercial. No campo trabalhista e previdenciário, faz a interpretação dos textos legais e presta orientação sobre as tendências da jurisprudência dos tribunais, a correta aplicação das convenções coletivas do trabalho e fornece subsídios para melhoria das relações entre os empregados e os sindicatos profissionais, além do trabalho contínuo, e em conjunto com a área técnica, para aperfeiçoar e melhorar as Normas Regulamentadoras.

Já na área tributária e de matérias cíveis e comerciais, contribui com as empresas na aplicação da complexa e extensa legislação fiscal, bem como fornece orientação na solução de eventuais conflitos nas relações com seus clientes e fornecedores. A meta, neste caso, é contribuir para que as empresas evitem ser penalizadas por incorreções e equívocos no cumprimento dos preceitos e procedimentos legais. Essa ação redundará, inclusive, em economia de custos para as associadas.

Há, ainda, o boletim mensal SINDIMAQ em Ação, encartado ao Informaq, que se constitui uma publicação de caráter formativo, como canal de debate, aprendizado, estudo e reflexão. De consulta rápida, trata de temas relevantes para o setor, com a finalidade de esclarecer dúvidas jurídicas referente à indústria de máquinas e equipamentos, sendo, portanto, de interesse das áreas administrativas, jurídica e de RH.

prudence of Labor Courts, eSocial, among others. It also counts on quality legal expertise and develops actions to the machinery and equipment industry in order to be positioned before the Government, identify difficulties faced by the sector; seek continuous improvement of work relations and follow their performance, making the industry more competitive.

Thus, SINDIMAQ works on two fronts: labor and social security legislation and tax, civil and commercial legislation. In labor and social security field, it makes the interpretation of legal texts and provides guidance on courts jurisprudence trends, the correct application of labor collective conventions and provides subsidies to improve relations involving employees and professional associations, in addition to a continuous work, along with the technical area, to improve Regulatory Norms.

In tax area and civil and commercial matters, on the other hand, it assists companies in the application of the complex and extensive tax legislation, and also provides guidance in the solution of eventual conflicts in the relations with their clients and suppliers. The goal, in this case, is to help companies avoid being penalized for flaws and mistakes in the fulfillment of legal precepts and procedures. This action also results in cost economy to the associates.

We also count on the monthly bulletin 'SINDIMAQ em Ação', inserted in Informaq, a formative publication as channel for debate, learning, study and reflection. Providing quick consultation, it addresses relevant themes of the sector in order to clear legal doubts referring to machinery and equipment industry, and is interesting for administrative, legal and HR areas.

OS SERVIÇOS DO SINDIMAQ SINDIMAQ SERVICES



ASSESSORIA JURÍDICA EM GERAL
GENERAL LEGAL ADVICE



CONSULTORIA JURÍDICA TRABALHISTA E PREVIDENCIÁRIA
LABOR AND SOCIAL SECURITY LEGAL CONSULTANCY



CONSULTORIA JURÍDICA TRIBUTÁRIA, CÍVEL E COMERCIAL
TAX, CIVIL AND COMMERCIAL LEGAL CONSULTANCY



FÓRUMS DE ASSUNTOS TRABALHISTAS
FORUMS FOR LABOR SUBJECTS



SEMINÁRIOS E PALESTRAS
SEMINARS AND LECTURES



JORNAL "A VOZ DO EMPREGO"
"A VOZ DO EMPREGO" NEWSPAPER (THE JOB VOICE)



SINDIMAQ em Ação
BOLETINS "SINDIMAQ EM AÇÃO"
"SINDIMAQ EM AÇÃO" BULLETINS

FluidFeeder

A Fluid Feeder foi fundada em 1997 com foco em tratamento de água e de efluentes por meio de soluções personalizadas para medição, transferência e dosagem de produtos químicos sólidos, líquidos e gasosos, para companhias de abastecimento e saneamento bem como para indústrias.

Oferecemos qualidade de ponta aos públicos interno e externo com processos de aperfeiçoamento constantes e é certificada ISO 9001:2015.

☎ 11 2021-7755

📞 11 99938-6210

www.fluidfeeder.com.br



MONITORES DE QUALIDADE DO AR E DA ÁGUA

De transmissores simples analógicos a sistemas microprocessados sofisticados, oferecemos toda durabilidade e confiabilidade exigidas no mercado atual. Design inovador e baixa manutenção operacional é o diferencial em todos os produtos.



SISTEMA DE EXAUSTÃO E NEUTRALIZAÇÃO DE GASES E CONTROLE DE ODORES

Oferecemos ao mercado duas tecnologias de neutralização de gases e controle de odores: a tecnologia conhecida como "úmida" com solução líquida neutralizante, ou Lavador de gases com tecnologia via "seca" por adsorção, ambas de fabricação FLUID FEEDER.

O LEVANTAMENTO DOS "INDICADORES CONJUNTURAIS" É UMA PESQUISA REALIZADA PELA ABIMAQ JUNTO ÀS EMPRESAS BRASILEIRAS FABRICANTES DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS. TRATA-SE DE UM LEVANTAMENTO MENSAL QUE GERA RESULTADOS DE DESEMPENHO GERAL DA INDÚSTRIA DE BENS DE CAPITAL MECÂNICOS E DOS SEUS SEGMENTOS.

03

Números do Setor

RESULTADOS POSITIVOS DE 2018 SÃO SINAIS DE INVERSÃO DE TENDÊNCIA

POSITIVE RESULTS FOR 2018
ARE SIGNS OF TREND REVERSAL



Um ano de inversão de tendências, em que a curva da atividade do setor de máquinas e equipamentos voltou a ser positiva. Em linhas gerais, após cinco anos, 2018 foi marcado por crescimento sobre o período anterior, em faturamento e em empregos, com o volume de exportação alavancando o setor nesse período.

A receita total cresceu 7% sobre uma base que, em 60 meses, computou queda de em torno 40%. Também foi retomado o processo de contratações: após quatro anos consecutivos de redução da mão de obra, em 2018, o setor reempregou quase 7 mil pessoas. Em meados de 2013, quando teve início o encolhimento de postos de trabalho na indústria de máquinas e equipamentos, o setor empregava quase 397 mil pessoas, ao final da crise, em 2017, o número tinha encolhido para cerca de 302 mil pessoas.

A year of trend reversal, in which the curve of the machinery and equipment sector activity became positive once again. In general terms, after five years, 2018 was marked by a growth rate over the previous period, in revenue and in jobs, with the volume of exports leveraging the sector in that period.

The total revenue grew 7% and that, in 60 months, ended up falling at a ratio of around 40%. The recruitment process was also resumed. After four consecutive years of workforce reduction, in 2018 the sector re-employed almost 7,000 people. In mid-2013, when the shrinkage of jobs in the machinery and equipment industry began, the sector employed almost 397,000 people. By the end of the crisis in 2017, the number had shrunk to about 302,000 people.

Para 2019, a expectativa é de manutenção do crescimento na receita total do setor, mas em taxas pouco abaixo das observadas em 2018, e, puxadas, predominantemente, pelo mercado doméstico. Estima-se também que a contratação de mão de obra continue em movimento ascendente. E, para 2020, o otimismo deve permanecer.

Em termos absolutos, as empresas de máquinas e equipamentos realizaram, no ano passado, receitas totais de R\$ 95,7 bilhões – 7% acima do mesmo período do ano anterior –, com R\$ 39 bilhões originados nas vendas ao mercado internacional, volume 7,3% – se considerarmos US\$ FOB, ou em 15,8%, em R\$ FOB – superior ao de 2017, considerando também a variação do câmbio de acordo com a média mensal, enquanto o mercado interno cresceu apenas 2,1%.

For 2019, the expectation is that the growth rate in the total revenue of the sector is maintained, but at rates slightly below those observed in 2018, and, predominantly, pulled by the domestic market. It is also estimated that the hiring of labor continues in an upward movement. And by 2020, optimism must remain.

Last year, in absolute terms, the machinery and equipment companies had total revenues of R\$ 95.7 billion – 7% over the same period of the previous year –, with R\$ 39 billion resulting from sales to the international market, in a volume of 7,3% - if we consider US\$ FOB, or 15.8%, in R\$ FOB – higher than in 2017, also considering the exchange rate variation according to the monthly average, while the domestic market grew by only 2,1%.

Alguns setores, inclusive, registraram resultados mais expressivos, como o de máquinas e implementos agrícolas, que apresentou valores 12% maiores quando comparados a 2017, em função da excelente rentabilidade dos agricultores, principalmente na soja e algodão, bem como câmbio favorável e maior disponibilidade regular de recursos para investimento durante todo o período. Este segmento, especificamente, trabalha sobre a perspectiva do aumento de 10% nas vendas no segmento em 2019.

Os investimentos produtivos, medidos pelo consumo aparente de máquinas e equipamentos (produção – exportação + importação) após quedas consecutivas nos últimos quatro anos, registrou, em 2018 crescimento de 13,4%. Esse é um bom indicativo de expectativas de aumento mais intenso da atividade produtiva.

Já o NUCI - Nível de Utilização da Capacidade Instalada - do setor, durante o ano passado, manteve tendência de recuperação, mas, ainda assim, encontra-se em média na faixa de 75%, comprovando a existência de espaço para expansão das atividades com a atual estrutura produtiva, a exemplo do que ocorre nos demais setores da indústria de transformação.

Mesmo com a carteira de pedidos estabilizada em média de 2 meses, a expectativa é de que tão logo o setor de infraestrutura volte a praticar investimentos, será retomado o padrão histórico usual, acima de 4 meses.

Some sectors, even, registered more expressive results, such as agricultural machinery and implements, which presented 12% higher values when compared to 2017, due to the excellent profitability of the farmers, especially in the soybean and cotton segments, as well as favorable exchange and availability resources for the entire period. This segment specifically works on the prospect of a 10% increase in sales in the segment in 2019.

The productive investments, measured by the apparent consumption of machinery and equipment (production - export + import) after consecutive falls in the last four years, registered a growth of 13.4% in 2018. This is a good indication of expectations of a more intense increase in productive activity.

Meanwhile, the NUCI - Sector's Utilized Capacity Utilization Level, during the past year, maintained a recovery trend, but, nevertheless, it is on average in the range of 75%, proving the existence of space for expansion of activities with the production structure, as is the case in other sectors of the manufacturing industry.

Even with the order book stabilized on average in 2 months, the expectation is that as soon as the infrastructure sector returns to investing, the usual historical pattern will resume, for over 4 months.



PLANOS VOLTAM A INCLUIR INVESTIMENTOS

As expectativas também indicam manutenção na retomada do investimento. Pesquisa realizada recentemente pelo Departamento de Economia e Estatística, da ABIMAQ, indica que os fabricantes preveem investir mais de R\$ 3,4 bilhões em 2019, alta 30,1%, em relação ao volume investido em 2018, contudo a participação dos investimentos praticados sobre receita líquida de vendas, em 2018, ficou em 3,7%, valores muito abaixo da média entre 2010 e 2013, de 8,1%.

Essa pesquisa ainda revelou que as Micro, Pequenas e Médias empresas estão mais dispostas a investir em 2019 com uma previsão superior aos investimentos realizados em 2018, em 48,7% e 50,3%, respectivamente. Já por parte das grandes empresas essa disposição é menor, na casa dos 17,9%.

Desse modo, 2018 situa-se como um novo início, que se desenvolverá em 2019 e nos próximos anos, abrindo um ciclo de resultados positivos permeados por otimismo, esperança e trabalho, capazes de devolver à indústria de transformação sua participação no PIB nacional, reduzindo a dependência brasileira de soluções externa de bens e serviços avançados, fortalecendo a soberania e proporcionando ao Brasil assumir seu papel na economia e na política mundial.

E se as sinalizações do Governo de implementação de uma agenda reformista, somadas a nova rodada de concessões de infraestrutura e privatizações, que movimentará o mercado, os resultados serão ainda mais promissores, principalmente no segundo semestre de 2019, quando as reformas já estiverem aprovadas e o nível de ociosidade da indústria reduzido, hoje se encontra em cerca de 25%.

Dos investimentos esperados em 2019, cerca de 35,5% devem ser destinados para modernização tecnológica, 30,5% na reposição de máquinas depreciadas, 24% na ampliação da capacidade industrial e 10% em outras áreas.

PLANS ONCE AGAIN INCLUDE INVESTMENTS

Expectations also indicate a continuation of the resumption of investment. A recent survey by the ABIMAQ Department of Economics and Statistics indicates that manufacturers expect to invest more than R\$ 3.4 billion in 2019, a 30.1% increase over the volume invested in 2018, but the share of investments made on net sales revenue in 2018 was 3.7%, far below the average between 2010 and 2013, amounting to 8.1%.

This survey also revealed that Micro, Small and Medium Enterprises are more willing to invest in 2019 with a forecast higher than investments made in 2018, 48.7% and 50.3%, respectively. On the part of large companies, this provision is lower, at 17.9%.

Thus, 2018 is set as a new beginning, to be developed in 2019 and in the coming years, opening a cycle of positive results permeated by optimism, hope and work, capable of giving back to the transformation industry its share in the national GDP, reducing the Brazilian dependence on foreign solutions in terms of advanced goods and services, strengthening sovereignty and providing Brazil with its role in the world economy and politics.

And if government signals of implementing a reformist agenda are confirmed, coupled with a new round of infrastructure concessions and privatizations that will move the market, the results will be even more promising, especially in the second half of 2019, when reforms are already approved and the level of idleness of the industry is reduced, which is now around 25%.

Of the investments expected in 2019, about 35.5% should be used for technological modernization, 30.5% for the replacement of depreciated machinery, 24% for the industrial capacity expansion and 10% for other areas.

NÚMEROS DE 2018 EM COMPARAÇÃO COM O ANO ANTERIOR

95,7 bilhões
DE REAIS DE RECEITA

+7%

CRESCIMENTO DA RECEITA

7 mil

PESSOAS REEMPREGADAS

+12%

RECEITA DE COM VENDAS DE MÁQUINAS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS

3,4 bilhões

DE REAIS PREVISTOS EM INVESTIMENTOS PELOS FABRICANTES DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS





Empresas devem manter a atividade exportadora para preservar os investimentos realizados na internacionalização de suas atividades

CRESCIMENTO VIRÁ DO MERCADO INTERNO

Diferentemente do que aconteceu em 2018, as estimativas para 2019 embora positivas, não colocam as exportações como responsáveis pelo crescimento da economia brasileira. Dados da OCDE sinalizam que o PIB mundial – hoje ao redor de US\$ 80 trilhões – deve desacelerar para 3,3%, o que torna o período menos oportuno para que as empresas brasileiras exportadoras, que deverá responder por elevação inferior àquela de 2018.

Desse modo, o crescimento da atividade produtiva no Brasil virá, predominantemente, do mercado interno, apesar dos problemas ainda existentes, como endividamento das empresas não-financeiras de capital aberto ao redor de 50%, e das PME, que estão mais endividadas e arcam com custos de capital mais pesados.

Por outro lado, ainda que o cenário externo seja menos promissor, é importante que as indústrias se esforcem, visando a manter a atividade exportadora, preservando, assim, os investimentos realizados na internacionalização de suas atividades.

Resultados do exercício anterior - Em 2018, as exportações brasileiras do setor de máquinas e equipamentos atingiram US\$ 10,3 bilhões, um crescimento de 7,3% frente aos US\$ 9,6 bilhões exportados em 2017. O setor também apresentou excelente atuação em número de destinos trabalhados chegando a 203, uma ampliação de oito países em relação a 2017.

GROWTH WILL COME FROM THE INTERNAL MARKET

Unlike what happened in 2018, the estimates for 2019, although positive, do not place exports as responsible for the growth of the Brazilian economy. OECD data indicate that the world GDP – currently around US\$ 80 trillion – should slow down to 3.3%, which makes the period less opportune for Brazilian exporting companies, which should respond by a lower rise compared to that of 2018.

In this way, the growth of productive activity in Brazil will predominantly come from the domestic market, despite the problems that still exist, such as the indebtedness of non-financial corporations of around 50%, and SMEs that are more indebted and handle heavier capital costs.

On the other hand, although the external scenario is less promising, it is important that the industries strive to maintain export activity, thus preserving the investments made in the internationalization of their activities.

Income for the previous year - In 2018, Brazilian exports of the machinery and equipment sector reached US\$ 10.3 billion, an increase of 7.3% compared to the US\$ 9.6 billion exported in 2017. The sector also presented excellent performance in the number of worked destinations, having reached 203, an increase of eight countries compared to 2017.

Tradicionalmente o segmento com maior fluxo comercial no setor de máquinas e equipamentos, o setor de máquinas rodoviárias, em 2018, impulsionado pela demanda norte-americana, atingiu a marca de US\$ 2,8 bilhões em exportações, computando crescimento em torno de 13% em relação a 2017.

Já o segmento naval e offshore apresentou crescimento de 49%, exportando US\$ 728 milhões em 2018. Destinos não-tradicionais, como Chipre e Egito, foram primordiais para os resultados. Juntos, esses dois países, em 2018 atingiram o montante de US\$ 365 milhões, contra US\$ 70 milhões em 2017.

As importações, por sua vez, cresceram proporcionalmente às exportações, elevando-se 14,7%, em 2018 frente a 2017, impulsionadas pelos segmentos de máquinas para o controle de qualidade, ensaio e medição; máquinas de transmissão mecânica; máquinas para indústria alimentícia, farmacêutica e refrigeração. Esse crescimento é creditado à performance do PIB brasileiro, que apresentou elevação de 1,1%, que somada à melhoria no ambiente econômico e às perspectivas de execuções de reformas estruturais no curto e médio prazos, acelerou o aumento no fluxo das importações do setor.

Os principais destinos das máquinas e equipamentos brasileiros são, pela ordem, Estados Unidos, Argentina, Países Baixos (Holanda), Chile, México e Paraguai, ficando com China, Estados Unidos, Alemanha, Itália e Japão, o título de principais origens.

Traditionally, the segment with the highest commercial flow in the machinery and equipment sector, the road machinery sector in 2018, driven by US demand, reached US\$ 2.8 billion in exports, accounting for a growth around of 13% in relation to 2017.

On the other hand, the naval and offshore segment showed a growth of 49%, exporting US\$ 728 million in 2018. Non-traditional destinations, such as Cyprus and Egypt, were key to the results. Together, these two countries in 2018 reached US\$ 365 million, compared to US\$ 70 million in 2017.

Imports, in turn, grew proportionally to exports, rising 14.7% in 2018 compared to 2017, driven by the segments of machinery for quality control, testing and measurement; mechanical transmission machinery; machines for food industry, pharmaceutical and refrigeration. This growth is credited to the performance of the Brazilian GDP, which increased 1.1%, which added to the improvement in the economic environment and the prospects of execution of structural reforms in the short and medium term, accelerated the increase in the flow of imports from the sector.

The main destinations for Brazilian machinery and equipment are, in order, the United States, Argentina, the Netherlands, Chile, Mexico and Paraguay, with China, the United States, Germany, Italy and Japan being the title of main origins.



METALÚRGICA BOSCH

30 ANOS COM VOCÊ.

A Metalúrgica Bosch, é uma empresa genuinamente nacional, com seu parque fabril na cidade da Lapa – PR, região da Grande Curitiba, atuando a mais de 31 anos nos mercados de papel e celulose, petróleo, óleo e gás, químico, petroquímico, fertilizantes, saneamento, mineração, alimentício entre outros, para o mercado nacional e países da América do Sul e América Central.

Buscando oferecer soluções mais completas aos seus clientes, foi constituído o Grupo Bosch, formado pelas empresas: Metalúrgica Bosch, GTM Bosch Solutions, Bosch Tecnologia e GGI Transportes, oferecendo projeto, fabricação, montagens e manutenção em plantas industriais.

Como principais alicerces da empresa, estão a Qualidade dos produtos e serviços, Comprometimento com os prazos contratuais e Busca constante em melhorias nos seus processos.



Rodovia do Xisto BR 476, km 196,5
Vila São José Lapa (PR)
CEP 83.750-000
Fone: (41) 3622-1295
(41) 3547-3000



BRASIL MAIS COMPETITIVO

Todo esse cenário será afetado pelo encaminhamento dos projetos que fazem parte da agenda proposta pela equipe do Governo Bolsonaro, como a reformas da Previdência e Tributária; destravamento dos investimentos em infraestrutura; abertura comercial e financeira; desregulamentação e redução do tamanho do Estado, com privatizações e limitação de sua capacidade de gastar, com o uso de instrumentos como a Lei do Teto, entre outras medidas.

Boa parte serão de ações visando a reduzir o Custo Brasil, melhorando o crédito, trazendo a custos próximos aos praticados internacionalmente, minimizando a carga sobre a indústria e o custo de administrar os impostos, além de desonerar investimentos e exportações.

Esses são alguns pontos que compõem a agenda defendida pela ABIMAQ/SINDIMAQ para a retomada sustentada do crescimento econômico, com fortalecimento da indústria e consequente construção de parque industrial moderno, sofisticado e diversificado capaz de avançar em direção ao novo paradigma da manufatura avançada.

O Brasil que está, hoje, entre as dez maiores economias mundiais, poderá estar entre as primeiras cinco, em 2050, segundo projeções de consultorias internacionais e da própria ABIMAQ, assumindo papel importante nas relações internacionais. Para isso, é essencial ter uma indústria forte e competitiva que garanta as seguranças alimentar, energética e militar, num mundo que deverá ser multipolar e mais complicado.

A MORE COMPETITIVE BRAZIL

All this scenario will be affected by the referral of the projects that are part of the agenda proposed by the staff of the Bolsonaro Government, such as Social Security and Tax reforms, unlocking infrastructure investments, commercial and financial opening, deregulation and reduction of the size of the State, with privatizations and limitation of its capacity to spend, with the use of instruments such as the Ceiling Law, among other measures.

A good part of that will comprise of actions aimed at reducing the Brazilian Cost, improving credit, bringing costs close to those practiced internationally, minimizing the burden on the industry and the cost of administering taxes, as well as discounting investments and exports.

These are some of the points that make up the agenda advocated by ABIMAQ/SINDIMAQ for the sustained resumption of economic growth, with the strengthening of industry and the consequent construction of a modern, sophisticated and diversified industrial site, capable of moving towards the new paradigm of advanced manufacturing.

Brazil, which is now among the ten largest economies in the world, may be among the first five in 2050, according to projections of international consultancies and ABIMAQ itself, assuming an important role in international relations. Hence, it is essential to have a strong and competitive industry that guarantees food, energy and military safety in a world that should be multipolar and more complicated.

BRASIL - INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS

RECEITA TOTAL, RECEITA INTERNA, CONSUMO APARENTE, EXPORTAÇÃO E IMPORTAÇÃO (VALORES EM R\$ BILHÕES)

BRAZIL - MACHINERY AND EQUIPMENT INDUSTRY - TOTAL REVENUE, INTERNAL REVENUE, APPARENT CONSUMPTION, EXPORTS AND IMPORTS (AMOUNTS IN R\$ BILLION)

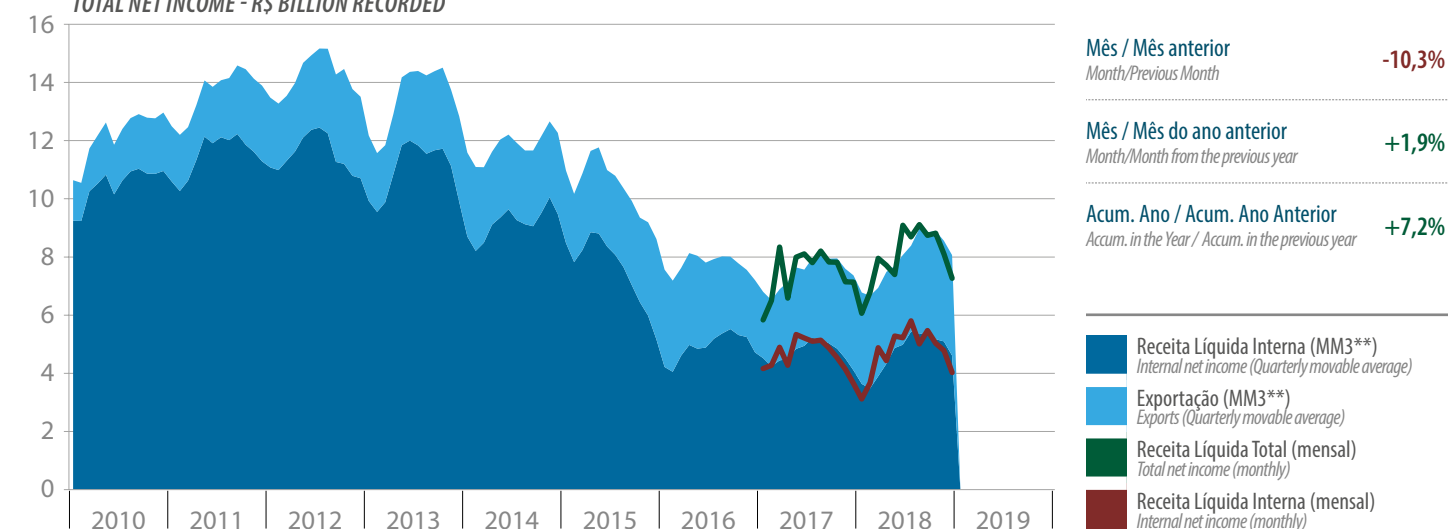
Variável <i>Variable</i>	Janeiro-Dezembro <i>January-December</i>			Var. % <i>2018/12</i>	Var. % <i>2018/17</i>
	2012*	2017	2018		
Receita Total <i>Total revenue</i>	168,8	89,3	95,7	-43,3	7,2
Receita Interna <i>Internal Revenue</i>	136,9	55,6	56,7	-58,6	2,1
Consumo Aparente <i>Apparent consumption</i>	225,3	107,9	121,6	-46,0	12,7
Exportação** <i>Export**</i>	31,8	33,7	39,0	22,6	15,8
Importação** <i>Import**</i>	88,3	52,4	64,9	-26,5	24,0

* Melhor ano para a Receita Líquida Total do setor, não necessariamente para as demais variáveis.
** As variações estão diferentes das divulgadas pela ABIMAQ, devido os dados serem divulgados em US\$ FOB. Aqui, os dados estão em reais e a variação do câmbio é de acordo com a variação média mensal.

* Best year for the Total Net Revenue of the sector, not necessarily for the other variables.
** The variations are different from those disclosed by ABIMAQ, due to the data being disclosed in US\$ FOB. Here, the data are in R\$ and the exchange variation is according to the average monthly variation.

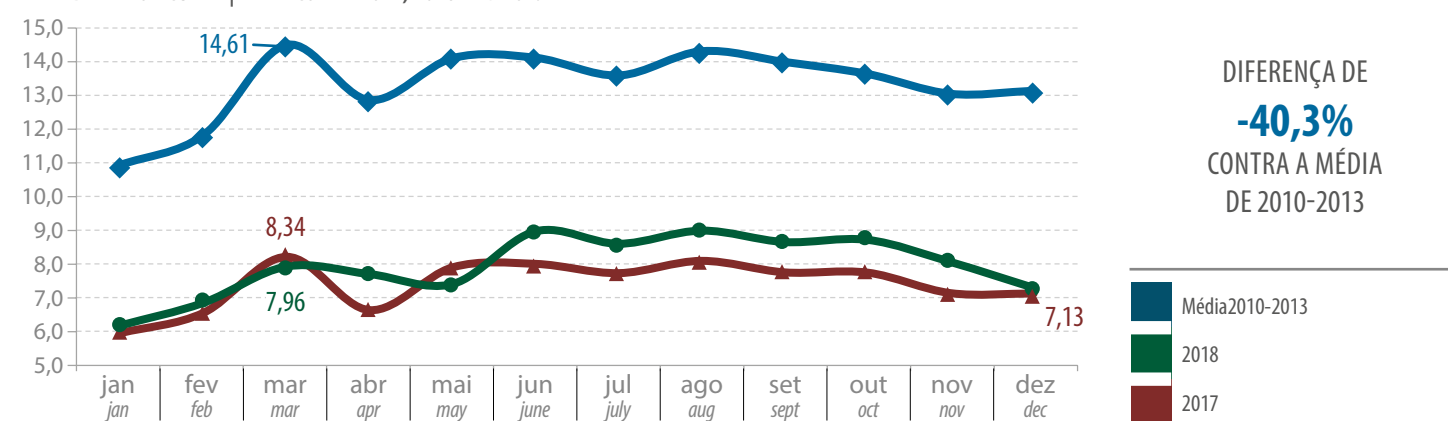
RECEITA LÍQUIDA TOTAL - R\$ BILHÕES CONSTANTES
TOTAL NET INCOME - R\$ BILLION RECORDED

Fonte: DCEE/ABIMAQ e SECEX - Elaboração: DCEE/ABIMAQ - Deflator utilizado coluna 32 - FGV



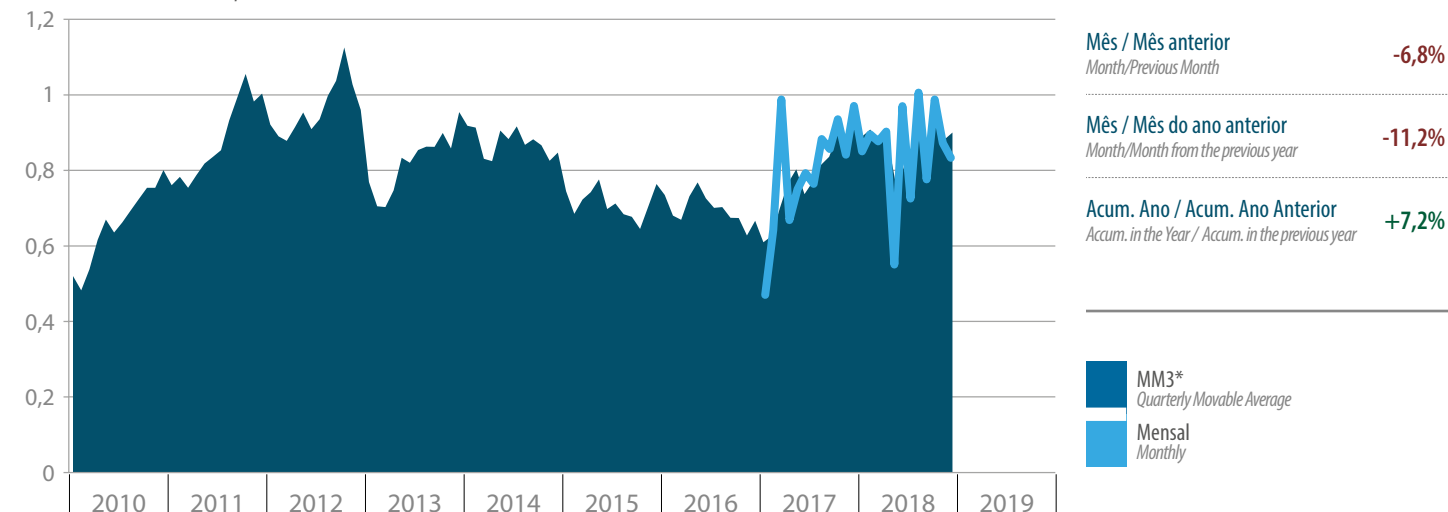
CURVA DE COMPORTAMENTO | RECEITA LÍQUIDA - 2017, 2018 E 2019
BEHAVIOR CURVE | NET INCOME - 2017, 2018 AND 2019

Fonte: DCEE/ABIMAQ - Deflator utilizado coluna 32 - FGV



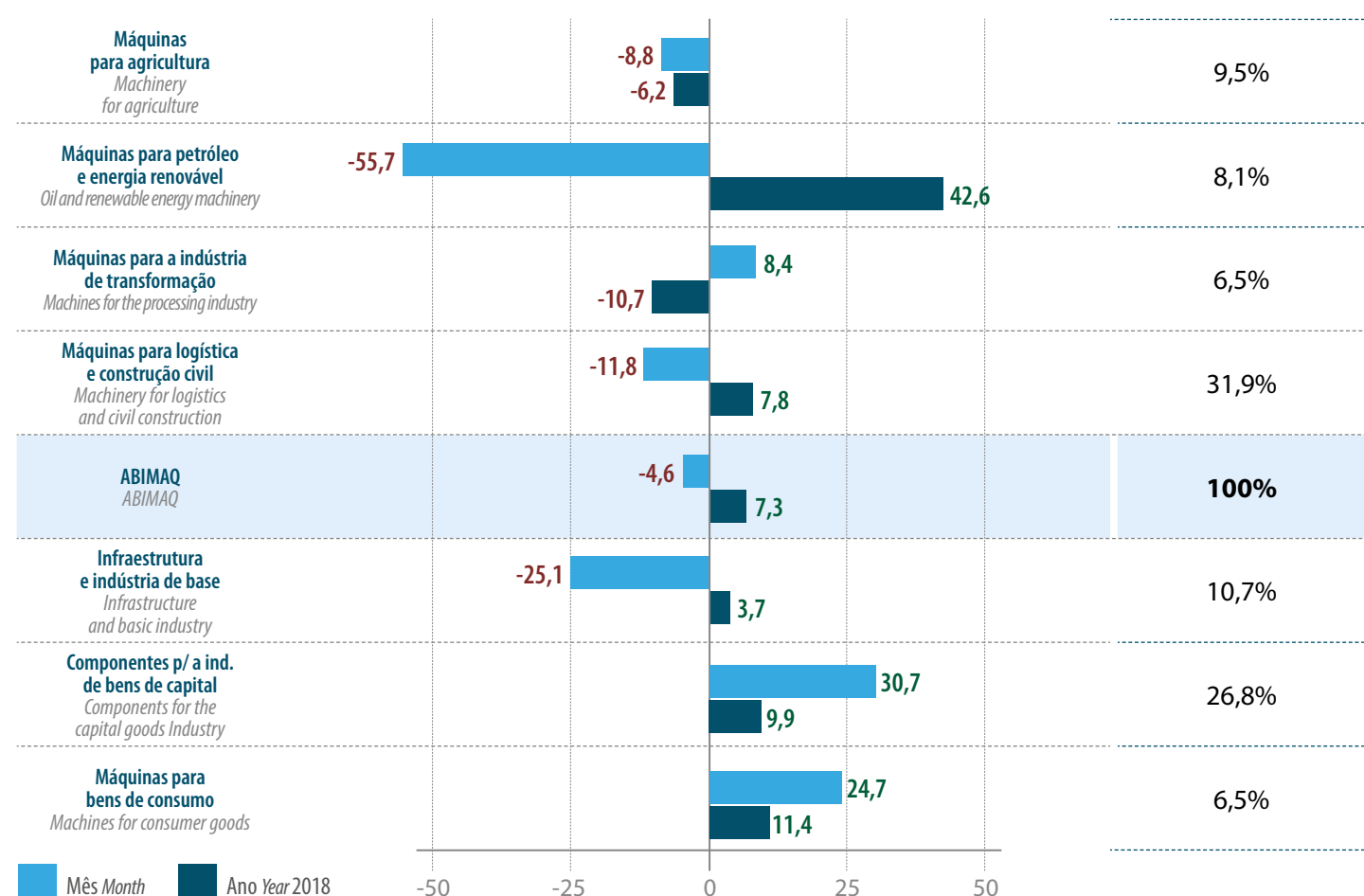
EXPORTAÇÃO | US\$ BILHÕES FOB
EXPORTATION - US\$ BILLION FOB

Fonte: SECEX - Elaboração: DCEE/ABIMAQ



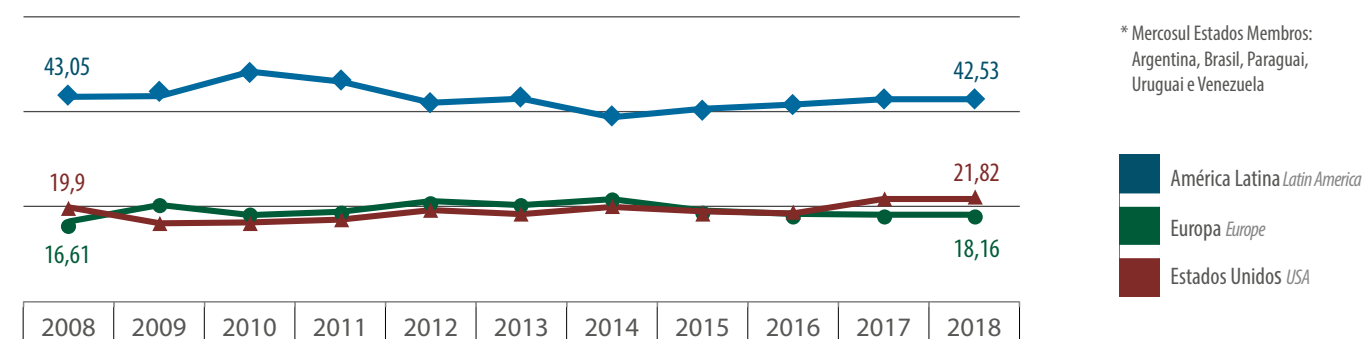
EXPORTAÇÃO POR SETORES | SETORES COM SUA PARTICIPAÇÃO NO TOTAL
EXPORTATION PER SECTOR - SECTORS WITH PARTICIPATION IN THE TOTAL

Fonte: SECEX - Elaboração: DCEE/ABIMAQ



EXPORTAÇÃO POR DESTINOS - US\$ MILHÕES
EXPORTATION PER DESTINATION - US\$ MILLIONS

Fonte: SECEX | Elaboração: DCEE/ABIMAQ



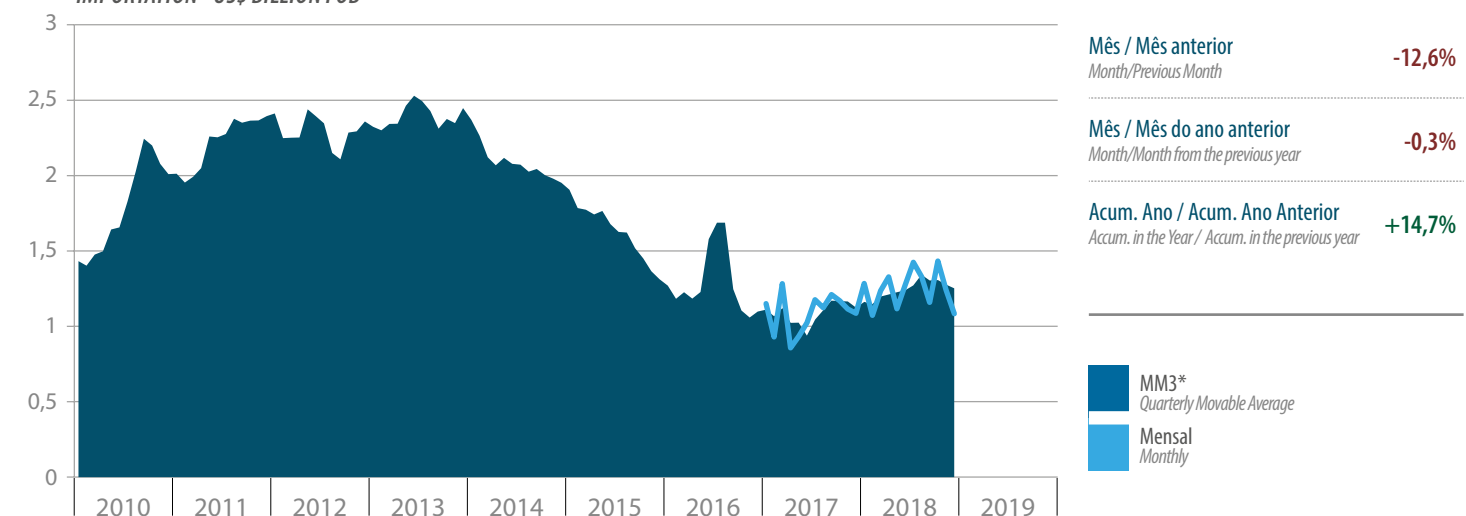
* Mercosul Estados Membros: Argentina, Brasil, Paraguai, Uruguai e Venezuela

América Latina / Latin America
Europa / Europe
Estados Unidos / USA

Grupos / Groups	Jan-Dez/2018 / Jan-Dec/2018	Jan-Dez/2017 / Jan-Dec/2017	Var. %
Total Geral / Grand Total	10.267	9.572	+7,3
1. América Latina / Latin America	3.768	4.071	-7,0
Mercosul* / Mercosul	1.634	1.944	-15,9
2. Estados Unidos / USA	2.540	2.089	+21,6
3. Europa / Europe	2.221	1.738	+27,8

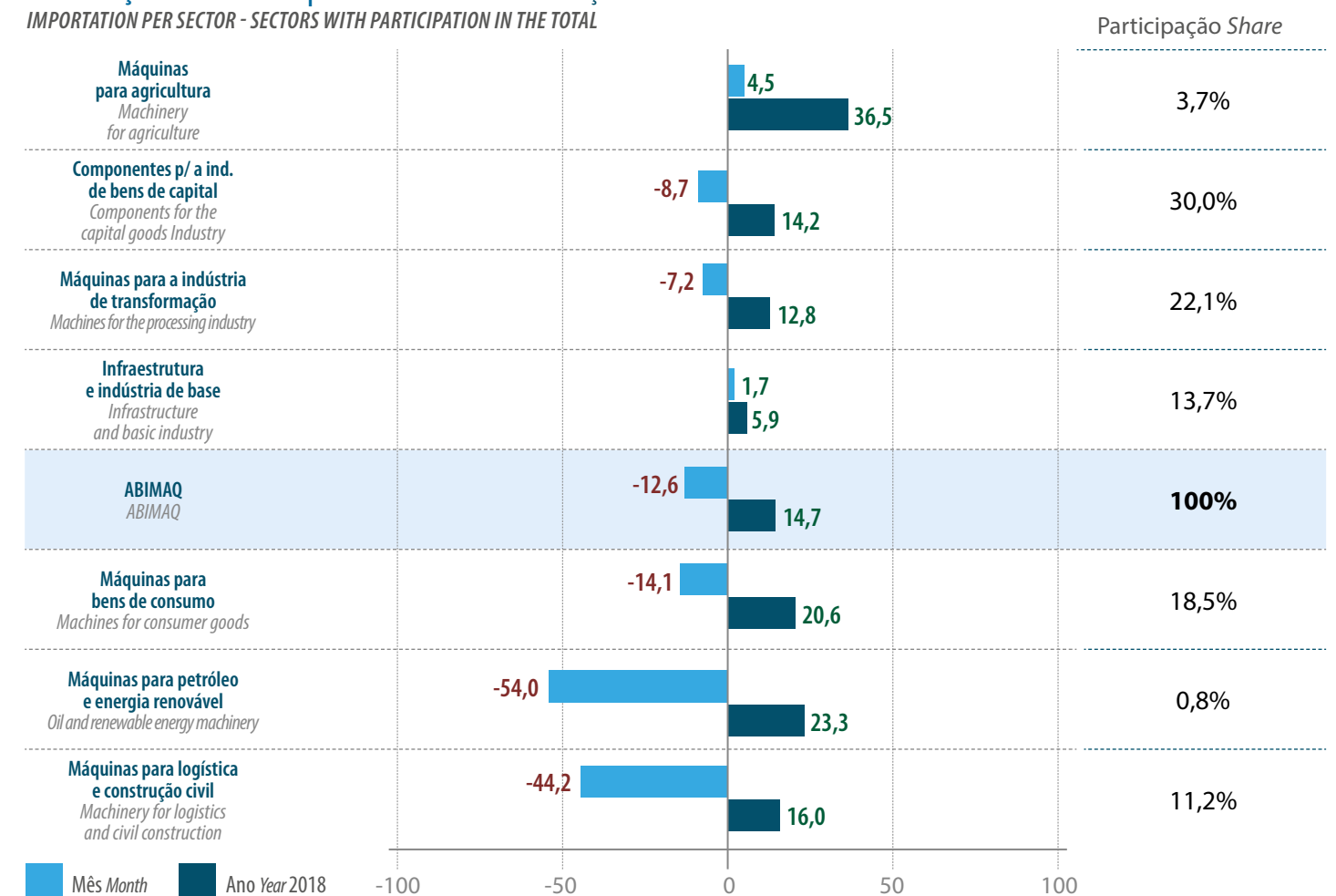
IMPORTAÇÃO | US\$ BILHÕES FOB
IMPORTATION - US\$ BILLION FOB

Fonte: SECEX | Elaboração: DCEE/ABIMAQ



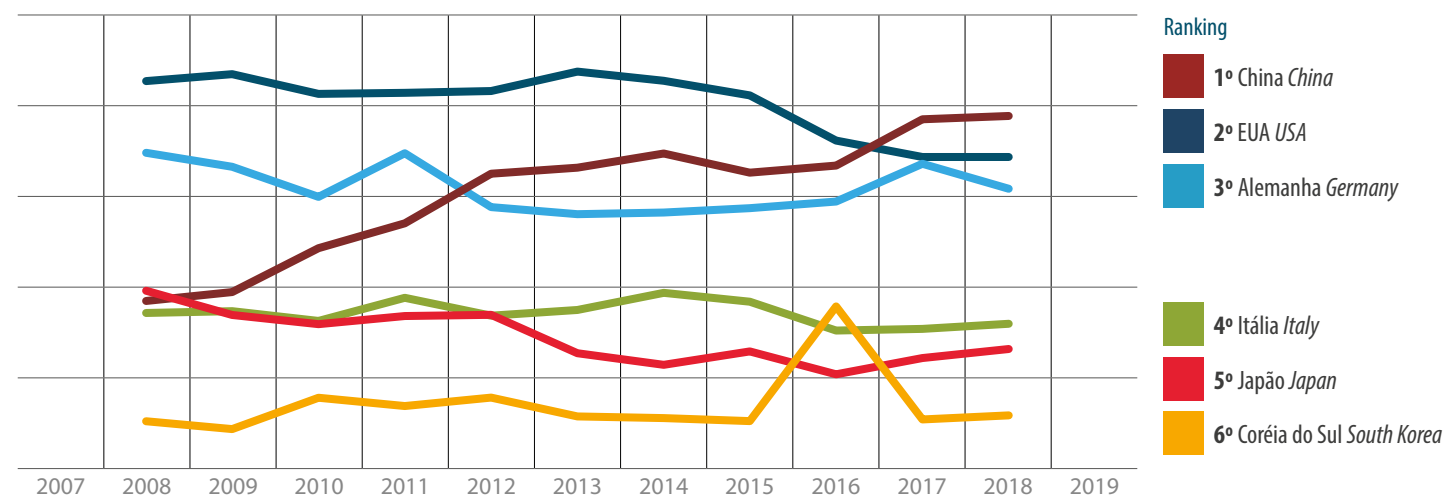
IMPORTAÇÃO POR SETORES | SETORES COM SUA PARTICIPAÇÃO NO TOTAL
IMPORTATION PER SECTOR - SECTORS WITH PARTICIPATION IN THE TOTAL

Fonte: SECEX | Elaboração: DCEE/ABIMAQ



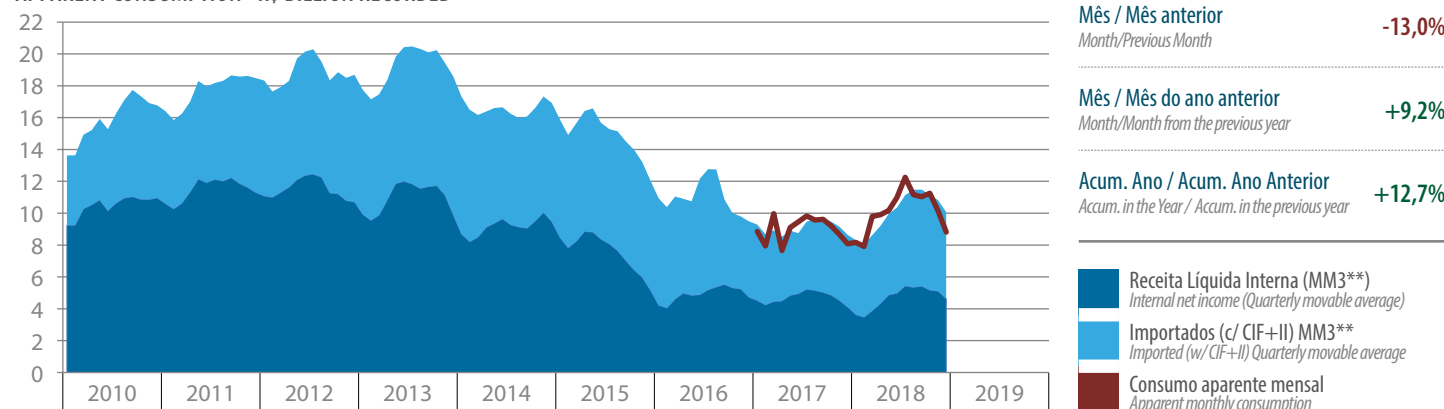
PRINCIPAIS ORIGENS DAS IMPORTAÇÕES - PARTICIPAÇÃO NO TOTAL IMPORTADO (US\$)
MAIN IMPORTATION ORIGINS - PARTICIPATION IN THE TOTAL IMPORTED (US\$)

Fonte: SECEX | Elaboração: DCEE/ABIMAQ



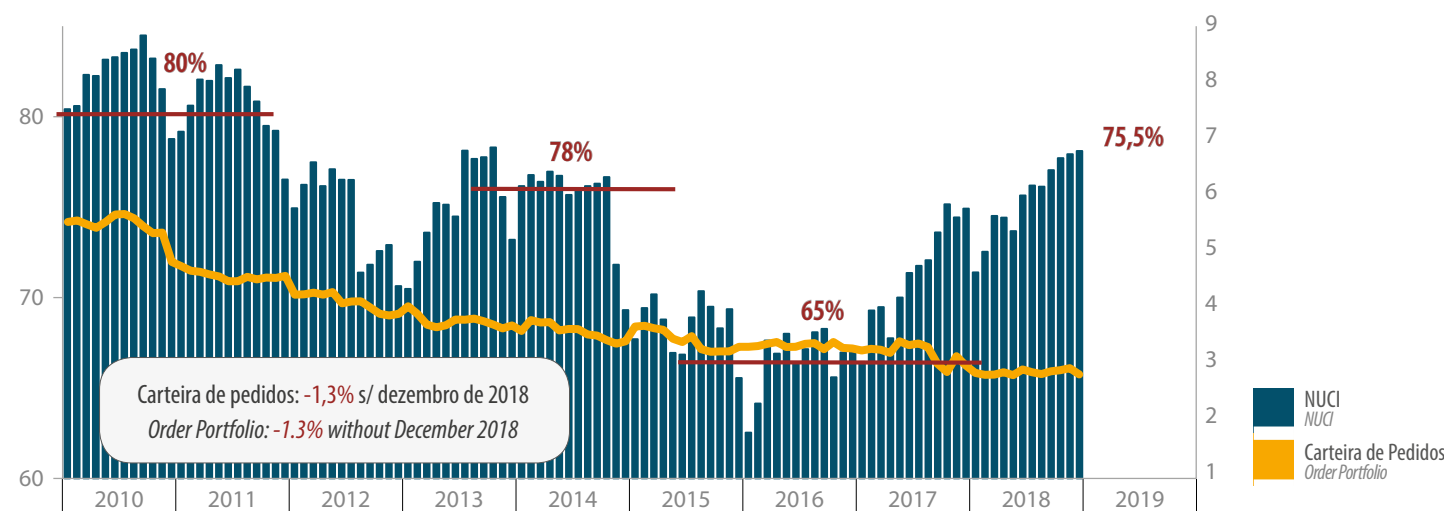
CONSUMO APARENTE - R\$ BILHÕES CONSTANTES*
APPARENT CONSUMPTION - R\$ BILLION RECORDED*

Fonte: DCEE/ABIMAQ, Bacen e SECEX - Elaboração: DCEE/ABIMAQ - Deflator utilizado coluna 32 - FGV



NUCI NÍVEL DE UTILIZAÇÃO DA CAPACIDADE INSTALADA | CARTEIRA DE PEDIDOS (EM MESES PARA O ATENDIMENTO)
NUCI LEVEL OF UTILIZATION OF INSTALLED CAPACITY - ORDER PORTFOLIO (IN MONTHS TO SERVICE)

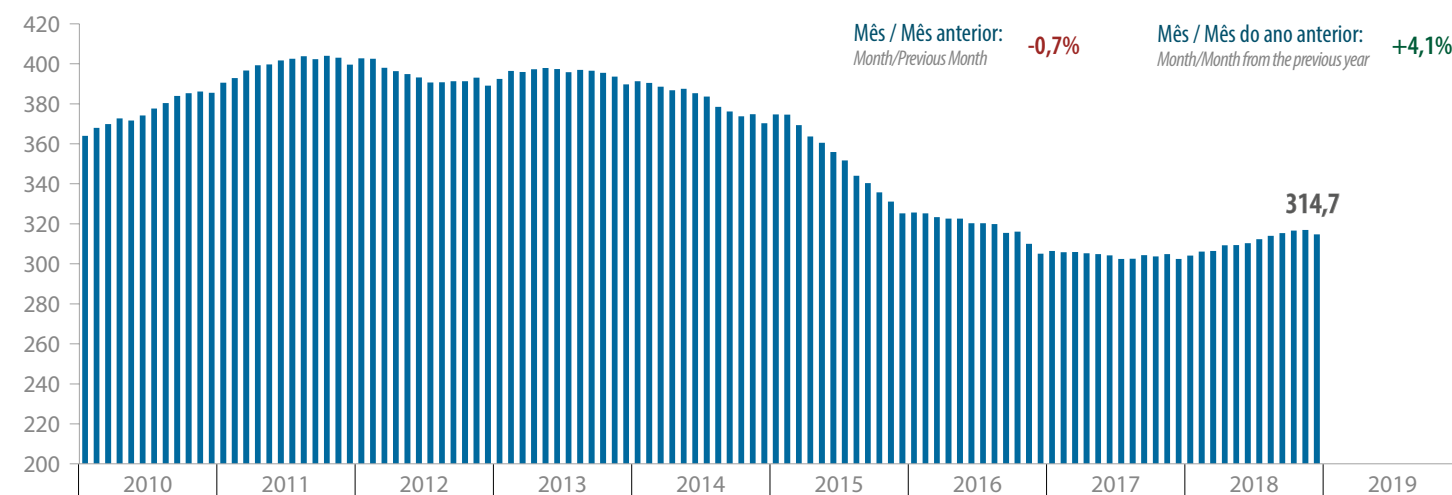
Fonte e Elaboração: DCEE/ABIMAQ



EMPREGO (EM MIL PESSOAS)

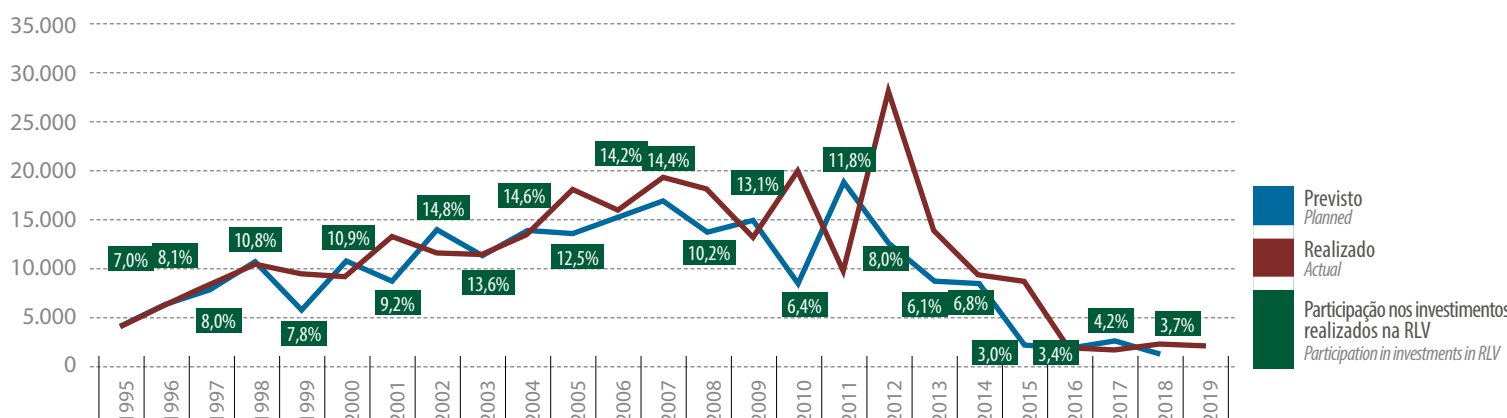
Fonte e Elaboração: DCEE/ABIMAQ

EMPLOYMENT - (IN THOUSANDS OF PEOPLE)



INVESTIMENTOS PREVISTOS E REALIZADOS | R\$ MILHÕES CONSTANTES
PLANNED AND ACTUAL INVESTMENTS | R\$ MILLION

Fonte e Elaboração: DCEE/ABIMAQ - * 2019 previstos



INVESTIMENTOS POR PORTE DE EMPRESAS

(VALORES EM R\$ MIL CONSTANTES - DEFLATOR UTILIZADO IPA OG COLUNA 32)
INVESTMENTS PER COMPANY SIZE (VALUES IN R\$ THOUSAND)

PORTE Size	MICRO E PEQUENA EMPRESA Micro and small company	MÉDIA EMPRESA Medium size company	GRANDE EMPRESA Large company	TOTAL Total
Distribuição da amostra* Sample distribution	45,30%	33,60%	21,20%	100%
Investimento Realizado 2018 Investment made 2018	269.368	1.143.556	2.318.549	3.731.472
Investimento Previsto 2019 Investment planned 2019	283.884	1.218.596	1.938.068	3.440.548
Var. % 2019/18	48,7	50,3	17,9	30,1

Fonte e Elaboração: DCEE/ABIMAQ - * Distribuição do universo de fabricantes sócios da ABIMAQ, de acordo com o DATAMAQ base 12/2018

DESTINAÇÃO DOS INVESTIMENTOS (PERCENTUAL)

DESTINATION OF INVESTMENTS (PERCENTAGE)

	MODERNIZAÇÃO TECNOLÓGICA Technological modernization	AMPLIAÇÃO DA CAPACIDADE INDUSTRIAL Expansion of industrial capacity	REPOSIÇÃO DE MÁQUINAS DEPRECIADAS Replacement of depreciated machines	OUTROS Other
2015	34,6	24,9	28,6	11,9
2016	36,19	24,75	27,6	11,46
2017	31,6	18,9	31,2	18,2
2018	37,2	22,6	29,1	18,2
2019*	35,5	24,0	30,5	11,1

Fonte e Elaboração: DCEE/ABIMAQ - * Investimentos previsto

O DEPARTAMENTO DE FINANCIAMENTOS DA ABIMAQ PRESTA ESCLARECIMENTOS E ORIENTAÇÃO ÀS EMPRESAS ASSOCIADAS E SEUS CLIENTES SOBRE LINHAS DE FINANCIAMENTO DISPONÍVEIS NO MERCADO PARA:

- PRODUÇÃO, AQUISIÇÃO E EXPORTAÇÃO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS PRODUZIDOS NO PAÍS;
- CAPITAL DE GIRO;
- PROJETOS DE PESQUISA, DESENVOLVIMENTO E INOVAÇÃO TECNOLÓGICA;
- PROJETOS DE INVESTIMENTO PARA IMPLANTAÇÃO, AMPLIAÇÃO E MODERNIZAÇÃO DE EMPRESAS.

04

Linhas de Financiamento



MAIS DO QUE PARCEIRA, ABIMAQ PARTICIPA DAS DECISÕES

MORE THAN PARTNERSHIP,
ABIMAQ PARTICIPATES IN THE DECISIONS

Prestar esclarecimentos e orientação às empresas associadas e seus clientes sobre linhas de financiamento disponíveis no mercado – voltadas a produção, aquisição e exportação de máquinas e equipamentos produzidos no País; capital de giro; projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação tecnológica; projetos de investimento para implantação, ampliação e modernização de empresas – está entre as metas da ABIMAQ.

O trabalho é executado pelo Departamento de Financiamentos, que, como forma de aproximar seu público dos agentes financeiros, mantém parceria

Providing clarification and guidance to associated companies and their clients on financing lines available in the market – aimed at the production, acquisition and export of machinery and equipment produced in the country; working capital; research, development and technological innovation projects; investment projects for implementation, expansion and modernization of companies – these are some of ABIMAQ's goals.

The work is carried out by the Financing Department, which, as a way to bring its public closer to financial agents, maintains a partnership

com diversas instituições, tais como BNDES – Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social, Banco do Brasil, Bradesco, Caixa Econômica Federal, Santander e Sicredi, além de agências de fomento e bancos regionais, a exemplo da Desenvolve São Paulo – Agência de Desenvolvimento Paulista, BRDE – Banco Regional de Desenvolvimento do Extremo Sul, AGEFEPE – Agência de Fomento do Estado de Pernambuco, AgeRio – Agência Estadual de Fomento do Rio de Janeiro, BDMG - Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais, BADESC – Agência de Fomento de Santa Catarina, Banco do Nordeste e Fomento Paraná.

with several institutions, such as BNDES – Banco do Brasil, Bradesco, Caixa Econômica Federal, Santander and Sicredi, as well as development agencies and regional banks, such as Desenvolve São Paulo – The São Paulo Development Agency, BRDE – Regional Bank for the Development of the Extreme South, AGEFEPE – The Pernambuco State Development Agency, AgeRio – The Rio de Janeiro Fostering Agency, BDMG – The Development Bank of Minas Gerais, BADESC – The Development Agency of Santa Catarina, Banco do Nordeste and Fomento Paraná.

INSTITUIÇÕES PARCEIRAS



A aproximação da ABIMAQ com o BNDES e o desenvolvimento de suas linhas e políticas de crédito tornaram a entidade um Posto de Informações, que facilita às associadas o acesso às informações das linhas de financiamento do banco; apoiando na inclusão da empresa e de seus produtos no Cadastro de Máquinas e Equipamentos no Finame, CFI - Credenciamento de Fabricantes Informatizado, e no Cartão BNDES; além de assessorá-las no desembaraço de processos de financiamentos junto ao BNDES e instituições financeiras que intermedeiam os recursos.

O Departamento de Financiamentos da ABIMAQ também promove reuniões e eventos em São Paulo e nas sedes regionais direcionados aos associados, reunindo BNDES e outros agentes financeiros, visando a tratar de melhorias no fluxo operacional dos processos de financiamento. Resultados efetivos, por exemplo, são a linha Finame Direto, sugerida pela entidade; e o Finame Taxa Fixa, que por solicitação da ABIMAQ foi expandido para máquinas e equipamentos, além de ônibus e caminhões.

Conta, também, com o Conselho de Financiamentos, órgão que se reúne a cada dois meses para sugerir melhorias nas linhas de financiamento em geral e enviar propostas para as instituições financeiras em âmbito operacional. Entre os trabalhos em desenvolvimento estão as contribuições para elaboração do BNDES Produtividade, que atenderá a área de Manufatura Avançada e deve entrar em operação brevemente.

Neste ano, com os acenos de retomada da atividade industrial, é fundamental trabalhar por financiamentos com prazos e custos adequados, capazes de favorecer a execução de projetos de expansão e modernização do parque fabril e de ampliação e melhoramento da infraestrutura de que o País carece.

E, uma coisa é certa: enquanto essa meta não é alcançada, o Departamento de Financiamentos da ABIMAQ continuará trabalhando junto ao BNDES e a outras instituições do sistema financeiro brasileiro para que os fabricantes de máquinas e equipamentos tenham alternativas cada vez melhores para o financiamento da produção e da comercialização de seus produtos.

The approximation of ABIMAQ with BNDES and the development of its lines and credit policies have made the entity an Information Office, which facilitates the members access to the information of the bank's financing lines; supporting in the inclusion of the company and its products in the Registry of Machines and Equipment in Finame, CFI – Accreditation of Computerized Manufacturers, and BNDES Card; in addition to advising them on the clearance of financing processes with the BNDES and financial institutions, which intermediate the resources.

The ABIMAQ Finance Department also organizes meetings and events in São Paulo and in the regional headquarters directed to the members, bringing together BNDES and other financial agents, aiming to deal with improvements in the operational flow of financing processes. Effective results, for example, are the Direct Finame line, suggested by the entity; and the Finame Fixed Rate, which at ABIMAQ's request was expanded to machinery and equipment, as well as to buses and trucks.

It also has the Financing Council, a body that meets every two months to suggest improvements to funding lines in general and to submit proposals to financial institutions at an operational level. Among the works under development are the contributions for the elaboration of BNDES Productivity, which will serve the area of Advanced Manufacturing and should come into operation shortly.

This year, with the signs of resumption of industrial activity, it is key to work for financing with adequate terms and costs, capable of favoring the execution of expansion projects and modernizing the industrial framework, besides expanding and improving the infrastructure that the country lacks.

And one thing is assured: while this goal is not achieved, the ABIMAQ Finance Department will continue working with BNDES and other institutions of the Brazilian financial system so that machine and equipment manufacturers have better alternatives for financing the production and marketing of its products.



FINANCIAMENTOS PARA INOVAÇÃO

A CONTERV é uma assessoria especializada em financiamento para obtenção de recursos para a expansão e realinhamento de capital, com metodologia *Tailor-Made* que oferece soluções ágeis e adequadas ao perfil de cada cliente.

Nossa atuação abrange todas as etapas do processo: da identificação das possibilidades, trâmite com os órgãos públicos e elaboração do projeto até a liberação dos recursos.

O seu crescimento é nosso objetivo!

MAIS DE R\$140 MILHÕES DE PROJETOS APROVADOS EM 34 PROJETOS

 <p>Programa: Inovação Agente Financeiro: FINEP Montante: R\$ 12.936.207,90</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 4.200.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 5.005.562,52</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 3.000.000,00</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 2.555.000,13</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.000.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 976.120,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 958.074,81</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 894.749,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.370.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 3.000.000,00</p>	 <p>Programa: Profarma Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 16.517.000,00</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.676.974,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 720.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 1.860.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 2.800.000,00</p>
 <p>Programa: Defarma Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 20.069.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 4.968.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: AgeRio Montante: R\$ 2.000.000,00</p>	 <p>Programa: Inovação Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 1.962.000,00</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.580.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.772.000,00</p>	 <p>Programa: Inovação Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 1.800.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 1.983.000,00</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: AgeRio Montante: R\$ 1.400.000,00</p>	 <p>Programa: Inovação Agente Financeiro: FINEP Montante: R\$ 14.635.000,00</p>	 <p>Programa: Inovação Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 2.006.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 9.453.000,00</p>
 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 3.050.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 1.600.000,00</p>	 <p>Programa: Prosoft Agente Financeiro: BNDES Montante: R\$ 6.502.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 3.000.000,00</p>
 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: DesenvolveSP Montante: R\$ 1.800.000,00</p>	 <p>Programa: InovaCred Agente Financeiro: AgeRio Montante: R\$ 1.400.000,00</p>	 <p>(21) 2262-5213 (11) 99269-4710 rvieira@conterv.com.br www.conterv.com.br</p>	

* (1) Em parceria com a Trust Assessoria, (2) Em parceria com a Hoje Consultoria, (3) Empresa do Fundo Inseed/Ciatec, (4) Empresa do Fundo Triggerpar, (5) Em parceria com a AF Business



BNDES e ABIMAQ: UMA ALIANÇA FOCADA NA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS

BNDES AND ABIMAQ: AN ALLIANCE FOCUSED ON THE MACHINERY AND EQUIPMENT INDUSTRY

A parceria formal entre BNDES e ABIMAQ cria e potencializa as oportunidades de negócios para os associados, via agentes da ABIMAQ, que fornecem informações atualizadas sobre os produtos do banco. O acordo também permite troca ágil de informações entre as instituições, através de caixa corporativa exclusiva para os parceiros.

Como explica Marcelo Porteiro Cardoso – superintendente da Área de Operações e Canais Digitais do BNDES – no contexto do banco, entre as linhas disponibilizadas pelo BNDES, o Finame segue como principal produto para financiamento de máquinas e equipamentos, em sua maioria operacionalizado por agentes financeiros credenciados pelo banco e remunerados pelo trabalho realizado.

The formal partnership between BNDES and ABIMAQ creates and enhances business opportunities for members, through ABIMAQ agents, who provide up-to-date information on the bank's products. The agreement also allows a prompt exchange of information between institutions, through corporate cash exclusively intended for partners.

As explained by Marcelo Porteiro Cardoso – Superintendent of the Operations and Digital Channels Department at BNDES – in the bank context, among the lines made available by the BNDES, Finame continues as the main product for financing machinery and equipment, mostly operated by accredited financial agents paid by the bank.

O Finame convencional deu origem ao BNDES Finame Direto, direcionado a empresas de maior porte que, como explica Guilherme Castanho Franco Montoro – chefe do Departamento de Fomento e Originação Sul e Sudeste –, oferece possibilidade de limite de crédito pré-aprovado diretamente com o banco, no valor mínimo de R\$ 10 milhões, para o financiamento à aquisição de máquinas e equipamentos nacionais novos credenciados no BNDES e dispensa a necessidade de a empresa apresentar um projeto de investimento, pois, “uma vez que tenha habilitado seu limite de crédito diretamente com o BNDES, a empresa define a cada pedido de liberação quais os equipamentos a serem financiados, bem como os respectivos prazos de carência e de amortização”.

O Cartão BNDES é outra ferramenta para aquisição de máquinas e equipamentos, móveis, softwares, veículos, serviços, insumos autorizados, entre outros, com limite de crédito pré-aprovado e rede de mais de 71 mil fornecedores credenciados, representando cerca de 274 mil itens disponíveis; e, em projetos de investimento operacionalizado por outros produtos financeiros, como BNDES Automático e BNDES Finem, é possível ao tomador de recursos adquirir máquinas e equipamentos associados àquele projeto/investimento realizado.

The conventional Finame gave rise to BNDES Finame Direto, oriented towards larger companies that, as explained by Guilherme Castanho Franco Montoro – head of the Department of Promotion and Origination South and Southeast – offers the possibility of a pre-approved credit limit directly with the bank, in the minimum amount of R\$ 10 million, for financing the acquisition of new national machinery and equipment accredited at the BNDES, exempting the need for the company to submit an investment project, as “once you have qualified your credit limit with BNDES, the company defines each request for release of the equipment to be financed, as well as the respective grace and amortization periods.”

The BNDES Card is another tool for the acquisition of machinery and equipment, furniture, software, vehicles, services, authorized supplies, among others, with a pre-approved credit limit and a network of more than 71 thousand accredited suppliers, representing about 274 thousand items available; and in investment projects operated by other financial products such as BNDES Automático and BNDES Finem, it is possible for the borrower to acquire machinery and equipment associated with that project/investment made.



Linhas de Montagens e Equipamentos Especiais

equitron@equitron.com.br / www.equitron.com.br

**35 anos
em Linha com
a Tecnologia**





EVOLUÇÃO CONSTANTE

Como principal agente de fomento brasileiro – e um dos maiores do mundo –, o BNDES, em 2018, apenas com Finame, desembolsou R\$ 19,2 bilhões, o que corresponde a 28% dos desembolsos totais da instituição. A linha de Ônibus e Caminhões e o programa Moderfrota responderam por 83% dos desembolsos e 86% das operações aprovadas. Por região do País, o Sudeste ficou com 37% dos desembolsos, e o Sul, com 28% dos desembolsos em 2018. Essas duas regiões também lideraram o ranking total de operações aprovadas, com 39% e 31% do total, respectivamente. As MPMEs - micro, pequenas e médias empresas, em 2018, foram responsáveis por 85% dos desembolsos e 88% do total de operações aprovadas no BNDES Finame.

Para a utilização dos recursos do BNDES na aquisição de uma máquina ou equipamento é necessário que o bem esteja inserido no CFI – Credenciamento de Fornecedor Informatizado. E, para ser credenciado, é necessário cumprir os requisitos de conteúdo nacional em sua fabricação. Eficiência operacional e ampliação do acesso ao crédito responderam pelo desenvolvimento da Plataforma BNDES Online e o Canal MPME. Enquanto o Canal MPME visa a facilitar o contato entre clientes e agentes financeiros escolhido por ele, iniciando uma proposta de crédito no próprio site; a Plataforma BNDES Online digitalizou processos de concessão de crédito, aprovando operações na plataforma em tempo real entre os sistemas do BNDES e agentes financeiros, ampliando a *compliance* e a segurança nas transações.

O BNDES está gestando duas iniciativas focadas em Indústria 4.0: uma, para financiar a aquisição de serviços tecnológicos credenciados pelo BNDES; e a outra, direcionada à compra de bens de capital com tecnologia 4.0 no próprio produto BNDES Finame.

CONSTANT EVOLUTION

As the main Brazilian development agent – and one of the largest in the world – BNDES in 2018, with Finame alone, disbursed R\$ 19.2 billion, which corresponds to 28% of the total disbursements of the institution. The Bus and Trucks line and the Moderfrota program accounted for 83% of the disbursements and 86% of the operations approved. By region, 37% of disbursements were made in the Southeast and 28% in disbursements in 2018. These two regions also led the total ranking of approved operations, with 39% and 31% of the total, respectively. Micro, small and medium-sized enterprises (SMEs) in 2018 accounted for 85% of disbursements and 88% of total operations approved by BNDES Finame.

In order to use BNDES resources in the acquisition of a machine or equipment, one must register their assets at the IFC – Computerized Vendor Accreditation. And, in order for these assets to be accredited, one must comply with the national content requirements in its manufacture. Operational efficiency and increased access to credit were due to the development of the BNDES Online Platform and the MPME Channel. Whereas the MPME Channel aims to facilitate the contact between customers and financial agents chosen by it, initiating a credit proposal on the site itself, the BNDES Online Platform has scanned credit concession processes, approving real-time platform operations between BNDES systems and financial agents, thus increasing compliance and security in transactions.

The BNDES is developing two initiatives focused on Industry 4.0: one, to finance the acquisition of technological services accredited by BNDES; and the other, directed to the purchase of capital goods with technology 4.0 in the BNDES Finame product itself.

FINANCIAMENTO À EXPORTAÇÃO

O financiamento do BNDES às exportações brasileiras objetiva garantir aos exportadores de bens e serviços de alto valor agregado apoio compatível com o existente no mercado financeiro internacional, inserindo e promovendo a competitividade das empresas nacionais no mercado Exterior; com reflexos no aumento da escala de produção nacional pela ampliação dos mercados consumidores, com a consequente geração de renda e empregos diretos e indiretos (cadeia de fornecedores); bem como o fortalecimento do balanço de pagamentos, por meio da diversificação das exportações e geração de um fluxo de longo prazo de entrada de divisas em moeda estrangeira.

O apoio ocorre de maneira similar ao que é praticado pelas chamadas agências de crédito à exportação, ou *export credit agencies* (ECA), que funcionam como instrumentos da política comercial dos seus países, por meio de mecanismos como a concessão de créditos diretos ou por meio de seguros e garantias públicas para garantir o não-pagamento aos bancos financiadores, com o objetivo de reforçar a competitividade internacional das suas empresas. Da mesma forma que o praticado pelos governos de países com alguma expressão industrial, existem duas formas básicas de apoio do BNDES à exportação: BNDES Exim Pré-Embarque – financiamento à produção para exportação – e BNDES Exim Pós-Embarque, que financia a comercialização no Exterior de bens e serviços brasileiros.

Em 2018, os financiamentos BNDES Exim Pré-Embarque somaram US\$ 69 milhões. Já o BNDES Exim Pós-Embarque, com exceção do financiamento de aeronaves, acumulou US\$ 79 milhões no ano. Especificamente no caso das empresas associadas à ABIMAQ, as exportações concentram-se nos bens do Grupo 1, o que representa um grupo prioritário de empresas apoiáveis. Nesse sentido, diversas ações de fomento do BNDES Exim são permanentemente realizadas junto à ABIMAQ, em reuniões de suas Câmaras Setoriais, em palestras abertas para os associados, na visita de delegações estrangeiras e nas principais feiras de negócios no Brasil e no Exterior.

O BNDES destaca que volume expressivo de bens fornecidos por empresas associadas da ABIMAQ foram exportados em operações de serviços de engenharia no Exterior financiadas pela instituição de fomento. Estudo realizado pelo Banco mostra que a proporção de máquinas e equipamentos brasileiros nos projetos que contaram com o financiamento do BNDES Exim é dezenove vezes superior quando comparado com projetos internacionais executados por essas mesmas construtoras brasileiras, sem o financiamento do BNDES.



FINANCING TO EXPORT

The BNDES financing to Brazilian exports aims to guarantee the exporters of goods and services, with a high added value, a support that is compatible with the one existing in the international financial market, inserting and promoting the competitiveness of national companies in the foreign market; with repercussions in the increase of the scale of national production by the expansion of consumer markets, with the consequent generation of income and direct and indirect jobs (supply chain); as well as strengthening the balance of payments through the diversification of exports and the generation of a long-term flow of foreign currency inflows.

The support is similar to one that is practiced by so-called export credit agencies (ECA), which act as instruments of the trade policy in their countries, through mechanisms such as the granting of direct credits or through insurance and public guarantees to assure non-payment to the financing banks, so as to strengthen the international competitiveness of their companies. In the same way as the governments of countries with some industrial expression, there are two basic forms of BNDES support for exports: BNDES Exim Pre-Shipment – financing production intended to be exported – and BNDES Exim Post-Embark, which finances marketing of Brazilian goods and services abroad.

In 2018, BNDES Exim Pre-Shipment financing totaled US \$ 69 million. BNDES Exim Post-Embark, with the exception of aircraft financing, accrued US \$ 79 million in the year. Specifically in the case of companies associated with ABIMAQ, exports are concentrated in Group 1 goods, which represents a priority group of supportable companies. In this sense, several actions to promote BNDES Exim are held permanently at ABIMAQ, in meetings of its Sectoral Chambers, in open lectures for members, in the visit of foreign delegations and in the main trade fairs in Brazil and abroad.

The BNDES highlights that the expressive volume of goods supplied by ABIMAQ's member companies were exported in foreign engineering services operations financed by the development institution. A study carried out by the Bank shows that the ratio of Brazilian machinery and equipment in BNDES Exim projects is nineteen times higher when compared to the international projects executed by these same Brazilian construction companies, without BNDES financing.



**PARCERIAS BANCOS, COOPERATIVAS
E AGÊNCIAS DE FOMENTO: POSSIBILIDADES
VARIADAS TAMBÉM COM LINHAS PRÓPRIAS**

**PARTNERSHIPS BANKS, COOPERATIVES
AND DEVELOPMENT AGENCIES: VARIED
POSSIBILITIES ALSO WITH OWN LINES**

Para cumprir sua meta de oferecer às empresas associadas alternativas que viabilizem a venda das máquinas e dos equipamentos produzidos, inclusive nas linhas BNDES, a ABIMAQ mantém parceria com diversas instituições, que disponibilizam leasing, CDC - Crédito Direto ao Consumidor - e outros produtos financeiros com recursos próprios. Além disso, algumas de suas associadas fabricantes de máquinas e equipamentos dispõem de bancos e financiadoras próprias, com vistas a facilitar a aquisição e a intermediar a obtenção de recursos para investimentos pelo cliente final.

O Bradesco atua de forma ativa nas modalidades e programas vigentes, e a área de parcerias comerciais "oferece diversas vantagens para o fabricante na condução das indicações de negócio", afirma José Henrique Simões Camargo – superintendente executivo do Banco Bradesco, destacando a parceira com a ABIMAQ e a busca de estreitamento crescente do relacionamento com as associadas.

O Sicredi, de acordo com Marcos Marchi – gerente de Convênios da Sicredi Vale do Piquiri ABCD/PR/SP – "capta recursos com condições diferenciadas para financiar a aquisição de máquinas e equipamentos e o ciclo produtivo da empresa, com capital de giro e investimento". Entre as mais de 300 soluções financeiras para os associados, tanto pessoa física como jurídica, há linha focada em Energia Solar, "destinada a financiar projetos e equipamentos necessários a energia solar, PF e PJ", comenta Alex Fabiano Duarte – diretor de Negócios da Sicredi Parque das Araucárias PR/SC/SP.

De acordo com Gilson Nogueira Farias, gerente de Desenvolvimento de Negócios da Central Sicredi PR/SP/RJ – que congrega as duas cooperativas –, a exigência para os associados da ABIMAQ usufruírem dos serviços é a de participação no quadro de cooperadas.

In order to fulfill its goal of providing associated companies with alternatives that enable the sale of the machines and equipment produced, including the BNDES lines, ABIMAQ maintains a partnership with several institutions that provide leasing, CDC (Direct Consumer Credit) and other financial products with own resources. Moreover, some of its associated machinery and equipment manufacturers have their own banks and funders, in order to make the purchase easier and to intermediate in the acquisition of funds for investments by the end customer.

Bradesco is active in the current modalities and programs, and the area of commercial partnerships "offers several advantages for manufacturers to conduct business referrals", says José Henrique Simões Camargo – executive superintendent of Banco Bradesco, highlighting the partnership with ABIMAQ and the search for an even closer relationship with its members.

Sicredi, according to Marcos Marchi – manager of Sicredi Vale do Piquiri Agreements ABCD/PR/SP – "raises resources with differentiated conditions to finance the acquisition of machinery and equipment and the company's productive cycle, with working capital and investment". Among the more than 300 financial solutions for members, both individuals and corporations, there is a line focused on Solar Energy, "intended to finance projects and equipment required for solar, PF and PJ energy," comments Alex Fabiano Duarte – Business Director of Sicredi Araucarias Park PR/SC/SP.

According to Gilson Nogueira Farias, Business Development Manager of Central Sicredi PR/SP/RJ – which brings together the two cooperatives –, the requirement for ABIMAQ members to enjoy the services is to participate in the cooperative.



**Novo
maquinário,
novas
oportunidades.**

**A Fomento Paraná
oferece condições
especiais para quem
precisa renovar o maquinário.**

Micro, pequenas e médias empresas podem aproveitar as melhores taxas* e prazos do mercado para a compra de máquinas e equipamentos. Verifique condições especiais para investir em energias renováveis. Saiba mais sobre nossas linhas de crédito em www.fomento.pr.gov.br.

*Sujeito a análise de crédito.



**Fomento
Paraná**



PARANÁ
GOVERNO
DO ESTADO



FOMENTO

Já a Fomento Paraná atua, fundamentalmente, com microcrédito, é tradicional repassadora de recursos do BNDES e das linhas Inovacred e Inovacred Expresso, da Finep – Financiadora de Estudos e Projetos; e, entre os planos especiais citados por Heraldo Neves, diretor-presidente da agência de fomento paranaense, estão Fomento Energia, que financia obras civis, compra de máquinas, equipamentos novos, nacionais ou importados, de maior eficiência energética, ou que tenham relação com o projeto de micro e minigeração de energia renovável (eólica, fotovoltaica e biomassa); linhas específicas para financiamento aos municípios paranaenses, em parceria com a Secretaria de Estado do Desenvolvimento Urbano, para obras de infraestrutura, compra de máquinas e equipamentos rodoviários, assim como construção de bens públicos.

AGRONEGÓCIO: LINHAS ESPECIAIS

A pujança do agronegócio brasileiro conduz o sistema financeiro a criar linhas específicas, que somam-se aos repasses de recursos do Plano Safra, do Plano ABC (para agricultura de baixo carbono) e planos para a agricultura familiar.

O Banco do Brasil se destaca como “responsável por 58% de participação no agronegócio de todo o País, apoiando o setor em operações de custeio, na formação das lavouras, em operações de investimento, possibilitando o avanço da tecnologia no campo, em operações de comercialização, permitindo a venda da produção em melhores momentos aos produtores e em operações de giro, fazendo frente a eventuais necessidades de recursos. Fazendo jus a essa liderança, o Banco do Brasil possui linhas de crédito direcionadas para a Agricultura Familiar e a Agricultura



FOMENTO

Fomento Paraná operates, mainly, with microcredit, being a traditional donor of funds from BNDES and the Inovacred and Inovacred Expresso lines, from Finep – Financiadora de Estudos e Projetos; and among the special plans cited by Heraldo Neves, director-president of the Paraná development agency, are Fomento Energia, which finances civil works, purchase of new, more efficient, national or imported machinery, equipment, or those related to the micro and mini-energy project of renewable energy (wind, photovoltaic and biomass); specific lines for financing the municipalities of Paraná, in partnership with the State Department of Urban Development, for infrastructure works, purchase of machinery and road equipment, as well as the construction of public goods.

AGRIBUSINESS: SPECIAL LINES

The strength of the Brazilian agribusiness leads the financial system to create specific lines, which add up to the transfer of resources from the Safra Plan, the ABC Plan (for low-carbon agriculture) and plans for family agriculture.

Banco do Brasil stands out as “the entity responsible for 58% of the country’s agribusiness participation, supporting the sector in costing operations, in the formation of crops, in investment operations, enabling the advancement of technology in the field, in operations to allow the sale of production at a better time to producers and in generating operations, in response to possible resource needs. In line with this leadership, Banco do Brasil has credit lines directed to Family Agriculture and

Empresarial, contemplando pequenos, médios e grandes produtores, sejam pessoas físicas, pessoas jurídicas ou cooperativas”, comemora Marco Túlio Moraes da Costa, diretor de Agronegócios do BB, citando, ainda, Protocolo de Intenções com a ABIMAQ que objetiva o desenvolvimento de ações conjuntas para fomentar a cadeia produtiva.

Entre as linhas focadas, há o Investe Agro, é agente do FCO Rural Investimento, para a região Centro-Oeste, e do Pronaf Mais Alimentos, direcionado à aquisição de veículos, tratores, colheitadeiras, implementos, embarcações e aeronaves; além do ABC, disponível para produtores rurais (pessoas físicas ou jurídicas) e cooperativas; e do Esteira Agro BB, um modelo de negócios no qual revendas de máquinas, equipamentos e implementos agrícolas, de máquinas pesadas (linha amarela) e empresas de melhoramento genético animal originam propostas de financiamento pelo Portal de Crédito para análise do Centro de Operações de Curitiba.

O Bradesco por sua vez, inaugurou “mais de dez plataformas do agronegócio, estruturas físicas regionalizadas com especialistas que prestam consultoria e apoiam os nossos clientes. Além disso, desde março de 2019, está operando plataforma digital para captura de financiamento de máquinas e equipamentos que fica à disposição dos concessionários dos principais fabricantes do setor de agronegócio, agilizando o processo de captura de informações e análise de crédito para viabilização dos negócios”, lembra Camargo.

Business Agriculture, including small, medium and large producers, whether individuals, legal entities or cooperatives,” said Marco Túlio Moraes da Costa, director of BB Agribusiness, citing, further, a Protocol of Intentions with ABIMAQ that aims to develop joint actions to foster the productive chain.

Among the focused lines are Investe Agro, an agent of FCO Rural Investimento, for the Midwest region, and Pronaf Mais Alimentos, directed at the acquisition of vehicles, tractors, harvesters, implements, boats and aircraft; besides ABC, available to rural producers (individuals or legal entities) and cooperatives; and Agro BB, a business model in which resale of machinery, equipment and agricultural implements, heavy machinery (yellow line) and animal breeding companies originate proposals for financing by the Credit Portal, to be analyzed by the Operations Center of Curitiba.

Bradesco, in turn, inaugurated “more than ten agribusiness platforms and regionalized physical structures with experts who advise and support our clients. Further, since March 2019, it has been operating a digital platform to raise financing of machinery and equipment that is available to the concessionaires of the main manufacturers in the agribusiness sector, streamlining the process of raising information and credit analysis to make the business feasible”, recalls Camargo.

VENTILADORES



Os mais de quarenta anos em busca de novas tecnologias fizeram com que a IBRAM criasse um departamento de pesquisas com laboratório próprio para assegurar a qualidade de toda a sua linha de produtos, dentre os quais se destacam os ventiladores e os compressores radiais.

COMPRESSORES



IBRAM Indústria Brasileira de Máquinas Ltda.
Rua Forte do Araxá, 105 - CEP 08340 - 170
Pq. Industrial São Lourenço - São Paulo - SP
55 11 2919-3966 - e-mail: vendas@ibram.ind.br

www.ibram.ind.br



CONSÓRCIO: MODALIDADE DISPONÍVEL EM VÁRIAS INSTITUIÇÕES

O consórcio para aquisição de bens móveis e imóveis – veículos leves, pesados e imóveis – é uma modalidade de crédito que facilita a troca dos equipamentos e implementos agrícolas de forma planejada, sejam novos ou com até 10 anos de uso, com possibilidades de pagamento mensal, semestral ou anual.

Alexandre Luís dos Santos, presidente da BB Consórcios, lembra que essa modalidade, no Banco do Brasil, vem crescendo no segmento de Trator e Caminhão: “Em um comparativo entre janeiro de 2018 e janeiro de 2019, o volume comercializado saltou de R\$ 29,2 milhões para R\$ 101,7 milhões, o que corresponde a aumento de 250%”, frisa, informando a existência de grupos até 120 meses e a possibilidade de união de cotas para aquisição de bens de maior valor.

O Sicredi também comemora a performance da carteira de consórcios, com “taxas de administração em média 20% mais baixas do que a média de mercado”, frisa Marcos Marchi, enquanto instituições dedicadas a esse ramo possuem produtos focados no agro, como no caso da Embracon, que desenvolveu o Consórcio Stara, que “permite ao profissional ou empresa do agronegócio adquirir máquinas agrícolas da linha Stara – como pulverizadores, plantadeiras, distribuidores, tratores, plataformas de milho e equipamentos de tecnologia relacionados à agricultura de precisão – por meio do sistema de consórcio em planos que variam de 60 a 100 meses”, resume Luís Toscano, vice-presidente de Negócios da administradora.

CONSORTIUM: A MODALITY THAT IS AVAILABLE IN SEVERAL INSTITUTIONS

The consortium for the acquisition of movable and immovable property – light, heavy and real estate vehicles – is a credit modality that facilitates the exchange of agricultural equipment and implements in a planned way, whether new or with up to 10 years of use, with monthly payment possibilities, on a semiannual or annual basis.

Alexandre Luís dos Santos, president of BB Consórcios, recalls that this modality in Banco do Brasil has been growing in the Tractor and Truck segment: “In a comparison between January 2018 and January 2019, the volume traded went from R\$ 29.2 million to R\$ 101.7 million, which corresponds to an increase of 250%,” he says, informing the existence of groups with up to 120 months and the possibility of joining quotas for the purchase of higher value goods.

Sicredi also celebrates the performance of the consortium portfolio, with “average administration fees 20% lower than the market average”, emphasizes Marcos Marchi, while institutions dedicated to this branch have products focused on agriculture, as in the case of Embracon, which developed the Stara Consortium, which “allows the agribusiness professional or company to purchase Stara agricultural machinery – such as sprayers, planters, distributors, tractors, corn platforms and precision farming related technology equipment – through the consortium system in plans ranging from 60 to 100 months,” summarizes Luís Toscano, vice president of the Administrator’s Business.

ONDE TEM



TEM A NOSSA MARCA.



Uma das **líderes globais** no setor de bens de capital.



Uma das **150 melhores empresas para trabalhar** no Brasil, pelo Guia Você S/A.



Eleita **a empresa mais inovadora do setor** Automotivo e Veículos de Grande Porte, pelo Prêmio Valor Inovação Brasil 2018, do Valor Econômico e da Strategy&.



Líder no Índice Dow Jones de Sustentabilidade pelo 8º ano consecutivo no setor Indústria de Máquinas e Equipamentos Elétricos.





FABRICANTES MANTÊM LINHAS PRÓPRIAS

MANUFACTURERS MAINTAIN OWN LINES

Os bancos das montadoras é prática usual em praticamente todas as empresas mundiais de veículos, máquinas e equipamentos, assim como braços financeiros, que operam com bancos comerciais, oferecendo aos clientes condições especiais a partir da rede de concessionárias. As duas modalidades compreendem soluções desenvolvidas sob medida para os itens fabricados, fidelizam o cliente e fortalecem os vínculos com a marca, respondendo por parcela significativa do faturamento das grandes marcas. Essas instituições dedicadas operam linhas do BNDES – Moderfrota, Pronaf e Finame – e contam com suas próprias linhas de consórcio e até seguradoras.

O Banco CNH Industrial, por exemplo, além de soluções financeiras completas, descomplicadas e flexíveis, que dispensam abertura de conta corrente, disponibiliza seguros customizados. Em 2018, obteve AAA pelo Fitch Rating, e o 1º lugar entre os bancos de montadora tanto no ranking geral como no do Moderfrota do BNDES, comemora Marcio Contreras, diretor Comercial, Marketing & Seguros do Banco CNH Industrial

O Scania Banco, operando desde 2009, já financiou, em todo território nacional, mais de 22 mil veículos da marca, entre caminhões e ônibus, e total superior a 700 motores para operações marítimas e de grupos geradores de energia. Em números relativos, evoluiu de aproximadamente 20% de tudo o que a Scania

Vehicle maker's banks are a common practice in virtually every worldwide vehicle, machine and equipment company, as well as financial arms, which operate with commercial banks, offering customers special conditions from the dealership network. The two modalities include tailor-made solutions for manufactured items, loyalty to customers and strengthened ties with the brand, accounting for a significant portion of the turnover of major brands. These dedicated institutions operate BNDES lines – Moderfrota, Pronaf and Finame – and rely on their own consortium lines and even insurance companies.

Banco CNH Industrial, for example, in addition to complete, uncomplicated and flexible financial solutions, which require the opening of a checking account, offers customized insurance. In 2018, it achieved AAA by the Fitch Rating, and the 1st place among the assembler banks in both the general ranking and the BNDES Moderfrota ranking, celebrates Marcio Contreras, Commercial, Marketing & Insurance Director of Banco CNH Industrial

Scania Bank, which has operated since 2009, has financed more than 22,000 vehicles in the national territory, including trucks and buses, and a total number of more than 700 engines for maritime operations and energy-generating groups. In relative numbers, it evolved from approximately

Brasil comercializava há cinco anos, para os atuais 45%, resume Alex Nucci, diretor comercial da instituição.

Presente no Brasil desde 1997 como empresa financeira e devedendo, desde 2011, licença para operar como banco múltiplo, o Banco Caterpillar passou por forte expansão até 2014, mas foi impactado pela crise da construção. Entre as soluções financeiras, há produtos customizados para atender o perfil de cada cliente, soluções de proteção estendida, garantia padrão, melhorando a previsibilidade de custos de manutenção, opções de compra e refinanciamento de equipamentos e revenda de equipamentos usados pelo website, resume garante Giovani Fonseca, gerente de vendas da instituição.

Já o Kion Finance Services foi concebido no final de 2014, estrutura soluções customizadas e oferece suporte durante todo o ciclo do negócio, via parceria com bancos especializados no mercado de máquinas. A participação desse braço financeiro nas vendas de equipamentos novos e usados chegou a 40%. “Adotamos um modelo integrado de negócio que busca oferecer os melhores equipamentos e serviços do Grupo Kion com condições especiais de financiamento sob medida para os clientes” — resume Ricardo H. Eguchi, CFO do Kion South América, citando como diferencial o APP KFS+, que “coloca na palma das mãos de cada vendedor as opções de financiamento e simulação de parcelas e crédito para seus clientes”.

20% of all Scania Brazil traded five years ago, to the current 45%, says Alex Nucci, commercial director of the institution.

Present in Brazil since 1997 as a financial company and holding, since 2011, a license to operate as a multiple bank, the Caterpillar Bank underwent a strong expansion until 2014, but was impacted by the construction crisis. Among the financial solutions, there are customized products to meet each customer's profile, extended protection solutions, a standard warranty, improving the predictability of maintenance costs, purchase options and equipment refinancing and resale used by the website, says Giovani Fonseca, sales manager of the institution.

Kion Finance Services was designed at the end of 2014. It structures customized solutions and supports throughout the business cycle, through a partnership with specialized banks in the machine market. The share of this financial arm in sales of new and used equipment reached 40%. “We have adopted an integrated business model that seeks to offer the best Kion Group equipment and services with special financing conditions, tailored to customers” — summarizes Ricardo H. Eguchi, CFO of Kion South America, citing as its differential the KFS + APP, which “Puts in the hands of each seller the options of financing and simulating installments and credit for its customers.”

Kelvion



Experts in Heat Exchange

SOLUÇÕES DE TROCA TÉRMICA PARA TODOS OS MERCADOS



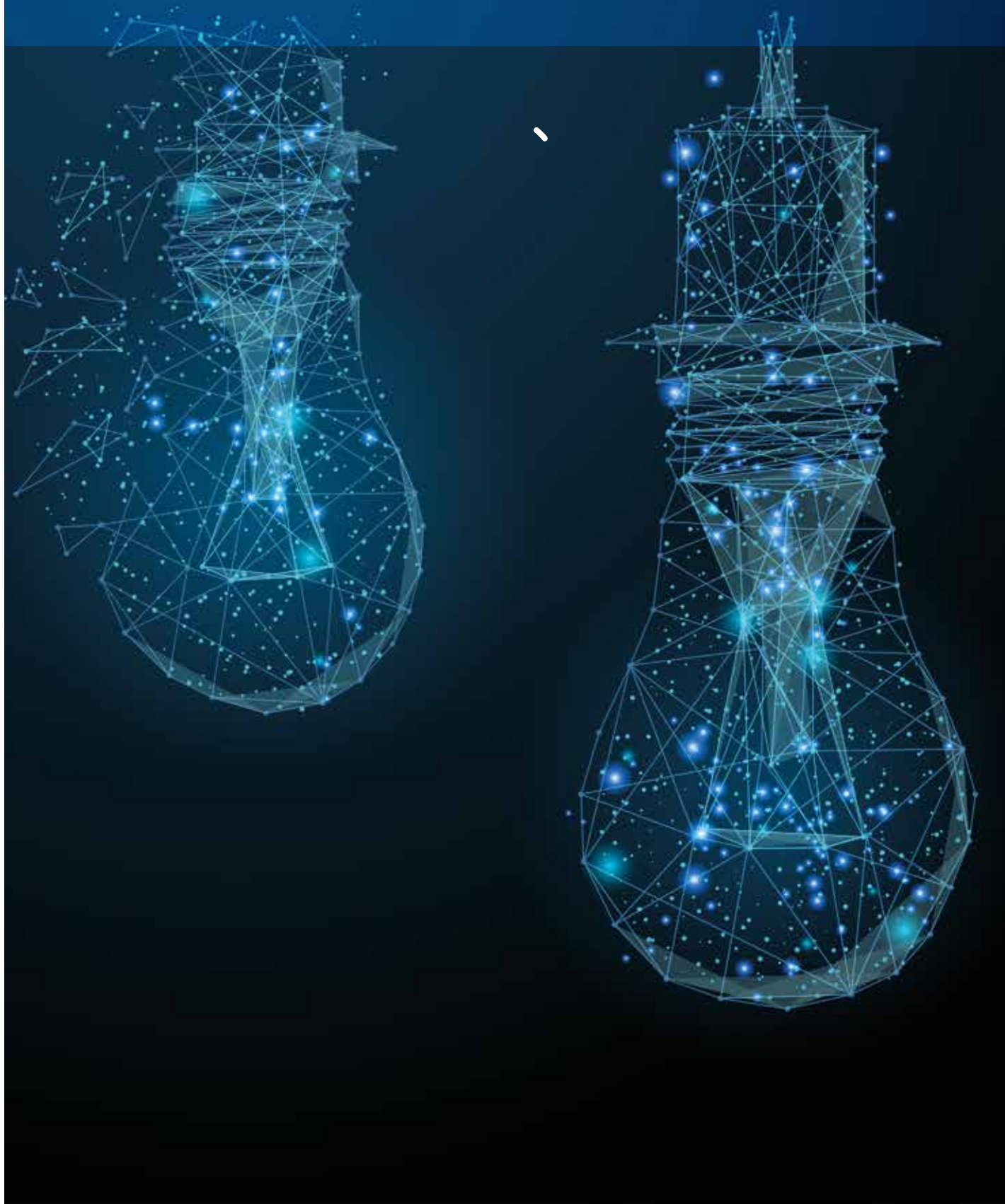
ATRAVÉS DO IPDMAQ, A ABIMAQ
BUSCA ESTIMULAR, APOIAR
E ORIENTAR A INDÚSTRIA DE
MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS,
NO DESENVOLVIMENTO DE AÇÕES
VOLTADAS ÀS ATIVIDADES DE
PESQUISA, DESENVOLVIMENTO
E INOVAÇÃO.

05

Tecnologia

ABIMAQ: ALÉM DA MANUFATURA AVANÇADA, COM INOVA E MOVZ

ABIMAQ: BEYOND ADVANCED MANUFACTURING, WITH INOVA AND MOVZ



A relação interdependente entre tecnologia e inovação agregou um novo elemento: *disrupção*, que exige rompimento com o que é tradicional, com utilização de novos métodos distantes dos modelos estabelecidos. Ao lado das empresas auxiliando, representando e aconselhando-as na decisão do melhor caminho a seguir nas relações e negociações trabalhistas, com atenção especial ao estabelecimento de negociações diretas entre empregadores e empregados, são objetivos do SINDIMAQ – Sindicato Nacional da Indústria de Máquinas –, que, ao longo de seus mais de 80 anos, vem-se caracterizando pelo apoio incondicional ao associado na atuação por uma indústria forte.

O conceito de Manufatura Avançada ou Indústria 4.0, criado na Alemanha em 2011 e disseminado pelo mundo industrializado, incluindo o Brasil, insere-se nesse ambiente e está consolidado, embora não este-

The interdependent relationship between technology and innovation has added a new element: *disruption*, which requires a rupture with what is traditional, using new methods far from established models.

The concept of Advanced Manufacturing or Industry 4.0, created in Germany in 2011 and disseminated throughout the industrialized world, including Brazil, is embedded in this environment and consolidated, although it is not yet widespread in terms of application.

In this context, a new element emerges: *startups*, which due to their lean structure, high innovative capacity, agility and the use of a scal-

able and repeatable business model, are quickly gaining space and are an alternative to conventional companies, dialoguing and contributing to the industry with solutions that focus on specific areas, including Advanced Manufacturing disciplines. They also stand out as conducive to both disruption and the combination of modern industrial automation features resulting from advances in connectivity, information and online communication systems, leading assembly lines and products to interact continuously while exchanging information and adjusting automatically and immediately to every need.

ja ainda disseminado em termos de aplicação. Nesse contexto um novo elemento surge: as *startups*, que em função da estrutura enxuta, da alta capacidade inovadora, da agilidade e da utilização de um modelo de negócio escalável e capaz de ser repetido, rapidamente conquistam espaço e se constituem alternativa às empresas convencionais, dialogando e contribuindo com a indústria com soluções focadas em áreas específicas, inclusive em disciplinas da Manufatura Avançada. Elas também se destacam como favorecedoras tanto da *disrupção*, quanto da combinação de modernos recursos de automação industrial, decorrentes dos avanços dos sistemas de conectividade, informação e comunicação *online*, levando linhas de montagem e produtos a interagirem continuamente, trocando informações e ajustando-se automática e imediatamente a cada necessidade.

able and repeatable business model, are quickly gaining space and are an alternative to conventional companies, dialoguing and contributing to the industry with solutions that focus on specific areas, including Advanced Manufacturing disciplines. They also stand out as conducive to both disruption and the combination of modern industrial automation features resulting from advances in connectivity, information and online communication systems, leading assembly lines and products to interact continuously while exchanging information and adjusting automatically and immediately to every need.



**IPDMAQ:
O BRAÇO ABIMAQ DE PESQUISA TECNOLÓGICA**

O IPDMAQ - Instituto de Pesquisa e Desenvolvimento da Indústria de Máquinas e Equipamentos é o organismo ao qual as empresas associadas recorrem quando o assunto é assessoria em P,D&I.

Com a missão de estimular, apoiar e orientar a indústria de máquinas e equipamentos, no desenvolvimento de ações voltadas às atividades de P,D&I, como referência para o setor de máquinas e equipamentos, em ações de Tecnologia Industrial e Inovação, o IPDMAQ mantém biblioteca virtual e disponibiliza informativos e publicações sobre temas diversos – assim como a respeito da NR-12 – em formato digital, para download a partir das páginas do órgão na web (<http://www.ipdmaq.org.br/>).

Entre suas atribuições também estão apoio e orientação referentes à criação e ao desenvolvimento de projetos de inovação, financiamentos disponíveis, incentivos fiscais, subvenções, incluindo agências de fomento FINEP, BNDES, EMBRAPPII, CNPq, FAPs, etc.; legislação, programas de governo e políticas públicas; propriedade industrial, a exemplo de patentes, desenho industrial, marcas e transferência de tecnologia; Tecnologia Industrial Básica (TIB), envolvendo normalização, avaliação da conformidade, metrologia e design; e serviços tecnológicos laboratoriais, tais como calibração, análises e ensaios.

Agrega a isso, a realização de cursos de capacitação, seminários, workshops e a disponibilização de informações sobre tecnologias para licenciamento (Balcão de Tecnologia) e Cases de Design em Máquinas e Equipamentos.

IPDMAQ: ABIMAQ'S TECHNOLOGY RESEARCH ARM

The Research and Development Institute of the Machinery and Equipment Industry (IPDMAQ) is the agency to which the associated companies refer for advisory services RD&I.

With the mission of stimulating, supporting and guiding the machinery and equipment industry, in the development of actions aimed at RD&I activities, as a reference for the machinery and equipment sector in Industrial Technology and Innovation actions, IPDMAQ maintains a library and provides information and publications on various topics – as well as on NR-12 – in digital format, downloadable from the website (<http://www.ipdmaq.org.br/>).

Its roles include support and guidance regarding the creation and development of innovation projects, available financing, tax incentives, grants, including FINEP, BNDES, EMBRAPPII, CNPq, FAPs, etc.; legislation, government programs and public policies; industrial property, such as patents, industrial design, trademarks and technology transfer; Basic Industrial Technology (TIB), involving standardization, conformity assessment, metrology and design; and laboratory technology services, such as calibration, analysis, and testing.

In addition, it includes the organization of training courses, seminars, workshops and provision of information on licensing technologies (Technology Desk) and Design Cases in Machinery and Equipment.



Esse conceito, introduzido no Brasil pela ABIMAQ, vem sendo demonstrado na prática, desde a primeira edição da FEIMEC, em 2016, foi replicado em 2017, na EXPOMAFE, e, em 2018, na FEIMEC. Este ano, presente na EXPOMAFE 2019. A cada edição, ganhos qualitativos conduziram à implementação de novas tecnologias, com aumento também no número de parceiros, sempre tendo como foco a apresentação lúdica e a interação com os visitantes, de modo a proporcionar ao público a identificação das possibilidades dessas tecnologias disruptivas e as aplicações em sua própria realidade.

À frente das iniciativas e na coordenação dos trabalhos, está a Diretoria de Tecnologia, que se mantém atenta e vinculada a tudo o que de mais atual acontece no cenário mundial e transporta esse conhecimento para as empresas associadas, seja de forma direta, seja via parcerias e convênios inclusive com universidades e centros de P,D&I - Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação.

This concept, introduced in Brazil by ABIMAQ, has been demonstrated in practice since the first edition of FEIMEC in 2016, being replicated in 2017 at EXPOMAFE and in 2018 at FEIMEC. This year, it is present at EXPOMAFE 2019. With each edition, qualitative gains have led to the implementation of new technologies, with an increase in the number of partners, always focusing on the playful presentation and interaction with visitors, in order to provide the public with the identification of the possibilities of these disruptive technologies and applications in their own reality.

At the forefront of the initiatives and in the coordination of work is the Technology Board, which is attentive and linked to everything that is happening on the global scenario and transports this knowledge to the associated companies, either directly or through partnerships and agreements with universities and Research, Development and Innovation (RD&I) centers.



A digitalização da indústria está baseada em máquinas mais inteligentes e conectadas. **EcoStruxure™ Machine** é a plataforma IIoT da Schneider Electric para suportar essa inovação.

Explore os serviços de nuvem digital para monitorar suas máquinas remotamente e garanta maior eficiência na manutenção com rastreamento mais rápido das informações.

Avance na transformação digital e ofereça um novo modelo de negócio para o mercado.

#QualÉASuaGrandeIdeia



DIÁLOGO COM STARTUPS

Essa iniciativa favoreceu e fortaleceu o relacionamento da ABIMAQ com *startups*, pois, enquanto representante da indústria de máquinas e equipamentos, a entidade tem o papel de estimular a contínua atualização, como instrumento de aumento da competitividade das indústrias e de evolução permanente, em consonância com os movimentos tecnológicos de países como Alemanha, Estados Unidos, Japão, Coreia do Sul, China, entre outros.

Desse modo, surgiram dois movimentos: o ABIMAQ Inova, responsável pela promoção de eventos direcionados à disseminação da inovação na indústria brasileira de bens de capital mecânico, e o MOVΣ, um *hub* de empreendedorismo e inovação entre *startups* e as indústrias de máquinas e equipamentos.

Mais do que incentivar a indústria à aplicação de soluções tecnológicas de *startups*, o MOVΣ objetiva prover um ambiente para geração de negócios entre esses dois públicos, incentivando a inovação como principal fonte de geração de valor no setor produtivo e na sociedade.

Desse modo, o MOVΣ cumpre sua função primeira de disseminar a inovação a partir do desenvolvimento de um novo produto ou serviço e seu aprimoramento; atendimento de problemas de clientes; aumento da produtividade; redução de custos e criação de um novo modelo de negócio. O apoio a pequenos empreendedores que detêm conhecimento técnico e especializado e muita inventividade também se insere nas finalidades desse grupo, como estímulo ao lançamento de novas tecnologias e modelos de negócio, contribuindo para revolucionar setores tradicionais já estabelecidos, e até à criação de mercados inteiramente novos.

Imersão em empresas para identificação e articulação de aplicações de soluções e mapeamento de *startups* de interesse da indústria, realização de eventos, rodadas de negócios, missões e visitas técnicas, aproximação com programas de aceleração e agências de fomento, são algumas das ações desenvolvidas e somam-se a mentorias e apoio a *startups* na viabilidade técnica e econômica de propostas.

DIALOGUE WITH STARTUPS

This initiative has favored and strengthened ABIMAQ's relationship with startups because, as a representative of the machinery and equipment industry, the entity plays the role of stimulating continuous updating, as an instrument to increase the competitiveness of industries and permanent evolution, in line with the technological movements of countries such as Germany, the United States, Japan, South Korea, and China, among others.

Thus, two movements have emerged: ABIMAQ Inova, responsible for promoting events aimed at the dissemination of innovation in the Brazilian mechanical capital goods industry, and MOVΣ, a hub for entrepreneurship and innovation between startups and the machine and equipment industries.

More than encouraging the industry to apply startups' technological solutions, MOVΣ aims to provide an environment for business generation between these two publics, thus encouraging innovation as the main source for creation of value in the production sector and in society.

Therefore, MOVΣ fulfills its first role of disseminating innovation based on the development of a new product or service and its improvement; customer problem solving; increased productivity; cost reduction; and creation of a new business model. Support for small entrepreneurs who hold technical and specialized knowledge and plenty of inventiveness are also part of the purposes of this group, serving as a stimulus to the release of new technologies and business models, helping to revolutionize already established traditional sectors and even the creation of entirely new markets.

Immersion in companies to identify and articulate solution applications and map startups of interest to the industry, organization of events, business rounds, missions and technical visits and approximation with acceleration programs and development agencies are some of the actions developed, alongside mentoring and support to startups in the technical and economic feasibility of proposals.

Idealizado em 2017 e efetivado em 2018, o MOVΣ é apoiado por diversas instituições, tais como a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI), enquanto representante do Governo; incubadoras e espaços de acolhimento de *startups*, a exemplo de Startup Connect (AHK), Cubo Itaú (São Paulo-SP), Pulse (da Raizen) e AgTech Garage – ambos sediados em Piracicaba-SP –, ACATE (Santa Catarina), CESAR (Pernambuco) e State São Paulo (Grupo Votoratim); além do GT-MAV - Grupo Técnico de Manufatura Avançada da ABIMAQ, espaço ideal para encontros e debates entre fabricantes de equipamentos, desenvolvedores de *softwares* e integradores, que tem como pano de fundo os conceitos da Indústria 4.0.

Os objetivos e os resultados alcançados são alinhados por Bruno Diesel Gellert, diretor da Peerdustry e coordenador do GT-MAV, definindo que, enquanto o grupo de trabalho "é uma ponte para clientes de fora, o MOVΣ faz a relação das *startups* com os fabricantes associados, abrindo espaço para o diálogo e fazendo a conexão entre esses dois universos".

Além disso, o trabalho em desenvolvimento favorece "o embarque dos desenvolvimentos das *startups* nas máquinas, o que agiliza a propagação e a aplicação de novas tecnologias", resume o coordenador do GT-MAV, ao lembrar que o MOVΣ foi criado "pensando o produto e a própria fábrica das associadas da ABIMAQ".

Conceived in 2017 and implemented in 2018, MOVΣ is supported by several institutions, such as the Brazilian Industrial Development Agency (ABDI), as a representative of the Government; startups incubators and support spaces, such as Startup Connect (AHK), Cubo Itaú (São Paulo, SP), Pulse (from Raizen) and AgTech Garage – both headquartered in Piracicaba-SP –, ACATE (Santa Catarina), CESAR (Pernambuco) and State São Paulo (Votoratim Group); and GT-MAV - ABIMAQ's Technical Group for Advanced Manufacturing, an ideal space for meetings and discussions between equipment manufacturers, software developers and integrators, based on the concepts of the Industry 4.0.

The goals and results achieved are aligned by Bruno Diesel Gellert, Director of Peerdustry and Coordinator of GT-MAV, defining that, while the working group "is a bridge for outside customers, MOVΣ builds the relationship between startups and associated manufacturers, opening space for dialogue and making the connection between these two universes."

In addition, the work in development favors "the shipment of startup developments in the machines, which speeds up the propagation and the application of new technologies," summed up the coordinator of GT-MAV, recalling that MOVΣ was created while "conceiving the product and ABIMAQ's associate factory."

BALLUFF

INOVAMOS A MANEIRA DE AUTOMATIZAR

Soluções inovadoras para os principais segmentos industriais:

- Indústria Automotiva
- Alimentos e Bebidas
- Embalagens
- Energia
- Mineração
- Metal mecânica
- Siderurgia
- Farmacêutica
- Plástico, borracha e pneus

B innovating automation

Balluff Brasil | www.balluff.com.br | vendas@balluff.com.br | 19 3876-9999



INICIATIVA PIONEIRA TEM CASO DE SUCESSO

Entre as empresas que participam do MOVΣ está a BirminD, e – para seu diretor de Desenvolvimento de Negócios, Diogo Mariano – a experiência é “muito interessante por aproximar as startups e o setor de máquinas e equipamentos, abrindo portas e excelentes oportunidades. Como estamos desde o início, temos visto o projeto crescer e se solidificar cada vez mais como um dos atores importantes para a transformação digital que a indústria vem sofrendo atualmente”.

Situando o MOVΣ como um filtro que garante a maturidade das startups lá presentes para o necessário diálogo com o mercado de máquinas e equipamentos, Mariano soma a essa condição a capacidade de “compreender um cenário maior no que tange às necessidades das indústrias, centralizando as demandas e permitindo que a startup cresça sem a necessidade de um time comercial muito grande”.

E os resultados já podem ser mensurados. Como exemplo da materialização do trabalho desenvolvido, há ganhos relativos a posicionamento de marca e alguns parceiros interessantes, com os quais a empresa está abrindo clientes, integrando soluções e ofertando produtos mais inteligentes.

Essa é uma conquista de grande relevância, uma vez que, “para uma empresa nascente de alta tecnologia, como são as startups, é muito difícil acessar os tomadores de decisões das indústrias, visitar e compreender os problemas de todos, o que dificulta o processo de escalada comercial”, computa Mariano.

O futuro imediato é promissor na visão desse empreendedor. Ele crê que conforme novos casos de sucesso forem surgindo – e as primeiras startups começarem a fechar contratos interessantes com o setor – fatalmente novas empresas perceberão a oportunidade e começarão a olhar o setor como campo promissor a ser investido. Como explica Mariano, “o advento da Manufatura Avançada está trazendo diversas revoluções dentro do setor fabril e, dado isso, é essencial o surgimento de iniciativas como o MOVΣ para interfacear este mercado de novas soluções com a indústria tradicional. Já existem muitas tecnologias prontas para serem implantadas, contudo é importante que as startups percebam as peculiaridades da indústria e saibam que, mais do que a tecnologia por si só, é preciso saber operacionalizar e tornar rentável o produto final”.

PIONEERING INITIATIVE HAS A SUCCESS STORY

BirminD is one of the companies participating in MOVΣ, and – according to its Business Development Director, Diogo Mariano – the experience is “very interesting for approaching startups and the machinery and equipment sector, opening doors and ensuring excellent opportunities. As have been present since the beginning, we have seen the project grow and solidify itself more and more as one of the important stakeholders for the digital transformation that the industry is experiencing today.”

Placing MOVΣ as a filter that ensures the maturity of the participating startups for the necessary dialogue with the machinery and equipment market, Mariano adds to this condition the capacity to “understand a bigger scenario regarding the needs of the industries while centralizing the demands and allowing startups to grow without the need for a very large commercial team.”

The results can already be measured. As an example of the materialization of the work developed, there are gains related to brand positioning and some interesting partners, with which the company is opening customers, integrating solutions, and offering smarter products.

This is an achievement of great relevance, since “for an incipient high-tech business, as is the case with startups, it is very difficult to access the decision makers in the industries, visit and understand the problems of everyone, which hinders the process of commercial ascension,” said Mariano.

The immediate future is promising in the eyes of this entrepreneur. He believes that as new success stories emerge – and the first startups are beginning to enter into interesting contracts with the industry – new companies will eventually become aware of the opportunity and begin to look at the industry as a promising field for investment. As Mariano explains, “the advent of Advanced Manufacturing is bringing about various revolutions within the manufacturing sector, which makes the emergence of initiatives such as MOVΣ crucial for building an interface between this market of new solutions and the traditional industry. There are already plenty of ready-to-deploy technologies, but it is important for startups to understand the peculiarities of the industry and to know that more than having technology alone, it is necessary to know how to operationalize and make the end product profitable.”



Humanos e Robôs - Colaboração no mesmo nível para ambos.

THIS IS **SICK**
Sensor Intelligence.

Na colaboração com humanos, os sensores da SICK ajudam os robôs a tomarem decisões mais inteligentes, dando-lhes a capacidade de sentir objetos, o ambiente e sua própria posição.

www.sick.com/robotics





DEMONSTRADOR DE MANUFATURA AVANÇADA: RESULTADO DE TRABALHO CONECTADO

Desde sua viabilização até a última edição, o Demonstrador de Manufatura Avançada é resultado de trabalho em equipe, de conexão entre todos os elementos que interfaceiam com o projeto.

Há empresas de todos os portes, desde pequenas até grandes corporações, que agregam tecnologias de ponta, tornando o Demonstrador o estado da arte na divulgação das premissas, dos conceitos e dos resultados da implementação da Indústria 4.0.

De forma resumida, ao longo de três edições, esse projeto pioneiro cresce em qualidade e agrega mais e mais interessados.

A primeira edição, em 2016, foi capitaneada pela ABIMAQ e teve envolvimento direto do Instituto Mauá de Tecnologia e de mais 22 empresas, além de apoio e patrocínio de empresas e bancos do Governo.

Na segunda edição, o Senai e outras universidades somaram-se ao projeto, que congregou 26 patrocinadores, entre empresas e startups, além de patrocínio por agências de fomento.

Em 2018, quando aconteceu a terceira edição, o crescimento foi exponencial e permitiu que as soluções tecnológicas da Indústria 4.0 fossem reunidas em nove grupos de empresas clusters. Favoreceu, ainda, a evolução nos módulos de tecnologia com 12 empresas, compreendendo: realidade aumentada (tablet + smart glass), manufatura aditiva, montagem e embalagem, máquina de medição tridimensional, gravação laser, controle de acesso e biometria facial, e sistema de medição e gerenciamento de energia.

O ano de 2019 foi marcado pela quarta edição, realizada durante a Expo-mafe, quando o Demonstrador se transformou em uma Ilha de Manufatura Avançada, integrando soluções instaladas inclusive remotamente.

ADVANCED MANUFACTURING DEMONSTRATOR: CONNECTED WORK RESULTS

Since its implementation in the last edition, the Advanced Manufacturing Demonstrator is a result of teamwork, connecting all the components that interfere with the project.

There are companies of all sizes, from small business to large corporations, that aggregate cutting-edge technologies, making the Demonstrator the state of the art in spreading the premises, concepts and results of the implementation of the Industry 4.0.

Briefly, over three editions, this pioneering project is growing in terms of quality and is bringing more and more interested players.

The first edition, held in 2016, was headed by ABIMAQ and featured the direct involvement of the Mauá Institute of Technology and 22 other companies, as well as support and sponsorship of companies and government banks.

In the second edition, SENAI and other universities joined the project, which brought together 26 sponsors, including companies and startups, as well as sponsorship by development agencies.

In 2018, when the third edition took place, the growth was exponential and allowed the technology solutions of the Industry 4.0 to be gathered in nine groups of cluster enterprises. It also favored the evolution in technology modules with 12 companies, including augmented reality (tablet + smart glass), additive manufacturing, assembly and packaging, three-dimensional measurement machines, laser engraving, access control and facial biometrics, and metering systems and power management.

The year 2019 was marked by the fourth edition, held during Expo-mafe, when the Demonstrator was transformed into an Advanced Manufacturing Island, integrating solutions installed even remotely.



Para seu sucesso

Desde 2000 no mercado brasileiro, a XCMG reafirma, cada dia mais, seu propósito em atender o exigente mercado brasileiro e latino americano de máquinas para construção. Inicialmente apenas importando equipamentos, desde 2014 produzimos as máquinas em nossa fábrica localizada na cidade de Pouso Alegre/MG, que com sua localização estratégica no centro produtivo e consumidor brasileiro, estreitou ainda mais os laços da marca com um mercado que, cada vez mais, exige qualidade, tecnologia e inovação.

A empresa oferece uma extensa linha de produtos que traz soluções para diferente usos: retroescavadeiras, carregadeiras, escavadeiras, rolos compactadores, guindastes, perfuratrizes, e até mesmo caminhões compactadores de lixo, que firma a posição da empresa em atingir os mais diversos setores, trazendo enorme custo benefício aos seus clientes.

E é pensando nas exigências que o mercado demanda e na eximia qualidade de seus produtos que a XCMG reitera seu compromisso com a qualidade e com o pós vendas, oferecendo 3 anos de garantia para peças estruturais além de treinamento gratuito para manutenção e operação dos equipamentos.

Conheça a XCMG e surpreenda-se !



AGRISHOW, EXPOMAFE, FEIMEC E PLÁSTICO BRASIL SÃO FEIRAS REALIZADAS PELA ABIMAQ COM O OBJETIVO DE APROFUNDAR O RELACIONAMENTO ENTRE SUAS ASSOCIADAS E OS CONSUMIDORES DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS. SOMA-SE A ESSAS FEIRAS O APOIO E A PROMOÇÃO DE CERCA DE 30 EVENTOS PRÓPRIOS, DE TERCEIROS, NACIONAIS E REGIONALIZADOS, ASSIM COMO A EXPOSIÇÕES RELACIONADAS COM AS CÂMARAS SETORIAIS PARA ATENDER ANSEIOS E NECESSIDADES DE TODO O SETOR. ALÉM DISSO, O PROJETO SETORIAL DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS – BRAZIL MACHINERY SOLUTIONS OU BMS – É O RESPONSÁVEL PELA AÇÕES INTERNACIONAIS DO SETOR COM A REALIZAÇÃO DE RODADA DE NEGÓCIOS, PROJETO IMAGEM, MISSÕES EMPRESARIAIS E PARTICIPAÇÃO EM FEIRAS INTERNACIONAIS, COMO RESULTADO DO CONVÊNIO DE COOPERAÇÃO TÉCNICA E FINANCEIRA ENTRE A APEX-BRASIL E A ABIMAQ.

06

Feiras de Negócios



ABIMAQ USA EXPERTISE EM PROL DO ASSOCIADO

ABIMAQ USES ITS EXPERTISE IN FAVOR OF ITS MEMBERS

Experiência de mais de cinco décadas como apoiadora de eventos e feiras industriais, intermediando relacionamentos: por ano, são aproximadamente 30 eventos próprios, de terceiros, nacionais e regionalizados. Esse currículo invejável torna a ABIMAQ um player especial nesse universo, papel que é fortalecido pelas quatro feiras que realiza diretamente e que são líderes em seus setores – Agrishow, Expomafe, Feimec e Plástico Brasil. Destaca-se, ainda, o apoio a outras exposições relacionadas com as câmaras setoriais, com a finalidade de atender igualmente os anseios e as necessidades de todo o setor de máquinas e equipamentos.

Espaços privilegiados para realização de negócios, apresentação de lançamentos e inovação, fortalecimento das marcas e do *networking*, as feiras realizadas pela ABIMAQ, ou que contam com o apoio da

Entidade, são vanguardistas em transformar esses encontros também em palco para disseminação de conhecimento, internacionalização de indústrias de máquinas e equipamentos e divulgação de tecnologias e conceitos, como a Manufatura Avançada.

Em todos os eventos, há áreas destinadas a seminários, palestras, *workshops*, debates, testes e demonstrações de máquinas e equipamentos, entre outras atrações, no geral gratuitas, que agregam experiência ao visitante, retribuindo-lhe, assim, a presença, o tempo e os recursos que direcionou para visitar o evento. No caso de Expomafe, Feimec e Plástico Brasil, por exemplo, são oferecidas em média 60 horas de eventos integrados, conduzidos por especialistas ligados a entidades da indústria metalomecânica nacional e internacional, universidades e entidades de ensino técnico, empresas líderes em seus segmentos, representantes do poder público.

With more than five decades of experience as a supporter of events and industrial fairs, mediating relationships, each year it holds approximately 30 third parties and own events, in national and regionalized levels. This enviable curriculum makes ABIMAQ a special player in this universe, a role that is strengthened by the four fairs it conducts directly and that are leaders in its sectors – Agrishow, Expomafe, Feimec and Plástico Brasil. It is also worth mentioning its support to other exhibitions related to the sectoral chambers, in order to also meet the requests and needs of the entire machinery and equipment sector.

Using privileged spaces for conducting business, presenting launches and innovation, as well as strengthening brands and *networking*, the fairs held by ABIMAQ – or with the entity's support – are avant-garde in transform-

ing these encounters also on stages for dissemination of knowledge, internationalization of machinery and equipment industries and disclosure of technologies and concepts, such as Advanced Manufacturing.

In all events, there are areas for seminars, lectures, workshops, debates, tests and demonstrations of machines and equipment, among other attractions, in general free, which add up experience to visitors, thus giving back the presence, time and the resources one has invested for visiting the event. In the case of Expomafe, Feimec and Plástico Brasil, for example, 60 hours of integrated events are offered on average, conducted by specialists related to national and international metalworking industry entities, universities and technical education entities, leading companies in their segments and representatives from the public power.

A criação de atrações que priorizam a prática e a interatividade é busca permanente, e o foco principal é em ações que colaboram na melhoria dos processos e valorizam a presença do visitante por seu caráter exclusivo, ou seja, um tipo de atração única que ele só verá durante a feira, porque, para os promotores de feiras, a transferência de conhecimento e a valorização do capital humano ainda são os melhores investimentos.

A força e a atuação da ABIMAQ, assim como a contribuição de sua representatividade, são essenciais para o sucesso da feira, pois é realizado um forte trabalho de divulgação dos eventos, robusta estratégia de marketing, trabalho nas mídias sociais, canais exclusivos, conteúdo técnico etc., afinal, as feiras de negócios são mais eficientes se forem promovidas e realizadas com expertise, ferramentas e equipe especializada para converter em sucesso a participação de empresas em feiras.

The creation of attractions that prioritize practice and interactivity is a permanent search, and the main focus is on actions that collaborate in improving processes and valuing the visitors' presence due to its unique character, that is, a sort of unique attraction that they will only see during the fair, given that, for fair promoters, transferring knowledge and valuing human capital are still the best investments.

The strength and performance of ABIMAQ, as well as the contribution of its representativeness, are essential for the success of the fair, as a strong work, a robust marketing strategy, social media works, exclusive channels, technical content etc., is carried out to publicize events. After all, the trade fairs are more efficient if they are promoted and performed out with expertise, tools and a specialized team that is able to convert the participation of companies into fairs.



DICAS PARA POTENCIALIZAR A PARTICIPAÇÃO EM FEIRAS INDUSTRIAIS

1. Estudar muito bem a feira que participará para ter assertividade no investimento, o que envolve trabalho de planejamento que passa por entender quem irá visitar a feira, quem deseja atingir, quais as soluções que têm maior potencial de aquisição, o que há no portfólio da empresa que melhor atenderá os interessados etc.

2. Encantar o cliente durante a feira, pois, quando atender um potencial cliente, não é suficiente "ter papo de vendedor". Precisa, sim, demonstrar a capacidade técnica da empresa e das suas soluções; fazer com que o visitante se encante e reconheça que ele encontrou aquilo que precisava para seu negócio. Para isso, também é necessário investir em ações de visibilidade, de modo que mais visitantes sejam atraídos para os estandes e possam conhecer o que as empresas têm a oferecer.

3. Trabalhar os contatos gerados na feira, pois muitos expositores coletam centenas de cartões e sequer enviam uma mensagem de agradecimento aos contatos que passaram por seu estande. Esse trabalho pós-feira é fundamental para converter os leads gerados durante a feira e que foram mapeados no pré-feira. O resultado de uma feira de negócios não deve ser medido apenas nos dias de sua realização, mas, sim, nos meses subsequentes ao evento.

HINTS FOR BOOSTING PARTICIPATION IN INDUSTRIAL FAIRS

1. Study the fair in which you will participate in order to have assertiveness in the investment, which involves planning work and understanding who will visit the fair, who you wish to reach, which solutions have the greatest potential for acquisition, what is in the company's portfolio that will best serve the interested parties etc.

2. Enchant the customers during the fair, because when you come across a potential customer, it is not enough to simply "talk as a salesperson". You will have to demonstrate the company's technical capacity and its solutions, making visitors delighted, so that they acknowledge that they have found what they need for their business. Hence, one should also invest in visibility actions, so that more visitors are attracted to the stands and are able to learn about what companies have to offer.

3. Work the contacts generated at the fair, since many exhibitors collect hundreds of cards and do not even send an acknowledgment messages to the contacts that have passed by their stand. This post-market work is key to converting the leads generated during the fair that were mapped out on Monday. The result of a trade fair should not only be measured on the event days, but in the months following the event.



Conectando PESSOAS 365 dias por ano

Potencialize seus resultados com a **Informa**. As melhores soluções para que sua marca construa novos relacionamentos e impulse cada vez mais seus negócios.

- ABF Franchising Expo • ABUP Home & Gift • Agenda Setorial • Agrishow • Concrete Show South America
- ENASE • Encontro Anual do Mercado Livre • Energy Solutions Show • EXPOMAFE • FEIMEC
- Fenalaw • Fispal Food Service • Fispal Tecnologia • Food Ingredients South America • ForMóBILE
- Futurecom • FuturePrint • High Design Home & Office Expo • HIS • Hospitalar • ICAD Brazil
- Intermodal South America • NT Expo • Plástico Brasil • SBF • Tecnocarne • Workshop PSR / Canal Energia

informa

informaexhibitionsbrasil

www.informaexhibitions.com.br



BENEFÍCIOS PARA OS EXPOSITORES

Participação em eventos especializados e temáticos é importante para aproximar a empresa expositora de um público que lhe interessa e vice-versa. Estar em uma feira de negócios segmentada e focada é uma maneira de aumentar o ROI de marketing e diminuir o tempo de conversão do *lead*. No caso de empresas associadas à ABIMAQ há outros benefícios, como desconto no preço do metro quadrado da área de exposição.

Por parte da empresa expositora, mesmo em um evento segmentado – que é o local correto para encontrar um público altamente qualificado e decisor, que visita o evento para, efetivamente, conhecer, escolher e finalizar um processo de compra – diferenciar-se pelo atendimento, pela qualidade e até pelo pós-evento é fundamental.

Esses cuidados são importantes porque a feira é o único lugar onde o comprador pode comparar diversas opções de máquinas, equipamentos e produtos no mesmo local e no mesmo momento. Ou seja, um comprador consegue efetivamente tomar a melhor decisão visitando um evento. Mas a feira também é importante para fixação de marca, principalmente para equipamentos fabricados *on demand*. Desse modo, o propósito de participação depende da estratégia de cada empresa. Normalmente, feiras de segmentos acontecem uma vez a cada ano ou bianualmente, e a dedicação faz parte do sucesso do evento.

BENEFITS TO EXHIBITORS

Participation in specialized and thematic events is important to bring the exhibiting company closer to an audience that interests them and vice versa. Being in a segmented and focused business show is a way to increase your marketing ROI and decrease lead conversion time. In the case of companies associated with ABIMAQ there are other benefits, such as a discount on the price per square meter of the exhibition area.

On the part of the exhibiting company, even in a segmented event – which is the correct location to find a highly qualified and decisive public, who visits the event to effectively know, choose and finalize a buying process – differentiating yourself by the service, quality and even the post-event approach is fundamental.

Such care is important because a fair is the only place where a buyer can compare various options of machines, equipment and products in the same place and at the same time. That is, a buyer can effectively make the best decision by visiting an event. Nevertheless, the fair is also important for brand setting, especially for on-demand manufactured equipment. In this way, the purpose of participation depends on the strategy of each company. Normally, segment fairs are held once every year or biennially, and dedication is part of the success of the event.

FEIRAS DA ABIMAQ

ABIMAQ FAIRS



AGRISHOW – FEIRA INTERNACIONAL DE TECNOLOGIA AGRÍCOLA EM AÇÃO É EVENTO ANUAL, REALIZADO HÁ 25 ANOS, EM RIBEIRÃO PRETO (SP), SEMPRE NO FINAL DE ABRIL, COMEÇO DE MAIO, E CONSTITUI-SE A MAIOR FEIRA DE TECNOLOGIA AGRÍCOLA DO BRASIL E UMA DAS MAIORES DO MUNDO

Agrishow – The International Fair of Agricultural Technology in Action is an annual event, held for 25 years in Ribeirão Preto (SP), always at the end of April, beginning of May, and constitutes the largest agricultural technology fair in Brazil and one of the largest in the world



EXPOMAFE

Feira Internacional de Máquinas-Ferramenta e Automação Industrial

EXPOMAFE – A FEIRA INTERNACIONAL DE MÁQUINAS-FERRAMENTA E AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL ACONTECE NOS ANOS ÍMPARES, EM MAIO, NO SÃO PAULO EXPO, SENDO QUE A PRIMEIRA OCORREU EM 2017

Expomafe – The International Fair of Machine Tools and Industrial Automation takes place in odd years, in May, at the São Paulo Expo, and the first one took place in 2017



FEIMEC

Feira Internacional de Máquinas e Equipamentos

FEIMEC – FEIRA INTERNACIONAL DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS TEM COMO PALCO O SÃO PAULO EXPO E É PROMOVIDA DESDE 2016, NOS ANOS PARES, EM MAIO

Feimec – The International Trade Fair for Machinery and Equipment has as its stage the São Paulo Expo and has been promoted since 2016, in even years, in May



PLÁSTICO BRASIL

Feira Internacional do Plástico e da Borracha

PLÁSTICO BRASIL – FEIRA INTERNACIONAL DO PLÁSTICO E DA BORRACHA, É REALIZADA NOS ANOS ÍMPARES, NO SÃO PAULO EXPO, SEMPRE NO MÊS DE MARÇO

Plástico Brasil – The International Fair of Plastic and Rubber, is held in odd years, in São Paulo Expo, always in the month of March



Brazil
Machinery Solutions
The inventive global partner

APEX-BRASIL E ABIMAQ: 20 ANOS DE PARCERIA COM RESULTADOS INTERNACIONAIS

APEX-BRASIL AND ABIMAQ: 20 YEARS OF PARTNERSHIP WITH INTERNATIONAL RESULTS

A Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) atua para promover os produtos e serviços brasileiros no Exterior e atrair investimentos estrangeiros para setores estratégicos da economia brasileira. A ABIMAQ, há mais de 80 anos, é representante global de mais de 36 segmentos de mercado, que atendem a todos os setores da economia e congregam mais de 7.800 indústrias de bens de capital em atividade no Brasil. A união dessas expertises foi formalizada em 1º de setembro de 2000, com o primeiro Convênio de Cooperação Financeira entre as entidades.

À época, a parceria tinha como objetivo capacitar, preparar e motivar pequenas e médias empresas a ingressarem nas atividades de comércio exterior. Atualmente, o Projeto Setorial de Máquinas e Equipamentos – Brazil Machinery Solutions ou BMS – tem em seu escopo de trabalho ações que buscam atender as diversas demandas do setor de bens de capital mecânico. Entre elas, estão as atividades de promoção comercial, como participação em feiras internacionais, realização de Projetos Compradores e Imagem, Missões Empresariais e Prospectivas.

The Brazilian Agency for Promoting Exports and Investments (Apex-Brasil) acts to promote Brazilian products and services abroad and pull up foreign investment to strategic sectors of the Brazilian economy. For more than 80 years, ABIMAQ has been a global representative of more than 36 market segments that serve all sectors of the economy and gather together more than 7,800 active capital goods industries in Brazil. The merger of these expertise was formalized on September 1, 2000, with the first Financial Cooperation Agreement between entities.

At the time, the partnership aimed to enable, prepare and motivate small and medium-sized enterprises to enter into foreign trade activities. Currently, the Sectoral Machinery and Equipment Project – Brazil Machinery Solutions or BMS – has in its scope of work actions that seek to meet the assorted demands of the mechanical capital goods sector. Among them are the commercial promotion activities, such as participation in international fairs, accomplishment of Buyer and Image Projects, as well as well Corporate and Prospective Missions.

Em abril de 2018, foi renovado o Convênio de Cooperação Técnica e Financeira entre a Apex-Brasil e a ABIMAQ, e que tem vigência até abril de 2020. Nele são consideradas 40 ações de promoção comercial entre feiras internacionais, projetos compradores, projetos imagem, missões comerciais e prospectivas, além das ações de defesa de interesses, qualificação empresarial e acesso a mercados. No convênio anterior, que teve vigência entre 2015 e 2017, o Brazil Machinery Solutions apoiou 415 empresas brasileiras, sendo 316 delas exportadoras. As exportações dessas empresas alcançaram 155 destinos, totalizando US\$ 3.162 bilhões no período. Já em 2018, foram realizadas 11 feiras internacionais, dois projetos compradores, dois projetos imagem e uma missão internacional prospectiva, bem como a concentração de várias ações estruturantes do projeto.

O objetivo do Brazil Machinery Solutions é fomentar a exportação de máquinas e equipamentos pelo desenvolvimento sustentável no processo de internacionalização das empresas do setor, atualmente o primeiro maior exportador de manufaturados do Brasil. O fomento é possível pelo aprofundamento do relacionamento com a Apex-Brasil e parceiros estratégicos do setor que auxiliem as empresas fabricantes e executem ações direcionadas a capacitação, informação, defesa de interesses, fortalecimento de imagem e agenda de negócios para o setor.

In April 2018, the Agreement for the Technical and Financial Cooperation between Apex-Brasil and ABIMAQ was renewed, which is valid until April 2020. It includes 40 trade promotion actions among international fairs, buyers projects, image projects, commercial and prospective missions, as well as actions to defend interests, business qualification and access to markets. In the previous agreement, which was in force between 2015 and 2017, Brazil Machinery Solutions supported 415 Brazilian companies, 316 of which were exporters. The exports of these companies reached 155 destinations, totaling US\$ 3.162 billion in the period. As for in 2018, however, 11 international fairs were held, along with two buyers projects, two image projects and an international prospective mission, as well as the concentration of several structuring actions of the project.

The purpose of Brazil Machinery Solutions is to promote the export of machinery and equipment for sustainable development in the internationalization process of the companies in the sector, currently the first largest exporter of manufactured goods in Brazil. The promotion is possible by deepening the relationship with Apex-Brasil and strategic partners in the sector that assist manufacturing companies and execute actions directed at training, information, defense of interests, image strengthening and business agenda for the sector.

Linha Completa de Empilhadeiras Elétricas e a Combustão





PROGRAMAS APEX-ABIMAQ

Também faz parte do escopo da Apex-Brasil atuar de forma coordenada com atores públicos e privados para atração de investimentos estrangeiros diretos (IED) para o Brasil, com foco em setores estratégicos para o desenvolvimento da competitividade das empresas brasileiras e do País.

Para participar das ações internacionais de promoção comercial, desenvolvidas diretamente pela Apex-Brasil, as empresas brasileiras devem elaborar plano para atuação no Exterior, pois a participação em feiras internacionais, por exemplo, possibilita à empresa brasileira a promoção de sua imagem e a geração de negócios por meio do contato direto com potenciais compradores, consumidores finais, distribuidores e formadores de opinião; sendo o ambiente mais adequado para prospecção de novas tendências e análise de concorrência.

Já as missões empresariais de grupos de empresários brasileiros para visitar outros países são focadas em empresas brasileiras produtoras de bens e/ou serviços que já exportam, que têm plano de atuação no Exterior, e comerciais exportadoras (*trading companies*), que têm o objetivo de promover seus negócios e prospectar novos mercados. Neste caso, a Apex-Brasil ajuda a estruturar agendas comerciais com apoio de especialistas locais, buscando melhor aproveitamento das reais oportunidades de negócios.

Entre as ferramentas de que a Apex-Brasil dispõe para promover a inserção das empresas brasileiras nos mercados internacionais e nas cadeias globais de valor estão os Projetos Compradores, em que (como o nome sugere) compradores internacionais são convidados a visitar o Brasil, participando de rodadas de negócios e conhecendo empresas locais. Esse tipo de ação de promoção não só facilita o rápido *networking* e a rápida identificação de compradores, mas também a construção da imagem do País no Exterior com os tomadores de decisão.

APEX-ABIMAQ PROGRAMS

It is also part of the scope of Apex-Brasil to coordinate with public and private actors a plan to attract foreign direct investment (FDI) to Brazil, focusing on strategic sectors for the development of competitiveness to Brazilian companies and to the country.

To participate in international trade promotion actions, developed directly by Apex-Brasil, Brazilian companies are to draw up a plan to work abroad, as participation in international fairs, for example, enables the Brazilian company to promote its image and the generation of business through a direct contact with potential buyers, end consumers, distributors and opinion makers, thus being the most suitable environment for prospecting new trends and competition analysis.

On the other hand, the business missions of Brazilian business groups that visit other countries are focused on Brazilian companies that produce goods and/or services, that already export and which have a foreign business plan, and on trading companies, which have the objective of promoting their business and prospecting new markets. In this case, Apex-Brasil helps structure commercial agendas with the support of local experts, seeking a better use of real business opportunities.

Among the tools that Apex-Brasil has in place to promote the insertion of Brazilian companies in international markets and in global value chains are the Buyer Projects, in which (as the name suggests) international buyers are invited to visit Brazil, participate in business rounds and meet local businesses. This type of promotional action not only facilitates rapid networking and quick identification of buyers, but also helps develop the image of the Country abroad, with decision-makers.



Messe München

AGORA PODERÍAMOS NOS CHAMAR
MESSE MÜNCHEN SHANGHAI SÃO PAULO
MUMBAI JOANESBURGO ISTAMBUL
MOSCOU HONG KONG SINGAPURA TÓQUIO
AUCKLAND SKOPJE SARAJEVO BELGRADO
BUENOS AIRES DUBAI MINSK VARSÓVIA
BOGOTÁ TIRANA ALGIER MILÃO TUNIS
RAMBOUILLET STANMORE MISSISSAUGA
TEL AVIV LONDRES LA PAZ SOFIA ATENAS
SANTIAGO DE CHILE KIEV BAKU AMMAN
TALLINN HELSINQUE TEERÃ ACRA HANÓI
HAARLEM ZAGREB RIGA BEIRUTE SEUL
BARCELONA VILNIUS LAGOS MAKATI
CASABLANCA KUALA LUMPUR BUCARESTE
ROSBACH TAIPÉ CIDADE DO MÉXICO CAIRO
ULÃ BATOR WINTERTHUR CARACHI LIMA
JACARTA ESTOCOLMO BRNO LJUBLJANA
BEIJING BANGKOK CARACAS BUDAPESTE
NOVA IORQUE RIADE BIRKERØD PORTO
VIENA.

Para saber mais sobre as formas como você pode se beneficiar do nosso crescimento global, acesse: messe-muenchen.de

Associado à



Connecting Global Competence



RESULTADOS

Sob a liderança da equipe da Divisão de Mercado Externo da ABIMAQ, anualmente, é realizado trabalho de seleção dos convidados estrangeiros, por meio de consultores especializados em *matchmaking* internacional. Esses profissionais fazem o cruzamento de informações sobre os bens ofertados e identificam compradores em diversos países com interesse nos produtos brasileiros.

Em números, são selecionados, para participar das feiras realizadas pela ABIMAQ, entre 15 e 20 compradores internacionais que têm suas passagens e despesas de permanência pagas com os recursos do programa. Durante a Rodada Internacional de Negócios, com duração média entre dois e três dias, centenas de reuniões de negócios são agendadas, a fim de promover essa aproximação dos fabricantes com mercados em potencial.

Ao longo desses anos de parceria, 20 edições foram realizadas. A Rodada Internacional de Negócios da Agrishow, por exemplo, já reuniu cerca de 400 empresas brasileiras com compradores de aproximadamente 60 países diferentes. Até a edição de 2018, foram realizados cerca de 3.000 contatos comerciais qualificados. No caso específico dessa feira, desde a edição de 2003, é realizado o Projeto Imagem, desenvolvido pelo Programa Brazil Machinery Solutions e viabilizado pela Apex-Brasil, com o foco de divulgar a indústria brasileira de máquinas e equipamentos nos principais veículos de comunicação do setor no Exterior. Os formadores de opinião e/ou jornalistas estrangeiros participantes visitam *in loco* a feira e, assim, podem acompanhar todos os lançamentos apresentados pelos expositores. A iniciativa acontece em diferentes eventos e ações, sendo que, no calendário 2018-2020 do Brazil Machinery Solutions, está prevista a realização do Projeto Imagem – além da Agrishow – na Plástico Brasil e na Expomafe.

As demais feiras tiveram as suas primeiras edições do Projeto Comprador em 2016 (Feimec e Plástico Brasil) e 2017 (Expomafe), contando com a vinda de compradores da África do Sul, Argentina, Cazaquistão, Chile, Colômbia, Costa Rica, Egito, EUA, Índia, México, Nigéria, Peru, Quênia e Rússia. A ação, contudo, já acontece há cerca de 20 anos, desde os primeiros convênios entre a ABIMAQ e a Apex-Brasil.

RESULTS

Under the leadership of ABIMAQ's Foreign Market Division team, the selection of foreign guests is carried out on an annually basis, through consultants specialized in international *matchmaking*. These professionals cross information about the goods offered and identify buyers in several countries, with an interest in Brazilian products.

In figures, between 15 and 20 international buyers who have their tickets and expenses of permanence paid with the program resources are selected to participate in the fairs held by ABIMAQ. During the International Business Round, lasting between two and three days on average, hundreds of business meetings are scheduled in order to promote this approach of manufacturers with potential markets.

Over these years of partnership, 20 editions were held. The Agrishow International Business Round, for example, has already brought together around 400 Brazilian companies with buyers from approximately 60 different countries. Up to the 2018 edition, about 3,000 qualified business contacts were made. In the specific case of this fair, since the 2003 edition, the Image Project was created, developed by the Brazil Machinery Solutions Program and made possible by Apex-Brasil, with the focus of publicizing the Brazilian machinery and equipment industry in the main communication vehicles in the sector abroad. Participating foreign opinion leaders and/or journalists visit the fair on the spot and can follow all exhibitor launches. The initiative takes place in different events and actions, and in the 2018-2020 calendar of Brazil Machinery Solutions, plans have been made to carry out the Image Project – in addition to Agrishow – in Plástico Brasil and Expomafe.

The other fairs had their first editions of the Buyer Project in 2016 (Feimec and Plástico Brasil) and 2017 (Expomafe), having received buyers from South Africa, Argentina, Kazakhstan, Chile, Colombia, Costa Rica, Egypt, USA, India, Mexico, Nigeria, Peru, Kenya and Russia. The action, however, has already taken place for about 20 years, since the first agreements between ABIMAQ and Apex-Brasil.

VERSATILIDADE E CONFIANÇA PRA VOCÊ PRODUZIR MAIS.



A Volvo apresenta sua mais nova solução para ajudar você com o trabalho pesado. A **Escavadeira EC210DL** oferece mais conforto e visibilidade para o operador sem deixar de apresentar resultados. O econômico e potente motor Volvo D5E conta com o novo sistema Eco e um sistema hidráulico moderno, que resulta em mais facilidade na hora da manutenção. A força de trabalho é muito maior com o braço e a lança para cargas pesadas, que realizam as tarefas de maneira mais eficiente e segura.



AS ELEIÇÕES DE 2018 MUDARAM O DESENHO POLÍTICO E ECONÔMICO DO PAÍS, CRIANDO EXPECTATIVAS POSITIVAS QUE, NO CASO ESPECÍFICO DAS INDÚSTRIAS DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS, CONCRETIZAM-SE E SE REFLETEM EM RESULTADOS POSITIVOS ACIMA DO PATAMAR NACIONAL, CONFIRMANDO CRESCIMENTO PELO SEGUNDO ANO CONSECUTIVO. NESSE NOVO CENÁRIO, O CONGRESSO NACIONAL BUSCA CONCILIAR OS PLANOS DO GOVERNO FEDERAL E OS ANSEIOS DA POPULAÇÃO, AMPLIANDO O ESPAÇO PARA INSTITUIÇÕES COMO A FPMAQ. PARA TRAÇAR PERSPECTIVAS, JOÃO CARLOS MARCHESAN, PRESIDENTE DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA ABIMAQ, FALA DOS ANSEIOS DO EMPRESARIADO E DAS AÇÕES DESENVOLVIDAS; CABENDO AO PRESIDENTE DA FPMAQ A APRESENTAÇÃO DOS PONTOS QUE MERECEM A ATENÇÃO DA FRENTE PARLAMENTAR.

07

Perspectivas e Tendências

2019: RETOMADA É REAL E LEGISLATIVO GANHA ESPAÇO NO CENÁRIO NACIONAL

2019: RETAKE IS REAL AND LEGISLATIVE
GAINS SPACE IN THE NATIONAL SCENARIO

As eleições de 2018, em âmbito nacional, conduziram Jair Bolsonaro à Presidência da República e renovaram o Congresso Nacional, fruto da expectativa de mudanças reais, movimentando a economia e criando um final de ano inusitado, com crescimento não previsto, que gerou novo ânimo à atividade produtiva e à população, sinalizando que a crise dos últimos anos tinha chegado ao fim.

O movimento do final do ano, para ser fortalecido e se reverter em crescimento real e sustentável, depende de uma agenda estrutural, de mudanças e de reformas em áreas diversas (fiscal, econômica, previdenciária etc.). Essas mudanças não acontecem no mesmo ritmo das expectativas nem dos desejos da população e das instituições brasileiras, pois resultam de negociações e votações no âmbito do Congresso Nacional, que caminha em um ritmo diferente da iniciativa privada e das atividades produtivas.

Esse descompasso vem respondendo por redução nas expectativas de crescimento, mas não minoram o ânimo de empresários nem de políticos. No caso específico das indústrias de máquinas e equipamentos, mesmo com a economia mostrando desempenho pouco abaixo das expectativas, o setor vem mostrando uma

dinâmica de crescimento superior ao nacional, confirmando crescimento pelo segundo ano consecutivo.

Como as perspectivas para o País têm grande dependência das estruturas políticas, o Anuário ABIMAQ 2019 apresenta duas entrevistas, que se compõem com o cenário nacional.

A primeira, com João Carlos Marchesan, presidente do Conselho de Administração da ABIMAQ, fala dos anseios do empresariado, mais especificamente do setor de bens de capital, e das ações desenvolvidas pelo setor na busca de maior produtividade e rentabilidade, com as empresas propondo soluções que visem à adequação e à participação ativa na revolução tecnológica, objetivando manter as máquinas e equipamentos adequados ao padrão tecnológico requeridos pela revolução industrial.

A segunda entrevista traz a visão do Legislativo sobre o setor representado pela ABIMAQ. Trata-se do deputado federal Vitor Lippi, empossado em 4 de junho como presidente da Frente Parlamentar da Indústria de Máquinas e Equipamentos, que discorre sobre os pontos merecedores de atenção da FPMAq na atual gestão, com a meta de contribuir para o desenvolvimento do setor.

The 2018 elections, in national ambit, conducted Jair Bolsonaro to the Presidency of the Republic and renewed the National Congress. This fact results from the expectation of real changes that will promote the economy and generate an unprecedented year end, with unexpected growth that stimulated the productive activity and the population, indicating that the crisis of the last years had come to an end.

The movement in the end of the year, in order to be strengthened and become a real and sustainable growth, depends on a structural agenda with changes and reforms in several areas (fiscal, economic, social security, etc.). These changes don't happen in the same pace as that of expectations and desires of Brazilian people and institutions, because they are fruit of negotiations and vote in the National Congress, which is moving in a rhythm different from that of the private sector and productive activities.

This mismatch is responding for the reduction in growth expectations, but do not reduce the spirit of entrepreneurs and politicians. In the specific case of machine and equipment industries, even with economy showing performance

a little below expectations, the sector has shown growth dynamics superior to the national growth, thus confirming growth for the second year in a row.

Since perspectives to the country do not depend too much on political structures, ABIMAQ 2019 Yearbook presents two interviews addressing the national scenario.

The first, with João Carlos Marchesan, ABIMAQ Board of Directors' president, addresses the aspirations of the business community, particularly the capital goods sector, and the actions developed by the sector, seeking more productivity and profitability, with companies proposing solutions for adequacy and active participation in the technological revolution, in order to keep machines and equipment appropriate to the technological standard required by the industrial revolution.

The second interview brings the Legislative view of the sector represented by ABIMAQ. Congressman Vitor Lippi, vested on June 4th as president of the Machines and Equipment Industry Parliamentary Front, addresses aspects that deserve FPMAq attention in the current management, intended to contribute to the sector development.



JOÃO CARLOS MARCHESAN

PRESIDENTE DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA ABIMAQ

Olhando 2019 com base em 2018, como define o novo ano e quais melhoras vislumbra para a indústria de máquinas e equipamentos?

João Carlos Marchesan - A situação para 2019 é favorável, o setor de máquinas e equipamentos vive um momento de recuperação, após um longo período de retração. Em 2018 tivemos a retomada ancorada no mercado externo, com as exportações em alto nível, mesmo para padrões históricos; em 2019 as exportações não serão mais o motor do crescimento, mas manterão um nível razoavelmente alto. Contudo esperamos que as vendas internas ajudem a manter a recuperação, ainda que baseadas na manutenção do atual parque instalado. Mesmo com a economia mostrando desempenho pouco abaixo das expectativas, o setor de Máquinas e Equipamentos vem mostrando uma dinâmica de crescimento superior ao nacional. Ainda estamos diante de uma base de comparação baixa, uma leve recuperação das condições internas, que bastam para fazer o setor crescer pelo segundo ano consecutivo.

Quais as metas de crescimento para 2019 com base em 2018? No que baseia a previsão?

Marchesan - As expectativas para 2019 é de crescimento ao redor de 4%, portanto um pouco menor que 2018. Ao observarmos os fatores que devem influenciar o faturamento deste ano, devemos separá-los em dois: exportação e mercado interno. Temos expecta-

Looking at 2019 against 2018, how would you define the new year and what improvements do you foresee for the machines and equipment industry?

The situation for 2019 is favorable; the machine and equipment sector is experiencing a moment of recovery after a long period of downturn. In 2018 there was a recovery anchored to the external market, with high levels of exports, even for historical standards; in 2019 exports will no longer be the driver of growth, but they will be kept at a reasonable high level. However, we hope internal sales will help keep recovery, even if based on the maintenance of the current installed park. Even with economy presenting performance a little below expectations, the Machine and Equipment sector has shown growth dynamics superior to the national growth. We are still facing a low comparison base, a slight recovery of internal conditions that are enough to make the sector grow for the second consecutive year.

What are the growth goals for 2019 against 2018? What is the basis for this forecast?

The expectations for 2019 include growth around 4%, therefore, little lower than that of 2018. While observing the factors that may influence billing this year, two can be identified: export and domestic market. There are distinct expectations for each of them. With regard to exports, we expect a

tivas distintas para cada um deles. No que tange às exportações, esperamos patamar próximo ao observado em 2018, em dólar. Como em média a cotação para 2019 tende a ser maior, poderemos ter uma manutenção ou até mesmo um leve ganho monetário, em reais. Já o mercado interno tende a ter aumento das vendas em relação a anos anteriores, continuando a recuperação observada em 2018. Mesmo este crescimento sendo lento será suficiente para puxar o crescimento do setor de máquinas e equipamentos em 2019.

Quais as metas de retomada da atividade para os próximos cinco anos? No que baseia a previsão?

Marchesan - Em um mundo em constantes modificações, tanto políticas como tecnológicas – vide guerra comercial e a indústria 4.0 – podemos observar maior complexidade nas projeções de médio e longo prazos, além do Brasil ter desafios enormes em sua agenda econômica, mas acreditamos que a equipe econômica está atenta e, com algumas boas propostas, a ABIMAQ endossa parte delas. Alguns temas relevantes estão sendo abordados em âmbito nacional, a ABIMAQ participa ativamente contribuindo com soluções para o País e, somado a isto, vem trabalhando em conjunto com as empresas propondo soluções que visem à adequação e à participação ativa da revolução tecnológica, objetivando manter as máquinas e os equipamentos adequados ao padrão tecnológico requeridos pela revolução industrial. Em recentes feiras do setor foi evidenciada a capacidade da indústria de máquinas e equipamentos se adequar às novas soluções tecnológicas.

O que é necessário para que essas perspectivas se concretizem?

Marchesan - Para os trabalhos se concretizarem, outros passos serão necessários, pois ações isoladas, mencionadas, no âmbito governamental ou empresarial, apesar de benéficas, sozinhas não terão o sucesso almejado. É necessário um trabalho conjunto, com uma visão de longo prazo. No debate econômico, a implementação da agenda que elimine os itens que tiram a competitividade do País – aqueles que compõem o chamado “Custo Brasil”, que nada mais é do que um conjunto de ineficiências e distorções que prejudicam a competitividade dos setores produtivos do País, causados principalmente por fatores sistêmicos – é fundamental. Em estudo recente, medimos seu impacto no setor de máquinas e equipamentos, que representava 30 pontos percentuais da Receita Líquida de Vendas. Já por parte do setor, ações que melhorem a produtividade, a tecnologia e as práticas de gestão são necessárias.

Considerando a queda da atividade do setor nos últimos anos, o que a ABIMAQ acredita ser necessário para que as perspectivas de retorno ao ponto antes da crise se concretizem? O que vem sendo feito para isso?

Marchesan - Muitas coisas precisam ser feitas. Como mencionado, a ABIMAQ vem trabalhando junto a empresas e instituições de ensino para atingirmos a indústria 4.0, além de ações para expandirmos cada vez mais os países para os quais vendemos nossos produtos. Com relação a ações do Governo, algumas das pautas estão sendo discutidas, a fim de minimizar o “Custo Bra-

level close to the one observed in 2018, in dollars. Since the average price for 2019 tends to be higher, we may have maintenance or even a slight monetary gain, in reais. The domestic market, on the other hand, tends to present increase in sales against previous years, continuing the recovery observed in 2018. Though being slow, this growth will be enough to drive the machine and equipment sector growth in 2019.

What are the goals for the retake of activities in the coming five years? What is the basis for this forecast?

In a world undergoing constant changes, both political and technological – see trade war and industry 4.0 – we can observe more complexity in medium and long term projections, moreover, Brazil has huge challenges in its economic agenda, but we believe the economic team is attentive and with some good proposals, and ABIMAQ endorses some of them. Some relevant themes are being addressed in national ambit and ABIMAQ participates actively, contributing with solutions to the country, and has been working along with companies proposing solutions aiming at adequacy and active participation in the technological revolution, in order to keep machines and equipment appropriate to the technological standard required by the industrial revolution. In recent fairs of the sector, the machine and equipment industry's capacity to adapt to new technological solutions was proven.

What is required for these perspectives to be achieved?

For the works to materialize, other steps are required, because isolated actions, as mentioned in the government of business ambit, though beneficial, alone they will not achieve the desired success. A joint work is necessary, along with a long term view. In the economic debate, the implementation of an agenda to eliminate items that remove competitiveness of the country – those that form the so called “Brazil cost”, which is only a set of inefficiencies and distortions that harms the country's productive sectors' competitiveness, caused mainly by systemic factors – is fundamental. In a recent study, its impact on the machinery and equipment sector was measured, which represented 30 percentage points of the Net Sales Income. On the other hand, actions by the sector will be required to improve productivity, technology and management practices.

Considering the fall in the sector activity in the last years, what does ABIMAQ believe necessary for these perspectives of return to the point it was situated before the crisis to be achieved? What has been done for that?

Many things must be done. As mentioned, ABIMAQ has been working with companies and teaching institutions for us to reach industry 4.0, in addition to actions to increasingly expand the countries to which we sell our products. With regard to the government actions, some of the agendas are being discussed in order to minimize “Brazil cost”, like debu-



sil", como a desburocratização e a Reforma Tributária. O retorno ao nível anterior depende do sucesso das reformas estruturais e da capacidade de o setor de se adaptar à constante mudança no mundo. Outros fatores podem acelerar o processo, como melhoria no cenário internacional, que por hora está incerto sobre seu rumo. Hoje, estamos diante de um cenário que apesar dos desafios traz grandes oportunidades para os países e empresas que souberem aproveitar. É necessário expandir e recuperar parte do mercado nacional, além de ganhar novos mercados. Acreditamos que com a agenda conjunta, governo e empresas, isto é possível.

Pensando nas perspectivas para este ano, que recado dá às empresas do setor?

Marchesan - O recado é de otimismo, estamos em um momento de transição, desta forma é normal que dificuldades sejam encontradas, mas o setor vem se recuperando e, embora o faturamento ainda esteja abaixo do nosso pico histórico, a curva é de crescimento, abrindo algumas oportunidades, depois de um longo período de declínio. Desta forma, para este ano, a manutenção da retomada é vista com bons olhos, a partir do momento em que a agenda estrutural seja implementada, mesmo que o grosso dos efeitos seja no longo prazo, reflexos no curto prazo, também serão vistos, trazendo benefícios ao setor.

Outras informações/recados/reivindicações que considere importantes.

Marchesan - Uma reivindicação da ABIMAQ é com a celeridade da pauta econômica, em especial com a reforma da previdência, para que o País possa virar esta página e começar a discutir pautas com impactos mais diretos na atividade econômica. Para que possamos acelerar o crescimento do País, não só do setor de máquinas e equipamentos, acreditamos que se faz necessária, também, atuação do Bacen cortando ainda mais os juros, pois estamos diante de uma situação de inflação dentro da meta, somada à estagnação econômica, e desta forma abre espaço para uma menor taxa.

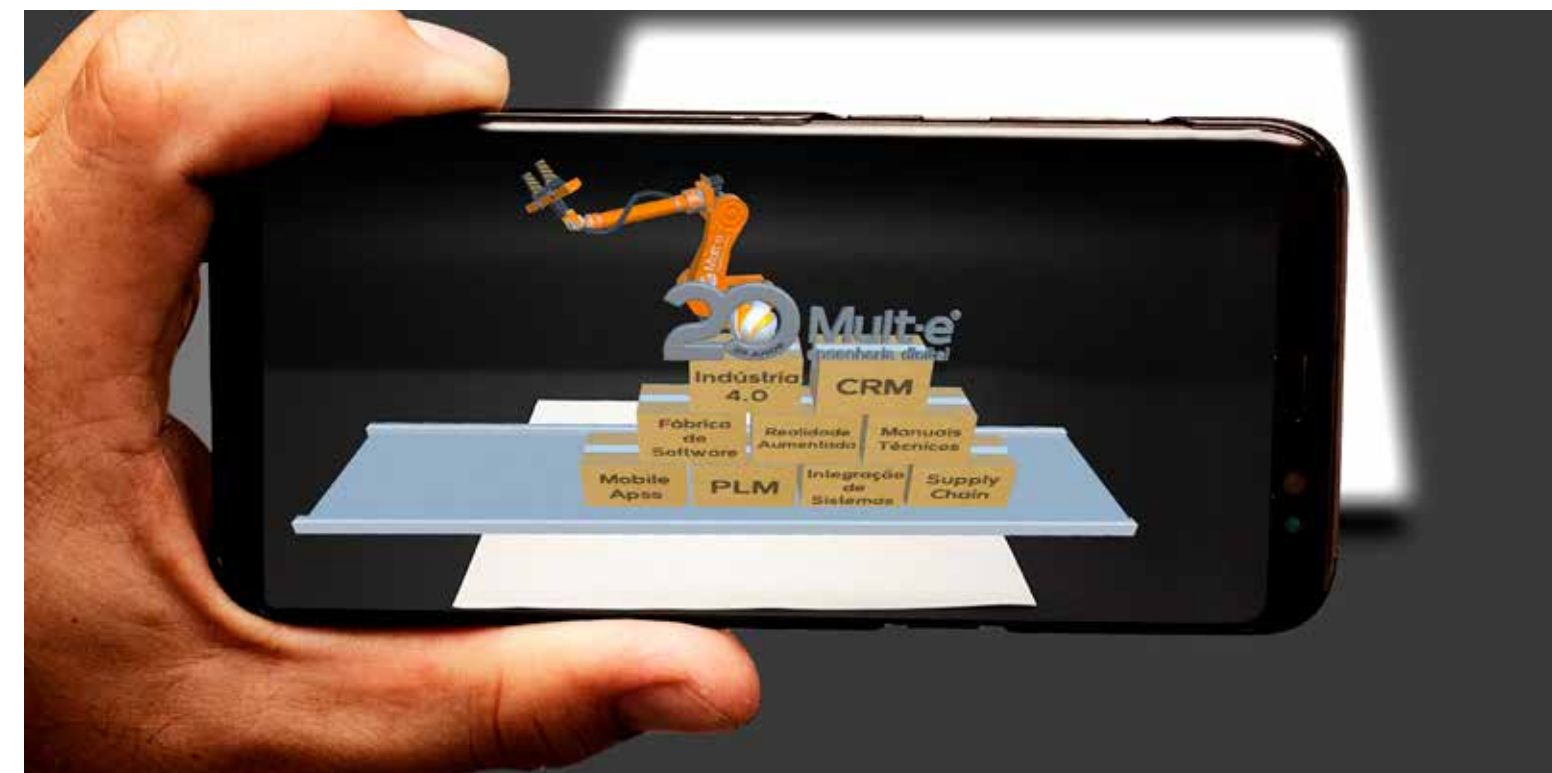
reacratization and tax reform. The return to the previous level depends on the success of structural reforms and the sector capacity to adapt to the constant change in the world. Other factors can speed up the process, like improvement in the international scenario, which so far is uncertain about directions. Today, we are facing a scenario that, despite the challenges, brings great opportunities to countries and companies that know how to use it. It is necessary to expand and recover part of the national market, in addition to gaining new markets. We believe that, with the joint agenda, government and companies, it will be possible.

Considering the perspectives for this year, what message would you send to the sector companies?

The message is optimism; we are in a transition moment, so it is normal that difficulties are found, but the sector is recovering and though billing is still below our historical peak, the curve is of growth, opening some opportunities after a long period of decline. Thus, for this year, the maintenance of retake is looked favorably starting from the moment when the structural agenda is implemented, even considering that the significant effects will occur in the long term, short term reflexes will also be seen, bringing benefits to the sector.

Other information/messages/claims considered important.

One of ABIMAQ demands is the speed of the economic agenda, particularly the welfare reform, for the country to turn this page and start discussing agendas with more direct impacts on the economic activity. For us to speed up the country growth, not only of machine and equipment sector, we believe Bacen actions are also necessary, cutting further the interests, because we are facing inflation within the target, added to economic stagnation, and so it would open room for lower rate.



Mult-e completa 20 anos no mercado da tecnologia

A **Mult-e Engenharia Digital** é uma prestadora de serviços de TI (Tecnologia da Informação) especializada no setor produtivo que tem como principais competências o desenvolvimento e a integração de sistemas de informação. Desde 1999 no mercado, a **Mult-e** está localizada no polo tecnológico de São José dos Campos-SP, possui atuação em todo o território nacional e conta com um time de mais de 100 colaboradores, especialistas em projetos de software e implantação de produtos, além de soluções com parceiros.

NOSSOS SERVIÇOS

1. IoT - Internet das Coisas
2. Indústria 4.0
3. PLM - Gestão de Ciclo de Vida de Produto
4. CRM - Gestão de Relacionamento com o Cliente
5. Fábrica de Software
6. Integração de Sistemas
7. Manuais Técnicos
8. Mobile Apps
9. Supply Chain - Gestão de Cadeira de Suprimentos
10. AMS - Gestão e Suporte de Sistemas
11. Alocação de Recursos
12. Realidade Aumentada

PIONEIROS

Há datas que marcam muito e há marcas que datam muito também! E este é um caso típico: completar 20 anos de empresa é um grande feito e contou com a contribuição de muitas pessoas, de diversas formas. A Mult-e é grata a todas elas.

Olhar para tudo que a espera, tudo que quer e pode fazer com um semblante desafiador, exatamente como

uma pessoa de 20 anos tem. Este é o estado de espírito da empresa ao completar duas décadas.

Quantas oportunidades, tecnologias, formas, necessidades e, sobretudo, desejos existem para serem explorados!

Que os bons sentimentos e valores guiem a Mult-e nesta jornada, mas sobretudo: que a liberdade para escrever nosso futuro juntos sempre prevaleça!

Pierre Mangussi - Diretor Executivo



DEPUTADO VITOR LIPPI*

PRESIDENTE DA FRENTE PARLAMENTAR DA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS

Na abertura da Expomafe, o Deputado Vitor Lippi chamou o empresariado presente à reflexão sobre a questão de o Brasil ter crescido 50% menos que a média mundial. Como a FPmaq pode contribuir para melhorar o ambiente de negócios da indústria? Que ações efetivas estão pensadas? Quais os principais gargalos?

Vitor Lippi - O setor de máquinas e equipamentos é estratégico para o desenvolvimento do País. É um setor que tem incorporação tecnológica, inovação, que move a economia, gerando milhares de empregos diretos e indiretos e, portanto, é um setor que merece toda a atenção do parlamento. Deste modo, a Frente vai atuar para colocar o assunto em evidência dentro do Congresso Nacional, buscando fomentar o debate sobre pautas estratégicas para o setor, na identificação dos principais entraves legislativos, tributários, econômicos, entre outros, que possam acarretar perdas ao setor de bens de capital.

Quais pleitos estão na lista da FPmaq para esta gestão?

Lippi - A agenda do setor é ampla, mas podemos citar entre as prioridades a simplificação do sistema tributário e redução da carga fiscal, a escalada tarifária, a redução do custo Brasil, especialmente o spread bancário e a isonomia para promover condições adequadas de competitividade.

At Expomafe opening, Congressman Vitor Lippi asked the business community present to reflect on the fact that Brazil's growth was 50% less than the world average. How can FPmaq contribute to improve the industry's business environment? What effective actions are considered? What are the main bottlenecks?

The machinery and equipment sector is strategic for the country development. This is a sector with technological incorporation, innovation, which drives the economy generating thousands of direct and indirect jobs, and, therefore, is a sector that deserves full attention by the parliament. Thus, the Front will act to emphasize the matter in the National Congress, seeking to foment the debate on strategic agendas to the sector, identifying the main legislative, tax, economic obstacles, among others, that may cause loss to the capital goods sector.

Which pleas are in FPmaq list for this management?

The sector agenda is wide, but we can mention, among priorities, the simplification of the tax system and reduction of tax burden, tariff escalation, reduction of Brazil cost, particularly the banking spread and isonomy to promote appropriate competitiveness conditions.

ONDE TEM ENERGIA E TECNOLOGIA, TEM WEG.

Com uma ampla gama de produtos, a WEG possui a solução completa para Infraestrutura. De disjuntores e painéis de distribuição a barramentos blindados, de motores elétricos à turbinas, de transformadores de poste à subestações completas, de tintas para perfis de alumínio a revestimentos anticorrosivos de alta performance, passando por nobreaks e tomadas & interruptores.

Toda a tecnologia e a qualidade de uma marca mundialmente reconhecida, dedicadas especialmente para a sua necessidade.

*Sistemas completos e interligados.
Isto é WEG.*



Acesse nosso vídeo e veja como a WEG trata o futuro como um assunto do presente.



Transformando energia em soluções. www.weg.net

No que esses pleitos atendem às necessidades da indústria representada pela ABIMAQ?

Lippi - Em suma, a melhoria do ambiente de negócios. Não podemos pensar em crescimento se não olharmos para quem dá emprego.

No que o governo eleito pode contribuir com os pleitos atuais? Explique.

Lippi - Sabemos que o Brasil é um dos lugares mais difíceis de empreender e precisamos sensibilizar o atual governo quanto a essa temática. A Frente pretende manter um diálogo consistente e harmônico com o Governo, de modo a chamar a atenção para os entraves do setor. Sabemos que a área econômica é a mais sensível, e somente tendo consciência dos problemas é que o Governo poderá tomar as melhores decisões para o crescimento do País.

Como a FPMaq pode ser um instrumento efetivo de interlocução contínua da ABIMAQ com o Legislativo e como contribuir para a interação com o Executivo?

Lippi - Envolvendo Legislativo e Executivo nos debates e decisões. A contribuição de um setor organizado como a ABIMAQ ajuda o parlamento a ter informações estratégicas, principalmente sobre os pontos mais sensíveis ao setor, e, munido destas informações, buscar as melhores soluções junto ao governo bem como elaborar as leis.

A FPMaq permite ao Legislativo conhecer a realidade do setor. Que surpresas o Deputado, como presidente na atual gestão, teve?

Lippi - A importância do setor para a economia, a qualidade do que é produzido, a capacidade de competir, que só não cresce mais por falta de melhores condições, dentre outros aspectos positivos. E também percebemos o tamanho do setor de bens de capital, que hoje representa 30% das indústrias do Brasil, e a qualidade do que é produzido, com inovação, com organização e por entender que ainda tem muito a crescer.

Quais gargalos do setor de máquinas e equipamentos mais sensibilizam os membros da FPMaq e por quê?

Lippi - Os custos da produção, as falhas legislativas, a insegurança jurídica, o alto custo tributário, entre outros, que serão levantados ao longo do trabalho da Frente. A energia elétrica, outra vilã, está entre as mais caras do mundo.

Além da Reforma da Previdência, que impacta em todos os setores da economia, que outras reformas a FPMaq defende neste ano? E nesta gestão?

Lippi - Sem dúvida a reforma tributária é extremamente importante para crescimento do setor. A questão tributária é a mais confusa, complexa e elevada em termos de carga fiscal. A Reforma da Previdência também. O País está com as contas comprometidas, e é preciso sanar essa questão antes que o Brasil perca orçamento para áreas estratégicas como saúde, educação, segurança. A máquina não suporta mais os abusos; as altas aposentadorias, os excessos e privilégios de poucos estrangulam contas públicas; e corrigir tais distorções vai, sem dúvida, animar o mercado e seus investidores.

In which aspects will these pleas meet the needs of the industry represented by ABIMAQ?

In short, improvement of the business environment. We can't think about growth without looking at those that provide jobs.

How can the elected government contribute to the current pleas? Explain, please.

We know that Brazil is one of the most difficult places to undertake and we must sensitize the current government with regard to this theme. The Front intends to keep consistent and harmonious dialogue with the government in order to draw attention to the sector obstacles. We know that the economic area is more sensitive, and only with awareness of the problems the government will make the best decisions for the country's growth.

How can FPMaq be an effective instrument of continuous interlocution between ABIMAQ and the Legislative and how to contribute to the interaction with the Executive?

By involving Legislative and Executive in debates and decisions. The contribution of an organized sector like ABIMAQ helps the parliament obtain strategic information, chiefly on the sector most sensitive aspects, and, with this information, seek better solutions with the government and also formulate laws.

FPMaq provides information on the sector reality to the Legislative. What surprises you, as president of the current management, faced?

The importance of the sector to the economy, the quality of the products, the capacity to compete, which doesn't grow for lack of better conditions, among other positive aspects. And we also noticed the size of the capital goods sector, which represents, today, 30% of industries in Brazil, and the quality of products, with innovation and organization, and for understanding that it can grow much more.

Which bottlenecks in the machinery and equipment sector sensitize most FPMaq members and why?

Production costs, legislative failures, legal insecurity, high tax cost, among others, which will be surveyed during the Front works. Electric energy, another villain, is among the most expensive worldwide.

In addition to the welfare reform, which impacts on all sectors of the economy, what other reforms does the FPMaq defend for this year? And for this management?

There is no doubt that the tax reform is extremely important for the sector growth. The tax issue is the most confusing, complex and high in terms of tax burden. So is the welfare reform. The country has its bills compromised and this matter must be solved before Brazil loses budget for strategic areas like health, education, security. The machine doesn't stand more abuses; high retirements, excesses and privileges of a few strangle public accounts; and correcting such distortions will, no doubt, sheer up the market and investors.

Pilote uma máquina Honda.

NOVA ROÇADEIRA UMK450

Seu trabalho fica mais ágil quando tem a potência e o alto desempenho de uma roçadeira econômica e com mais conforto na pilotagem.

- **Motor 4 tempos:** não precisa misturar óleo no combustível
- **Maior potência:** ideal para uso profissional
- **Cinto ergonômico:** para grandes jornadas de trabalho
- **Uso 360°:** opera em todas as posições

HONDA

honda.com.br/produtos-de-forca



Luis Macedo/Câmara dos Deputados

Recado para as indústrias filiadas à ABIMAQ com relação ao trabalho desenvolvido pela FPMaq

Lippi - Sabemos que o Brasil é um dos lugares mais difíceis de empreender e precisamos manter essa discussão dentro do Parlamento. Acredito que a Frente Parlamentar é um veículo para disseminar esse debate nesta casa legislativa. Podem contar com nosso trabalho no Congresso Nacional e junto ao Governo. Não há outro caminho para o crescimento que não passe pelo investimento. O Brasil vai alcançar a pujança necessária com a força e o crescimento da indústria nacional.

Message of industries affiliated to ABIMAQ about the work developed by FPMaq

We know that Brazil is one of the most difficult places to undertake and we must keep this discussion in the Parliament. I believe the Parliamentary Front is a vehicle to disseminate this debate in the house. You can count on our work in the National Congress and with the government. The path for growth necessarily involves investment. Brazil will reach the necessary vigor with the strength and growth of the national industry.

*** VITOR LIPPI**
Sorocabano e médico dermatologista, Vitor Lippi iniciou a carreira política em 1987, como vereador no município de Mairinque (SP), seguido de mandato no município vizinho de Alumínio, onde foi presidente da Câmara. Em 1996, assumiu a secretaria da Saúde de Sorocaba, ficando à frente da pasta até 2003. No período, também foi vice-presidente do Conselho Estadual da Secretaria Municipal de Saúde (Cosems). Em 2004, foi eleito prefeito de Sorocaba pelo PSDB, e reeleito em 2008. Enquanto prefeito recebeu vários prêmios por empreendedorismo e inovação na gestão pública municipal. Eleito como Deputado Federal pela primeira vez em 2015, atuou como signatário da FPMaq. Reeleito, assume a Presidência dessa Frente, que soma mais de 200 signatários entre senadores e deputados.

VITOR LIPPI
Born in Sorocaba, SP, and dermatologist, Vitor Lippi started his political career in 1987 as councilman in Mairinque county (SP), followed by mandate in neighbor county Alumínio, where he was the Chamber president. In 1996, he assumed the seat of Sorocaba's Health Department, remaining in the position until 2003. During this period, he was also vice-president of the Municipal Health Office's State Council (Cosems). In 2004, he was elected Sorocaba mayor by PSDB, and was reelected in 2008. As mayor he received several prizes for entrepreneurship and innovation in the municipal public management. Elected Federal Deputy for the first time in 2015, he acted as FPMaq signatory. Re-elected, he assumes the Presidency of this Front that counts on over 200 signatories among senators and deputies.



Alta tecnologia e produtividade: Inovação está no DNA da Schuler

Como fabricante de equipamentos de alta tecnologia e produtividade de reconhecimento internacional, a Pressas Schuler está preparada para atender às necessidades de seus clientes, quer seja no mercado nacional ou de exportação - no último ano exportou cerca de 75% da sua produção.

Acreditamos que somente com investimento em equipamentos de alta performance e em inovação é que a indústria nacional conseguirá melhorar a sua produtividade e se tornará mais competitiva no mercado mundial.

PRENSAS SCHULER S.A.
Av. Fagundes de Oliveira, 1515
09950-904 | Diadema | SP
Telefone: (11) 4075-8444
vendas@schulergroup.com



www.schulergroup.com/company



FORTALECIMENTO E ATUAÇÃO
DO SEU SETOR, IDEIAS E
CONCEITOS DE MERCADO
COM REUNIÕES PERIÓDICAS

08

Câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho

CSAG

Câmara Setorial de Ar Comprimido e Gases
Sectorial Chamber for Compressed Air and Gases



Presidente
President

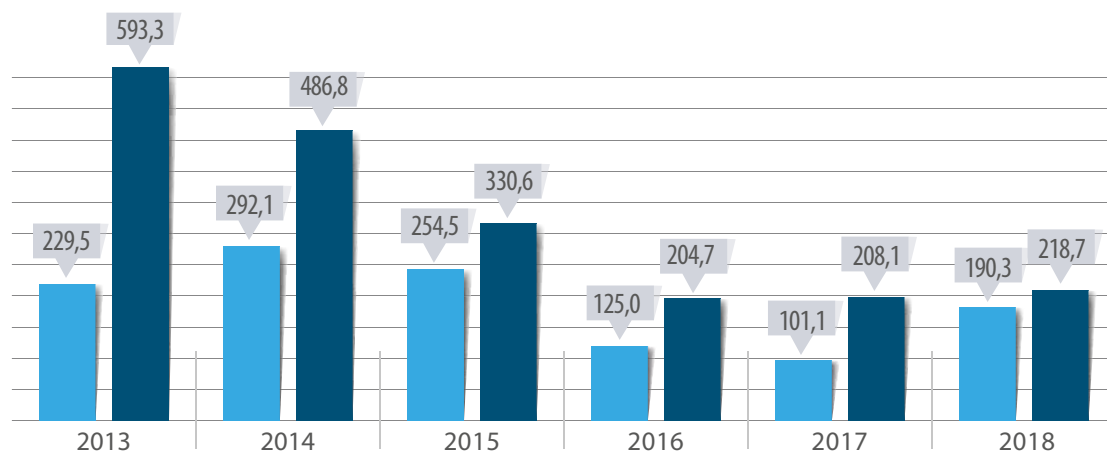
Alicério Roberto Júnior
Aberko Equipamentos Industriais Ltda.

Ano de criação
Year Established
1978

**Desempenho da
balança comercial**
Performance of the
trade balance

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
Values in millions
of US\$ FOB

■ **Exportação Exports**
■ **Importação Imports**



**ABIMAQ
CSAG**
Câmara Setorial de
Ar Comprimido e Gases

Empresas Associadas

sistema
ABIMAQ
ABIMAQ
SINDIMAQ
IPDMAQ

11 4788 3140

ABERKO
EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS

www.aberko.com.br

11 4612 4021 / 4230 1950

AERZEN

www.aerzen.com.br

19 3453 4177

**ANEST
IWATA
AIRZAP**

COMPRESSORES DE AR

www.airzap.com.br

11 3478 8700

Atlas Copco

www.atlascopco.com

11 4344 2900

**Burckhardt
Compression**

www.burckhardtcompression.com

16 3954 9400

CHIAPERINI

www.chiaperini.com.br

11 2755 6850

**Chicago
Pneumatic**

www.chicagopneumatic.com.br

11 5545 2600

FARGON
TRATANDO O AR DESDE 1963

www.fargon.com.br

11 5098 6714

FLUXO
Soluções
Integradas

www.fluxosolutions.com.br

11 3766 3977

hb
hb ar comprimido

www.hb-arcomprimido.com

11 4448 6900

METALPLAN
AIRPOWER

www.metalplan.com.br

(15) 3288-4040

vanasa
Multigas

www.vanasamultigas.com.br

*Movemos o PRESENTE
para definir o FUTURO*



A entrada de produtos importados que não atendem a norma NR-13 nem a Certificação do Inmetro para vaso de pressão fabricados em série preocupa a CSAG, pois, como explica seu presidente - Alicério Roberto Junior – “a fiscalização e o controle técnico nestes equipamentos são praticamente nulos em nosso setor”.

Os reflexos também envolverão as margens das indústrias do nosso setor, que são cada vez menores, afetando a lucratividade e a sobrevivência dessas empresas, que “fecharam o ano de 2018 de forma positiva em relação a 2017, com variação de faturamento entre 2% e 7%”, informa Alicério Junior, frisando que o setor de compressores interage com muitos outros segmentos industriais, atendendo indústrias químicas e petroquímicas, refrigeração industrial, mineração, pneumática e alimentícia, entre outros setores.

A ampla gama de aplicações dos produtos das empresas da CSAG permite que as indústrias direcionem suas forças para os mercados mais ativos, em busca de oportunidades. No entanto, segundo o presidente do CSAG, as possibilidades de aplicação do ar comprimido são pouco exploradas fora das linhas de produção das fabricas, “indicando que ainda existe muitos modelos de negócios a serem criados em nosso mercado”.

Convicto de que “as oportunidades são maiores à medida em que o mundo tende a soluções inovadoras de fonte de energias renováveis”, Alicério Junior, como exemplo, afirma que “as centrais de ar comprimido poderiam fazer parte de sistemas integrados com a energia eólica, formando um sistema autônomo mais econômico e de baixo impacto ambiental”.

The entry of imported products that fail to comply with the NR-13 standard or the INMETRO Certification for mass-produced pressure vessels is of concern to CSAG, since, as explained by its president – Alicério Roberto Junior – “supervision and technical inspection of this type of equipment is virtually non-existent in our sector.”

Reflections will also involve the margins of our sector, which are increasingly smaller, affecting the profitability and the survival of these companies, which “closed the year 2018 in a positive way compared to 2017, with a revenue variation ranging from 2% to 7%,” reported Alicério Junior, noting that the compressor sector interacts with many other industrial segments, serving industries such as chemicals and petrochemicals, industrial cooling, mining, pneumatics, and food, among other sectors.

The broad product range of application of CSAG products enables industries to direct their forces to the most active markets in search of opportunities. Nevertheless, according to the president of CSAG, the possibilities of applying compressed air are little explored outside the production lines of the factories, “which shows that there are still many business models to be created in our market.”

Convinced that “opportunities are greater as the world tends towards innovative renewable energy source solutions,” Alicério Junior, for example, states that “compressed air plants could be part of systems integrated with wind energy, comprising an autonomous system that is more economical and with low environmental impact.”

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ABERKO EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4788-3140
www.aberko.com.br

CHIAPERINI INDUSTRIAL LTDA.
[16]3954-9400
www.chiaperini.com.br

FLUXO SOLUÇÕES INTEGRADAS LTDA
[11]5098-6711
www.fluxosolutions.com.br

MAYEKAWA DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4654-8000
www.mayekawa.com.br

OMEL BOMBAS E COMPRESSORES LTDA.
[11]2413-5400
www.omel.com.br

AERZEN DO BRASIL LTDA.
[11]4612-4021
www.aerzen.com.br

CHICAGO PNEUMATIC BRASIL LTDA.
[11]2189-3900
www.chicagopneumatic.com.br

GASCAT IND. E COM. LTDA.
[19]3936-9300
www.gascat.com.br

METALPLAN EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4448-6900
www.metalplan.com.br

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

AIRZAP - ANEST IWATA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3453-4177
www.airzap.com.br

FÁBRICA DE MANÔMETROS RECORD S/A.
[11]2966-2533
www.recordsa.com.br

HB SOLUÇÕES EM AR COMPRIMIDO EIRELI
[11]3766-3977
www.hbdh.com.br

MUNTERS BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[41]3317-5050
www.munters.com.br

PRESSURE COMPRESSORES LTDA.
[44]3218-8500
www.pressure.com.br

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
[11]3478-8900
www.atlascopco.com.br

FARGON ENGENHARIA E INDÚSTRIA LTDA.
[11]5545-2600
www.fargon.com.br

HOERBIGER TURBOTECH SERVIÇOS DE ENGENHARIA LTDA.
[11]4446-7400
www.hoerbiger.com

NEUMAN & ESSER ENGENHARIA E SOLUÇÕES LTDA.
[31]2126-9590
www.neuman-esser.com

SCHULZ COMPRESSORES LTDA
[47]3451-6266
www.schulz.com.br

BURCKHARDT COMPRESSION [BRASIL] INDÚSTRIA E COM. DE COMPRESSORES LTDA.
[11]4344-2900
www.burckhardtcompression.com

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA. (UNID RIO DE JANEIRO)
[21]3924-7250
www.flowserve.com

INGERSOLL-RAND IND.COM.E SERV.DE AR COND.AR COMPR. E REFRIGERAÇÃO LTDA.
[11]2109-8752
www.ingersollrand.com.br

VANASA MULTIGÁS ENGENHARIA IND. E COMÉRCIO LTDA.
[15]3288-4040
www.vanasamultigas.com.br

GERENTE EXECUTIVO Daniel Lemos Machado
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6377 **E-MAIL** csag@abimaq.org.br

CSBM

Câmara Setorial de Bombas e Motobombas
Pumps and Motor Pumps Sector Chamber



Presidente
President

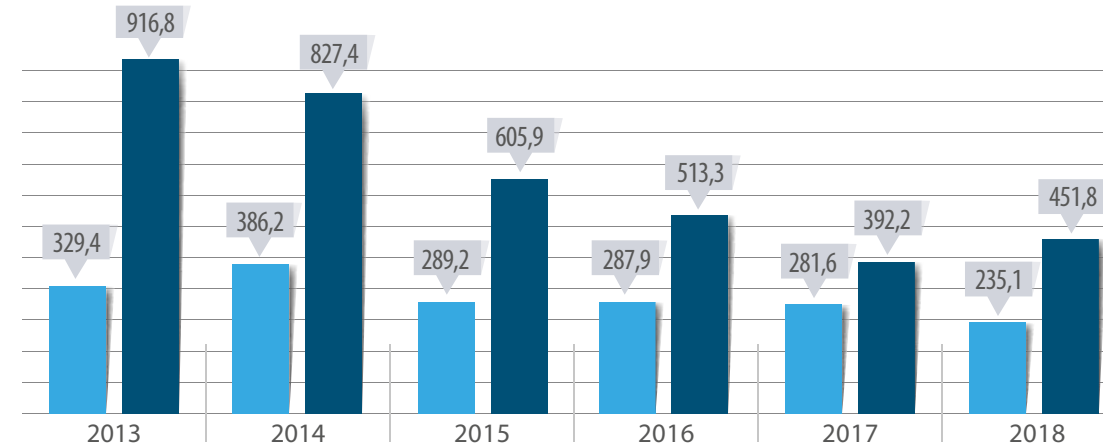
Francisco Novaes
Friatec do Brasil Ind. de Bombas Ltda.

Ano de criação
Year Established
1960

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



“O setor industrial começou a desassociar a dependência do Estado e com isso foram retomados projetos privados de ampliação, principalmente em papel e celulose e fertilizantes, este último um dos carros-chefes do setor de bombas e motobombas e que evoluiu na proporção do crescimento do agronegócio”. Essa afirmação é de Francisco Novaes, presidente da CSBM, sintetiza o olhar dele sobre o segmento em que atua e explica o crescimento registrado em 2018, entre 6% e 7%, após quatro anos de desaceleração da atividade, que conduziu à verticalização como forma de reduzir custo e manter as empresas vivas à espera da reativação da economia.

Máquinas direcionadas a movimentar e elevar líquidos, viscosos ou não, as bombas e motobombas – que de acordo com a velocidade e pressão também são chamadas de turbobombas e eletrobombas – fazem-se presentes em muitos segmentos da economia, em especial agronegócio, químico e petroquímico e saneamento básico. Tendo fortalecido nos últimos anos a relação de proximidade com o agronegócio, devido aos resultados expressivos desse setor, as indústrias vinculadas à CSBM confiam, neste ano, na aceleração das obras de saneamento e em investimento no setor de Óleo e Gás.

Essas perspectivas, comenta Novaes, permitem prever crescimento das indústrias reunidas na CSBM acima do PIB, faixa entre 5% e 7%, originado nos mesmos segmentos que garantiram a atividade em 2018. Contudo, “há sinalizações de que teremos novas oportunidade em mercados que vão voltar a investir, como químico e petroquímico, infraestrutura – principalmente por conta do saneamento –, mineração, em respostas aos últimos acontecimentos com as barragens de rejeitos, e siderurgia”, prevê.

“The industrial sector has begun to detach itself from its dependence on the state, thereby resuming expansion projects, mainly in pulp & paper and fertilizers, the latter being the flagship of the pump and motor pump sector, which evolved in proportion to the growth of agribusiness.” This claim was made by Francisco Novaes, President of CSBM, which synthesizes his view of the segment in which he operates and explains the growth reported in 2018, between 6% and 7%, after four years of activity slowdown, which led to verticalization as a form of reducing costs and keeping companies alive while waiting for the recovery of the economy.

As machines designed to move and lift liquids, viscous or otherwise, the pumps and motor pumps – which, according to their speed and pressure can also be referred to as turbopumps and electric pumps – are present in many segments of the economy, particularly agribusiness, chemicals and petrochemicals, and basic sanitation. Having strengthened in recent years the relationship of proximity with agribusiness, due to the expressive results of this sector, the industries linked to CSBM are relying this year on the acceleration of the sanitation and investment works of the Oil & Gas sector.

These perspectives, according to Novaes, allow us to predict the growth of industries featured in CSBM above GDP, in the 5-7% range, originating from the same segments that guaranteed the activity in 2018. Nevertheless, “there are signs that we will have new opportunities in markets that will be resuming investments, such as chemicals and petrochemicals, infrastructure – mainly due to sanitation –, mining, in response to recent events with tailings dams, and metalworks,” he said.



Empresas Associadas



EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ALFA LAVAL LTDA.
[11]5188-6000
www.alfalaval.com.br

ALLFLOW EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS E COMÉRCIO LTDA
[11]5523-1755
www.allinox.com.br

ANDRITZ HYDRO LTDA.
[16]3303-1000
www.andritz.com

AQUAMEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4025-6820
www.aquamecbrasil.com.br

BETTA HIDROTURBINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[16]2104-5522
www.bettahidroturbinas.com.br

BOMAX NO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4138-8800
www.bomax.com.br

BOMBAS GRUNDFOS DO BRASIL LTDA.
[11]4393-5533
www.grundfos.com.br

BOMBAS VANBRO LTDA.
[51]3206-1200
www.vanbro.com.br

DANCOR S/A.INDÚSTRIA MECÂNICA
[21]3408-9292
www.dancor.com.br

DOSITEC BOMBAS E COMPRESSORES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3426-0018
www.dositec.com.br

DOSIVAC DO BRASIL COMÉRCIO DE ARTIGOS INDUSTRIAIS LTDA
[11]3599-2262
www.dosivac.com.br

EBARA BOMBAS AMERICA DO SUL LTDA
[14]4009-0000
www.ebara.com.br

Movemos o PRESENTE
para definir o FUTURO

EDWARDS VÁCUO LTDA.
[11]3952-5000
www.edwardsvacuum.com

EQUIPE INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA.
[19]3417-4848
www.equipe-bombas.com.br

FAMAC INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[47]3374-6000
www.famac.ind.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.
(UNID RIO DE JANEIRO)
[21]3924-7250
www.flowserve.com

FRANKLIN ELECTRIC INDÚSTRIA DE MOTOBOMBAS S/A.
[47]3204-5000
www.franklinwater.com

FRIATEC DO BRASIL INDÚSTRIA DE BOMBAS LTDA.
[32]3429-3351
www.friatec.com.br

GARDNER DENVER NASH BRASIL INDUSTRIA E COMERCIO DE BOMBAS LTDA.
[19]3765-8000
www.gdnash.com.br

HELIBOMBAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE BOMBAS HELICOIDAIS LTDA.
[16]3334-5454
www.helibombas.com.br

HIDRO METALÚRGICA ZM LTDA.
[44]3028-0200
www.zmbombas.com.br

HIGRA INDUSTRIAL LTDA.
[51]3778-2929
www.higra.com.br

IMBIL INDÚSTRIA E MANUTENÇÃO DE BOMBAS ITA LTDA.
[19]3843-9833
www.imbil.com.br

INDÚSTRIA DE MOTORES ANAUGER S/A
[11]4591-7100
www.anauger.com.br

INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE BOMBAS D'ÁGUA BETO LTDA.
[51]3562-3388
www.bombasbeto.com.br

INDÚSTRIA MECÂNICA ANDRADE LTDA.
[17]3321-5811
www.bombasandrade.com.br

ITL - INDÚSTRIA DE TECNOLOGIA, MÁQUINAS E EQUIP. LTDA- EPP (SK BOMBAS)
[85]3285-0550
www.skbombas.com.br

ITT BOMBAS GOULDS DO BRASIL LTDA.
[11]4602-9200
www.gouldspumps.com

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

LEMASA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS DE ALTA PRESSÃO S.A.
[19]3936-8555
www.lemasa.com.br

MAC LUB INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[16]3301-3666
www.maclub.com.br

MAQDEL INDUSTRIA E COMERCIO DE EQUIPAMENTOS EIRELI
[11]4028-1168
www.mademaquinas.com.br

METSO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[15]2102-1300
www.metso.com

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

OMEL BOMBAS E COMPRESSORES LTDA.
[11]2413-5400
www.omel.com.br

PRIME EQUIPAMENTOS DE BOMBEAMENTO LTDA
[17]3361-1782
www.bombasprime.com.br

PRIMOTÉCNICA MECÂNICA E ELETRICIDADE LTDA.
[11]4543-6722
www.primotecnica.com.br

PROMINAS BRASIL EQUIPAMENTOS LTDA.
[16]3375-9111
www.prominas.com.br

RUHRPUMPEN DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE BOMBAS HIDRÁULICAS LTDA.
[21]3675-2000/[11]98772-0409
www.ruhrpumpen.com

SCHULZ COMPRESSORES LTDA
[47]3451-6266
www.schulz.com.br

SPV HIDROTÉCNICA BRASILEIRA LTDA.
[11]5521-7667
www.spvbomba.com.br

SPX FLOW TECHNOLOGY DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2127-8278
www.spxflow.com

SULZER BRASIL S/A.
[11]4815-9333
www.sulzer.com

SULZER PUMPS WASTEWATER BRASIL LTDA.
[41]2108-8100
www.sulzer.com

TEXIUS MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS ELETRO-MECÂNICOS LTDA.
[51]3371-7700
www.texius.com.br

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2696-3411
www.vallair.com.br

WEIR DO BRASIL LTDA.
[11]2448-9200
www.weirminerals.com

XYLEM BRASIL SOLUÇÕES PARA ÁGUA LTDA.
[11]3732-0150
www.xylenwatersolutions.com/br

GERENTE EXECUTIVO Jeovanildo Farias
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-5756 **E-MAIL** csbm@abimaq.org.br

CSCM

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Cimento e Mineração
Sectorial Chamber of Machinery and Equipment for Cement and Mining



Presidente
President

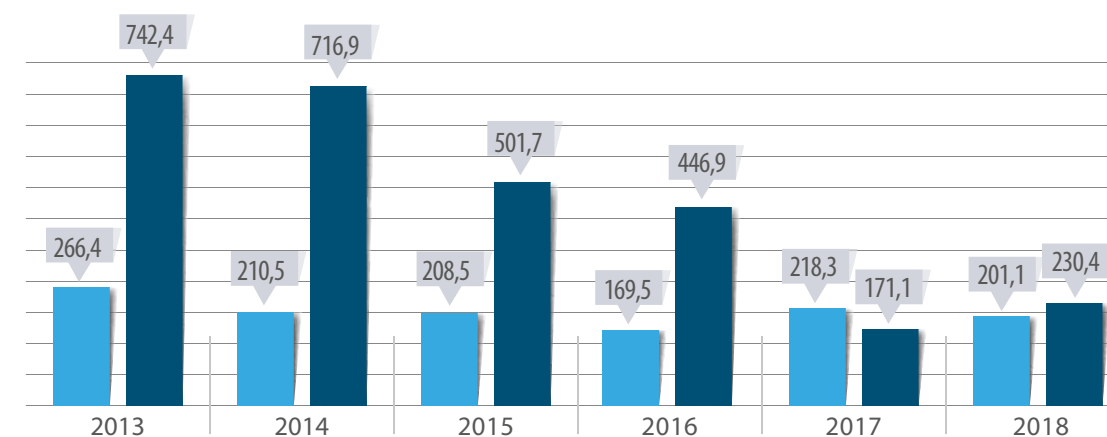
Ingo Dietzold
Aumund Ltda.

Ano de criação
Year Established
1970

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Definida por seu presidente – Ingo Dietzold – como uma câmara de mercado, por congregar mais de 80 indústrias que atuam nos mesmos segmentos da economia, a CSCM busca habilitar as associadas à integração direta com o mercado de Mineração nacional e internacional, além de prospectar negócios, visitando e promovendo reuniões com clientes de potencial, participando em eventos, pesquisando oportunidades e acompanhando os projetos de interesse comum de suas associadas.

Para cumprir essas metas, a CSCM tem forte atuação, junto a ministérios e secretarias federais, discutindo procedimentos e competitividade, além de apresentar soluções para os problemas que impactam o setor.

As ações desenvolvidas permitiram que, em 2018, mais especificamente no segundo semestre, “as empresas sentissem uma certa aceleração da atividade, acusando crescimento de 3% a 4%, que, apesar de parecer modesto, deve ser analisado considerando a forte retração que atingiu estes mercados ao longo do ano, provocando ociosidade na produção. A título de exemplo, apenas o setor de cimento, que possui capacidade instalada de cerca de 75-80 Mt/ano, enfrentou grande queda na demanda do seu produto para cerca de 55 Mt em 2018”, relata Dietzold, o que afetou de forma expressiva os investimentos no setor e, em consequência, a demanda por equipamentos.

Com atenção voltada também ao setor de saneamento, que está destravando algumas obras, e, esperando a reativação do setor de construção civil, as indústrias desse segmento vêm encontrando oportunidades na manutenção e atualização de equipamentos que ficaram parados, resume o presidente da CSCM, prevendo que, se a atividade for retomada, as indústrias possam crescer entre 5% e 9% em 2019.

Defined by its president – Ingo Dietzold – as a market chamber, gathering over 80 industries that operate in the same segments of the economy, CSCM seeks to enable its associates with direct integration with the national and international Mining market, as well as prospecting business by visiting and promoting meetings with potential customers, participating in events, researching opportunities, and following up projects of common interest of their associates.

In order to fulfill these goals, CSCM plays a strong role, alongside the federal ministries and secretariats, discussing procedures and competitiveness, as well as presenting solutions to the problems that have an impact on the sector.

In 2018, more specifically in the second half of the year, “the companies felt a certain acceleration in activity, which accounted for a 3-4% growth, which, despite appearing modest, should be analyzed considering the strong downturn that affected these markets during the year, leading to slow production. As an example, the cement sector alone, which has an installed capacity of around 75-80 Mt/year, faced a major decrease in demand for its product, reaching around 55 Mt in 2018,” said Dietzold, which had a strong impact on investments in the sector and, subsequently, on the demand for equipment.

With attention also focused on the sanitation sector, which is resuming some works, and waiting for the reactivation of the civil construction sector, the industries of this segment have been finding opportunities in the maintenance and updating of equipment that have stood still, summarized the president of CSCM, estimating that, should the activity be resumed, industries can grow by 5-9% in 2019.

CONFAB INDUSTRIAL SOCIEDADE ANONIMA
[12]3604-1029
www.tenaris.com

CZM INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS S/A.
[31]2111-6200
www.czm.com.br

DAIDO INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA.
[12]2125-8000
www.daido.com.br

DANFOSS DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2135-5400
www.danfoss.com

DIECKMANN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]5666-1737
www.dieckmann.com.br

EATON LTDA.
[19]3881-6382
www.eaton.com.br

EBARA BOMBAS AMERICA DO SUL LTDA
[14]4009-0000
www.ebara.com.br

EIRICH INDUSTRIAL LTDA.
[11]4619-8900
www.eirich.com.br

EMERSON PROCESS MANAGEMENT LTDA.
[15]3413-8000
www.emerson.com

EXIMPORT SISTEMAS DE LUBRIFICAÇÃO LTDA.
[LUBEQUIP EXIMPORT]
[11]5525-9759
www.eximport.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA.
[11]3736-7373
www.flexaseal.com.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.
[UNID RIO DE JANEIRO]
[21]3924-7250
www.flowserve.com

FLSMIDTH LTDA.
[15]3416-7501
www.flsmidth.com

GUIMMY INDUSTRIAL LTDA.
[11]4044-0122
www.gimmy.com.br

HAVER & BOECKER LATINO AMERICANA MÁQUINAS LTDA.
[19]3879-9100
www.haverbrasil.com.br

HENFEL INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[16]3209-3422
www.henfel.com.br

ICON MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S/A.
[48]3431-1800
www.icon-sa.com.br

INBRAS-ERIEZ EQUIPS.MAGNÉTICOS E VIBRATÓRIOS LTDA.
[11]4056-6644
www.inbras.com.br

JOSÉ MURÍLIA BOZZA COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA.
[11]2179-9966
www.bozza.com

JUNTAS BRASIL INDÚSTRIA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA EPP
[12]3956-7010
www.juntasbrasil.com.br

KEPLER WEBER S/A.
[11]4873-0300
www.kepler.com.br

KOCH DO BRASIL PROJETOS INDUSTRIAIS LTDA.
[31]2122-2400
www.tecnometal.com.br

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ALTRA INDUSTRIAL MOTION DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4615-6300
www.altramotion.com

ANDRITZ SEPARATION INDUSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPS DE FILTRAÇÃO LTDA
[47]3387-9138
www.andritz.com/separation-brasil

ANTARES ACOPLAMENTOS LTDA.
[54]3218-6800
www.antaresacoplamentos.com.br

APEMA EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4128-2577
www.apema.com.br

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4208-1700
www.ascoval.com.br

ASVOTEC TERMOINDUSTRIAL LTDA.
[11]5103-5825
www.asvotec.com.br

ATUPE LTDA.
[31]3456-2727
www.atupe.com.br

AUMUND LTDA.
[11]3059-0160
www.aumund.com.br

AUTRON AUTOMAÇÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2168-6554
www.ctecnologia.com.br

BARDELLA S/A.INDÚSTRIAS MECÂNICAS
[11]2487-1000
www.bardella.com.br

BETOMAQ INDUSTRIAL LTDA.
[11]2117-9988
www.betomaq.com.br

BGL - BERTOLOTO & GROTTA LTDA.
[19]3451-8210
www.bgl.com.br

BOSCH REXROTH LTDA.
[11]2119-5735
www.boschrexroth.com.br

BRAPENTA ELETRÔNICA LTDA.
[11]3123-2850
www.brapenta.com

BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]2131-3333
www.tmsa.ind.br

C.C.M. COMÉRCIO DE MÁQUINAS E SERVIÇOS EIRELI
[49]2049-4700
www.ccmaquinas.com.br

CATERPILLAR BRASIL LTDA.
[19]2106-2100
www.caterpillar.com.br



Empresas Associadas



11 4744 2500
NSK
www.nsk.com.br

inbras
Separadores Magnéticos
Extratores de Sucata
Detectores de Metais
Eletroimãs
www.inbras.com.br

0800 770 0796
SEW EURODRIVE BRASIL
www.sew-eurodrive.com.br

Movemos o PRESENTE para definir o FUTURO

LAVRITA ENGENHARIA CONSULTORIA E EQ.
INDUSTRIAS LTDA.
[11]4173-5277
www.lavrita.com.br

LEMASA INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS DE ALTA PRESSÃO S.A.
[19]3936-8555
www.lemasa.com.br

MÁQUINAS FURLAN LTDA.
[19]3404-3600
www.furlan.com.br

MARTIN ENGINEERING LTDA.
[19]3709-7200
www.martin-eng.com.br

METSO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[15]2102-1300
www.metso.com

MINERAL TECHNOLOGIES COM.DE EQUIPS
PARA PROCESSAMENTO DE MINERAIS LTDA
[31] 3201-2606
www.mineraltechnologies.com

MONFERRATO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PEÇAS LTDA.
[48]3434-8750
www.monferrato.com.br

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

NEUMAN & ESSER ENGENHARIA E SOLUÇÕES LTDA.
[31]2126-9590
www.neuman-esser.com

NSK BRASIL LTDA.
[11]4744-2500
www.nsk.com.br

OMEL BOMBAS E COMPRESSORES LTDA.
[11]2413-5400
www.omel.com.br

PARCAN INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[19]3496-7222
www.parcancan.com.br

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

PHOENIX CONTACT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LIMITADA
[11]3871-6400
www.phoenixcontact.com.br

PROMINAS BRASIL EQUIPAMENTOS LTDA.
[16]3375-9111
www.prominas.com.br

PTI POWER TRANSMISSION
INDUSTRIES DO BRASIL S/A.
[11]5613-1000
www.pticorp.com.br

PUR EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[31]3045-8222
www.pur.ind.br

PUTZMEISTER BRASIL LTDA.
[11]4416-6200
www.putzmeister.com.br

PW HIDROPNEUMÁTICA LTDA.
[19]3801-9500
www.pwhidro.com.br

PWR MISSION INDÚSTRIA MECÂNICA S/A.
[21]3448-9001
www.pwrmission.com.br

R.C.O. & SITI MAQUINAS E
EQUIPAMENTOS LTDA. (RCO-SITI)
[19]3891-9700
grupo-rci.ind.br/grupo-rci

RAYMOND BARTLETT SNOW EQUIPAMENTOS LTDA.
[19]3826-6710
www.alstom.com

ROXTEC LATIN AMÉRICA LTDA.
[21]3282-5160
www.roxtec.com

SCHENCK PROCESS EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3152-5450
www.schenckprocess.com.br

SEMCO TECNOLOGIA EM PROCESSOS LTDA.
[11]3576-2068
www.semcoequipamentos.com.br

SEW-EURODRIVE BRASIL LTDA.
[19]2518-8017
www.sew-eurodrive.com.br

SKF DO BRASIL LTDA.
[11]4448-8200
www.skf.com.br

SPRAYING SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]2124-9500
www.spray.com.br

STEINERT LATINOAMERICANA
TECNOLOGIA DE SEPARAÇÃO LTDA.
[31]3372-7560
www.steinertglobal.com/br/pt/

SUMITOMO INDÚSTRIAS PESADAS
DO BRASIL LTDA
[11]4403-9292
www.sumitomoredutores.com.br

TEC TOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4428-2888
www.tector.com.br

TECNOROAD RODAS E PNEUS
PARA TRATORES LTDA.
[19]3478-9470
www.tecnoroad.com.br

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
[11]5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TRADO EQUIPAMENTOS E SERVIÇOS LTDA.-EPP
[31]3333-7933
www.trado.com.br

USIMINAS MECÂNICA S/A.
[31]3499-8195
www.usiminasmecanica.com.br

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2696-3411
www.vallair.com.br

VILLARES METALS S/A.
[19]3303-8000
www.villaresmetals.com.br
VULKAN DO BRASIL LTDA.
[11]4894-7300
www.vulkan.com.br

WEG-CESTARI REDUTORES E MOTORREDUTORES S/A.
[16]3244-1022
www.wegcestari.com.br

WEIR DO BRASIL LTDA.
[11]2448-9200
www.weirminerals.com

WESTECH EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3234-5400
www.westech-inc.com

ZANINI RENK EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[16]3518-9000
www.zaninirenk.com.br

CSDAER

Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial
Defense and Aerospace Sector Machinery, Equipment and Components Sector Chamber



Presidente
President

José Wilmar de Mello Justo Filho
THYSSENKRUPP BRASIL LTDA

Ano de criação
Year Established
2014

GERENTE EXECUTIVO Jeovanildo Farias
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-5756 **E-MAIL** cscm@abimaq.org.br

Durante 2018, a CSDAER – câmara setorial sediada na ABIMAQ Vale do Paraíba – investiu em eventos como forma de fortalecer o setor, viabilizar e difundir ideias e conceitos e gerar negócios. Foi um ano marcado, ainda, pela evolução da própria CSDAER, que ascendeu de GT para CS.

Assuntos externos também mereceram atenção da CSDAER, por afetar diretamente a atividade das associadas e pelos valores envolvidos, comenta seu presidente – José Wilmar de Mello Justo Filho – exemplificando com a negociação entre Embraer e Boeing; o acordo entre Embraer e Boeing para comercialização do cargueiro KC 390; e a certificação da família E-2, da Embraer, uma novidade na aviação comercial que traz na esteira dois modelos: o 195, que começou a certificação no ano passado, com início da produção marcada para este ano, e o 175, cujo desenvolvimento teve início em 2018 e a certificação está agendada para 2020. A construção de quatro corvetas classe Tamandaré para a Marinha, também abre oportunidades importantes para o setor.

Tendo esse cenário como pano de fundo, 2019 começou marcado pelo otimismo em relação aos novos rumos do mercado. No âmbito do trabalho da CSDAER, Wilmar Mello cita a necessidade de estreitamento das relações com as frentes parlamentares para apresentação de proposta de lei que apoie a indústria nacional do segmento aeroespacial e defesa. Agrega a isso, a criação de eventos e workshops comerciais para viabilizar novos negócios entre as empresas associadas à ABIMAQ, com ampliação do campo de atuação para além do setor aeroespacial, incluindo o de defesa, com orientação às associadas sobre o Centro de Apoio a Sistemas Logísticos de Defesa – Caslode –, o Siscade - Sistema de Catalogação de Defesa e o Catálogo da OTAN, além do Retid - Regime Especial de Tributação para a Indústria de Defesa.

“Nossa meta é tornar os nossos associados mais visíveis também para outros mercados, não somente para o mercado aeroespacial, pois temos muitas empresas com boas propostas e soluções para o segmento aeroespacial e de defesa, além de sinergias com outras câmaras, criando oportunidades de inovação”, conclui Mello.

During 2018, CSDAER – sector chamber headquartered at ABIMAQ Vale do Paraíba – invested in events in order to strengthen the sector, make feasible and disseminate ideas and concepts and generate business. It was a year marked by CSDAER evolution as well, which ascended from GT to CS.

Foreign affairs also deserved CSDAER attention for directly affecting the associates activities and for the amounts involved, comments its president José Wilmar de Mello Justo Filho, exemplifying with the negotiation between Embraer and Boeing for commercialization of cargo plane KC 390; and the certification of Embraer E-2 family, a novelty in commercial aviation that presents two models: 195, which started certification last year and start of production scheduled for this year, and 175, whose development started in 2018 with certification scheduled for 2020. The building of four Tamandaré class corvettes to the Navy also opens important opportunities to the sector.

With this background, 2019 began marked by optimism with regard to the new directions of the market. In CSDAER work ambit, Wilmar Mello mentions the need to strengthen relations with the parliamentary front to present draft law to support the national aerospace and defense industry. In addition to that, there is the creation of commercial events and workshops to generate new businesses among companies associated to ABIMAQ, with expansion of their operations to beyond the aerospace sector, including defense, with guidance to associates about Caslode – Support Center to Defense Logistic Systems –, Siscade – Defense Cataloging System - and NATO Catalogue, in addition to the Retid - Special Taxation Regime to the Defense Industry.

“Our goal is to make our associates more visible to other markets as well, not only to the aerospace market, because we have many companies with good proposals and solutions to the aerospace and defense segment, in additions to synergies with other chambers, creating opportunities for innovation”, concludes Mello.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AEROALCOOL TECNOLOGIA EIRELI.
(16)3701-7894
www.aeroalcool.com.br

BARDELLA S/A.INDÚSTRIAS MECÂNICAS
(11)2487-1000
www.bardella.com.br

CALFER USINAGEM INDUSTRIAL LTDA
(12)3941-6251
calfer.com.br

GRAUNA AEROSPACE S/A.
(12)3221-3500
www.graunaaerospace.com.br

HELLER MÁQUINAS OPERATRIZES IND.E COM.LTDA.
(15)2103-3105
www.heller.biz

INDÚSTRIAS ROMI S/A.
(19)3455-9533
www.romi.com

LANMAR INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
(19)2118-5000
www.lanmarmetal.com.br

LIEBHERR BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI
(12)3128-4207
www.liebherr.com

MASSUCATO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(19)3246-0322
www.massucato.com.br

RALLC USINAGEM E COMPOSTOS LTDA
(12)3958-3643
www.rallc.com.br

SIEMENS LTDA.
(11)3908-2211
www.siemens.com.br

SINTO BRASIL PRODUTOS LTDA.
(11)3321-9500
www.sinto.com.br

TECPLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(12)3931-5233
www.tecplas.com.br

TECSERVICE TECNOLOGIA DE SERVIÇOS LTDA. EPP
(12)3949-1077
www.tecservice.com.br

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
(11)5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TOYO MATIC AEROSPACE LTDA.
(11)2490-1900
www.toyomatic.com.br

TRELLEBORG DO BRASIL SOLUÇÕES EM VEDAÇÃO LTDA.
(12)3932-7600
www.tss.trelleborg.com/br

VIB-TECH INDUSTRIAL LTDA.
(11)4652-7444
www.vibtech.com.br

VMI SISTEMAS DE SEGURANÇA LTDA.
(31)3622-0470
www.vmis.com.br

WINNSTAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
(12)2139-9700
www.winnstal.com.br

WIPRO DO BRASIL INDUSTRIAL S.A.
(19)3417-7400
www.wiproinfra.com

GERENTE EXECUTIVA Denise Rodrigues Silva

ASSISTENTE Luciana Roberta Pereira

ENDEREÇO Rodovia Presidente Dutra, KM 138 - São José dos Campos/SP

TELEFONE (12) 3939-5733 **E-MAIL** csdaer@abimaq.org.br

CSEI

Câmara Setorial de Equipamentos de Irrigação
Irrigation Equipment Sector Chamber



Presidente
President

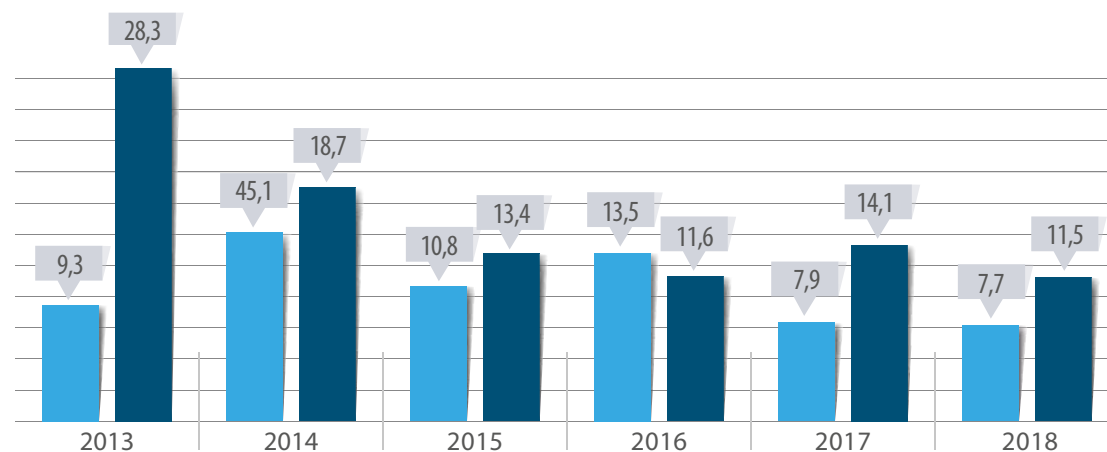
Renato Silva
Valmont indústria e Comércio Ltda.

Ano de criação
Year Established
1994

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



Segundo a ANA – Agência Nacional das Águas – o País pode chegar a 35 milhões de hectares irrigados, e há pesquisas que sinalizam uma área ainda maior. Qualquer que seja a fonte estatística, para Renato Silva, presidente da CSEI, esses números mostram “o quanto o País precisa e pode se desenvolver em sistemas de irrigação, para atender o crescimento da demanda global por alimentos, de uma forma sustentável, sem a necessidade significativa de abertura de novas áreas.

Com o cenário agravado pelos problemas da economia, o setor vem somando anos de aprendizados significativos e intensos. O balanço, para Silva, é o de que “as empresas aprenderam a lidar com incertezas e imprevisibilidade e, agora, estão entrando em um ciclo de estabilidade a médio e longo prazos, iniciado no final de 2018 e que deve continuar por algum tempo”.

O momento está exigindo “a busca de formas de influenciar a sociedade e o Governo para acelerar e desburocratizar o processo de liberação e outorga dos projetos, aliado a um investimento maior em energia e infraestrutura. Também faz-se necessário fortalecer o conceito de que o uso da água na irrigação é positivo, pois ela retorna para o meio ambiente (ciclo hidrológico), contribuindo significativamente para o aumento da produtividade da área de produção”, assegura o presidente da CSEI ao falar sobre as ações em planejamento pela câmara setorial, que tem atuação focada no desenvolvimento de políticas e ações que promovam e fomentem o desenvolvimento da agricultura irrigada como forma de desenvolver negócios e gerar renda ao agricultor, contribuindo para o desenvolvimento humano.

According to ANA – National Agency of Waters – the country may reach 35 million hectares irrigated, and there are researches indicating a larger area. Whatever the statistics source, for CSEI president Renato Silva, these numbers show “how much the country needs and can develop irrigation systems to meet the global demand for food, in a sustainable way, without significant need of opening new areas”.

With the scenario aggravated by economy problems, the sector is completing years of significant and intensive learning. The balance, for Silva, is that “companies learned to deal with uncertainties and unpredictability and now are entering a cycle of middle and long term stability, started by the end of 2018, and the will probably continue for some time”.

The moment requires “search of ways to influence the society and the Government to speed up and debureaucratize the process of release and granting of projects, combined with higher investment in energy and infrastructure. It is also necessary to strengthen the idea that the use of water in irrigation is positive, because it returns to the environment (hydrological cycle), significantly contributing to increase productivity in production areas”, says CSEI president while talking about the actions in the sector chamber planning, which is focused on the development of policies and actions to promote and Foster the development of irrigated agriculture as form of developing businesses and generating income to the farmer, thus contributing to human development.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AGROPOLO IMPLEMENTOS AGRICOLAS LTDA.
(11)4075-1711
www.agropolo.com.br

BAUER DO BRASIL SISTEMAS DE IRRIGAÇÃO E TRATAMENTO RESIDUAL LTDA.
(19)3634-1217
www.bauer-at.com

BERMAD BRASIL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
(11)3074-1199
www.bermad.com.br

BIOTER PROTEÇÃO AMBIENTAL LTDA.
(49)3322-2061
www.bioter.com.br

BOMBAS GRUNDFOS DO BRASIL LTDA.
(11)4393-5533
www.grundfos.com.br

CORR PLASTIK INDUSTRIAL LTDA.
(11)4529-1500
www.corrplastik.com.br

DANCOR S/A.INDÚSTRIA MECÂNICA
(21)3408-9292
www.dancor.com.br

DRIP-PLAN INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS PARA IRRIGAÇÃO LTDA.
(19)3572-1790
www.drip-plan.com.br

EBARA BOMBAS AMERICA DO SUL LTDA
(14)4009-0000
www.ebara.com.br

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
(11)3468-3800
www.ecosan.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA.
(11)3736-7373
www.flexaseal.com.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.(UNID RIO DE JANEIRO)
(21)3924-7250
www.flowserve.com

FOCKINK INDÚSTRIAS ELÉTRICAS LTDA.
(55)3375-9500
www.fockink.ind.br

HIDRO SOLO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(82)3324-3077
www.pluvitec.com.br

HIDROMECAÂNICA GERMEK LTDA.
[19]3682-7070
www.germek.com.br

HIDROSP SISTEMAS HIDRÁULICOS LTDA. (HIDRO SISTEMAS)
[11]3744-4467
www.hidrosistemas.com

IMBIL INDÚSTRIA E MANUTENÇÃO DE BOMBAS ITA LTDA.
[19]3843-9833
www.imbil.com.br

IRRIGABRAS IRRIGAÇÃO DO BRASIL LTDA.
[11]2842-6464
www.irrigabras.com.br

IRRIGABRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA
[41]3668-2223
www.irrigabrasil.com.br

IRRIGAÇÃO PENÁPOLIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[18]3654-2248
www.irrigacaopenapolis.com.br

IRRITEC DO BRASIL IND.E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS PARA IRRIGAÇÃO LTDA.
[19]3936-5513
www.irritec.com/pt-br

JIMENEZ MOTORES E IRRIGAÇÃO - EIRELI
[15]3244-1103
www.grupojimenez.com.br

KREBSFER INDUSTRIAL LTDA.
[19]3119-4000
www.krebsfer.com.br

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

LINDSAY AMÉRICA DO SUL LTDA.
[19]3814-1100
www.lindsay.com.br

MEXICHEM BRASIL INDÚSTRIA DE TRANSFORMAÇÃO PLÁSTICA LTDA. (AMANCO)
[47]3461-7000
www.mexichem.com.br

MOTO HONDA DA AMAZÔNIA LTDA.
[92]3616-5042
www.honda.com.br

NAANDAN JAIN BRASIL IND.E COM.DE EQUIPTOS. P/ IRRIGAÇÃO LTDA.
[19]3573-7676
www.naandanjain.com.br

NASHA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[35]3100-3100
www.nasha.ind.br

NELSON IRRIGAÇÃO BRASIL LTDA.
[19]3806-5987
www.nelsonirrigation.com.br

NETAFIM BRASIL SISTEMAS E EQUIPS.DE IRRIGAÇÃO LTDA.
[16]2111-8000
www.netafim.com.br

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

PLONA EQUIPS.IND.DE COMPONENTES MECÂNICOS LTDA
[41]3373-2274
www.plona.com.br

POLITEJO BRASIL - INDÚSTRIA DE PLÁSTICOS LTDA.
[19]2133-1701
www.politejo.com/pt/

PRÔSPERA AGRÍCOLA LTDA (IRRIGAT)
[51]3764-1234
www.prospira.ind.br

RAESA BRASIL COM.E IND.DE EQUIPTOS.AGRÍCOLAS IMPORT.E EXPORTAÇÃO LTDA.
[19]3544-1550
www.raesabrasil.com.br

RIVULIS PLASTRO IRRIGAÇÃO LTDA.
[34]3233-7200
www.johndeere.com.br

ROMERA SIMON IRRIGAÇÃO E MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.
[19]3624-1220
www.romera.ind.br

SENNINGER IRRIGAÇÃO DO BRASIL LTDA.
[19]3802-1917
www.senninger.com

SETORIAL IRRIGAÇÃO COMERCIAL EIRELI
[19]3441-2655
www.setorialirrigacao.com.br

TIGRE S/A. PARTICIPAÇÕES
[47]3441-5000
www.tigre.com

VALMONT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.(VALLEY)
[34]3318-9000
www.valmont.com.br

VETRO INDÚSTRIA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA.
[16]3343-1556
www.vetro.com.br

GERENTE EXECUTIVO Carlos Eduardo De Marchi
ASSISTENTE Jaqueline Andrade

ENDEREÇO Avenida Presidente Vargas, 2001 - Sala 138 - Jd California - Ribeirão Preto/SP
TELEFONE [16] 3941-4113 **E-MAIL** csei@abimaq.org.br

CSENO

Câmara Setorial de Equipamentos Navais, Offshore e Onshore
Sectorial Chamber for Naval Equipment, Offshore, and Onshore



Presidente
President

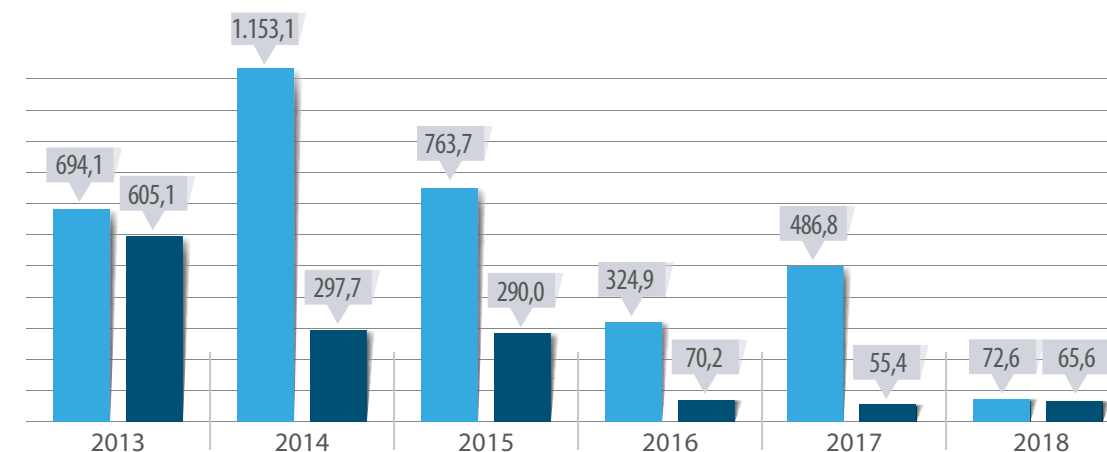
Diego Reis dos Santos Pereira de Melo
ON2 Soluções Integradas

Ano de criação
Year Established
1969

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



Dar continuidade a eventos e ações que aproximam as associadas de oportunidades de negócios, como o projeto de construção de quatro corvetas classe Tamandaré, pois, “nos workshops realizados no final de 2018 e no começo de 2019, ficou claro para os consórcios participantes que o quesito conteúdo local é um caminho sem volta”, constata Diego Reis, presidente da CSENO, câmara setorial sediada no Rio de Janeiro (RJ).

Projetos no setor de Óleo e Gás também chamam a atenção da CSENO, que – garante Reis – “está acompanhando e buscando aproximação e construção de pontes para os investimentos ficarem aqui. Os ganhos monetários estão por vir, pois as mudanças no ambiente regulatório são o início das oportunidades que gerarão ganhos mais à frente”.

Nesse contexto, um dos pontos de atenção da CSENO é a Resolução 726/2018 da ANP - Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis - que estabelece os critérios, requisitos e procedimentos sobre isenção de cumprimento, ajuste de percentual e transferência de excedente de conteúdo local, e faculta a possibilidade de celebração de termo aditivo aos contratos. A meta é cumprir 40% de conteúdo local, frisa o presidente da câmara setorial.

“Como empresários, temos de estar preparados para acompanhar as oportunidades, ver onde se encaixam e defender nosso negócio, sabendo que a CSENO vai buscar entendimento das novas regras, levando informações de forma clara para estimular os investimentos em nossas empresas”, recomenda Reis.

Continuing events and actions that approximate the associates to business opportunities, like the project for construction of four Tamandaré class corvettes is our mission, because “in workshops held by the end of 2018 and beginning of 2019, it was clear to participating consortiums that the local content aspect is a one way road”, states Diego Reis, CSENO president, sector chamber headquartered in Rio de Janeiro (RJ).

Projects in Oil & Gas sector also draw CSENO attention, which, as assured by Reis, “is following and seeking approximation and building of bridges for investments to stay here. Monetary gains will come, because the changes in the regulatory environment are the beginning of opportunities that will later generate gains”.

In this context, one of CSENO points of attention is Resolution 726/2018 by the ANP - National Agency of Petroleum, Natural Gas and Biofuels - which establishes criteria, requirements and procedures on fulfillment exemption, adjustment of percent and transfer of local content surplus and provides the possibility of amendments to contracts. The goal is to fulfill 40% of local content, emphasizes the sector chamber president.

“As businessmen, we must be prepared to follow opportunities, see where they fit in and defend our business, knowing that CSENO will seek to understand the new rule, bringing clear information to incentive investments in our companies”, recommends Reis.

ENGENMASA PSE COMPRESSORES LTDA
[16]3363-1500
www.engemasapse.com.br

EXIMPORT SISTEMAS DE LUBRIFICAÇÃO LTDA. (LUBEQUIP EXIMPORT)
[11]5525-9759
www.eximport.com.br

FÁBRICA DE MANÔMETROS RECORD S/A.
[11]2966-2533
www.recordsa.com.br

FESTO BRASIL LTDA.
[11]5013-1600
www.festo.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA.
[11]3736-7373
www.flexaseal.com.br

FLOWERVE DO BRASIL LTDA. (UNID RIO DE JANEIRO)
[21]3924-7250
www.flowerve.com

FOCKINK INDÚSTRIAS ELÉTRICAS LTDA.
[55]3375-9500
www.fockink.ind.br

GUIMMY INDUSTRIAL LTDA.
[11]4044-0122
www.guimmy.com.br

HOERBIGER TURBOTECH SERVIÇOS DE ENGENHARIA LTDA.
[11]4446-7400
www.hoerbiger.com

INDUSTRINAVE EQUIPAMENTOS INDS.E NAVAIS LTDA
[21]2580-8247
www.industrinave.com.br

INTERATIVA INDÚSTRIA COMÉRCIO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
[15]3235-9500
www.grupointerativa.ind.br

ITT BOMBAS GOULDS DO BRASIL LTDA.
[11]4602-9200
www.gouldspumps.com

JOHNSON CONTROLS BE DO BRASIL LTDA.
[11]3475-7083
www.johnsoncontrols.com

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
[11]3468-3800
www.ecosan.com.br

ELETRONAVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[21]3264-2862
www.eletronaval.com.br

EMERSON PROCESS MANAGEMENT LTDA.
[15]3413-8000
www.emerson.com

KELVION INTERCAMBIADORES LTDA.
[11]4447-8800
www.kelvion.com.br

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

LEMASA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS DE ALTA PRESSÃO S.A.
[19]3936-8555
www.lemasa.com.br

MAYEKAWA DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4654-8000
www.mayekawa.com.br

MECANAVI MECÂNICA NAVAL E INDUSTRIAL LTDA.
[21]2719-4564
empresa não possui site

METROVAL CONTROLE DE FLUIDOS LTDA.
[19]2127-9400
www.metroval.com.br

MICROMAZZA-PMP LTDA.
[54]3447-2700
www.micromazza.ind.br

MOTO HONDA DA AMAZÔNIA LTDA.
[92]3616-5042
www.honda.com.br

MTU DO BRASIL LTDA.
[11]3915-8900
www.mtu-online.com

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

NUCLEBRÁS EQUIPAMENTOS PESADOS S/A.(NUCLEP)
[21]3781-4300
www.nuclep.gov.br

ON2 SOLUÇÕES INTEGRADAS LTDA.
[21]2107-2255
www.on2solucoes.com.br

ONESUBSEA DO BRASIL SERVIÇOS SUBMARINOS LTDA.
[21]3216-8100
www.onesubsea.com

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

PHD GUINDASTES LTDA.
[54]3535-1433
www.phdguindastes.ind.br

PRENSAS SCHULER S/A.
[11]4075-8444
www.schuler.com.br

PWR MISSION INDÚSTRIA MECÂNICA S/A.
[21]3448-9001
www.pwrmission.com.br

ROXTEC LATIN AMÉRICA LTDA.
[21]3282-5160
www.roxtec.com

RTS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE VÁLVULAS LTDA.
[11]2423-7322
www.rtsvalvulas.com.br

RUHRPUMPEN DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE BOMBAS HIDRÁULICAS LTDA.
[21]3675-2000/[11]98772-0409
www.ruhrpumpen.com

SCANIA LATIN AMERICA LTDA.
[11]4344-9333
www.scania.com.br

SMC PNEUMÁTICOS DO BRASIL LTDA.
[11]4082-0600
www.smcbr.com.br

SPECTRA TECNOLOGIA INDÚSTRIA COMÉRCIO E SERVIÇOS DE INFORMÁTICA LTDA.
[11]5574-6544
www.spectratecnologia.com.br

SPIRAX SARCO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4615-9000
www.spiraxsarco.com

SPX FLOW TECHNOLOGY DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2127-8278
www.spxflow.com

STRAUHS EQUIPAMENTOS E FUNDIÇÃO LTDA.
[47]3435-4588
www.strauhs.com.br

SULZER BRASIL S/A.
[11]4815-9333
www.sulzer.com

TEC TOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4428-2888
www.tector.com.br

TRANTER INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA
[11]4617-6550
www.tranter.com

USIMINAS MECÂNICA S/A.
[31]3499-8195
www.usiminasmecanica.com.br

UTILINOX COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA. (FECHOMETAL)
[21]2441-8750
www.fechometal.com

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2696-3411
www.vallair.com.br

VULKAN DO BRASIL LTDA.
[11]4894-7300
www.vulkan.com.br

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

YANMAR SOUTH AMERICA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[19]3801-9200
www.yanmar.com.br

ZANINI RENK EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[16]3518-9000
www.zanirenk.com.br

ZOLLERN TRANSMISSÕES MECÂNICAS LTDA.
[32]3429-5302
www.zollern.com.br

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AIR LIQUIDE BRASIL LTDA.
[11]5509-8300
www.airliquide.com.br

BARDELLA S/A.INDÚSTRIAS MECÂNICAS
[11]2487-1000
www.bardella.com.br

CATERPILLAR BRASIL LTDA.
[19]2106-2100
www.caterpillar.com.br

CUMMINS BRASIL LTDA.
[11]2186-4811
www.cummins.com.br

ALFA LAVAL LTDA.
[11]5188-6000
www.alfalaval.com.br

BKNAV INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI
[21]4063-9100
www.bknav.com.br

CBP PERFURATRIZES DO BRASIL EIRELI
[16]2106-8668
www.cbpperfuratrizes.com.br

DANFOSS DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2135-5400
www.danfoss.com

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4208-1700
www.ascoval.com.br

BOMBAS GRUNDFOS DO BRASIL LTDA.
[11]4393-5533
www.grundfos.com.br

CHICAGO PNEUMATIC BRASIL LTDA.
[11]2189-3900
www.chicagopneumatic.com.br

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
[11]3468-3800
www.ecosan.com.br

ASVOTEC TERMOINDUSTRIAL LTDA.
[11]5103-5825
www.asvotec.com.br

BOSCH REXROTH LTDA.
[11]2119-5735
www.boschrexroth.com.br

CLARK TECNOLOGIA QUÍMICA, INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]4198-2864
www.clarksolutions.com.br

ELETRONAVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[21]3264-2862
www.eletronaval.com.br

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
[11]3478-8900
www.atlascopco.com.br

BRASBAUER EQUIPAMENTOS DE PERFURAÇÃO LTDA.
[11]3028-9800
www.brasbauer.com.br

CNHI COMÉRCIO DE PEÇAS LTDA.
[31]3888-7630
www.fptindustrial.com

AUTRON AUTOMAÇÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2168-6554
www.ctecnologia.com.br

BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]2131-3333
www.tmsa.ind.br

CONFAB INDUSTRIAL S.A.
[12]3604-1029
www.tenaris.com

GERENTE EXECUTIVA Patrícia Vieira
ASSISTENTE Fabiana Fasano

ENDEREÇO Rua Santa Luzia, 735 - Sala 1201 - Rio de Janeiro/RJ
TELEFONE [21] 2262-5566 E-MAIL cseno@abimaq.org.br

CSFEI

Câmara Setorial de Fornos e Estufas Industriais
Sectorial Chamber for Industrial Furnaces and Ovens



Presidente
President

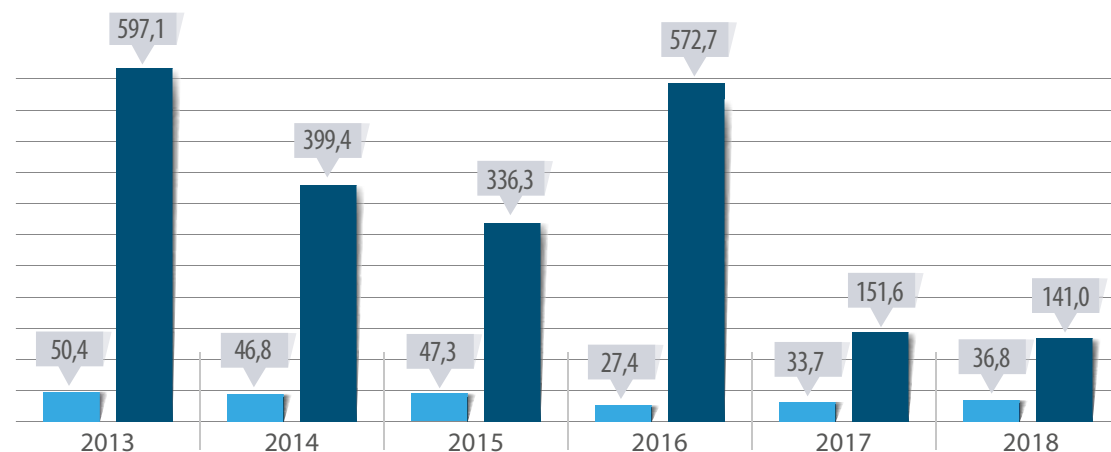
Aparício Vilademir de Freitas
Combustol Fornos Ind. E Com. Ltda

Ano de criação
Year Established
1987

**Desempenho da
balança comercial**
Performance of the
trade balance

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
Values in millions
of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Um segmento que tem como característica principal a fabricação de produtos sob encomenda para necessidades específicas em setores vinculados à produção de alumínio, vidro, siderurgia, cerâmica, alimentícia, madeira, têxtil, metalurgia, automotivo, entre outros. Esse é o diferencial das indústrias que compõem a CSFEI, que esperam que as compras melhorem em 2019 com a retomada de investimentos, mas os resultados – como explica Aparício Vilademir de Freitas, presidente da câmara setorial – “somente serão impactados a partir do segundo semestre e em 2020, pois o prazo de entrega varia de 6 a 12 meses e exige planejamento dos investimentos, o que somente acontece quando há otimismo na economia”

A saída para essas indústrias, quando não há demanda – frisa Aparício Freitas – “é buscar tecnologia e prestar bom atendimento aos clientes, afinal, os fornos industriais ou de laboratórios chegam a durar 30 anos e, como têm alto valor agregado, dependem de manutenção e de reformas, com vistas, por exemplo, a adequação de temperatura, modernização, alteração de fonte de energia, que pode ser óleo, gás, por indução para fusão e aquecimento ou eletricamente, através de resistências de qualquer tipo”.

A segment whose main characteristic is the manufacture of products to order for specific needs in sectors linked to the production of aluminum, glass, steelworks, ceramics, food, wood, textile, metallurgy, automotive, among others. This is the differential of the industries that form CSFEI, and they hope sales will improve in 2019 with the retake of investments, but the results – as the sector chamber president Aparício Vilademir de Freitas explains – “will only be affected as of the second half of the year and in 2020, because delivery term ranges from 6 to 12 months and requires planning of investments, which only happens when there is optimism in the economy”.

The solution to these industries, when there is no demand – emphasizes Aparício Freitas – “is to seek technology and to provide a good service to clients, after all, industrial or laboratory ovens may last up to 30 years, and, since they have high added value, they depend on maintenance and reforms, aiming at, for example, temperature adequacy, modernization, change of energy source, which can be oil or gas, by induction for fusion and heating or electrically, with resistances of any type”.



ABIMAQ
CSFEI
Câmara Setorial de Fornos e Estufas Industriais



Empresas Associadas

11 3109 5900



www.combustol.com.br

11 2295 0044



www.conai.com.br

47 2107 3394



www.jamo.ind.br

*Movemos o PRESENTE
para definir o FUTURO*

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AJAX TOCCO TRANSFORMADORES DO BRASIL LTDA
 (35)3435-2074
 www.ajaxtocco.com

COMBUSTOL FORNOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
 (11)3109-5900
 www.combustol.com.br

CONAI EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
 (11)2295-0044
 www.conai.com.br

DELTEC EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LIMITADA.
 (19)3741-4444
 www.deltec.com.br

EDG EQUIPAMENTOS E CONTROLES LTDA.
 (16)3377-9600
 www.edg.com.br

ELETROTHERMO COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA.
 (11)4646-3333
 www.eletrothermo.com.br

ERZINGER INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA.
 (47)2101-1300
 www.erzinger.com.br

GH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
 (11)4409-0066
 www.ghdobrasil.com.br

GH INDUÇÃO DO BRASIL LTDA.
 (11)4617-2710
 www.ghinduction.com

GLASTON BRASIL LTDA.
 (11)4061-6511
 www.glaston.net

INDUCTOTHERM GROUP BRASIL LTDA.
 (19)3885-6800
 www.inductothermgroup.com.br

INDUSTRIAL HEATING EQUIPAMENTOS E COMPONENTES LTDA
 (19)3854-6699
 www.industrialheating.com.br

JAMO EQUIPAMENTOS LTDA.
 (47)2107-3394
 www.jamo.ind.br

SAUDER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
 (11)4662-9910
 www.sauder.com.br

SERVOTHERM FORNOS A INDUÇÃO LTDA.
 (11)2176-8200
 www.servotherm.com.br

VALAPI S/A. INDÚSTRIA E COMÉRCIO
 (15)3288-4040
 www.valapi.com.br

VANASA MULTIGÁS ENGENHARIA IND. E COMÉRCIO LTDA.
 (15)3288-4040
 www.vanasamultigas.com.br

WEISHAUPT DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
 (19)3801-9800
 www.weishaupt.com.br

GERENTE EXECUTIVA Viviane Benetti Lima
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6373 **E-MAIL** csfei@abimaq.org.br

CSFM

Câmara Setorial de Ferramentarias e Modelações
 Sectorial Chamber for Toolmaking and Molding



Presidente
President

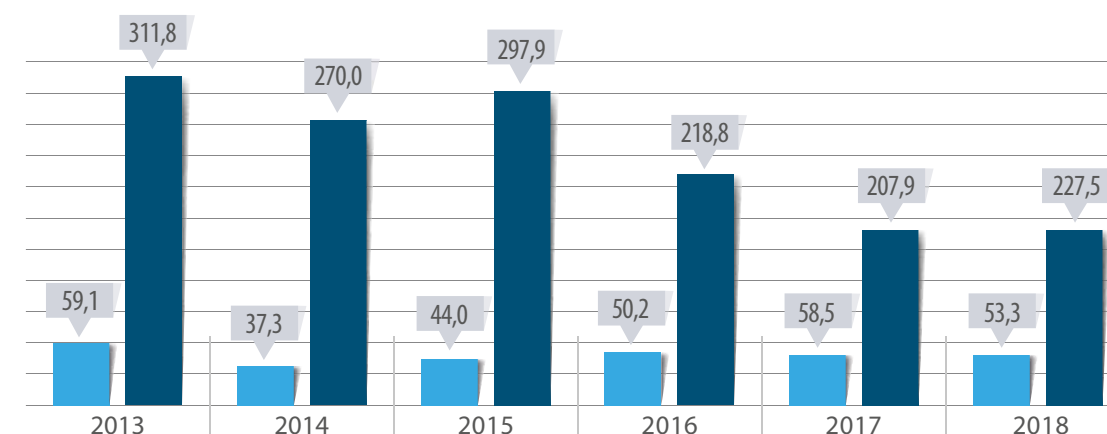
Paulo Sergio Furlan Braga
 MetalSinc Indústria e Comercio Ltda. - EPP

Ano de criação
Year Established
 1987

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



A produção industrial ou seriada de peças metálicas, plásticas, cerâmicas e de outros materiais depende de ferramentas e moldes para fundição, injeção, corte, dobra, repuxo etc. feitos sob encomenda e de forma unitária, com precisão desde a concepção. Essa é a atividade das empresas vinculadas à CSFM que soma, entre suas realizações, o projeto do Centro Setorial de Tecnologia em Ferramentaria e Modelação para criação de um Polo Industrial que reúna empresas do setor de ferramentaria, modelações e afins, juntamente com o Centro de Excelência Tecnológica.

E, neste momento, alguns planos do setor poderão ser concretizados, pois, uma ação conjunta da CSFM, Anfavea e Abinfer - Associação Brasileira da Indústria de Ferramentais - com o Consórcio Intermunicipal do Grande ABC e a Agência de Desenvolvimento Econômico do Grande ABC, conduziu à promulgação do Decreto Nº 63.785, de 8 de novembro de 2018, do Governo de São Paulo, que injetará cerca de R\$ 1 bilhão ao ano no caixa das indústrias paulistas de ferramentaria, durante cinco anos, originados na compensação de parte dos créditos retidos do ICMS para as indústrias automotivas que compraram das ferramentarias instaladas no Estado, mais especificamente o acumulado por conta de exportações.

Como informa Paulo Braga – presidente da CSFM – essa conquista, batizada de Pró-Ferramentaria, exigiu gestões ao longo de dois anos e permitirá investimentos no setor de ferramentaria nacional, formado por cerca de 1.800 indústrias que respondem pela geração de 150 mil empregos, sendo que cerca de 100 delas estão concentradas na região do ABC, empregando 13 mil trabalhadores. “Nossa intenção, a partir da publicação do Decreto no Diário Oficial do Estado, é levar a iniciativa para outros Estados, processo que deverá ser facilitado uma vez que a modelagem já está feita e aprovada”, comemora.

Mas, em 2019, o setor de moldes e ferramentas também será objeto de uma linha de financiamento especial do BNDES. Resultado de ação conjunta de vários atores, como ABIMAQ – via CSFM –, sindicato, empresários, prefeituras de São Bernardo e Diadema, além de outras associações patronais e da área de formação profissional, o projeto inclui a constituição jurídica do APL - Arranjo Produtivo Local - de Ferramentaria na Região.

Industrial or serial production of parts in metal, plastic, ceramic and other materials depends on tools and molds for casting, injection, cutting, bending, drawing, etc., made on demand and in a unitary way, with precision from their design. This is the activity of the companies linked to CSFM, whose achievements include the project of the Sectoral Center for Tooling and Modeling Technology, aiming at the creation of an Industrial Park that brings together companies of the sector for tooling, modeling and similar processes, alongside the Center of Technological Excellence.

At this moment, a number of the sector's plans can be fulfilled, as a joint action of the CSFM, Anfavea and the Abinfer - Brazilian Association of the Tooling Industry, alongside the Greater ABC Intermunicipal Consortium and the Greater ABC Economic Development Agency, led to the promulgation of Decree 63,785, of November 8, 2018, of the Government of São Paulo, which will contribute with approximately R\$1 billion per year for the São Paulo tooling industry, for five years, originating from the settlement of part of the withholding credits of the Tax on the Circulation of Goods and Services (ICMS) for the automotive industries, bought from the factories installed in the state, more specifically the one accumulated on account of exports.

According to Paulo Braga, president of CSFM, this achievement, called Pro-Tooling, required management over two years and will allow investments in the domestic tooling industry, composed of about 1,800 industries that account for the creation of 150,000 jobs, about 100 of which are concentrated in the ABC region, in the state of São Paulo, employing 13,000 workers. “Our goal, as of the publication of the Decree in the Official State Gazette, is to take the initiative to other states, a process that should be facilitated once the modeling is carried out and approved,” he celebrated.

In 2019, however, the molding and tooling sector will also be the subject of a special BNDES financing line. As a result of the joint action of several stakeholders, such as ABIMAQ – via CSFM –, unions, entrepreneurs, the Municipalities of São Bernardo and Diadema, and other professional associations, the project includes the legal constitution of the APL - Local Production Arrangement - for Tooling in the region.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AETHRA SISTEMAS AUTOMOTIVOS S/A.
(31)3045-9199
www.aethra.com.br

DELKRON DO BRASIL COMERCIAL LTDA.
(11)4482-1290
www.delkron.com.br

FLEJ FABRICAÇÃO DE FERRAMENTAS LTDA. EPP
(11)4543-6752
www.flejferramentaria.com.br

GHL FERRAMENTARIA DE MOLDES LTDA
(11)5523-7928
www.ghl.com.br

ICON MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S/A.
(48)3431-1800
www.icon-sa.com.br

INJETAQ INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4070-5656
www.grupotaq.com.br

MANOEL TORRES SOBRINHO FERRAMENTARIA - EPP
(11)4142-5238
www.manoeltorres.com.br

MÁQUINAS DANLY LTDA.
(11)2107-0400
www.mdl-danly.com.br

METALSINC INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.- EPP
(11)4824-3437
www.metalsinc.com.br

MOLTEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MOLDES LTDA.
(11)5693-4600
www.moltec.com.br

POLIMOLD INDUSTRIAL S/A.
(11)4358-7333
www.polimold.com.br

PREVISÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PRESILHAS LTDA. EPP
(11)5511-2168
www.previsao.ind.br

PRODTY MECATRÔNICA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4072-8400
www.prodt.com.br

PRO-ESTAMP PH SP FERRAMENTAS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)5564-9622
www.proestamp.com.br

REMATEC INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA. (GLOBAL MOLDES)
(11)3602-3413
www.globalmoldes.com.br

ROBERT BOSCH LIMITADA.
(19)2103-1954
www.bosch.com.br

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
(11)5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TRUMPF MÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4133-3563
www.trumpf.com.br

VILLARES METALS S/A.
(19)3303-8000
www.villaresmetals.com.br

YUDO SA FABRICAÇÃO DE CÂMARA QUENTE LTDA.
(47)3435-0022
www.yudosa.com.br

GERENTE EXECUTIVO Gustavo Marcelo Szymisowicz
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6375 **E-MAIL** csfm@abimaq.org.br

CSGF

Câmara Setorial de Equipamentos Motorizados para Manutenção de Grama e Jardim e Máquinas Portáteis para Manejo Florestal
Sectorial Chamber of Motor Equipment for Lawn & Garden Maintenance and Portable Machinery for Forest Management



Presidente
President

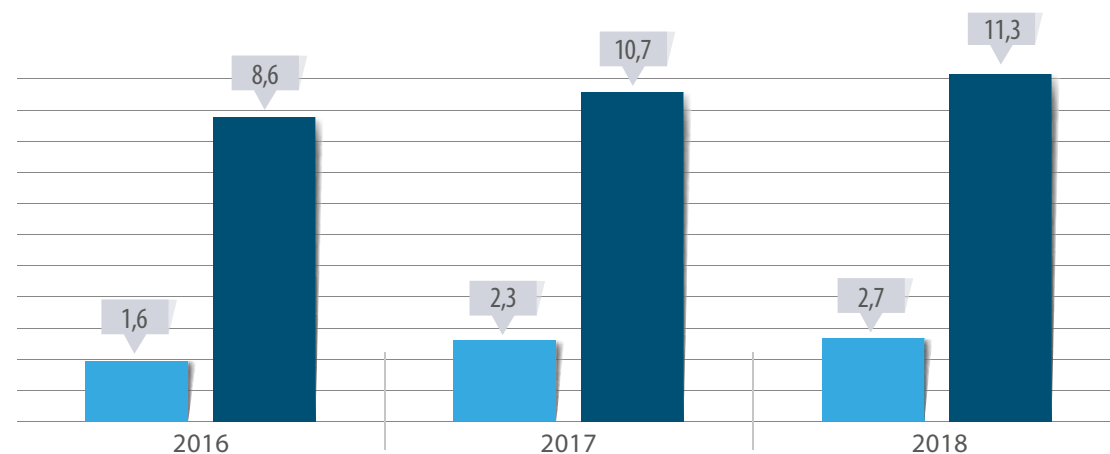
Maria Cristina Werle Reguly
STIHL Ferramentas Motorizadas Ltda.

Ano de criação
Year Established
2014

**Desempenho da
balança comercial**
Performance of the
trade balance

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
Values in millions
of US\$ FOB

■ **Exportação Exports**
■ **Importação Imports**



Empresas Associadas



47 2107 8800

TRAPP[®]
Produtos que valorizam a natureza.

www.trapp.com.br

11 2118 8400

Guarany

tradição e inovação

www.guaranyind.com.br

0800 773 2377

H
Husqvarna[®]

www.husqvarna.com.br

14 3405 2100

Jacto

www.jacto.com

0800 707 5001

STIHL[®]

www.stihl.com.br

0800 055 22 21

HONDA

www.honda.com.br

*Movemos o PRESENTE
para definir o FUTURO*

Respondendo pelo emprego de mais de 10 mil pessoas na cadeia produtiva e registrado faturamento bruto anual de aproximadamente R\$ 5 bilhões, resultante da comercialização de mais de 2 milhões de unidades apenas no mercado interno, as empresas representadas pela CSGF acreditam que, “uma vez iniciadas as reformas estruturais, fiscais e tributárias que o Brasil precisa, haverá aumento da competitividade da Indústria Brasileira, proporcionando novas oportunidades de negócio também para a CSGF”.

Essa visão da presidente da CSGF, Maria Cristina Werle Reguly, é fortalecida pelo plano de ação previsto para 2019, que “inclui a construção de redes de relacionamento, tendo em vista a nova equipe nos governos federal e estaduais, e o fortalecimento das relações internas da Câmara Setorial, prosseguindo com os trabalhos de monitoramento da legislação que impacta os negócios e produtos do nosso setor”.

O caminho adotado pela CSGF – constata sua presidente – “é coerente com sua missão de servir como porta-voz das indústrias que atuam no setor junto ao governo e a órgãos reguladores brasileiros, provendo o intercâmbio de informações e o conhecimento especializado junto aos interessados na área técnica e mercadológica deste setor visando a sustentabilidade, segurança do usuário e o respeito ao meio ambiente”.

Entre as realizações, Reguly cita melhorias no Radar de Assuntos Regulatórios, desenvolvido pelo Departamento de TI da ABIMAQ e esforços na promoção da concorrência leal no mercado brasileiro, identificando operações tributárias fraudulentas e máquinas piratas.

“Além disso, proporcionamos aos associados momentos de aprendizado de como as empresas podem influenciar as políticas públicas e acerca do impacto das normas técnicas na comercialização de máquinas”, comenta, frisando que a CSGF busca atuar “de forma proativa como órgão consultivo do Poder Público, colaborando com os órgãos competentes em estudos e na busca de soluções relacionados à categoria econômica representada, tendo em vista o objetivo comum do desenvolvimento regulatório, econômico e social”.

Responsible for employing 10,000 people in the production chain, with registered gross annual sales of approximately R\$5 billion, resulting from the marketing of more than 2 million units in the domestic market alone, the companies represented by CSGF believe that “once the structural, fiscal and tax reforms that Brazil needs are initiated, there will be an increase in the competitiveness of the Brazilian Industry, which will also provide new business opportunities for CSGF.”

This vision of the president of CSGF, Maria Cristina Werle Reguly, is strengthened by the 2019 action plan, which “includes the construction of relationship networks, with a view to the new team in federal and state governments, as well as strengthening internal relations of the Sectoral Chamber, continuing with the work of monitoring the legislation that has an impact on the businesses and products of our sector.”

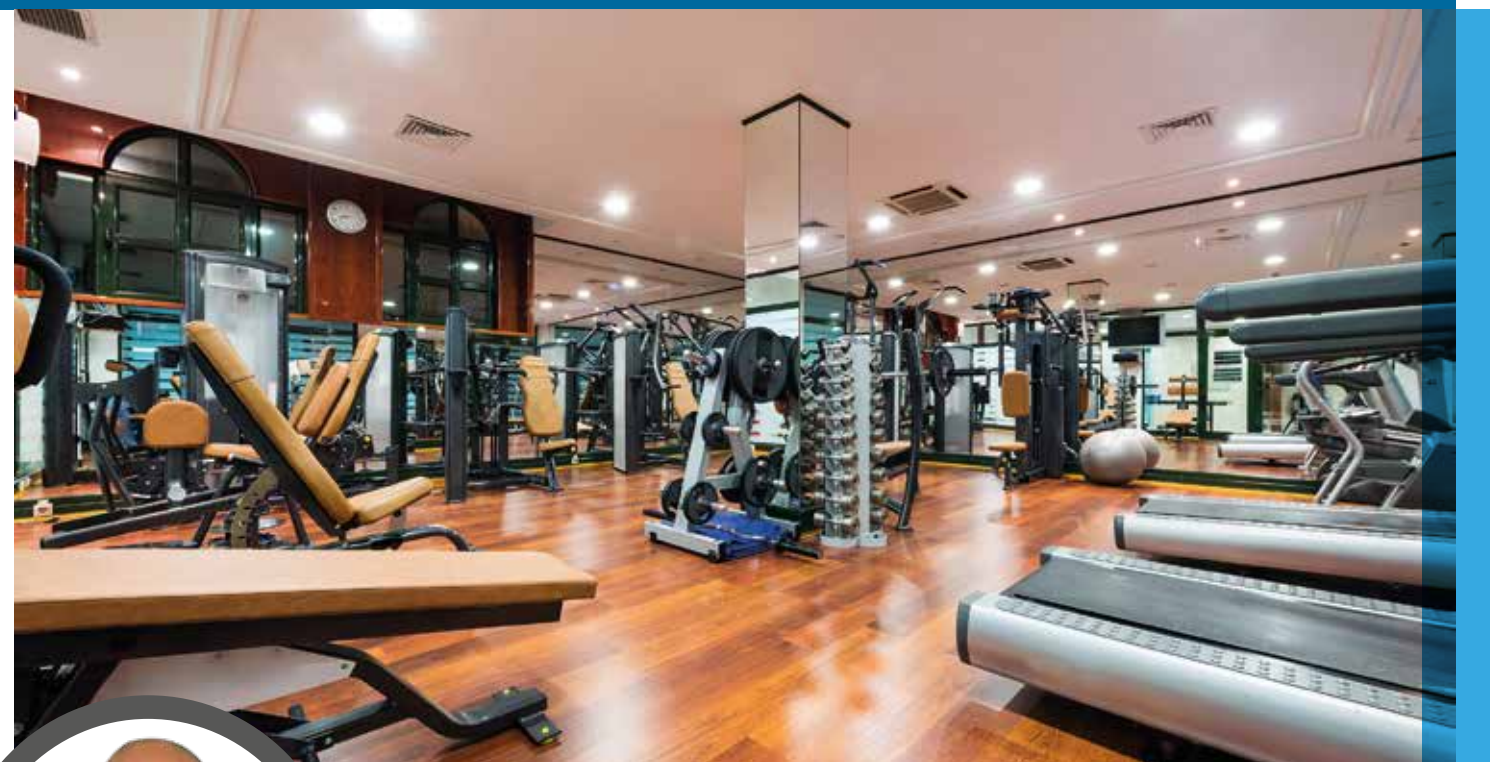
The path adopted by the CSGF, according to its president, “is consistent with its mission to serve as a representative of the industries operating the sector before the Brazilian government and regulatory agencies, while providing the exchange of information and expertise with stakeholders in the technical and marketing area of this sector, aiming at sustainability, user safety, and respect for the environment.”

Among its achievements, Reguly cites improvements in the Regulatory Affairs Radar, developed by the IT Department of ABIMAQ, and efforts to promote fair competition in the Brazilian market, identifying fraudulent tax operations and pirated machines.

“In addition, we provide members with lessons on how companies can influence public policy, and the impact of technical standards on the marketing of machines,” she said, stressing that CSGF seeks to act “proactively as an advisory body of the government, collaborating with the relevant agencies in studies and in the search for solutions related to the economic category represented, in view of the common goal of regulatory, economic and social development.”

CSGIN

Câmara Setorial de Equipamentos para Ginástica
Sectorial Chamber of Fitness Equipment



Presidente
President

Gilson Conceição Carvalho
Supertech Indústria e Comércio
de Equipamentos para Ginástica Ltda.

Ano de criação
Year Established
2004

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

BRUDDEN EQUIPAMENTOS LTDA.
[14]3405-5000
www.brudden.com.br

MAGNO JET INDÚSTRIA
LTDA.[MAGNOJET]
[43]3546-4004
www.magnojet.com.br

METALÚRGICA TRAPP LTDA.
[47]3371-0088
www.trapp.com.br

STIHL FERRAMENTAS
MOTORIZADAS LTDA.
[51]3579-8156
www.stihl.com.br

GUARANY INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[11]2118-8400
www.guaranyind.com.br

MAKITA DO BRASIL
FERRAMENTAS
ELÉTRICAS LTDA.
[11]2199-2500
www.makita.com.br

MOLDEMAQ MAQ.
E IMP. AGRÍCOLAS LTDA.
[47]3274-3333
www.moldemaq.com.br

HUSQVARNA DO BRASIL IND.
E COM. DE PRODTS PARA
FLORESTA E JARDIM LTDA.
[11]2133-5000
www.husqvarna.com.br

MÁQUINAS AGRÍCOLAS JACTO S/A.
[14]3405-2100
www.jacto.com.br

MOTO HONDA
DA AMAZÔNIA LTDA.
[92]3616-5042
www.honda.com.br

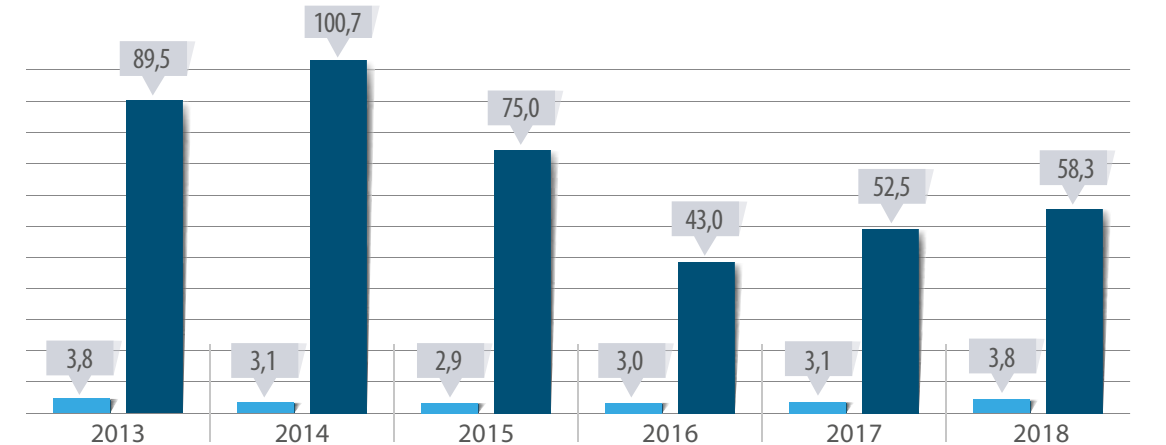
GERENTE EXECUTIVO Sandra Stelutti
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6476 E-MAIL csgf@abimaq.org.br

Desempenho da
balança comercial
Performance of the
trade balance

Valores em milhões
de dólares US\$ FOB
Values in millions
of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Buscando o apoio governamental nas conquistas como linha de financiamento especial da Desenvolve São Paulo, Cartão BNDES, Fina-me-PSI para equipamentos cárdios, além de acordos com Sindiclube e Sindicato das Academias, a CSGIN congrega 13 empresas e trabalha fortemente pela agregação das indústrias de equipamentos para ginástica e pelo diálogo com as academias, na busca de conscientização para uso de equipamentos fabricados no Brasil.

“Isso pode parecer fácil em um país que conta com mais de 32.000 academias e se consolida como o segundo mercado mundial de fitness, e apenas 5% da população faz exercício físico regularmente”, comenta Gilson Conceição Carvalho – presidente da CSGIN –, mostrando que a realidade é oposta: “As alíquotas dos impostos, próximas às do tabaco, e os equipamentos classificados desde 1990 como supérfluo, as brechas na importação de produtos similares aos produzidos aqui no Brasil e o risco da abertura de mercado para importação de produtos no segmento sem que possamos evoluir na industrialização através de incentivos, dificultam a vida das indústrias brasileiras. É necessária revisão tarifária e desenvolvimento de projetos de estímulo ao exercício físico pela população”.

Nesse cenário, “na defesa da indústria nacional, a CSGIN tem papel importante no diálogo com o Governo, a sociedade e suas instituições. Além disso, há dois anos, estamos trabalhando, via ABIMAQ, com a ABNT, na identificação e adequação de normas para os equipamentos brasileiros, uma vez que as utilizadas aqui são usualmente norte-americanas e europeias”, conclui Carvalho.

Ao fazer o balanço das atividades desenvolvidas, Carvalho lembra que ao longo dos anos, “além da preparação física de atletas, os equipamentos do setor passaram a ser utilizados em benefício da saúde corporal, deixando a categoria de supérfluo. Seu uso regular passou a significar melhoria do bem-estar. Ou seja, neste ambiente, estamos propiciando a união dos empresários e buscando novos conceitos sobre o setor”.

Seeking government support in achievements like special funding line of Desenvolve São Paulo, BNDES Card, Fina-me-PSI for cardio fitness equipment, in addition to agreements with Sindiclube and Sindicato das Academias, CSGIN gathers 13 companies and strongly works to aggregate industries of fitness equipment and for the dialogue with fitness centers, seeking to raise awareness on the use of equipment manufactured in Brazil.

“It may seem easy in a country that counts on over 32,000 fitness centers and is consolidated as the second world largest fitness market, and only 5% of people works out on a regular basis”, comments Gilson Conceição Carvalho – CSGIN president –, showing that reality is quite different: “Tax aliquots, close to those of tobacco, and equipment classified since 1990 as superfluous, the gaps for importation of products similar to those produced in Brazil and the risk of market opening for importation of products in the segment while we can’t evolve in industrialization through incentives, generate difficulties to Brazilian industries. Tariff review and development of projects to encourage people physical exercises are necessary”.

In this scenario, “while defending the national industry, CSGIN plays an important role in the dialogue with the Government, society and institutions. Moreover, we have been working for two years, via ABIMAQ, with ABNT, on the identification and adequacy of norms for Brazilian equipment, since those used here are, in general, North-American and European”, concludes Carvalho.

While analyzing the activities developed, Carvalho reminds that, over the years, “in addition to physical preparation of athletes, the sector equipment started to be used for body health, leaving the ‘superfluous’ category. Their regular use started to mean well-being improvement. In other words, in this environment, we are promoting the union of businessmen and seeking new concepts on the sector”.

EMPRESAS ASSOCIADAS

Base de dados Database 03/2019

B2G INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
(11)4053-4343
www.nakagym.com.br

EQUILIBRIO FITNESS
EIRELI - EPP
(31)3541-6446
www.equilibriofitness.com.br

METALÚRGICA ANTÔNIO AFONSO LTDA.
(METAAL/CYBER GYM)
(11)2209-9999
www.metalurgica.com.br

ST FITNESS IND. E COM. DE EQUIPS. PARA GINÁSTICA - EIRELI
(11)4601-1146
www.supertechfitness.com.br

BRUDDEN EQUIPAMENTOS LTDA.
(14)3405-5000
www.brudden.com.br

MAKTUB COMÉRCIO E MANUTENÇÃO LTDA.
(11)5068-2000
www.maktubfitness.com.br

PHYSIOALIGNED INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.-EPP (PHYSIO PILATES)
(71)3381-8000
www.physiopilates.com

TOTAL HEALTH DO BRASIL LTDA.
(16)3209-6000
www.totalhealth.com.br

CORP LIGHT INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI (LION FITNESS)
(17)3485-9080
www.lionfitness.com.br

METAL VIP INDÚSTRIA E COMÉRCIO EQUIPAMENTOS LTDA.-ME
(71)3648-0095
www.vipequipamentos.com.br

PÓRTICO ARTIGOS ESPORTIVOS LTDA.
(11)4487-5500
www.portico.com.br

UBIAN COMÉRCIO E LOCAÇÃO PRODUTOS ESPORTIVOS LTDA
(19)3849-6001
www.ubian.com.br

GERENTE EXECUTIVA Sandra Stelutti
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6476 **E-MAIL** csgin@abimaq.org.br

CSHPA

Câmara Setorial de Equipamentos Hidráulicos, Pneumáticos e Automação Industrial
Sectorial Chamber of Hydraulic, Pneumatic Equipment and Industrial Automation



Presidente
President

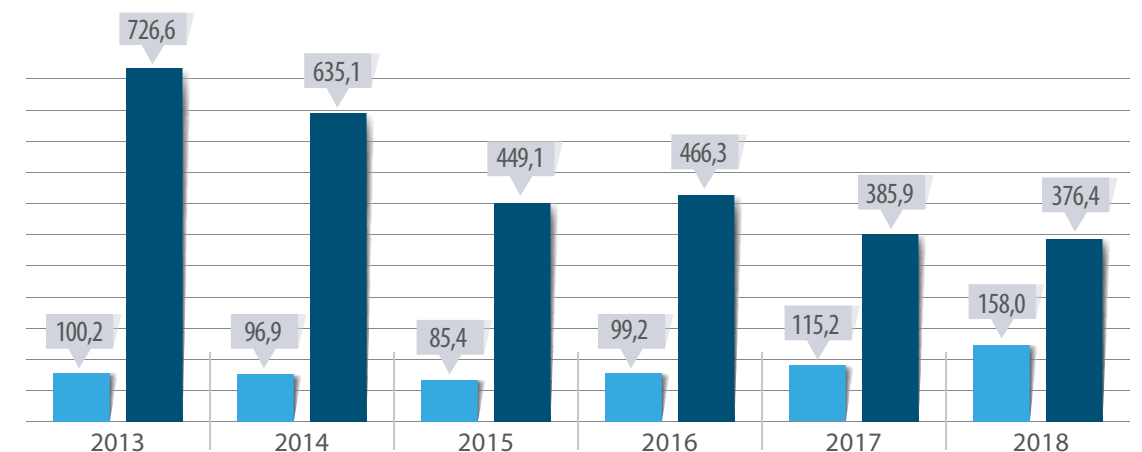
Valdevir A. Mangili
Bosch Rexroth Ltda.

Ano de criação
Year Established
1977

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



O ano de 2019 teve início com a CSHPA focando sua atuação na procura de maior proximidade com o mercado potencial, “identificando as demandas e as tendências para um melhor posicionamento e planejamento frente às oportunidades”, resume Valdevir A. Mangili, presidente da Câmara Setorial.

Entre as ações previstas, Mangili relaciona “convite a clientes potenciais importantes dos diversos segmentos de interesse da câmara para falar sobre seus negócios, a exemplo de perspectivas, tecnologias aplicadas atualmente, tecnologias em desenvolvimento, modelos de negócios; e promoção de palestras com especialistas sobre temas relevantes para as indústrias associadas, que possam nos indicar as demandas e as tendências das tecnologias aplicadas às máquinas e aos processos, no relacionamento com o cliente, sobre novos modelos de negócios, etc.”

As iniciativas previstas ganham importância frente aos resultados de 2018, que precisam ser consolidados e potencializados, pois mesmo tendo situando-se abaixo das expectativas, segundo pesquisa mensal com empresas do setor, revelou crescimento da ordem de 17% sobre 2017.

Comemora, também, o engajamento do grupo de participantes no desenvolvimento de ações que possam contribuir para o bem comum das empresas associadas e na defesa e no desenvolvimento da indústria brasileira. “Para 2019, as tendências e expectativas nos levam a crer que teremos um ano mais favorável ao desenvolvimento dos negócios. Estamos otimistas, não somente pela perspectiva de crescimento das vendas, mas, também, pela possibilidade de alguma recuperação das margens (lucratividade) que foram corroídas ao longo desses últimos difíceis anos”, prevê.

E as expectativas, segundo Mangili, fundam-se nos investimentos represados; na demanda por automação dos processos, máquinas e equipamentos, inclusive para atender os preceitos da Indústria 4.0; na busca por maior eficiência, qualidade, produtividade e eficiência energética; na vocação e no potencial do setor agrícola brasileiro, que é altamente competitivo e mantém demanda consistente por máquinas com maior potência, eficiência e tecnologia. Lista, ainda, dois programas governamentais que impactam o setor: Rota 2030 e RenovaBio.

The year 2019 started with CSHPA focusing its actions in the search for more proximity to the potential market, “identifying demands and trends for better positioning and planning in face of opportunities”, says Valdevir A. Mangili, the Sector Chamber president.

Among the actions planned, Mangili lists “invitation to important potential clients from the several segments relevant to the chamber to talk about their businesses, perspectives, technologies currently applied, technologies being developed, business models; and promotion of lectures with experts on themes relevant to the associated industries that may indicate demands and trends of technologies applied to machinery and processes, relationship with clients, new business models, etc.”

The initiatives planned gain importance in face of 2018 results, which need to be consolidated and potentiated, because, even being placed below expectations, according to monthly survey with the sector companies, revealed growth of around 17% against 2017.

The engagement of the group of participants in the development of actions that may contribute to the common good of associate companies and defense and development of Brazilian industry is also celebrated. “For 2019, trends and expectations make us believe that we will have a year more favorable to business development. We are optimistic, not only for the perspective of sales growth, but also for the possibility of recovery of margins (profitability) that were reduced during these last tough years”, he predicts.

And expectations, according to Mangili, are grounded on retained investments, demand for automation of processes, machinery and equipment, and also to meet Industry 4.0 precepts, search for more efficiency, quality, productivity and energy efficiency, vocation and potential of Brazilian agriculture sector, which is highly competitive and keeps consistent demand for machines with higher potential, efficiency and technology. He also lists two government programs that impact on the sector: Rota 2030 and RenovaBio.



Empresas Associadas



11 3572 0400

MOOG

www.moog.com.br

51 3590 7100

METALWORK
PNEUMATIC

www.metalwork.com.br

0800 11 94 84

SIEMENS
Engenhosidade para a vida

www.siemens.com.br

19 3876 9999

BALLUFF

www.balluff.com.br

11 2165 5400

Life Is On | **Schneider Electric**

www.se.com/br

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ACT SISTEMAS HIDRÁULICOS LTDA.
(11)2893-9670
www.actbr.com.br

BALLUFF CONTROLES ELÉTRICOS LIMITADA
(19)99818-5886
www.balluff.com.br

DANFOSS DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)2135-5400
www.danfoss.com

ARGO-HYTOS AT FLUID POWER SYSTEMS LTDA
(11)4016-8300
www.argo-hytos.com

BELTON AUTOMAÇÃO PNEUMÁTICA LTDA.
(51)3081-5100
www.belton.com.br

DYNAR AUTOMATIZAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.
(11)5031-6677
www.dynar.com.br

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4208-1700
www.ascoval.com.br

BOSCH REXROTH LTDA.
(11)2119-5735
www.boschrexroth.com.br

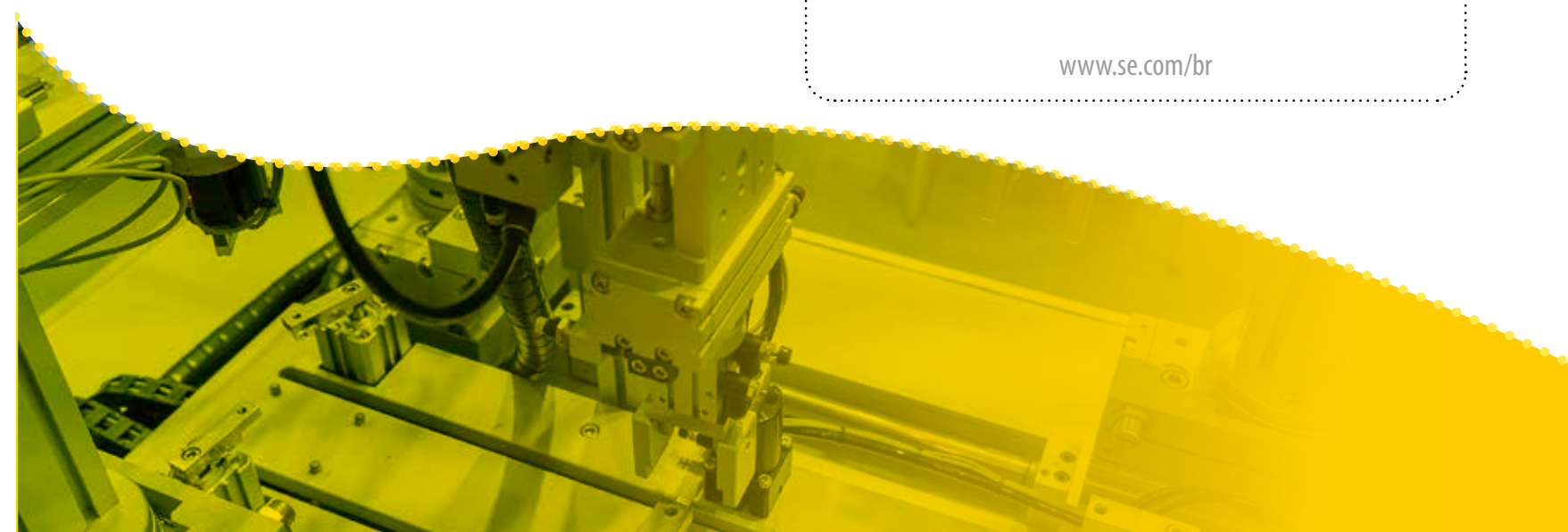
EATON LTDA.
(19)3881-6382
www.eaton.com.br

AUTRON AUTOMAÇÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)2168-6554
www.ctecnologia.com.br

CAMOZZI DO BRASIL LTDA.
(19)2137-4500
www.camozzi.com.br

FESTO BRASIL LTDA.
(11)5013-1600
www.festo.com.br

Movemos o PRESENTE para definir o FUTURO



FLUTROL COMÉRCIO E CONTROLE DE FLUIDOS LTDA. [11]2940-9053 www.flutrol.com.br

GILBARCO VEEDER-ROOT DO BRASIL SOLUÇÕES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA [11]2404-8600 www.gilbarco.com.br

GUIMMY INDUSTRIAL LTDA. [11]4044-0122 www.guimmy.com.br

HANSA-FLEX DO BRASIL LTDA [11]99989-8510 www.hansa-flex.com.br

HB SOLUÇÕES EM AR COMPRIMIDO EIRELI [11]3766-3977 www.hbdh.com.br

HENNINGS VEDAÇÕES HIDRÁULICAS LTDA [47]3036-5550 www.hennings.com.br

HINE DO BRASIL IND. E COM. DE HIDRÁULICOS E PNEUMÁTICOS LTDA. [19]3936-8400 www.hine.com.br

HT-HIDRAUTRÔNICA SISTEMAS HIDRÁULICOS LTDA. [31]3503-1650 www.hidrautonica.com

HYDAC TECNOLOGIA LTDA. [11]4393-6600 www.hydac.com.br

HYDRAFORCE HYDRAULICS LTDA. [11]4786-4555 empresa não possui site

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA. [11]2165-1100 www.gehaka.com.br

JOSÉ MURÍLIA BOZZA COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA. [11]2179-9966 www.bozza.com

MAGNOFLUX - IND.COM. MANUTENÇÃO EQUIPAMENTOS ELETROMECÂNICOS LTDA. ME [18]3642-3899 www.magnoflux.com.br

MBS - MONTAGEM BRASILEIRA DE SISTEMAS LTDA. [11]5666-5299 www.mbs.com.br

METAL WORK PNEUMÁTICA DO BRASIL LTDA. [51]3590-7100 www.metalwork.com.br

METALPLAN EQUIPAMENTOS LTDA. [11]4448-6900 www.metalplan.com.br

METROVAL CONTROLE DE FLUIDOS LTDA. [19]2127-9400 www.metroval.com.br

MICROMECAÂNICA IND. COM.IMPORT.E EXPORTAÇÃO LTDA [47]3441-8800 www.microautomacao.com

MINOR INDÚSTRIA MECÂNICA DE PRECISÃO LTDA. [11]4785-1433 www.minor.ind.br

MOCDROL HIDRÁULICA LTDA. [19]3656-9750 www.mocdrol.com.br

MOOG DO BRASIL CONTROLES LTDA. [11]3572-0400 www.moog.com.br

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [47]3387-8222 www.netzsch.com.br

NORGREN LTDA. (IMI NORGREN) [11]5698-4000 www.imi-precision.com/br/pt

O.M.T.E.C. INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP (OMTEC) [11]2255-6844 www.omtec.ind.br

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [12]3954-5100 www.parker.com

PEROY INDÚSTRIA E EXPORTAÇÃO LTDA [11]4771-6000 www.peroy.com.br

PRODROMUS COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS PARA AUTOMAÇÃO LTDA. [51]3635-0388 www.prodromus.com.br

RENIFER SISTEMAS E AUTOMAÇÃO LTDA. [11]4996-3076 www.renifer.com.br

ROBERT BOSCH LIMITADA. [19]2103-1954 www.bosch.com.br

SCHNEIDER ELECTRIC BRASIL LTDA. [11]2165-5400 www.schneider-electric.com.br

SERTHI HIDRÁULICA LTDA. [11]4223-4777 www.serthi.com.br

SIEMENS LTDA. [11]3908-2211 www.siemens.com.br

SMC PNEUMÁTICOS DO BRASIL LTDA. [11]4082-0600 www.smcb.com.br

SPECTRA TECNOLOGIA INDÚSTRIA COMÉRCIO E SERVIÇOS DE INFORMÁTICA LTDA. [11]5574-6544 www.spectratecnologia.com.br

SPRAYING SYSTEMS DO BRASIL LTDA. [11]2124-9500 www.spray.com.br

STAUBLI COMÉRCIO, IMPORTAÇÃO, EXPORTAÇÃO E REPRESENTAÇÕES LTDA. [11]2348-7400 www.staubli.com

STEUTE DO BRASIL EQUIPAMENTOS ELETRO-ELETRÔNICOS LTDA. [19]3836-2414 www.steute.com.br

SYMAQ AUTOMAÇÃO LTDA [19]3738-8800 empresa não possui site

THERMOVAL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA. [16]3951-9100 www.thermoval.com.br

THK BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]3767-0100 www.thk.com.br

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]2696-3411 www.vallair.com.br

WERK SCHOTT MIRASSOL AUTOMATIZAÇÃO PNEUMÁTICA LTDA. [17]3243-7600 www.werk-schott.com.br

WIPRO DO BRASIL INDUSTRIAL S.A. [19]3417-7400 www.wiproinfra.com

WUTZL SISTEMAS DE IMPRESSÃO LTDA. [11]2475-4233 www.wutzl.com.br

YASKAWA ELÉTRICO DO BRASIL LTDA. [11]3585-1100 www.yaskawa.com.br

CSMAIP

Câmara Setorial de Máquinas e Acessórios para Indústria do Plástico
Sectorial Chamber of Machinery and Accessories for the Plastic Industry



Presidente
President

Gino Paulucci Jr.
Polimáquinas Indústria e Comércio Ltda.

Ano de criação
Year Established
1965

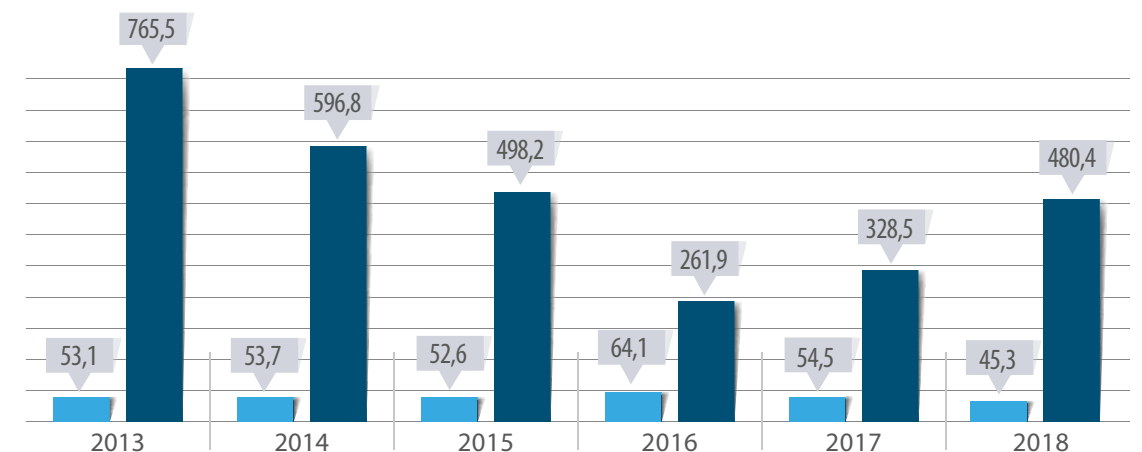
GERENTE EXECUTIVO Gustavo Marcelo Szmysiowicz
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6375 **E-MAIL** cshpa@abimaq.org.br

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

■ **Exportação Exports**
■ **Importação Imports**



Resultado 20% superior ao do ano anterior, em 2018, e a meta de crescer outros 20%, em 2019, resumem as perspectivas da CSMAIP. “O crescimento teve como base a aquisição de máquinas novas para substituir equipamentos muito antigos com menos produtividade”, comenta Gino Paulucci Jr., presidente dessa câmara setorial que é o principal setor da Plástico Brasil e congrega os fabricantes brasileiros de máquinas e acessórios para a indústria do plástico, nos segmentos de extrusão, injeção, sopro, corte e solda, impressão, termoformagem, reciclagem e periféricos.

“A palavra de ordem hoje no Brasil é globalização. Para atuar nos mercados internacionais, produtividade e qualidade são essenciais para tornar o produto competitivo”, informa Paulucci, explicando o investimento realizado pelas transformadoras, afinal, “máquinas novas e parque industrial moderno e eficiente são ingredientes essenciais à receita para enfrentar o mercado que é extremamente competitivo”, define.

Para o presidente da CSMAIP entre os motivos que estimulam aquisições está a eficiência energética, “diferencial para o setor, que tem na energia elétrica insumo importante, de grande impacto no preço praticado e que afeta a qualidade do produto final”. Agrega também a inserção das transformadoras no mundo 4.0: “Os clientes querem controle maior sobre a produção, e em tempo real, conduzindo à modernização do parque industrial e à busca por novos equipamentos, com conectividade e que permitem monitoramento remoto, entre outros benefícios”, reconhece, convidando as indústrias do segmento a “continuarem perseverando e desenvolvendo produtos, focadas na melhoria constante e investindo em tecnologia também nas próprias fábricas. Nossos parques industriais precisam estar à altura da tecnologia que fabricamos hoje”.

Result 20% superior to last year, 2018, the goal is to grow other 20% in 2019, a summary of CSMAIP perspectives. “Its growth was based on the acquisition of new machinery to replace very old equipment with less productivity”, comments Gino Paulucci Jr., president of this sector chamber that is the chief sector of Plástico Brasil, gathering Brazilian manufacturers of machines and accessories to the plastic industry in extrusion, injection, blow, cut and weld, printing, thermoforming, recycling and peripherals segments.

“The watchword today in Brazil is globalization. To operate in international markets, productivity and quality are essential for competitive products”, informs Paulucci, while explaining the investment made by transformers, after all, “new machines and modern and efficient industrial park are essential ingredients for revenue to face the highly competitive market”, he claims.

For CSMAIP president, among the reasons that encourage acquisition is energy efficiency, “differential to the sector, which has electric energy as important input, with great impact on price, affecting the final product”. It also adds the insertion of transformers in the 4.0 world: “Clients want higher control of production in real time, conducting to the industrial park modernization and the search for new equipment, with connectivity, allowing remote monitoring, among other advantages”, he says, inviting the segment industries to “continue persevering and developing products, focused on constant improvement and investing in technology in their own factories as well. Our industrial parks need to match the technology we create today”.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

A.CARNEVALLI & CIA LTDA.
[11]2413-3811
www.carnevalli.com

AMD INDUSTRIA DE MAQUINAS EIRELI
[48]3465-3555
www.amdnet.com.br

AX PLÁSTICOS MÁQUINAS TÉCNICAS LTDA.-EPP
[11]4072-1161
www.axplasticos.com.br

BALTAZAR G & M SERVIÇOS E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA
[11]4139-9000
www.baltazargm.com.br

BAUSANO DO BRASIL COMÉRCIO IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA.
[11]5611-8981
www.bausanodobrasil.com

BOBST LATINOAMÉRICA DO SUL LTDA.
[11]4534-9300
www.bobst.com

BOY SERVICE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA
[14]3261-8050
www.boyservicemaquinas.com.br

BRAWEL MÁQUINAS LTDA.
[11]2296-1169
www.brawel.com.br

BY ENGENHARIA IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA.
[11]5533-1790
www.byengenharia.com.br

COFAMA IND. E COM. DE MAQ. E EQUIPAMENTOS LTDA
[44]3562-1426
www.cofama.com.br

COMEXI DO BRASIL LTDA.
[51]3649-8500
www.comexi.com/pt

CONTROLPLAST CONTROLES ELETRÔNICOS PARA A INDÚSTRIA LTDA
[11]3782-0893
www.controlplast.ind.br

CORONA BRASIL IND. COM. E REPRESENTAÇÕES LTDA.
[19]3936-9444
www.coronabrasil.com.br

CRIZAF DO BRASIL LTDA.
[11]3943-4686
www.crizaf.com.br

CUTLITE DO BRASIL ALTA TECNOLOGIA A LASER LTDA.
[47]3221-0800
www.cutlite.com.br

DANDEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI
[11]2028-8880
www.dandec.com.br

DECCORE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - EPP
[11]3857-4582
www.deccoreserigrafia.com.br

DM ROBÓTICA DO BRASIL LTDA.
[11]2355-0255
www.dmrobotica.com.br

ELETRO-FORMING EQUIPAMENTOS PARA EMBALAGENS LTDA.
[11]4704-3699
www.eleto-forming.com.br

EQUIP ALFA EQUIPAMENTOS PARA PLÁSTICOS EIRELI
[19]3375-6563
www.equipamentosalfa.com.br

EUROSONICS EQUIPAMENTOS E SISTEMAS INDUSTRIAIS LTDA.
[47]3032-2853
www.eurosonics.com.br

EXTRUSÃO BRASIL MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4056-8095
www.extrusaobrasil.com.br

FERRETI EXTRUSORAS IND. DE MÁQS E EQUIPS LTDA. - ME
[11]2338-0145
www.extrusorasferreti.com.br

FIBERMAQ EQUIPAMENTOS EIRELI - EPP
[11]5511-9001
www.fibermaq.com.br

FLEXOPOWER INDÚSTRIA COMÉRCIO REPRESENTAÇÕES LTDA.
[11]4043-4230
www.flexopower.com.br

H.G.R. INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2488-4610
www.hgrextrusoras.com.br

HARAMURA INDÚSTRIA ELETRÔNICA LTDA.
[11]2949-4622
www.haramura.com.br

HECE MÁQUINAS LTDA.
[16]3363-2600
www.hece.com.br

HERMITÉRIO SANTORO NETTO E FILHOS LTDA.(MÁQUINAS SANTORO)
[11]3208-9410
www.maquinasantoro.com.br

HIMACO HIDRÁULICOS E MÁQUINAS IND. E COM. LTDA.
[51]3582-8000
www.himaco.com.br

HUSKY DO BRASIL SISTEMAS DE INJEÇÃO LTDA.
[11]4589-7200
www.husky.ca

IBRAM INDÚSTRIA BRASILEIRA DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2919-3966
www.ibram.ind.br

INBRAS-ERIEZ EQUIPS.MAGNÉTICOS E VIBRATÓRIOS LTDA.
[11]4056-6644
www.inbras.com.br

IND. E COMERCIO DE FACAS PARA CORTE E VINCO PLAST FACA LTDA
[11]2594-2789
www.plastfaca.com.br

INDÚSTRIA DE MÁQUINAS MIOTTO LTDA.
[11]4346-5555
www.miotto.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA.
[11]2165-1100
www.gehaka.com.br

INDÚSTRIAS ROMI S/A.
[19]3455-9533
www.romi.com

KIE MÁQUINAS E PLÁSTICOS LTDA.
[19]3878-1592
www.kie.com.br

KORPER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4525-2122
www.korper.com.br

LGMT EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[19]3414-4551
www.lgmt.com.br

LME TECHNOLOGY INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. ME. (NEW PERMACO)
[11]2085-6855
new.permaco.com.br

LS CONTROL AUTOMAÇÃO E SOLDA EM TERMO PLÁSTICO LTDA. - EPP
[11]4524-9777
www.lscontrol.com.br

MAINARD COMÉRCIO DE MEDIDORES DE ESPESSURA LTDA.
[11]5622-5287
www.mainard.com.br

MAQPLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[14]3737-0556
www.maqplas.com.br

MÁQUINAS FERDINAND VADERS S/A.
[11]4613-9133
www.feva.com.br

MÁQUINAS ORLANDELLI INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2035-4592
www.orlandelli.com.br

MCI INDÚSTRIA COM. PRODUTOS ELETRÔNICOS LTDA. ME
[11]4685-2595
www.mciultrasonica.com.br

MECALOR SOLUÇÕES EM ENGENHARIA TÉRMICA S.A
[11]2188-1700
www.mecalor.com.br

MECÂNICA BONFANTI S/A.
[19]3573-4400
www.bonfanti.com.br

MEGA STEEL INDÚSTRIA MECÂNICA EIRELI
[19]3935-8450
www.megasteelmaquinas.com.br

METALÚRGICA WAGNER LTDA
[51]3762-4336
www.metalwagner.com.br

MH INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS ESPECIAIS EIRELI.
[11]2086-4200
www.mh.ind.br

MOOG DO BRASIL CONTROLES LTDA.
[11]3572-0400
www.moog.com.br

MTF TERMOFORMADORAS LTDA - ME
[11]2304-5898
www.mtftermoformadoras.com.br

MULTI PACK PLAS INDÚSTRIA COM. MÁQUINAS LTDA
[11]3599-7775
www.multipackplas.com.br

MULTI UNIÃO COMÉRCIO E USINAGEM LTDA.
[19]3476-7631
www.multiuniao.com.br

MULTIVAC DO BRASIL SISTS. PARA EMBALAGEM EIRELI
[41]3348-4801
www.multivac.com

NTS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[48]3439-4554
www.ntsmaq.com.br

OSCAR FLUES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]5514-6900
www.oscarflues.com.br

PAVAN ZANETTI INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[19]3475-8500
www.pavanzanetti.com.br

PINTARELLI INDUSTRIAL LTDA. (BLUFER)
[47]3035-3899
www.pintarelliindustrial.com.br

PIOVAN DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3693-9500
www.piovan.com/pt

POLIMÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4009-2000
www.polimaquinas.com.br

PREST-MAC COMERCIAL E INDUSTRIAL LTDA.
[11]5660-1600
www.prestmac.com.br

PREVISÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PRESILHAS LTDA. EPP
[11]5511-2168
www.previsao.ind.br

PRIMOTÉCNICA MECÂNICA E ELETRICIDADE LTDA.
[11]4543-6722
www.primotecnica.com.br

PRONATEC EQUIP. INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3948-1881
www.pronatec.com.br

PX INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LIMITADA - EPP (SHOCKFLEX)
[14]3203-6080
www.shockflex.com.br

RAX SERVICE LTDA
[11]4390-8844
www.rax.com.br

REFRIAC REFRIGERAÇÃO E AR CONDICIONADO LTDA.
[11]4425-7699
www.refriac.com.br

RLM MÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]4455-7827
www.rlmmaquinas.ind.br

ROBEL DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2487-6900
www.ro-bel.com

RONE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]4186-3777
www.rone.com.br

ROSCILTEC INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA. ME
[11]2018-5880
www.rosdiltec.com.br

RULLI STANDARD INDÚSTRIA E COM. DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2489-4500
www.rullistandard.com.br

SCHENCK PROCESS EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3152-5450
www.schenckprocess.com.br

SEIBT MÁQUINAS PARA PLÁSTICOS LTDA.
[54]3281-6000
www.seibt.com.br

SIPA SUL AMÉRICA LTDA.
[11]4772-8300
www.sipa.it

SONITRON ULTRA SÔNICA LTDA.
[11]4156-9999
www.sonitron.com

STAUBLI COMÉRCIO, IMPORTAÇÃO, EXPORTAÇÃO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
[11]2348-7400
www.staubli.com

STEINERT LATINOAMERICANA TECNOLOGIA DE SEPARAÇÃO LTDA.
[31]3372-7560
www.steinertglobal.com/br/pt/

TECHDUTO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E ARTEFATOS PLÁSTICOS LTDA.
[12]3202-1067
www.techduto.com.br

TRIA DO BRASIL INDUSTRIA COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA
[19]3846-3700
www.triadobrasil.com.br

USPS ELETRÔNICA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3746-1665
www.usps.com.br

V.M. INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPTOS.P/ EMBALAGEM PLÁSTICA EIRELI
[11]2304-5898
www.mtfermoformadoras.com.br

V.P. ARTE COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA - ME (VP MÁQUINAS)
[11]2647-5402
www.vpmaquinas.com.br

VALMART FABRICAÇÃO DE MÁQUINAS E ACESSÓRIOS LTDA.
[16]3368-3954
www.valmartsc.com.br

VIZURI EQUIPAMENTOS PARA INDÚSTRIA DE PLÁSTICO LTDA
[11]4316-7020
www.vizuri.com.br

VRMAQ MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI. EPP
[11]2500-4755
www.vrmaq.com

WEFEM INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. EPP
[19]3227-2690
www.wefem.com.br

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

WORTEX MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[19]3797-2555
www.wortex.com.br

WUTZL SISTEMAS DE IMPRESSÃO LTDA.
[11]2475-4233
www.wutzl.com.br

CSMAM

Câmara Setorial de Equipamentos para Movimentação e Armazenagem de Materiais
Sectorial Chamber of Equipment for Moving and Storage of Materials



Presidente
President

Jair Gonçalves Alves
Translift Sistemas de Movimentação e Armazenagem Ltda.

Ano de criação
Year Established
2008

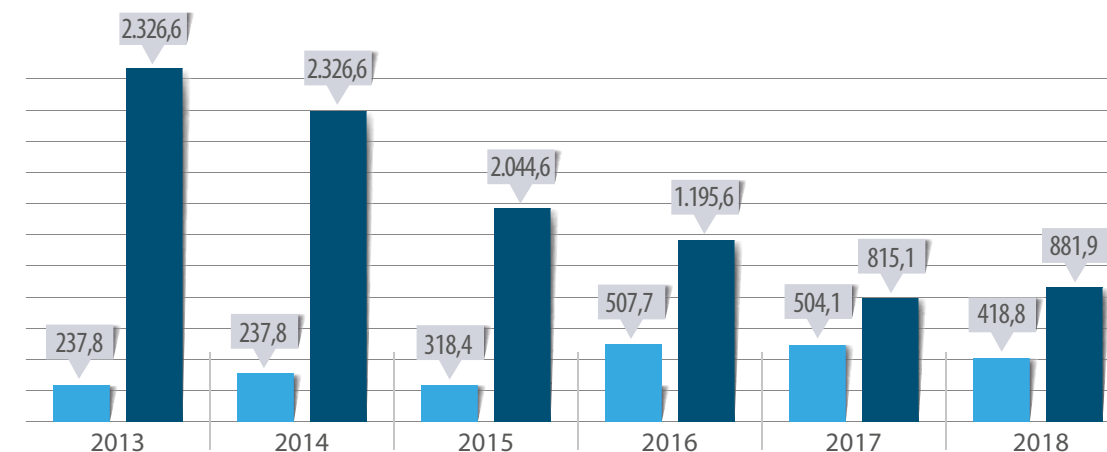
GERENTE EXECUTIVO Gustavo Marcelo Szymisowicz
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6375 **E-MAIL** csmaip@abimaq.org.br

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Considerando a performance das mais de 60 fabricantes de equipamentos para movimentação e armazenagem de materiais que compõem a CSMAM, o ano de maneira geral foi bom, constata Jair Gonçalves Alves, presidente dessa câmara setorial, informando que em 2018, houve crescimento médio de aproximadamente 5% em relação ao ano anterior.

A CSMAM reúne fabricantes de empilhadeiras, transpaletas, guincho, talha e trole, carrossel, rebocador e transportador, guindaste, ponte rolante, pórtico, plataforma elevadora, rebocador, AGV (veículo automaticamente guiado) para transporte de carga, entre outros com afinidades ao segmento. Nesse contexto diversificado, a maioria das empresas fecharam o ano dentro das metas, o que é significativo, pois são empresas com produtos e portes variados. O objetivo – garante Alves – é retomar os níveis de 2013.

“O mercado está melhorando porque a economia como um todo está reagindo positivamente, embora em ritmo lento. Também sente-se a influência da chegada ao Brasil dos centros de distribuição de empresas mundiais de e-commerce, atividade dependente de agilidade e tecnologia, afinal o grande desafio desses CDs é a velocidade de distribuição”, sintetiza Alves, confirmando a capacitação da indústria nacional para atender essas demandas: “Nossas empresas estão preparadas também tecnologicamente, disponibilizando equipamentos que efetuam separação de até 12 mil pedidos por hora”.

E no que depender da CSMAM, o crescimento perdura em 2019. O plano de ação prevê a intensificação da participação das indústrias da câmara setorial junto à ABIMAQ, inclusive com expansão do diálogo para outros segmentos. “Queremos nos aproximar das mais de 1.500 associadas. Vamos criar um catálogo com todas as indústrias da CSMAM e apresentar para as outras câmaras setoriais, câmaras internacionais de negócios e também para outras entidades, favorecendo o diálogo e fomentando negócios”, informa, frisando o papel da CSMAM na definição das estratégias e abordagem do mercado para potencializar as vendas das associadas.

Considering the performance of the more than 60 manufacturers of equipment for handling and storage of materials that form CSMAM, the year was good in general, observes Jair Gonçalves Alves, president of this sector chamber. He also informs that in 2018 the average growth was approximately 5% against the previous year.

CSMAM gathers manufacturers of forklifts, pallet jacks, winch, hoist and trolley, carousel, puller and conveyor, crane, overhead crane, gantry, lifting table, AGV (automatically guided vehicle) for transportation of cargo, among others. In this diversified context, most companies ended the year within goals, which is significant, because they are companies with varied products and sizes. The objective – says Alves – is to retake the levels of 2013.

“The market is getting better because the economy as a whole is reacting positively, though in a slow rhythm. There is also influence of the arrival in Brazil of distribution centers from world e-commerce companies, an activity that depends on agility and technology, because the big challenge of this DCs is distribution speed”, summarizes Alves, confirming the qualification of the national industry to meet these demands: “Our companies are also technologically prepared, offering equipment that perform sorting of up to 12 thousand orders per hour”.

And as for CSMAM, this growth will persist in 2019. The action plan provides intensification of the sector chamber industries in ABIMAQ, with expansion of dialogue with other segments. “We want to get close to the more than 1,500 associates. We will create a catalog with CSMAM industries and present to other sector chambers, international business chambers, and other entities, favoring the dialogue and promoting business”, he informs, emphasizing the role of CSMAM in the definition of strategies and the approach to the market to potentiate the associates sales.

ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA.
[11]2020-5111
www.atlas.schindler.com

ELEVADORES OTIS LTDA.
[11]4344-5104
www.otis.com

ELEVADORES ZENIT EIRELI
[11]5563-6477
www.elevadoreszenit.com.br

EMPIMAQ EMPILHADEIRAS ANDRADE LTDA.
[47]3357-0004
www.empimaq.ind.br

FERMOLTEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.-ME
[11]2211-6903
www.fermoltec.com.br

FLOWTRACK INDÚSTRIA COMÉRCIO EQUIPAMENTOS P/ AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA
[11]4416-6288
www.flowtrackautomacao.com.br

FREEDOM VEÍCULOS ELÉTRICOS LTDA.
[53]3284-0600
www.freedom.ind.br

GH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4409-0066
www.ghdobrasil.com.br

HARDEE ELEVADORES LTDA.- EPP
[11]3781-1820
www.hardee.com.br

HYSTER-YALE BRASIL EMPILHADEIRAS LTDA. (NACCO)
[11]4134-4700
www.hyster.com.br www.yalebrasil.com.br

INBRAS-ERIEZ EQUIPS.MAGNÉTICOS E VIBRATÓRIOS LTDA.
[11]4056-6644
www.inbras.com.br

INDÚSTRIA DE CARROÇARIAS TONIAL LTDA.-EPP
[54]3379-1022
www.carroceriastonial.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA.
[11]2165-1100
www.gehaka.com.br

INTERROLL LOGÍSTICA - ELEMENTOS PARA SISTEMAS TRANSPORTADORES LTDA.
[19]3114-6666
www.interroll.com

ITW CHEMICAL PRODUCTS LTDA.
[11]4785-0470
www.magnaflux.com.br

JM TELEFÉRICOS LTDA.
[35]3223-1390
www.telefericos.com.br

KION SOUTH AMERICA FABRICAÇÃO DE EQUIPTOS P/ ARMAZENAGEM LTDA.
[19]3115-0600
www.kiongroup.com

KOCH METALURGICA S.A.
[51]3220-3632
www.kochmetal.com.br

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ÁGUIA SISTEMAS DE ARMAZENAGEM S/A.
[42]3220-2666
www.aguiasistemas.com.br

AUTOMNI AUTOMAÇÕES INDUSTRIAIS LTDA
[11]99636-7669
www.automni.com.br

BASCULAÇÃO LTDA. - EPP
[31]3095-4704
www.basculaco.com.br

BERG STEEL S/A. FÁBRICA BRASILEIRA DE FERRAMENTAS
[19]3321-0666
www.bergsteel.com.br

BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]2131-3333
www.tmsa.ind.br

BYG TRANSEQUIP IND.E COM.DE EMPILHADEIRAS LTDA.
[11]3583-1312
www.byg.com.br

CALVI INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE CARROÇARIAS LTDA.
[27]3229-1248
www.calvi.ind.br

CASSIOLI BRASIL LTDA.
[11]4525-1001
www.cassioli.com.br

CLIMBER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI
[11]3611-1104
www.climber.com.br

COFORJA CORRENTES E ACESSÓRIOS BRASIL LTDA.
[19]3037-3037
www.coforja.com.br

COLUMBUS MCKINNON DO BRASIL LTDA. (CM DO BRASIL)
[11]4613-4900
www.cmdobrasil.com.br

CRIZAF DO BRASIL LTDA.
[11]3943-4686
www.crizaf.com.br

CSM MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS PARA CONSTRUÇÃO LTDA.
[47]3372-7600
www.csm.ind.br

DEMATIC SISTEMAS E EQUIPS. DE MOVIMENTAÇÃO DE MATERIAIS LTDA.
[11]3627-3100
www.dematic.com



Empresas Associadas



0800 941 4440

www.paletrans.com.br/pt-br

19 3115 0600

www.kiongroup.com.br

KONECRANES DEMAG BRASIL LTDA.
[11]2145-7962
www.konecranes.com.br

KOPRON DO BRASIL COM. E INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS DE LOGÍSTICA LTDA
[11]3109-6700
www.kopron.com.br

MANITOU BRASIL IMPORTAÇÃO E COMÉRCIO DE MÁQUINAS DE ELEVAÇÃO LTDA.
[19]3113-3616
www.manitou.com

MÁQUINAS AGRÍCOLAS JACTO S/A.
[14]3405-2100
www.jacto.com.br

MONTARTE INDUSTRIAL E LOCADORA S.A.
[11]4657-7700
www.montarte.com.br

MOVIX INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS PARA MOVIMENTAÇÃO DE CARGAS LTDA. ME
[54]3342-9850
www.movix.ind.br

MSI-FORKS GARFOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]5694-1000
www.msiforks.com.br

OMIS BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[47]3523-0505
www.omis.net

PALETRANS EQUIPAMENTOS LTDA.
[16]3951-9999
www.paletrans.com.br

PUTZMEISTER BRASIL LTDA.
[11]4416-6200
www.putzmeister.com.br

R.C.O. & SITI MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. (RCO-SITI)
[19]3891-9700
grupo-rco.ind.br/grupo-rco

RAYFLEX PORTAS FLEXÍVEIS LTDA.
[11]4645-3360
www.rayflex.com.br

RENOVADORA DE CARRETAS MAISEVICZ LTDA - ME
[42]3422-2728
www.renovadoradecarretas.com.br

REXFORT MÁQUINAS LTDA. - ME
[54]3452-9900
www.rexfort.com.br

RUCKER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4189-6666
www.rucker.ind.br

S.E.E. SISTEMAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (HARTNESS)
[11]3623-6500
www.seesistemas.com.br

SANTA RITA EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4996-4390
www.santaritaequip.com.br

SAUR EQUIPAMENTOS S/A.
[55]3376-9300
www.saur.com.br

SEMAN INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4368-7744
www.seman.com.br

STAF SISTEMA DE TRANSP. ARMAZ.FERRAMENTAS LTDA. EPP
[11]4824-5639
www.staf.com.br

STAHL TALHAS EQUIPAMENTOS DE MOVIMENTAÇÃO LTDA.
[11]4147-7777
www.stahl-talhas.com.br

STAHLFABRIK INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. EPP
[47]3523-9300
www.stahlfabrik.com.br

TEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS EIRELI
[11]4351-1701
www.tecdobrasil.com

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
[11]5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TOYOTA MATERIAL HANDLING MERCOSUR IND. E COM. DE EQUIPAMENTOS LTDA
[11]3511-0400
www.toyotaempilhadeiras.com.br

TRANSLIFT SISTEMAS DE MOVIMENTAÇÃO E ARMAZENAGEM LTDA.
[11]3199-6200
www.transliftbr.com

TRUCKVAN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2635-1133
www.truckvan.com.br

VANTEC INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[49]3441-5200
www.vantec.ind.br

VASTEC EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3572-8000
www.vastec.com.br

VINCENZI FÁBRICA DE SEMI REBOQUES EIRELI
[49]3622-2881
www.vincenzireboques.com.br

WEILER - C.HOLZBERGER INDUSTRIAL LTDA. (WCH)
[19]3522-5900
www.wch.com.br

ZELOSO INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI
[11]3694-6000
www.zeloso.com.br

GERENTE EXECUTIVA Sandra Stelutti
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6476 **E-MAIL** csmam@abimaq.org.br

CSMAT

Câmara Setorial de Máquinas e Acessórios para a Indústria Têxtil e de Confeção
Sectoral Chamber of Machinery and Accessories for the Textile and Apparel Industry



Presidente
President

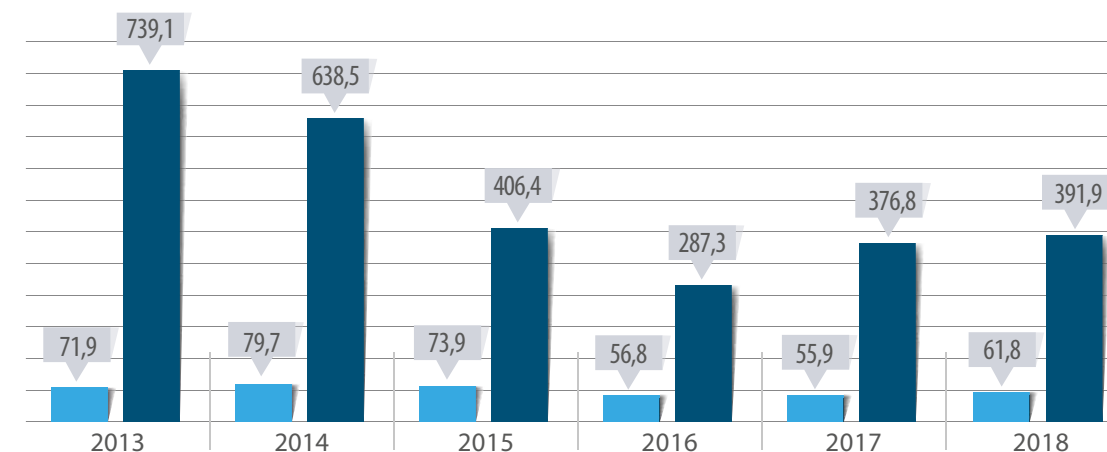
Marcos Lichtblau
Automatiza LASER Solutions

Ano de criação
Year Established
1937

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Uma recuperação, em 2018, da ordem de 3% a 4%, em média, influenciada basicamente pelo aumento das exportações, respondeu pela ruptura com um período de queda da atividade econômica e abre boa perspectiva para o setor, garante Marcos Lichtblau, presidente da CSMAT, que congrega fabricantes de máquinas e acessórios para a indústria têxtil nos segmentos de beneficiamento da fibra, fiação, tecelagem, acabamento e confecção do vestuário, cama e mesa, decoração, tecidos técnicos como os para elementos filtrantes, embalagens e aplicações em engenharia, entre outras.

A CSMAT trabalha com a perspectiva de investimento ao redor de 20% por parte das indústrias têxtil e de confecções, com a indústria de máquinas usufruindo de 10 pontos percentuais desse crescimento.

Lichtblau vislumbra novas oportunidades de mercado com a adoção dos conceitos e tecnologias da Indústria 4.0 pela indústria têxtil, com reflexos na indústria representada pela CSMAT e, também, em processos e gestão 4.0. Informa que esse tema está proporcionando à Câmara Setorial dialogar com várias entidades do setor e com o SENAI, inclusive no detalhamento, operacionalização e demonstração de uma planta-conceito de Confecção 4.0, com o apoio e a parceria da ABIMAQ, ABIT – Associação Brasileira da Indústria Têxtil, Sinditêxtil e Sindivestuário.

O projeto é composto por sistemas de gerenciamento e controle como ERP (gestão empresarial), MES (gestão da manufatura) e uma plataforma de manutenção inteligente que integra sinais analógicos e digitais com IIoT (Internet Industrial das Coisas), além de tratar as informações na nuvem com inteligência artificial e comunicação M2M (machine-to-machine). Além disso, conta com sistema de medição e gerenciamento de energia, tecnologia de realidade aumentada e de *cyber security*.

“Nossa intenção, com essa ação e enquanto câmara representativa da indústria de máquinas e acessórios para a indústria têxtil e de confecção, é contribuir para o associado voltar a crescer, desenvolver conhecimento e ter bom relacionamento com os outros atores do setor. Com isso, as indústrias poderão desenvolver e gerir processos de maneira integral”, declara o presidente da CSMAT.

A recovery of around 3-4% in 2018, on average, mainly influenced by the increase in exports, was responsible for interrupting a period of economic downturn and providing good prospects for the sector, said Marcos Lichtblau, President of CSMAT, which brings together machine and accessory manufacturers for the textile industry in the segments of fiber processing, spinning, weaving, finishing and apparel, bedding and linens, decoration, technical fabrics such as for filtering components, packaging, and applications in engineering, among others.

CSMAT works with investment prospects of around 20% in the textile and clothing industries, with the machinery industry enjoying 10 percentage points of this growth.

Lichtblau envisions new market opportunities with the adoption of the concepts and technologies of Industry 4.0 by the textile industry, with repercussions in the industry represented by CSMAT, as well as in processes and management 4.0. He informs that this topic is enabling the Sectoral Chamber to dialogue with various entities of the sector and with SENAI, including the details, operationalization and demonstration of a concept Apparel Plant 4.0, with the support and partnership of ABIMAQ, ABIT – Brazilian Textile and Apparel Industry Association, Sinditêxtil, and Sindivestuário.

The project consists of management and control systems such as ERP (enterprise resource planning), MES (manufacturing execution systems) and a smart maintenance platform that integrates analog and digital signals with IIoT (Industrial Internet of Things), as well as processing information on the cloud with artificial intelligence and M2M (machine-to-machine) communication. Additionally, it has a system for measuring and managing energy, augmented reality technology, and cybersecurity.

“Our intention with this action and as a representative chamber of the machinery and accessories industry for the textile and apparel industry, is to enable associates to grow, develop knowledge and have a good relationship with the other players in the sector. With that, industries will be able to develop and manage processes in an integral way,” declared the president of CSMAT.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ADEXIM COMEXIM REPRESENTAÇÕES
INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)3966-3155
www.adexim-comexim.com.br

AUDACES AUTOMAÇÃO E INFORMÁTICA INDUSTRIAL LTDA.
(48)2107-3737
www.audaces.com.br/producao/audaces-neocut

AUSTEX INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)2167-2111
www.austex.com.br

AUTOMATISA LASER SOLUTIONS
(48)3034-9500
www.automatisa.com.br

AVANÇO S/A.INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS
(11)2066-0020
www.orizio.com.br

BRANSFORT IND. E COM. DE MÁQUINAS TÊXTEIS LTDA
(47)3351-8324
www.bransfort.com.br

CASTILHO MÁQUINAS TÊXTEIS LTDA.
(15)3227-2555
www.castilhobr.com

CENSI MÁQUINAS LTDA. ME
(47)3332-5574
www.censimaquinas.com.br

COMELATO RONCATO & CIA.LTDA.
(19)3468-3120
www.comelatoroncato.com.br

DELTA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(47)3395-0494
www.deltaequipamentos.ind.br

DEUBLIN BRASIL JUNTAS ROTATIVAS DE PRECISÃO LTDA.
(11)2455-3245
www.deublinbrasil.com.br

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
(11)3468-3800
www.ecosan.com.br

FAMECCANICA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DO BRASIL LTDA.
(12)3935-4242
www.fameccanica.com.br

GRAF MÁQUINAS TÊXTEIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4166-4977
www.grafbr.com.br

HUCOTEX ACESSÓRIOS INDUSTRIAIS E TÊXTEIS LTDA. EPP
(11)3612-4055
www.hucotex.com.br

INARMEG-IND.DE ARTEFATOS DE METAIS GÜTZ LTDA.
(47)3312-2600
www.inarmeg.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA.
(11)2165-1100
www.gehaka.com.br

INDÚSTRIA E COM.SCHICK BIN ACES.E MÁQUINAS LTDA.
(11)4461-5868
www.schickbin.com.br

LONGO IND.E COM.DE MÁQUINAS TÊXTEIS LTDA.
(11)2413-6144
www.longomaquinas.com

MAINARD COMÉRCIO DE MEDIDORES DE ESPESSURA LTDA.
(11)5622-5287
www.mainard.com.br

MALTEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
(54)2109-8050
www.maltec.com.br

MATISA MÁQUINAS DE COSTURA E EMPACOTAMENTO LTDA.
(19)3404-5233
www.matisa.com.br

MEC FER IND.COM.E SERVIÇOS DE USINAGEM DE PEÇAS LTDA.
(47)3339-7247
www.mecfer.com

METALNOX INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(47)2107-4900
www.metalnox.com.br

METALSETE INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.-EPP
(47)3329-4350
www.metalsete.com.br

METALÚRGICA MUTINGA LTDA.
(11)4156-6000
www.mutinga.com.br

ORSINI INDUSTRIAL LTDA.
(19)3849-9599
www.orsini-industrial.com.br

RAMATEXIL CONSULTORIA E IND.DE MÁQUINAS LTDA.
(11)2963-2731
empresa não possui site

SIEMENS LTDA.
(11)3908-2211
www.siemens.com.br

SOCIO TEC - INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
(17)2137-7777
www.sociotec.com.br

SPGPRINTS BRASIL LTDA.
(19)3437-1300
www.spgprints.com.br

STAUBLI COMÉRCIO, IMPORTAÇÃO, EXPORTAÇÃO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
(11)2348-7400
www.staubli.com

SUPREMA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
(47)3355-2275
www.supremaautomacoes.com.br

TEXCONTROL EQUIPS.E CONTROLES DE QUALIDADE LTDA.
(11)3287-2666
www.texcontrol.com.br

TRUTZSCHLER INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQ. LTDA.
(41)3316-1200
www.trutzschler.com.br

VANMAQ INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4461-6277
www.vanmaq.com.br

WEKOAMÉRICA LATINA EQUIPS. INDUSTRIAIS LTDA.
(47)3333-1320
www.weko.net.br

ZUIKO INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
(12)3642-7028
www.zuiko.co.jp/english/index.html

GERENTE EXECUTIVA Glauca Lara
ASSISTENTE Stephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6378 E-MAIL csmat@abimaq.org.br

CSMEG

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Gravação, Impressão, Acabamento e Conversão
Sector Chamber of Machinery and Equipment for Recording, Printing, Finishing and Conversion



Presidente
President

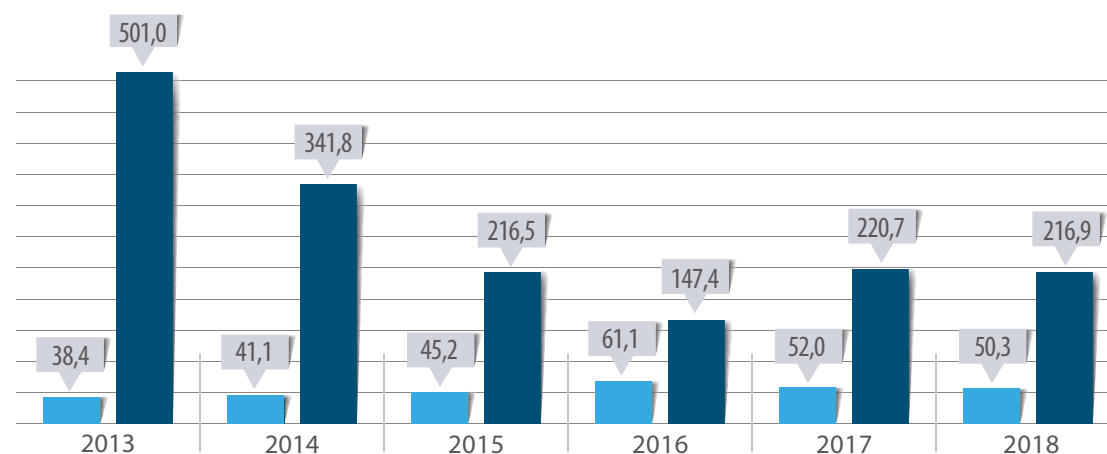
Ana Paula Pascholino
V.P. Arte Comércio e Serviço Ltda.

Ano de criação
Year Established
1966

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



“O setor gráfico passa por uma enorme transformação, e a CSMEG, tem o dever de acompanhar e auxiliar os seus associados e o setor gráfico a se adaptar a estas mudanças da forma mais eficaz possível”, comenta Ana Paula Paschoalino Freitas, presidente da câmara setorial, explicando que essa postura se reflete, por exemplo, “na mudança da nomenclatura da câmara, em 2018, que passou a envolver outras etapas de transformação pelas quais o setor passa neste momento, em resposta ao avanço tecnológico aliado aos novos costumes dos consumidores, que, cada vez mais, aproximam dois mercados muito similares que trilhavam vias paralelas: os segmentos gráfico e de Comunicação Visual”.

Lado a lado com essa transformação do setor, está o ponto de venda, que também se modernizou e passou a ter mais concorrentes, exigindo destaque e diferenciação não apenas das embalagens, mas também nas gôndolas. O aumento das vendas pela internet também contribui para esse reposicionamento, frisa a presidente da CSMEG, “e torna popular nomes americanizados como Stopper, Stick, Wobbler, além de promover investimentos em máquinas de impressão digital para pequenas tiragens para atender produtos com grande variedade de modelos ou até de sabores”.

Nesse cenário, a CSMEG também vem buscando aproximação com outras Câmaras Setoriais e instituições do setor, até como forma de contribuir com os negócios das associadas. O mercado reagiu, e o setor cresceu cerca de 15%. Hoje, na visão de Paula Freitas, os setores que mais impactam nos resultados das empresas do setor são o farmacêutico e o agronegócio, “mas 2019 também será marcado por novas aplicações, em novos mercados”, prevê.

“The graphic industry is undergoing a huge transformation and CSMEG must follow and assist its associates and the graphic industry in the adaptation to changes as efficiently as possible”, comments Ana Paula Paschoalino Freitas, the sector chamber president, explaining that this attitude reflects, for example, “the change of the chamber nomenclature, in 2018, which started to involve other phases of transformations the sector is currently experiencing, as response to the technological advance and consumers’ new habits, increasingly bringing closer two very similar markets that walked on parallel ways: graphic and visual communication segments”.

Hand in hand with the sector transformation is the point of sales, which started to have more competitors, demanding highlight and differentiation not only in packaging but in the shelves as well. The increase in sales via internet also contributes to this repositioning, says CSMEG president, “and makes popular Americanized names like Stopper, Stick, Wobbler, in addition to promoting investments in digital print machines for small editions to meet products with large variety of models or even tastes”.

In this scenario, CSMEG has been seeking approximation to other sector chambers and institutions as a way to contribute to the associates’ businesses. The market reacted, and the industry has grown around 15%. Today, according to Paula Freitas, the sectors that impact most on the companies’ results are the pharmaceutical and agribusiness, “but 2019 will also be marked by new applications, in new markets”, she predicts.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AMPLA PRODUTOS DE COMUNICAÇÃO VISUAL LTDA.
(41)3525-9300
www.ampladigital.com.br

BHS CORRUGATED SOUTH AMERICA LTDA.
(41)3544-0500
www.bhs-world.com/home_pt.php

BOBST LATINOAMÉRICA DO SUL LTDA.
(11)4534-9300
www.bobst.com

BRAWEL MÁQUINAS LTDA.
(11)2296-1169
www.brawel.com.br

CARTON ACCESS LTDA. EPP
(41)3668-4135
www.cartonacessorios.com.br

CONCILFLEX IND. COM. DE MAQ. P/ LIMP. DE PEÇ. DE FLEX.E ROTOGRA. LTDA
(11)2409-7358
www.conciflex.com.br

DECCORE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - EPP
(11)3857-4582
www.deccoreserigrafia.com.br

FUTURA AMÉRICA LATINA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
(47)3029-1440
www.futuraconverting.com

INDÚSTRIA DE MÁQUINAS MIRUNA LTDA.
(11)2711-0844
www.miruna.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA.
(11)2165-1100
www.gehaka.com.br

INDÚSTRIA MECÂNICA BORCHE LTDA.
(11)2201-4915
www.borche.com.br

JR - FABRICAÇÃO DE MAQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA
(48)3052-3322
www.solugrav.com.br

KROMIA LABELL PRESS IND. COM. E MAN. DE MÁQUINAS GRÁFICAS LTDA - EPP
(11)4644-5222
www.kromiainternacional.com

LASERFLEX INDUSTRIAL LTDA.
(41)3301-7300
www.laserflex.com.br

LAURENTI EQUIPAMENTOS PARA PROCESSAMENTO DE DADOS EIRELI
(11)4093-6000
www.laurenti.com.br

M.L.C. INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA.
(11)2623-1500
www.mlc.com.br

MÁQUINAS FERDINAND VADERS S/A.
(11)4613-9133
www.fevea.com.br

MÁQUINAS ORLANDELLI INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)2035-4592
www.orlandelli.com.br

MCF FÁBRICA DE MÁQUINAS GRÁFICAS LTDA
(41)3333-8487
www.mcfmaquinasgraficas.com.br

METALNOX INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(47)2107-4900
www.metalnox.com.br

MTP EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)4057-4200
empresa não possui site

OSCAR FLUES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)5514-6900
www.oscarflues.com.br

PREST-MAC COMERCIAL E INDUSTRIAL LTDA.
(11)5660-1600
www.prestmac.com.br

REINOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (REINAFLEX)
(11)2341-3323
www.inozagam.com.br

RICALL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)3208-4499
www.alphaprint.com.br

ROTATEK BRASIL EQUIPAMENTOS GRÁFICOS LTDA.
(11)3215-9999
www.rotatek.com.br

SATURNO INDÚSTRIA DE TINTAS E REPRESENTAÇÕES COMERCIAIS LTDA.
(11)4174-7200
www.saturno.com.br

SEC POWER IND. E COM. DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS E SERVICOS LTDA.
(11)5523-0045
www.secpower.com.br

THOMAS GREG & SONS GRÁFICA E SERV.IND.E COM.IMP.E EXP.EQUIPTOS. LTDA.
(11)2666-8800
www.thomasgreg.com.br

TOMASONI INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
(41)3667-2063
www.tomasoni.ind.br

V.P.ARTE COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA - ME (VP MÁQUINAS)
(11)2647-5402
www.vpmaquinas.com.br

VEMAX MAQUINAS S.A.
(19)3881-8990
www.vemax.com.br

VID INDÚSTRIA COMÉRCIO IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. - EPP
(11)4372-7497
www.vidindustria.com.br

WALMAK INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
(11)2965-2372
www.walmak.com.br

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
(47)3276-4000
www.weg.net

GERENTE EXECUTIVA Gláucia Lara
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6378 **E-MAIL** csmeg@abimaq.org.br

CSMEM

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Madeira
Sectorial Chamber for Woodworking Machines and Equipment



Presidente
President

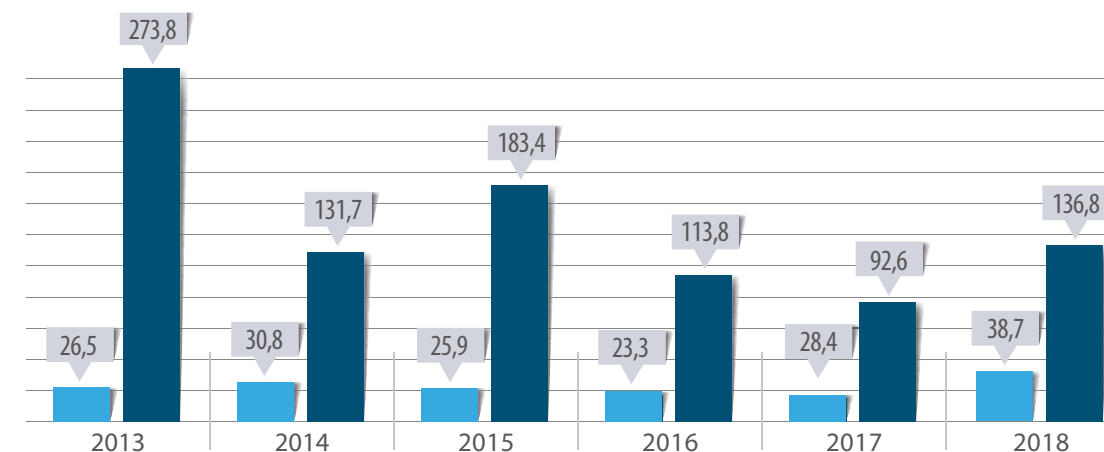
René Lampe
Fábrica de Máquinas Lampe Ltda.

Ano de criação
Year Established
1980

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



“**E**stamos otimistas, apostando forte na retomada de nosso mercado, fortalecendo a câmara setorial e os nossos associados”. Essa declaração de René Lampe, presidente da CSMEM, resume a expectativa das 32 indústrias reunidas na câmara setorial e fundamenta-se nos indicadores de 2018, que, após a eleição, registram elevação e permitiram que os resultados do ano ficassem 15% acima do exercício anterior, e nas estatísticas do início deste ano, que desde janeiro computa aumento do número de orçamentos e de vendas.

Dependente da construção civil, o setor representado pela CSMEM aguarda a reativação imobiliária. Para isso, Lampe cobra a redução do Custo Brasil para aumentar a competitividade das empresas para que “aconteçam investimentos em maquinário e em produtividade. Não dá para abrir o mercado com o custo de produção que temos aqui, é fundamental buscar condições isonômicas com concorrentes estrangeiros. Também é necessário rever as taxas de juros do Finame e definir uma política cambial mais justa”.

Lampe soma a essas reivindicações a necessidade de formalização de alguns anexos da NR-12, equacionando a generalidade no que diz respeito, por exemplo, a trabalhos por tipos de máquinas, visando à maior segurança do trabalhador. Cita, também, gestão junto a órgãos governamentais pelo canal institucional da ABIMAQ para definição de juros mais acessíveis, que promovam o investimento.

A CSMEM é sediada em Curitiba (PR), para estar mais próxima das empresas que congrega: fabricantes de equipamentos para madeira (corte, extração, transporte etc.); fabricantes de máquinas convencionais (utilizadas em carpintarias e marcenarias); e fabricantes de máquinas especiais (para fabricação de móveis). Desses públicos fazem parte empresas que utilizam tecnologia e processos que são desenvolvidos na fabricação de máquinas e equipamentos específicos para a indústria da madeira, a partir de sua extração, transporte, produção de matérias-primas, secagem, beneficiamento, usinagem, acabamento, montagem, equipamentos auxiliares, máquinas especiais e componentes.

“We are optimistic, strongly betting on the resumption of our market, strengthening the sectoral chamber and our associates.” This statement by René Lampe, president of CSMEM, sums up the expectation of the 32 industries gathered in the sectoral chamber and is based on the 2018 indicators, which, after the election, increase and allow the results of the year to be 15% over the year and on the statistics at the beginning of this year, which since January have shown an increasing number of budgets and sales.

Dependent on construction, the sector represented by CSMEM is awaiting a real estate reactivation. Hence, Lampe is requiring the reduction of Brazil’s cost to increase companies’ competitiveness, so that “we can see investments in machinery and productivity. It is not possible to open the market with the production cost that we have here. It is essential to seek isonomic conditions with foreign competitors. It is also necessary to revise Finame’s interest rates and to define a fairer exchange rate policy.”

Lampe adds to these claims the need to formalize some annexes of NR-12, equating the generality with regard, for example, to works by types of machines, aiming at the greater safety of workers. He also cites management with government agencies through ABIMAQ’s institutional channel to define more affordable interest rates that promote investment.

CSMEM is based in Curitiba (PR), in order to be closer to the companies encompassed by it, namely manufacturers of equipment for wood (cutting, extraction, transportation etc.), manufacturers of conventional machines (used in carpentry and joinery) and manufacturers of special machines (for furniture manufacturing). These audiences include companies that use technology and processes that are developed in the manufacture of machines and equipment specific to the wood industry, from extraction, transportation, production of raw materials, drying, processing, machining, finishing, assembly, auxiliary equipment, special machines and components.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AMPLA PRODUTOS DE COMUNICAÇÃO VISUAL LTDA.
[41]3525-9300
www.ampladigital.com.br

AVISO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3601-5500
www.avisobr.com

BLOUNT INDUSTRIAL LTDA.
[41]2169-5800
www.oregonbrasil.com.br

BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]2131-3333
www.tmsa.ind.br

CRIPPA MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI
[17]3264-9100
www.crippamaquinas.com.br

DEMUTH MÁQUINAS INDUSTRIAIS LTDA.
[51]3562-8484
www.demuth.com.br

ECOSERRA INDÚSTRIA DE SERRARIAS LTDA. EPP
[61]3468-4318
www.serrariaportatil.com.br

EMG DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS METALÚRGICOS LTDA.
[41]3641-7200
www.emgdo brasil.com.br

FÁBRICA DE MÁQUINAS LAMPE LTDA.
[47]3203-3800
www.maquinaslampe.com.br

GAIDZINSKI EQUIPAMENTOS EIRELI
[48]3658-2635
www.gaidzinski.com.br

GIBEN DO BRASIL MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LIMITADA.
[41]3347-1030
www.giben.com.br

HAGANE FACAS E SERRAS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]2523-7911
www.hagane.com.br

HOMAG MACHINERY(SP)-MÁQS. ESPECIAIS P/MADEIRA LTDA.
[11]2131-6600
www.homag.com

LIDEAR MÁQUINAS DO BRASIL LTDA.
[54]3455-1999
www.lidear.com.br

MACLÍNEA S/A.MÁQUINAS E ENGENHARIA PARA MADEIRAS
[41]3316-3938
www.maclinea.com.br

MAQUINAFORT MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.-EPP
[47]3562-1909
www.maquinafort.com.br

MÁQUINAS VERSÁTEIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[91]3765-1532
www.maquinasversateis.com.br

MASI - MÁQUINAS E IMPLEMENTOS LIMITADA-EPP
[45]3223-8265
www.masi.com.br

MILL INDÚSTRIA DE SERRAS LTDA.
[49]3221-6200
www.mill.com.br

NICOLETTI MÁQUINAS PEÇAS E SERVIÇOS LTDA
[15]3273-2818
www.nicolettimaq.com.br

OMEÇO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[41]3316-7100
www.omeco.com.br

REVESTCOLOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[54]2621-5421
www.revestcolor.com.br

SCM GROUP TECMATIC MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[47]3631-3500
www.scmtecmatic.com.br

SIEMENS LTDA.
[11]3908-2211
www.siemens.com.br

STIHL FERRAMENTAS MOTORIZADAS LTDA.
[51]3579-8156
www.stihl.com.br

TECMAF INDUSTRIA E COMERCIO EIRELI
[19]3463-5087
www.tecmaf.com.br

UNESA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[48]3658-2818
www.unesamaquinas.com.br

VANTEC INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[49]3441-5200
www.vantec.ind.br

VOLLMER DO BRASIL INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[41]3072-2321
www.vollmer-group.com

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

GERENTE EXECUTIVA Sueli Ferreira de Souza
ASSISTENTE Doracina de Pontes

ENDEREÇO Rua Marechal Deodoro, 630 CJ 1706 - Curitiba/PR
TELEFONE [41] 3223-4826 E-MAIL csmem@abimaq.org.br

CSMEPS

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Postos de Serviços e Soluções de Abastecimento
Sectorial Chamber for Machinery and Equipment for Service Stations and Supply Solutions



Presidente
President

Bruno Rosas
Gilbarco Veeder-Root Soluções
Indústria e Comércio LTDA.

Ano de criação
Year Established
2016

“**N**ossa meta é trabalhar a sinergia com as demais câmaras setoriais e os grupos de trabalho da ABIMAQ para troca de experiências e detecção de oportunidades de negócio em âmbito institucional e comercial. Com base nos resultados e com a experiência adquirida, em 2020, objetivamos levar esse diálogo para fora”, informa Bruno Rosas, presidente da CSMEPS, resumindo as ações programadas, que envolvem, por exemplo, de forma efetiva, a presença institucional em eventos como a Expo Postos & Conveniência, em agosto, em São Paulo (SP).

Entrando em seu terceiro ano de existência, a CSMEPS planeja suas ações sob dois pilares específicos: liderança e inovação. No campo de liderança, como explica o presidente da câmara setorial, “objetivamos ações institucionais, técnicas e éticas em prol dos interesses desses setores, atuando na defesa, na regulamentação e no fortalecimento da indústria nacional, editando, traduzindo e implementando normas, além de contribuir de forma efetiva na construção de leis que desonerem o setor”.

Já no âmbito da inovação, “temos a intenção de buscar tecnologias, sistemas e soluções sustentáveis que fomentem a expansão, segurança & saúde e regulamentação dos setores de abastecimento junto aos respectivos órgãos e entidades, trabalhando pela tropicalização das soluções sempre que necessário, de modo a aprimorar e apoiar o setor de distribuição de petróleo, tornando-o menos oneroso, por exemplo. Entre nossos planos também está transformar a CSMEPS no braço brasileiro da PEI - Petroleum Equipment Institute, que tem sede nos Estados Unidos”, projeta Rosas.

Esses planos alinhados pelo presidente da câmara setorial têm como base os resultados obtidos em 2018, “um ano de muita instabilidade para todas as empresas associadas que dependem de componentes importados, mas que em função do crescimento da indústria automobilística alavancou as expectativas de venda. Além disso, existe a percepção de que no ano passado comercializou-se mais combustível do que em 2017, volume que foi de 124 bilhões de litros, mas ainda ficou aquém de 2016, quando foram vendidos 134 bilhões”.

Para ano de 2019, a expectativa das indústrias da CSMEPS é a de que o maior poder de compra do brasileiro estimulará e contribuirá para melhores resultados.

“Our goal is to work in synergy with the other ABIMAQ sectoral chambers and working groups to exchange experiences and detect business opportunities in an institutional and business environment. Based on the results and the experience acquired, in 2020, we aim to disseminate this dialogue,” said Bruno Rosas, President of CSMEPS, summarizing the planned actions, which involve, for example, the institutional presence in events such as Expo Postos & Conveniência, to be held in August, in São Paulo, SP.

Entering its third year of existence, CSMEPS plans its actions under two specific pillars: leadership and innovation. In the field of leadership, as explained by the president of the sectoral chamber, “we target institutional, technical and ethical actions in the interests of these sectors, acting in defense, regulation and strengthening of the domestic industry while publishing, translating and implementing standards, in order to contribute effectively to the construction of laws that release the sector.”

In the field of innovation, in turn, “we intend to seek sustainable technologies, systems and solutions that foster the expansion, safety & health and regulation of the supply sectors alongside the respective agencies and entities, working for the tropicalization of solutions whenever necessary, in order to improve and support the oil distribution sector, making it less costly, for example. Our plans also include transforming CSMEPS into the Brazilian arm of the PEI - Petroleum Equipment Institute, which is headquartered in the United States,” projected Rosas.

These plans outlined by the president of the sectoral chamber are based on the results obtained in 2018, “a year of great instability for all member companies that rely on imported components, but that in the light of the growth of the automobile industry, leveraged sales expectations. In addition, there is the perception that more fuel was sold last year than in 2017, a volume that amounted to 124 billion liters, but which still fell short compared to 2016, when 134 billion were sold.”

For 2019, CSMEPS industries expects that the greater purchasing power of Brazilians will stimulate and contribute to better results.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ECOBRAZIL IND. E COM. DE MÁQ. E EQUIPAMENTOS LTDA
(11)2976-2976
www.ecobrazil.ind.br

ENGENMASA PSECOMPRESSORES LTDA
(16)3363-1500
www.engemasapse.com.br

EZTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA
(21)3285-0110
www.wztech.ind.br

FILPAR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA - EPP
(43)3255-5000
www.filpar.com.br

FLEXBIMEC BRASIL COMÉRCIO DE PRODUTOS ELETROMECÂNICOS LTDA
(51)3377-2352
www.flexbimec.com.br

GILBARCO VEEDER-ROOT SOLUÇÕES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
(11)3879-6600
www.gilbarco.com.br

ISTOBAL DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(19)3459-4400
www.istobal.com.br

STEEL TANQUES INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.(PLAMEX)
(54)3287-1860
www.plamex.com.br

TECNOMETAL TANQUES LTDA. ME (TMT TANQUES)
(62)3348-1706
www.tmt.ind.br

TELEMED AUTOMAÇÃO E CONTROLE DE LÍQUIDOS LTDA.
(11)3674-7799
www.telemed.com.br

VLADOS INDÚSTRIA DE VÁLVULAS - EIRELI
(11)2271-1212
www.vlados.com.br

WAYNE INDUSTRIA E COMERCIO LTDA.
(21)2598-7722
www.dresserwayne.com./pt-br

ZEPPINI INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA.(ECOFLEX)
(11)4393-3600
www.zeppini.com.br

GERENTE EXECUTIVA Daniel Lemos Machado **ASSISTENTE** Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - Mirandópolis - São Paulo/SP **TELEFONE** (11) 5582-6377 **E-MAIL** csmepps@abimaq.org.br

CSMF

Câmara Setorial de Máquinas - Ferramenta e Sistemas Integrados de Manufatura
Sectorial Chamber of Machine Tools and Integrated Manufacturing Systems



Presidente
President

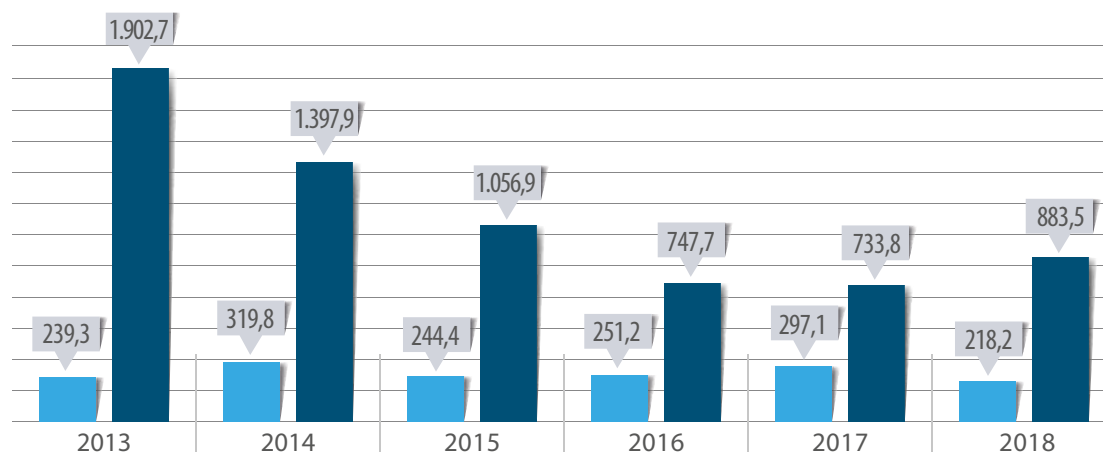
Fabio Barbanti Taiar
Indústrias Romi S.A

Ano de criação
Year Established
1956

**Desempenho da
balança comercial**
Performance of the
trade balance

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
Values in millions
of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Continuar incentivando, discutindo e suportando os fabricantes a desenvolverem soluções que permitam à indústria nacional dar saltos importantes de performance, na busca de implementar as ferramentas de inovação em seus processos e produtos e, conseqüentemente, atingir ganhos de produtividade e maior competitividade; incentivar a busca de novos mercados, novas aplicações, viabilizando financeiramente a aquisição, através de linhas de financiamento. Esse, como informou Fabio Taiar, presidente da CSMF, é o foco das ações em 2019, quando é esperada continuidade da recuperação gradual e consistente da economia.

Entre as ações, destaque para prosseguimento do trabalho em conjunto com as equipes da ABIMAQ, “sempre com o objetivo de construirmos juntos as soluções às necessidades e aos desafios da indústria local e global, seja na esfera da tecnologia, das linhas de crédito, parcerias internacionais, assim como no âmbito político”, resume Taiar.

O presidente da CSMF, baseando-se em pesquisas recentes que indicam intenção de empresas de diversos portes e segmentos de atuação investirem com o objetivo de se tornarem ainda mais competitivas e na retomada da economia e da indústria nacional percebida em 2019, constata que está ocorrendo “crescimento da necessidade por bens de capital e, principalmente, máquinas-ferramenta, com mais automação e tecnologia embarcadas, integradas com as oportunidades e possibilidades trazidas pela Indústria 4.0, visando à modernização tecnológica e à reposição de máquinas depreciadas”.

“Os fabricantes nacionais não deixaram de investir em soluções tecnológicas e estão preparados para atender as mais diversas demandas da indústria”, comunica Taiar, com a certeza de que “iremos continuar suportando nossos clientes para que tenham uma retomada sustentável, com ganhos importantes de produtividade e de rentabilidade. A prosperidade dos nossos clientes e da indústria em geral é o que traduz o sucesso da indústria de bens de capital”.

Continuing to encourage, discuss and support manufacturers to develop solutions that allow the national industry to take important steps in terms of performance, in the search to implement innovative tools in their processes and products and, consequently, to achieve productivity gains and greater competitiveness; encouraging the search for new markets, new applications, financially making acquisitions through financing lines. This, as reported by Fabio Taiar, president of CSMF, is the focus for the actions in 2019, when a continuity of the gradual and consistent recovery of the economy is expected.

Among the actions, we highlight the continuation of our work along with ABIMAQ's teams, “always aiming at building together solutions to the needs and challenges of the local and global industry, whether in the sphere of technology, credit lines, partnerships or in the political arena,” Taiar sums up.

The CSMF president, based on recent research that indicates the intention of companies of various sizes and segments to invest, in order to become even more competitive, and on the resumption of the economy and the perceived national industry in 2019, believes that one may notice the “growth related to the need for capital goods and, especially, machine tools, with more automation and embedded technology, integrated with the opportunities and possibilities brought by Industry 4.0, aiming at technological modernization and at the replacement of depreciated machines.”

“The national manufacturers have invested in technological solutions and are prepared to meet the most diverse demands in the industry,” said Taiar, with the certainty that “we will continue to support our customers, so that they have a sustainable recovery, with important gains in productivity and profitability. The prosperity of our customers and industry in general is what reflects the success of the capital goods industry”.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AIR LIQUIDE BRASIL LTDA.
(11)5509-8300
www.airliquide.com.br

BRASFIXO FIXOS DO BRASIL LTDA.
(14)3112-3112
www.brasfixo.com.br

CNC TECNOLOGIA LTDA.- EPP
(19)3463-6311
www.grupocnc.com.br

ALBAFER INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE FERRAMENTAS LTDA.
(11)2972-5655
www.grupoalbafer.com.br

BRUNITEC MÁQUINAS E FERRAMENTAS DE BRUNIR LTDA.
(11)4028-9944
www.brunitec.com.br

COBSEN LTDA.
(15)3263-4042
www.cobsen.com.br

B.GROB DO BRASIL S/A.IND.COM. MÁQS.OPER.FERRAMENTAS
(11)4367-9100
www.grobggroup.com

CALENDE EQUIPAMENTOS HIDRÁULICOS LTDA.
(19)2114-2550
www.calende.com.br

COR DOB - INDÚSTRIA COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. EPP
(16)3324-3326
www.cordobmaq.com.br

BAW BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(54)3026-5080
www.baw.com.br

CALFRAN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(19)4062-9006
www.calfran.com.br

DE ANGELIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. EPP
(11)2578-1965
www.deangelismaquinas.com.br

Capítulo 8

Câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho

DIECKMANN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]5666-1737
www.dieckmann.com.br

DIVIMEC TECNOLOGIA INDUSTRIAL LTDA.
[51]3487-1717
www.divimec.com.br

ENGINEERING COM.REPRES.
DE MÁQS.DE TECNOLOGIA LTDA. (EMT)
[54]3534-6000
www.emt.ind.br

EQUITRON AUTOMAÇÃO ELETRÔNICO MECÂNICA LTDA.
[16]3362-6300
www.equitron.com.br

ERGOMAT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]5633-5000
www.ergomat.com.br

ESQUADROS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP
[16]3712-4100
www.esquadros.com.br

EXIMPORT SISTEMAS DE LUBRIFICAÇÃO
LTDA. (LUBEQUIP EXIMPORT)
[11]5525-9759
www.eximport.com.br

FÁBRICA DE MÁQUINAS BEMFICA LTDA.
[21]2683-2112
www.bemfica.com.br

FERDIMAT IND. E COM.DE MÁQS.OPERATRIZES LTDA.
[12]3931-5433
www.ferdimat.com.br

FERMAM-MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS IND. LTDA.ME
[17]3236-3467
www.fermam.com.br

FRANHO MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S/A.
[19]3876-1210
www.franho.com.br

FRICKE SOLDAS LTDA. (BALMER)
[55]3305-0707
www.balmer.com.br

GOLDEN FIX SISTEMAS DE FIXAÇÃO LTDA. EPP
[41]3332-0033
www.goldenfix.com.br

HEIDENHAIN BRASIL COMÉRCIO
IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA.
[11]5696-6777
www.heidenhain.com.br

HELLER MÁQUINAS OPERATRIZES IND.E COM.LTDA.
[15]2103-3105
www.heller.biz

INDEX TORNOS AUTOMÁTICOS IND.E COMÉRCIO LTDA.
[15]2102-6017
www.indextornos.com.br

INDÚSTRIA DE MÁQUINAS CHINELATTO LTDA.
[19]3446-4545
www.chinelatto.com.br

INDÚSTRIA METALÚRGICA COSTINHA LTDA.
[11]4224-0400
www.costinha.com.br

INDÚSTRIA METALÚRGICA FESMO LTDA.
[12]3202-8000
www.fesmo.com.br

INDÚSTRIAS ROMI S/A.
[19]3455-9533
www.romi.com

ISOTRON EIRELI
[41]3657-8585
www.isotron.com.br

JOANONI INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3935-1920
www.cajol.com.br

KAMPMANN DO BRASIL LTDA.
[31]3361-0183
www.kampmann.com.br

KFAB IND. E COM. DE PROD. PARA
FILTRAÇÃO E TRANSPORTE LTDA. ME.
[11]5928-5770
www.kfa.com.br

KORPER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4525-2122
www.korper.com.br

KUKA SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]3382-2100
https://www.kuka.com

LAVAGEM AMERICANA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[11]5548-8555
www.aspo.com.br

LÖSUNG BRASIL SISTEMAS
INDUSTRIAIS LTDA. - ME (LOSUNG)
[11]4071-9397
www.losung.ind.br

M. M. INDÚSTRIA MECÂNICA EIRELI - ME
[11]2421-9100
www.mmindustria.com.br

MACHRO PEÇAS INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. EPP
[11]2412-7250
www.machro.com.br

MARPOSS APARELHOS ELETRÔNICOS
DE MEDIÇÃO LTDA.
[11]2353-5656
www.marposs.com

MELLO S.A.MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS
[11]5631-5256
www.mellfaber.com.br

MESSER CUTTING SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]4525-6680
www.messer-cs.com

METALBLAST EQUIPAMENTOS E MÁQUINAS LTDA.
[19]3242-9777
www.metalcym.com.br

METALÚRGICA CORTESA LTDA.
[41]3667-2525
www.cortesa.com.br

METALÚRGICA ZHZ LTDA.
[47]3376-0314
www.zhz.ind.br

MHP INDÚSTRIA E ASSISTÊNCIA
DE MÁQUINAS LTDA.
[54]3224-4888
www.mhp.ind.br

NAGEL DO BRASIL MÁQUINAS
E FERRAMENTAS LTDA.
[11]4028-9700
www.nagel.com.br

NEWTON INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]2114-7305
www.newton.com.br

NIEHOFF-HERBORN MÁQUINAS LTDA
[11]4199-3600
www.niehoff.com.br

NTG EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA
[11]3901-5888
www.ntgequipamentos.com.br

OMNITEK TECNOLOGIA LTDA.
[11]3836-5977
www.omnitek.com.br

OTOCARVA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]5521-8911
www.otocarva.com.br

OVERDRILL INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4044-6300
www.overdrill.com.br

PITTLER MÁQUINAS LTDA.
[11]4028-9700
www.pittler.com.br

POLO AR INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS LTDA. - EPP
[11]2063-7732
www.poloarjateamento.com.br

PORTA CABOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4072-2217
www.portacabos.com.br

POWERMIG AUTOMAÇÃO E SOLDAGEM LTDA.
[54]3022-5050
www.powermig.com.br

PRENSA JUNDIAÍ S/A.
[11]4039-8200
www.prensajundiai.com.br

PRENSAS SCHULER S/A.
[11]4075-8444
www.schuler.com.br

PRENSO MÁQUINAS LTDA.
[54]3226-2255
www.prensso.com.br



Empresas Associadas



PREVISÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PRESILHAS LTDA. EPP
[11]5511-2168
www.previsao.ind.br

PRODTY MECATRÔNICA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4072-8400
www.prody.com.br

R.D.K INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MOLAS LTDA.
[11]4658-1700
www.rdkmolas.com.br

REICHENBACH EQUIPAMENTOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4181-5054
www.reichenbach.com.br

ROBERT BOSCH LIMITADA.
[19]2103-1954
www.bosch.com.br

RONEMAK MAQUINAS OPERATRIZES - EIRELI
[15]3363-9393
www.ronemak.ind.br

ROSQUINEL INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. - ME
[11]4056-2899
www.rosquinel.com.br

SCHLATTER DO BRASIL IND.COM. DE MÁQS.DE SOLDAR LTDA
[11]4125-4443
www.schlatter-brasil.com.br

SCHNELL BRASIL S/A. - INDÚSTRIA DE MÁQUINAS
[47]3274-3100
www.schnellbrasil.com.br

SCHULZ COMPRESSORES LTDA
[47]3451-6266
www.schulz.com.br

SEMACE COMÉRCIO DE MÁQ. E EQUIPAMENTOS LTDA. - EPP
[11]4412-9583
www.semace.com.br

SETREMA - SISTEMAS PARA ALIMENTAÇÃO DE PRENSA LTDA.
[11]4591-1801
www.setrema.com.br

SIEMENS LTDA.
[11]3908-2211
www.siemens.com.br

SKF DO BRASIL LTDA.
[11]4448-8200
www.skf.com.br

SOFIR DO BRASIL CONSTRUÇÕES INDUSTRIAIS LTDA.
[31]2138-3400
www.sofir-group.com/br

SORG INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[19]3404-2737
www.sorg.com.br

SPECIALTY PRODUCT TECHNOLOGIES COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE EQUIPS LTDA
[11]4191-4771
www.cncmcs.com.br

STAF SISTEMA DE TRANSP.ARMAZ.FERRAMENTAS LTDA. EPP
[11]4824-5639
www.staf.com.br

STARRETT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2118-8000
www.starrett.com.br

STATOMAT MÁQUINAS ESPECIAIS LTDA.
[41]3661-2121
www.statomat.com.br

SYSTEC METALÚRGICA S.A.
[19]3826-6900
www.systecmetal.com.br

T T P INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA (TTP)
[51]3372-2495
ttp.ind.br

TAKAI MÁQUINAS E PEÇAS MECÂNICAS LTDA.
[12]3951-3800
www.takaimec.com.br

TAUNOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2055-3535
www.taunos.com.br

TECNEQUIP TECNOLOGIA EM EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]2095-2855
www.tecnequip.com.br

TECNODRILL INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[51]3594-2812
www.tecnodrill.com

TECSERVICE TECNOLOGIA DE SERVIÇOS LTDA. EPP
[12]3949-1077
www.tecservice.com.br

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
[11]5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TINTOMATIC EQUIPAMENTOS MECÂNICOS LTDA
[19]3500-4800
www.tintomatic.com.br

TOX PRESSOTECHNIK DO BRASIL- INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA
[47]3419-9000
www.tox-br.com

TOYODA KOKI DO BRASIL IND. E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[19]4042-5450
www.toyoda.com.br

TRANSLIFT SISTEMAS DE MOVIMENTAÇÃO E ARMAZENAGEM LTDA.
[11]3199-6200
www.transliftbr.com

TRATMETAL IND.E COM.DE EQUIPAMENTOS MECÂNICOS LTDA
[19]3455-2440
www.tratmetal.com.br

VARGAS MÁQUINAS AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA. ME
[11]4165-4027
www.vargasmaquinas.com.br

VILLARES METALS S/A.
[19]3303-8000
www.villaresmetals.com.br

VOLLMER DO BRASIL INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[41]3072-2321
www.vollmer-group.com

WAFIOS DO BRASIL LTDA.
[11]2808-8200
www.wafios.com.br

WELLE TECNOLOGIA LASER S/A.
[48]3025-0700
www.wellelaser.com.br

WHITE MARTINS GASES INDUSTRIAIS LTDA.
[21]3279-9000
www.whitemartins.com.br

ZEMA ZSELICS LTDA.
[11]4397-6000
www.zema.com.br

ZIKELI INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA.
[47]2103-9669
www.zikeli.com.br

ZIRTEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3388-3534
www.zirtec.com.br

GERENTE EXECUTIVO Gustavo Marcelo Szymisowicz
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - Mirandópolis - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6375 **E-MAIL** csmf@abimaq.org.br

CSMGG

Câmara Setorial de Motores e Grupos Geradores
Sectorial Chamber of Engines & Generating Groups



Presidente
President

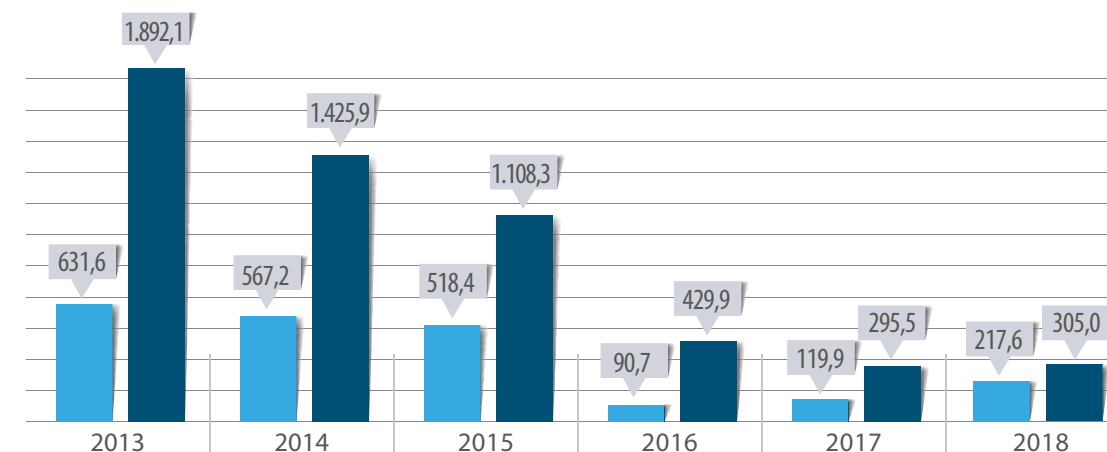
Reinaldo Sarquez

Ano de criação
Year Established
2009

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Ganhos no plano econômico, inclusive com conquista de mercados fora do Brasil; no âmbito industrial – com adequação das empresas a novos métodos de produção – e no aspecto do desenvolvimento e da engenharia, com melhorias nos produtos, marcaram 2018, na visão de Reinaldo Sarquez, presidente da câmara setorial, e prepararam o setor para uma fase de retomada do crescimento econômico em todos os segmentos, incluindo as fabricantes de motores e grupos geradores.

“O humor e o ânimo dos consumidores estão melhores, mas pensar que essas melhoras atingirão os parâmetros pré-crise é ainda muito duvidoso”, ressalta Sarquez, recomendando que “estejamos preparados para reagir na medida da demanda do mercado interno, sem com isso desprezar os nichos do mercado externo conquistados ao longo dos últimos anos”.

Nesse cenário, o presidente da CSMGG vislumbra a existência de várias oportunidades de negócios e destaca quatro: agropecuária, construção, automotivo e defesa.

Destacando a agropecuária como uma síntese da produção brasileira, que ano a ano registra uma safra melhor e maior, Sarquez cita a condição dessa atividade como alavancadora de novas máquinas e motores, inclusive com reflexos no setor automotivo, devido à necessidade de escoar a produção de grãos. “A indústria automobilística também será positivamente afetada pela ascensão do PIB e pela retomada de obras paradas. O setor de construção, mesmo tendo saído da inércia, está muito tímido, mas demandará máquinas de conservação e grupos geradores. E a Defesa, que há muito estava estacionada, agora volta a ser um potencial mercado, com novas corvetas para a Marinha, carros de combate para o Exército e novas aeronaves para a Força Aéreas. Essa movimentação trará oportunidades também para a atividade das indústrias da CSMGG”, resume.

Gains at the economic level, including the conquest of markets outside Brazil; at the industrial level, with the adaptation of companies to new production methods; and in the aspect of development and engineering, with improvements in products, have marked 2018, in the view of Reinaldo Sarquez, president of the sectoral chamber, and prepared the sector for a phase of recovery of economic growth in all segments, including manufacturers of engines and generator sets.

“The mood and readiness of consumers are better, but it is still very doubtful that these improvements will reach the pre-crisis parameters,” said Sarquez, advising that “we should be prepared to react as the domestic market demands, without neglecting the niches of the foreign market conquered over the past few years.”

In this scenario, the president of CSMGG sees the existence of several business opportunities and highlights four of them: agriculture, construction, automotive, and defense.

By emphasizing agriculture as a synthesis of Brazil’s production, which is recording better and greater harvests year after year, Sarquez cites the condition of this activity as a lever for new machines and engines, with reflections in the automotive sector, due to the need to dispose of the grain produced. “The automotive industry will also be positively affected by the rise in GDP and the recovery of works that had been interrupted. Despite getting out of inertia, the construction sector is still very timid. It will, however, demand conservation machines and generator sets. In turn, Defense, which had been stalled for a long time, is now again a potential market, with new corvettes for the Navy, tanks for the Army, and new aircraft for the Air Force. This move will also bring opportunities for the activity of CSMGG’s industries,” he summarized.



Empresas Associadas

0800 055 22 21

HONDA

www.honda.com.br

0800 770 0796

**SEW
EURODRIVE
BRASIL**

www.sew-eurodrive.com.br

11 2186 4811

Cummins

www.cummins.com.br

11 4344 9333

SCANIA

www.scania.com.br

51 3462 8000

AGCO
Your Agriculture Company

www.agco.com.br

47 3276 4000

WEG

www.weg.net

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ABB LTDA.
(11)3688-9111
www.abb.com.br

AGCO DO BRASIL SOLUÇÕES AGRÍCOLAS LTDA.
(16)2101-6622
www.agco.com.br

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
(11)3478-8900
www.atlascopco.com.br

BUFFON AUTOMAÇÃO LTDA. - EPP
(54)3388-3400
empresa não possui site

CATERPILLAR BRASIL LTDA.
(19)2106-2100
www.caterpillar.com.br

CERAÇA COOPERATIVA DE INFRAESTRUTURA E DESENVOLVIMENTO VALE DO ARAÇÁ
(49)3334-3300
www.ceraca.com.br

CIKLO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE GERADORES LTDA
(54)3293-1080
www.ciklogeradores.com.br

CNH INDUSTRIAL BRASIL LTDA.
(31)2104-3000
www.cnhindustrial.com

CNHI COMÉRCIO DE PEÇAS LTDA.
(31)3888-7630
www.fptindustrial.com

CUMMINS BRASIL LTDA.
(11)2186-4811
www.cummins.com.br

ELETRA INDUSTRIAL LTDA.
(11)4127-9292
www.eletrabus.com.br

FEDERAL EQUIPAMENTOS LTDA.
(11)4044-0155
www.tecnicargo.com.br

FORD MOTOR COMPANY BRASIL LTDA.
(11)4174-9790
www.ford.com.br

GEREAC BRASIL LTDA.
(16)3505-9150
www.geracbrasil.com.br

GENSET SOLUTIONS IND.COM.IMP.E EXP. DE GRUPOS MOTO-GERADORES LTDA.
(11)94728-9141
www.genset-solutions.com.br

GMX ENERGIA INDÚSTRIA DE GERADORES LTDA. - EPP
(43)3064-2929
www.gmxenergia.com.br

INTERNATIONAL INDÚSTRIA AUTOMOTIVA DA AMÉRICA DO SUL LTDA.(MWM)
(11)3882-3200
www.mwm.com.br

J A KOTTWITZ & CIA LTDA. ME
(45)3254-3553
www.jucaequipamentos.com.br

LEÃO ENERGIA INDÚSTRIA DE GERADORES LTDA.
(43)3294-6444
www.leaoenergia.com.br

MAXI TRUST POWER LTDA.
(41)3389-4800
www.maxitrust.com.br

MERCEDES-BENZ DO BRASIL LTDA.
(11)4173-7190
www.mercedes-benz.com.br

MOTO HONDA DA AMAZÔNIA LTDA.
(92)3616-5042
www.honda.com.br

MTU DO BRASIL LTDA.
(11)3915-8900
www.mtu-online.com

NEMA ELETROTÉCNICA LTDA.
(NEMA GERADORES)
(47)3531-8700
www.nema.com.br

ODAIR LUIZ ORTH
(49) 3636-3105
empresa não possui site

SCANIA LATIN AMERICA LTDA.
(11)4344-9333
www.scania.com.br

SDMO ENERGIA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
(11)3789-6000
br.sdmo.com

SEW-EURODRIVE BRASIL LTDA.
(19)2518-8017
www.sew-eurodrive.com.br

TOP KVA INDÚSTRIA E SERVIÇOS DE PRODUTOS ELÉTRICOS LTDA.- ME
(49)3366-2637
www.tornooestepzo.com.br

VOLKSWAGEN DO BRASIL IND. DE VEÍC.AUTOMOTORES LTDA
(11)4347-4085
www.vw.com.br

VOLVO DO BRASIL VEÍCULOS LTDA.
(41)3317-7641
www.volvo.com.br

WACKER NEUSON MÁQUINAS LTDA.
(11)3183-0222
www.wackerneuson.com

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
(47)3276-4000
www.weg.net

YANMAR SOUTH AMERICA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
(19)3801-9200
www.yanmar.com.br

GERENTE EXECUTIVA Viviane Benetti Lima
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6373 E-MAIL csmgg@abimaq.org.br

CSMIA

Câmara Setorial de Máquinas e Implementos Agrícolas
Sector Chamber of Agricultural Machinery & Implements



Presidente
President

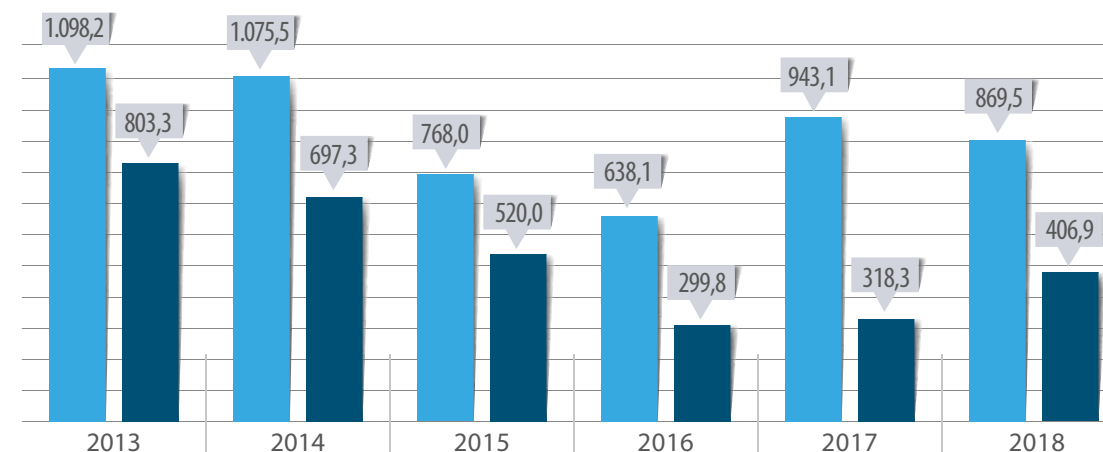
Pedro Estevão Bastos De Oliveira
Máquinas Agrícolas Jacto S/A

Ano de criação
Year Established
1965

Desempenho da
balança comercial
Performance of the
trade balance

Valores em milhões
de dólares US\$ FOB
Values in millions
of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



Com resultados positivos desde 2016, as empresas vinculadas à CSMIA estão prevendo, para 2019, incremento de vendas na ordem de 10%. No entanto, para que a meta seja concretizada, é necessária “a estabilização de variáveis que irão ditar o ritmo das vendas durante o ano de 2019, tais como clima e câmbio, que influem e podem prejudicar a rentabilidade do agricultor; Reforma da Previdência, que possibilitará a valorização do real e impactará negativamente o agronegócio como um todo; e o crédito, uma vez que as principais linhas de financiamentos se esgotaram em meados de abril, bem antes do fim do plano safra em 30 de junho de 2019”, resume Pedro Estevão Bastos, presidente da CSMIA, agregando, ainda, os avisos do Governo de redução nas subvenções à agricultura.

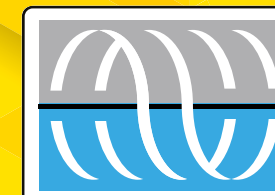
Mesmo assim, a confiança das indústrias que atuam na fabricação de máquinas e implementos agrícolas permanece, em resposta, inclusive, ao desenvolvimento e à implantação da Agricultura 4.0, que insere tecnologia da informação nos vários estágios das operações agrícolas.

“Tudo isto irá melhorar a eficiência dos processos, nas dimensões mecânica/eletrônica, agrônômica e financeira, resultando em ganhos de produtividade e melhoria nos aspectos de sustentabilidade no campo. Esta dinâmica continuará em 2019 visto que o parque de máquinas que tem esta tecnologia é muito pequeno e temos um grande volume de reposição para esta nova tecnologia nos próximos anos”, prevê Bastos, estimando, para 2019, crescimento de 10% nas vendas de máquinas e implementos agrícolas.

With positive results since 2016, companies linked to CSMIA estimate they will have, by 2019, sales growth of around 10%. Nevertheless, in order for the target to be attained, they should “stabilize variables that will dictate the sales rhythm during the year of 2019, such as climate and exchange, which influence and can affect farmers’ profitability, Social Security Reform, which will allow the appreciation of real and negatively impact agribusiness as a whole, and credit, since the main financing lines were depleted in mid-April, well before the end of the harvest plan on June 30, 2019,” sums up Pedro Estevão Bastos, president of CSMIA, also adding up the Government’s warnings of reduction in subsidies to agriculture.

Even so, the confidence of the industries that work in the manufacture of agricultural machinery and implements remains, in response even to the development and implementation of Agriculture 4.0, which inserts information technology in the various stages of agricultural operations.

“All this will improve the efficiency of the processes, in the mechanical/electronic, agronomic and financial dimensions, resulting in gains in productivity and improvement in the aspects of sustainability in the field. These dynamics will continue in 2019, as the fleet of machines that have this technology is very small and we have a great volume of spare parts for this new technology in the next years,” predicts Bastos, estimating, for 2019, a 10% growth in sales of machines and agricultural implements.



ABIMAQ
CSMIA

Câmara Setorial de
Máquinas e Implementos Agrícolas

Empresas Associadas



54 3324 8000



VENCE TUDO

www.vencetudo.ind.br

16 3378 4222



PICCIN
TECNOLOGIA AGRÍCOLA

www.piccin.com.br

19 3446 6400



www.waig.com.br

16 3831 8500



www.busa.com.br

47 2107 8800



Produtos que valorizam a natureza.

www.trapp.com.br

55 3222 7710



www.agrimec.com.br

16 3513 4980



www.molbor.com.br

54 3332 2800



Evolução Constante

www.stara.com.br

51 3484 5500



www.marcher.com.br

0800 773 2377



www.husqvarna.com.br

16 3384 6141



www.bambozzi.com.br

(16) 3382.8282



www.marchesan.com.br

31 3888 7001 / 7101



www.cnhindustrial.com

163324 2223



www.fmcopling.com.br

48 3432 0096



www.masseyferguson.com.br



www.budny.com.br

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

A. MARANA INDÚSTRIA METALÚRGICA EIRELI (IND MET RIBEIRO) (35)3571-3778 empresa não possui site

A.R.G. INDUSTRIAL LTDA. (47)3562-2020 www.arg.ind.br

ACEFIBRAS INDÚSTRIA DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. (54)3453-2856 www.acefibras.com.br

ACJ INDÚSTRIA E COM. DE PEÇAS E MÁQS AGRÍCOLAS DE ITAPIRA LTDA (19)3813-8340 www.acj-ind.com

AÇOMAQ INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA - ME (49)3334-0279 empresa não possui site

ADERBAL PASSAMAI - CPF 195.801.697-72 (32)3721-9061 empresa não possui site

AERO FISCH AERADORES LTDA (47)3334-3195 www.aerofisch.com.br

AG METAL METALÚRGICA LTDA - EPP (47)3379-1996 www.agmetal.com.br

AGCO DO BRASIL SOLUÇÕES AGRÍCOLAS LTDA. (16)2101-6622 www.agco.com.br

AGI BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO S.A. (18)3341-9800 www.aggrowth.com

AGL INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA. - ME (49)3433-2810 empresa não possui site

AGRES SISTEMAS ELETRÔNICOS S/A. (41)3132-3300 www.agres.com.br

AGRICULTE INDÚSTRIA E COMÉRCIO MÁQUINAS IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME (49)99936-7321 www.agriculte.com.br

AGRIMAXI IND. COMÉRCIO DE IMPLEMENTOS E MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA (35)3561-2806 www.agrimaxi.com.br

AGRIMEC AGRO INDUSTRIAL E MECÂNICA LTDA (55)3222-7710 www.agrimec.com.br

AGRITECH LAVRALE S/A. (54)3238-8500 www.lavrale.com.br

AGRO SANDRI LTDA. (47)3562-0330 www.coyote.ind.br

AGROAVES INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AVÍCOLAS LTDA. EPP (49)3443-1236 empresa não possui site

AGROFORN IND. E COM. DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. (14)3886-1138 www.agrofor.com.br

AGROLEITE CABINAS AGRÍCOLAS LTDA. (17)3551-9090 www.agroleite.com.br

AGROMAC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. (54)3314-1240 www.agromac.com.br

AGROSYSTEM INDÚSTRIA COMÉRCIO IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. (16)3434-3800 www.agrossystem.com.br

AGT COMERCIAL LTDA - ME (47)3370-0712 www.agricotec.com.br

AKJ INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PEÇAS E EQUIPAMENTOS LTDA. ME (44)3528-4993 www.kspulverizadores.com.br

ALLCAFE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPS AGRÍCOLAS LTDA - ME (35)3743-1700 empresa não possui site

ALLIANCE INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA. (14)3302-5815 www.alliance.ind.br

ALLIKON EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA [46]3540-1119 www.allikon.com.br	ASUS - INDÚSTRIA DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA [16]3661-9330 www.asusimplementos.com.br	BEI TECNOLOGIA LTDA. [48]3437-0710 www.bei.com.br	BUSSOLA FERRAMENTAS AGRÍCOLAS LTDA [16]3221-9000 www.bussola.ind.br	CIRELLI INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA [19]3583-1011 www.cirelli.com.br	DANIEL DE CARLI & CIA LTDA. - ME [55]3542-2103 www.versatilagricola.com.br	ECOSERRA INDÚSTRIA DE SERRARIAS LTDA. EPP [61]3468-4318 www.serrariaportatil.com.br	FCH INDÚSTRIA DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [47]3533-3112 www.maquinaschamm.com.br	FUNDAÇÃO JACUI S/A.COM.E IND.DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS [51]3662-3066 www.masal.com.br	GSÍ BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AGROPECUÁRIOS LTDA. [54]3342-7500 www.gsbrazil.ind.br
ALMEIDA EQUIPAMENTOS AGRO INDUSTRIAL LTDA - EPP (LEBRINHA) [16]3348-9000 www.almeidaequipamentos.com.br	ATOMIZER DO BRASIL LTDA [44]99816-0978 www.atomizer.com.br	BERGAMINI INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. [49]3442-4216 www.bergaminiindustrial.com.br	CADIOLI IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3383-3833 www.cadioli.com.br	CIVEMASA IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3382-8222 www.civemasa.com.br	DEDIKE EQUIPAMENTOS LTDA.- EPP [43]3122-2560 www.dedike.com.br	EDEGE EQUIPAMENTOS AGRO-PECUÁRIOS LTDA. [49]3319-6700 www.edege.com.br	FERRONATO MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. - ME [49]3433-0605 www.ferronato.ind.br	FUNILARIA CONCÓRDIA LTDA - EPP [49]3442-0948 www.funilariaconcordia.com.br	GTM AGRO LTDA - ME [16]3942-6975 www.gtmdobrasil.com.br
AMAQUEL IMPLEMENTOS AGRICOLAS LTDA [48]3432-8451 www.amaquel.com.br	AVE CLIMA CLIMATIZAÇÃO AVIÁRIA LTDA. [49]3664-0309 www.aveclima.com.br	BERNAUER AQUACULTURA LTDA. [47]3334-0089 www.beraqua.com.br	CALLI DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. [44]3266-6106 www.callidobrasil.com.br	CNH INDUSTRIAL BRASIL LTDA. [31]2104-3000 www.cnhindustrial.com	DEDONATI & DEDONATI LTDA. ME [45]3268-1294 www.metaza.com.br	EDSON FERREIRA - ME [35]3743-1344 empresa não possui site	FIDO CONSTRUTORA MONTAGENS INDUSTRIAIS, IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [17] 3279-2500 www.fido.com.br	GALLUS INDÚSTRIA E COM. DE MÁQS. E EQUIPAMENTOS PARA AVICULTURA LTDA. [54]3342-0892 www.gallus.ind.br	GTS DO BRASIL LTDA. [49]3251-7100 www.gtsdobrasil.ind.br
AMILTON DE CÔL [46]3232-3841 www.decol.ind.br	AVENIDA AGRÍCOLA LTDA [35]3266-5265 www.avenidaagricola.com.br	BIG DUTCHMAN BRASIL LTDA. [16]2108-5300 www.bigdutchman.com.br	CANDIDO BORTONI & TITO LTDA.- EPP [19]3661-4794 pinhalmaquinas.com	COMARE INDÚSTRIA LTDA [35]3863-1738 www.comare.com.br	DELAVAL LTDA. [19]3518-7968 www.delaval.com	EIRICH INDUSTRIAL LTDA. [11]4619-8900 www.eirich.com.br	ELETROVENTO S/A. [11]4246-0130 www.eleetrovento.com.br	GAYESKI & MELO LTDA - ME [45]3262-1046 empresa não possui site	GUARANY INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]2118-8400 www.guaranyind.com.br
ANENG INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PRODUTOS METÁLICOS LTDA. [45]3264-6360 www.aneng.com.br	AVERY TERMOPLÁSTICOS EIRELI - EPP [35]3015-2359 www.avery.com.br	BIZMAQ INDUSTRIA DE IMPLEMENTOS AGROFLORESTAL EIRELI - EPP [27]3763-3353 www.bizmaq.com.br	CANELLO EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME [46]3563-2544 www.panter.ind.br	COMBINE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3628-7428 www.combine.ind.br	DIELICAF FABRICAÇÃO DE MÁQUINAS E CIA LTDA.ME [35]99987-8331 empresa não possui site	ELIPAL IND.E COM.DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [51]3668-1333 www.elipal.com.br	FIMAG FÁBRICA ITALIANA DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS EIRELI [27]3336-9325 www.fimag.com.br	FLIEGL IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS EIRELI [47]3364-0680 www.fliegl.com.br	H & MÁQUINAS LTDA.-EPP [49]3245-1215 www.hemaquinas.com.br
ANTONIO CARLOS CABRINI LIMEIRA - ME [19]3034-6364 empresa não possui site	AVIBRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AVICOLAS LTDA. [49]3664-8000 www.avioeste.com.br	BONFIGLIOLI REDUTORES DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]4344-2310 www.bonfigliolidobrasil.com.br	CARLOS BECKER METALÚRGICA INDUSTRIAL LTDA. [51]3430-4100 www.carlosbecker.com.br	COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS PARA SUÍNOS MUXO LTDA-ME [49] 3677-0390 Empresa não possui site	DILNEI STANGE REDIVO - EPP [48]99915-7272 www.redivoautomacao.com.br	ENG-MAQ EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. ME [16]3346-1366 www.engmaq.com.br	FLORIDA ESTUFAS AGRÍCOLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [19]3937-5229 www.floridaestufas.com.br	GERALDO N RECKTENWALD & CIA LTDA. (SÃO JOSÉ INDUSTRIAL) [49]3366-3043 www.plasmatte.ind.br	HAASAT INDÚSTRIA E COMÉRCIO METAL MECÂNICO LTDA - EPP. [49]3621-1035 www.haasat.com.br
ANTÔNIO CÉSAR GONÇALVES DE REZENDE (REZENDE PEÇAS) [35]99811-6620 www.cesarimplementos.com.br	B M DUMONT EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME (KBM) [16]3944-1397 www.bmdumont.com.br	BRANSILOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. [46]2101-5050 www.bransilos.com.br	CARROCERIAS NACIONAL LTDA. EPP [27]3721-2281 www.carroceriasnacionais.com.br	DINAMIKA IND. E COM. DE EQUIP. AGRÍCOLAS LTDA [46]3540-1949 www.dinamikaequipamentos.com.br	DINAMIK IND. E COM. DE EQUIP. AGRÍCOLAS LTDA [46]3540-1949 www.dinamikaequipamentos.com.br	ESTRUTURAL ZORTEA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [49]3541-3650 www.ezortea.com.br	FLÓRIDA ESTUFAS AGRÍCOLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [19]3937-5229 www.floridaestufas.com.br	GERALDO N RECKTENWALD & CIA LTDA. (SÃO JOSÉ INDUSTRIAL) [55]3616-0221 www.saojoseindustrial.com.br	HAMILTON PICOLOTTO & CIA. LTDA. EPP [49]3366-1591 www.remapi.com.br
ANTONIO JOSÉ FRANCO RIBEIRO 64750884049 (FLOEMA) [54]9916-9607 empresa não possui site	B.R.A. INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE BALANÇAS EIRELI.- EPP (BALANÇAS AÇORES) [43] 3254-1331 www.balancasacores.com.br	BRASÉLIO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. [47]3379-1429 www.braselio.com.br	CARROCERIAS OESTE LTDA. [49]3433-0435 www.carroceriasoeste.com.br	DMB MÁQUINAS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3946-1800 www.dmb.com.br	DOMBO INDÚSTRIA DE MÁQUINAS EIRELI. ME [54]3419-9630 Empresa não possui site	ESTUFASUL LTDA. [48]3432-6119 www.estufasul.com.br	FOCKINK INDÚSTRIAS ELÉTRICAS LTDA. [55]3375-9500 www.fockink.ind.br	GIMENEZ & CIA LTDA. [55]3331-9150 www.indgimenez.com.br	HERBICAT LTDA. [17]3524-9797 www.herbicat.com.br
ANTONIOSI TECNOLOGIA AGROINDUSTRIAL LTDA. [16]3384-8000 www.antoniosi.com.br	BACULERÉ EQUIPAMENTOS S/A. [17]3281-6628 www.acton.com.br	BRUDDEN EQUIPAMENTOS LTDA. [14]3405-5000 www.brudden.com.br	CARROCERIAS PATENSE LTDA - EPP [38]3223-0775 www.carroceriaspatense.com.br	DOMO INDÚSTRIA DE MÁQUINAS EIRELI. ME [54]3419-9630 Empresa não possui site	DOBLE TT DO BRASIL LTDA [14]4105-0515 www.ttdobrasil.com	FÁBRICA DE ESQUADRIAS HEMSING LTDA. - ME [49]3634-3468 Empresa não possui site	FOLMAQ - MÁQUINAS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. - ME [48]3465-1484 www.folmaq.com	GIO IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [47]3562-0079 www.gioimplementos.com.br	HERDER IMPLEMENTOS E MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3382-8010 www.herderdobrasil.com.br
APLIK INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [46]3563-3135 www.aplik.ind.br	BALDAN IMPLEMENTOS AGRICOLAS S/A. [16]3221-6500 www.baldan.com.br	BRUTALE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. [16]3368-2988 www.brutale.com.br	CASALE EQUIPAMENTOS LTDA. [16]3411-5000 www.casale.com.br	DOBTE TT DO BRASIL LTDA [14]4105-0515 www.ttdobrasil.com	DRIA IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3946-4300 www.dria.com.br	FÁBRICA DE IMPLEMENTOS AGRÍCOLA TADEU LTDA. [47]3379-1134 www.implementostadeu.com.br	FORNARI LTDA. EPP [49]3442-2421 www.fornariindustria.com.br	GIORDANO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE CARROCERIAS E TRONCOS LTDA. - ME [69]3421-1251 www.ctgiordano.com.br	HERTS ELETROMECÂNICA LTDA. ME [14]3471-5528 www.herts.com.br
ARAÚJO OLIVEIRA IND. COM. IMP. EXP. MÁQUINAS LTDA [64]3622-4040 www.universalscsj.com.br	BALLOTTIN MÁQUINAS LTDA. (FATRITOL) [45]3378-3295 www.fatritol.com.br	B-TEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - ME [19]3441-7262 www.buenotech.com.br	CASALE EQUIPAMENTOS LTDA. [16]3411-5000 www.casale.com.br	E A CUNHA & CUNHA LTDA. - EPP [44] 3538-1107 www.tencojetcunha.com.br	DIA IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3946-4300 www.dria.com.br	FÁBRICA DE MÁQUINAS COPLING LTDA. [16]3324-2223 www.fmcopling.com.br	FRANCOPEÇAS AGRICOLAS LTDA [27]3720-1140 empresa não possui site	GOMES MÁQUINAS E TRANSPORTES LTDA. EPP [47]3447-1407 www.gomesmaquinas.com.br	HIDROGOOD HORTICULTURA MODERNA LTDA. - EPP [11]4787-0900 www.hidrogood.com.br
ARTABAS-ARTEFATOS DE ARAME BASTOS LTDA. [14]3478-9595 www.artabas.com.br	BAMBOZZI ALTERNADORES LTDA. [16]3384-6141 www.bambozzi.com.br	BUDNY INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI [48]3432-0096 www.budny.com.br	CASALE EQUIPAMENTOS LTDA. [16]3411-5000 www.casale.com.br	E. POLITI - EPP (POLITIPLASTIC) [16]3251-9750 www.politiplastic.com.br	CONSTRUSUI METALÚRGICA LTDA. - ME [49]3637-0024 www.construsui.com.br	FÁBRICA DE MÁQUINAS SPIELMANN LTDA. [49]3634-3029 empresa não possui site	FRANZONI MÁQUINAS ESPECIAIS LTDA. [54]3292-2747 www.franzonimaquinas.com.br	GRANFINALE SISTEMAS AGRÍCOLAS LTDA. [42]3233-3828 www.granfinale.com.br	HIMEV INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E VEÍCULOS LTDA. [47]3632-1001 www.himev.com.br
ARVUS TECNOLOGIA LTDA. [48]4009-2704 www.hexagon.com.br	BAPESA INDUSTRIAL LTDA- EPP [49]3664-4385 www.bapesa.com.br	BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA. [51]2131-3333 www.tmsa.ind.br	CEMAG - CEARA MÁQUINAS AGRICOLAS S.A. [85]3228-2377 www.cemag.com.br	EATON LTDA. [19]3881-6382 www.eaton.com.br	CEMAG - CEARA MÁQUINAS AGRICOLAS S.A. [85]3228-2377 www.cemag.com.br	FANKORTE INDUSTRIAL EIRELI [49]3664-3755 www.fankorte.com.br	FRAVI IND. COM. EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME [44]3232-8800 www.planticenter.com.br	GREEN HOUSE ESTUFAS AGRÍCOLAS LTDA. [19]3937-5190 www.greenhouse.com.br	HORSCH DO BRASIL INDÚSTRIA COMÉRCIO E IMPORTAÇÃO DE MÁQUINAS LTDA. [41]3348-1991 www.horsch.com
ASA IMPLEMENTOS LTDA [44]3437-1232 www.asaimplementos.com.br	BBC INDÚSTRIA DE CARROCERIAS LTDA. [54]3296-1420 www.baggiocarrocerias.com.br	BUSA INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA. [16]3831-8500 www.busa.com.br	CÉU AZUL IND.E COM.DE EQPS. AGROPECUÁRIOS LTDA [45]3266-2858 www.debona.com.br	ECLÉTICA AGRÍCOLA LTDA. (BERTANHA) [16]3661-7700 www.bertanha.com.br	DALL'AGNOL EQUIPAMENTOS AGRICOLAS LTDA - ME [49]3346-2780 empresa não possui site	FARENZENA SERRALHERIA E FERRAGENS LTDA. [49]3536-0159 www.farenzena.com.br	FRIESE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. [11]3908-8800 www.friese-tt.com.br	GREENPEÇAS IND.COM. MÁQUINAS EQUIPAMENTOS LTDA [19]3268-1007 www.greenpecas.com.br	

HUSQVARNA DO BRASIL IND. E COM. DE PRODTS PARA FLORESTA E JARDIM LTDA. [11]2133-5000 www.husqvarna.com.br	INDUMAR INDÚSTRIA E COM. DE EQUIPTOS. INDUSTRIAIS E AGRÍCOLAS LTDA.ME [49]3664-2346 www.indumar.ind.br	INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS POLIDRYER LTDA. [31]3891-4996 www.polidryer.com.br	IPACOL MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [54] 3441-9550 www.ipacol.com.br	JMK-INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA - ME [KS PULVERIZADORES] [44]3528-4993 www.ksindustriamecanica.com.br	KUHN-MONTANA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS S/A [41]2102-0200 www.montana.ind.br	MAGNETO DO BRASIL LTDA. - ME [15]3202-1496 magnetobrasil.com.br/home	MARCHER BRASIL AGROINDUSTRIAL S/A. [51]3484-5500 www.marcher.com.br	MENTA MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3667-9600 www.mentamit.com.br	MOLDEMAQ MAQUINAS E IMPLEMENTOS AGRICOLAS LTDA. [47]3274-3333 www.moldemaq.com.br
I.N.W. SOLUÇÕES IND.DE MÁQ.E EQUIPTOS.AGRÍCOLAS E RODOVIÁRIOS LTDA [54]3338-1418 www.inwsolucoes.com.br	INDÚSTRIA AGRO MECÂNICA PINHEIRO LTDA. [19]3843-9250 www.maquinaspinheiro.com.br	INDÚSTRIA E COMÉRCIO MECMAQ LTDA. [19]3417-4090 www.mecmaq.com.br	IRMÃOS FRANCISCO MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA - ME. [49]9693-3660 empresa não possui site	JNS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA [51]3712-3797 www.hidraumarequipamentos.com.br	L F PASINI EIRELI [44]3528-4545 www.troncosprogresso.com.br	MAGNO JET INDÚSTRIA LTDA.(MAGNOJET) [43]3546-4004 www.magnojet.com.br	MARCHESAN IMPLEMENTOS E MÁQS. AGRÍCOLAS TATU S/A. [16]3382-8282 www.marchesan.com.br	MEPAI AGROINDUSTRIAL LTDA - ME [54]3343-3648 empresa não possui site	MORCELLI & AMORIM CABINES LTDA. [MS CABINES] [44]3537-3071 www.msCabines.com.br
IES DO BRASIL SOLUÇÕES EM EQUIPAMENTOS LTDA. (SIAC) [35]3555-8000 www.siac.com.br	INDÚSTRIA COMÉRCIO E CONSTRUÇÕES VERA CRUZ LTDA - EPP [69]3412-2316 empresa não possui site	INDÚSTRIA E COMÉRCIO PALUDO LTDA. - EPP [49]3442-3230 www.paludo.ind.br	ISMAEL TRINDADE TEIXEIRA - EPP [17]3485-2250 www.adventurepulv.com.br	JOHN DEERE BRASIL LTDA. [19]3318-8140 www.johndeere.com	LABOREMUS IND.E COM.DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [83]3335-3555 www.laboremus.com.br	MAHINDRA DO BRASIL INDUSTRIAL LTDA. [51]3191-2020 mahindra.com.br/tratores	MARIA APARECIDA PARADELLO TAGLIAFERRO - ME (IBRAS) [14]3522-6120 www.ibrasa.ind.br	MEPEL MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. [54]3337-3700 www.mepel.com.br	MOTO HONDA DA AMAZÔNIA LTDA. [92]3616-5042 www.honda.com.br
IFLÓ INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS EIRELI [17]3361-9400 www.iflo.com.br	INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS ELETRO WISA EIRELI-EPP [55]3375-4499 www.widitec.com.br	INDÚSTRIA MECÂNICA KNAPIK LTDA [42]3522-2789 www.knapik.com.br	ITALFLOR IND. E COM. DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA [42]3228-3100 www.metalfor.com.br	JOSÉ CARLOS DI SALVO - EPP (PLANTFORT ESTUFAS) [16]3368-4102 www.plantfort.ind.br	LANDINI TRATORES DO BRASIL LTDA. [31]3565-4994 www.landinibrasil.com.br	MAKREIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. [35]3222-3673 www.makreis.com.br	MARISTELA SCHNEIDER INDÚSTRIA COMÉRCIO EQUIPAMENTOS AGRÍCOLA - ME [46]3540-1395 pulverizadoresideal.com.br	METALKA EQUIPAMENTOS LTDA. - EPP [48]3645-6266 www.metalka.com.br	MP AGRO MÁQUINAS AGRÍCOLAS EIRELI ME [16]3353-7320 www.mpagro.com.br
IKEDA EMPRESARIAL LTDA. [14]3408-1000 www.ikedai.ind.br	INDÚSTRIA DE ESQUADRIAS FEILFER LTDA. ME [49]3636-1230 www.feilfer.com.br	INDÚSTRIA METALÚRGICA METALRED LTDA - ME [33]3331-8002 empresa não possui site	J C TRICICLOS AGRICOLAS LTDA [35]3562-2193 www.triciclosagricolas.com.br	JOSÉ LÚCIO DE ANDRADE - EPP [35]4101-1614 www.electra.ind.br	LANDINI TRATORES DO BRASIL LTDA. [31]3565-4994 www.landinibrasil.com.br	MAM EQUIPAMENTOS AGRÍCOLA LTDA - ME [46]3540-1146 empresa não possui site	MARISTELA SCHNEIDER INDÚSTRIA COMÉRCIO EQUIPAMENTOS AGRÍCOLA - ME [46]3540-1395 pulverizadoresideal.com.br	METALME-IND. E COM. DE EQUIPS AGROPECUÁRIOS LTDA. ME(SULBRASIL EQUIPS) [45]9812-2945 sulbrasilquipamentos.com.br	MUNDO NOVO MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [33]3516-3128 mundonovoalianca.com.br
IMBRIANI EQUIPAMENTOS LTDA - EPP [43]3151-1350 www.metalurgicaimbriani.com.br	INDÚSTRIA DE IMPL. AGRIC.VENCE TUDO IMP.EXPORT.LTDA [54]3324-8000 www.vencetudo.ind.br	INDUSTRIAL ATILLA LTDA. [33]3331-3527 www.atilla.com.br	J FLEX INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]2731-0025 www.jflex.ind.br	JOSÉ MURÍLIA BOZZA COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA. [11]2179-9966 www.bozza.com	LOGIMATEC MÁQUINAS LTDA. [54]3464-7130 www.logimatec.com.br	MANITOU BRASIL IMPORTAÇÃO E COMÉRCIO DE MÁQUINAS DE ELEVAÇÃO LTDA. [19]3113-3616 www.manitou.com	MARKAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	METALÚRGICA ADAMS LTDA. [51]3782-1080 www.metalurgicaadams.com.br	MVISIA INDÚSTRIA E DESENVOLVIMENTOS INOVADORES LTDA - ME [11]95241-0856 www.mvisia.com.br
IMEP INDÚSTRIA MECÂNICA POMPÉIA LIMITADA. [14]3405-1400 www.imep.ind.br	INDÚSTRIA DE IMPL. AGRIC.VENCE TUDO IMP.EXPORT.LTDA [54]3324-8000 www.vencetudo.ind.br	INDUSTRIAL PAGÉ LTDA. [48]3521-0325 www.page.ind.br	J G IND.E COM.DE CARROCERIAS LTDA - EPP(CARROCERIAS BANDEIRANTES) [69]3441-4004 www.carroceriasbandeirantes.com.br	JUMIL-JUSTINO DE MORAIS IRMÃOS S/A. [16]3660-1000 www.jumil.com.br	LS MTRON INDÚSTRIA DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. (LS TRACTOR) [47]3085-8104 www.lstractor.com.br	MANITOU BRASIL IMPORTAÇÃO E COMÉRCIO DE MÁQUINAS DE ELEVAÇÃO LTDA. [19]3113-3616 www.manitou.com	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATÃO EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS E AGRÍCOLAS LTDA. [16]3382-4589 mataoequipamentos.com.br	NANNER COMÉRCIO DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS EIRELI [46]3563-1840 www.oldramaquinas.com.br
IMPLANOR IMPL. AGRÍCOLAS DO NORDESTE IND.COM.LTDA. [81]3637-5900 www.implanor.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INDUSTRIAS MACHINA ZACCARIA S/A. [19]3404-5700 www.zaccaria.com.br	J MARCOS DE OLIVEIRA SERRALHERIA - ME (FAMÁQUINAS) [33]3331-2909 empresa não possui site	K.O.MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [16]3209-1625 www.komaquinas.com.br	LUBING DO BRASIL LTDA. [19]3583-9929 www.lubing.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATÃO EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS E AGRÍCOLAS LTDA. [16]3382-4589 mataoequipamentos.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	NB MÁQUINAS LTDA. (NOGUEIRA MÁQUINAS AGRÍCOLAS) [19]3863-9600 www.jfmaquinas.com
IMPLEMASTER IND. DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [54]3344-4600 www.implemaster.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INDÚSTRIAS REUNIDAS COLOMBO LTDA.(MIAC) [17]3572-9000 www.miac.com.br	J R. INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS EIRELI - ME (J.ASSY) [64]3453-4713 www.apolloagricola.com.br	KAMAQ MÁQUINAS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [47]3085-8104 www.lstractor.com.br	LUCESI & LUCESI LTDA [44]3535-1211 www.metalfen.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	OCKER FIBRA IND. E COM DE ARTEFATOS DE FIBRA LTDA - EPP [48]3296-2511 empresa não possui site
IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS JAN S/A [54]3332-6500 www.jan.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INDUTAR TECNO METAL LTDA [54]3324-9100 www.indutar.com.br	J.S. INDÚSTRIA DE CARROCERIAS LTDA - ME [28]3539-8187 www.carroceriasjotaesse.com.br	KEPLER WEBER S/A. [11]4873-1083 www.kepler.com.br	LUCESI & LUCESI LTDA [44]3535-1211 www.metalfen.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	ORDEMILK LTDA. [49]3537-0454 www.ordermilk.com.br
IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS MARISPAN LTDA. [16]3661-5000 www.marispan.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INMACIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA [19]3802-1208 www.inmacis.com.br	JAGUAR MAQUINAS LTDA - ME [35]3223-7573 www.jaguarmaquinas.com	KILBRA TRADING EQUIPAMENTOS PARA AVICULTURA LTDA [18]3643-3240 www.kilbra.com.br	LUCESI & LUCESI LTDA [44]3535-1211 www.metalfen.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	ORION TECNOLOGIA E SISTEMAS AGRÍCOLAS LTDA - ME [14]3452-2553 www.orion.ind.br
IMPLEMENTOS BELA VISTA LTDA [62]3551-2472 www.implementosbelavista.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INOBRAM - ASSESSORIA E SERVIÇOS EM AUTOMAÇÃO ELETRÔNICA LTDA. ME [46]3225-6575 www.inobram.com.br	JAIRO LUIS CAVALLI & CIA LTDA - EPP [49]3425-9104 www.ursomaquinas.com.br	KOALA ENERGY LTDA. [47]3644-2028 www.koalaenergy.com.br	LUCESI & LUCESI LTDA [44]3535-1211 www.metalfen.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	OSLAIR CEZAR IMBRIANI [43]3151-1350 metalurgicaimbriani.com.br
INCOMAGRI IND. E COM.DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA. [19]3843-9900 www.incomagri.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS YAMASA LTDA. [18]3583-1116 www.yamasa.com.br	INRODA INDÚSTRIA DE ROÇADEIRAS DESBRAVADOR AVARÉ LTDA. [14]3711-3000 www.inroda.com.br	JCB DO BRASIL LTDA. [15]3330-0441 www.jcb.com	KOMATSU DO BRASIL LTDA. [11]4745-7000 www.komatsu.com.br	LUCESI & LUCESI LTDA [44]3535-1211 www.metalfen.com.br	MAQTRON IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [49]3551-2525 vencedoramaqtron.com.br	MATAOEQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. EPP [45]3231-2499 www.markal.com.br	MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA. [18]3273-9090 www.matsuda.com.br	OXBO DO BRASIL EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. [55]3322-8516 www.oxbocorp.com
	INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE FORNOS MACIESKI LTDA. [48]3658-7547 www.secadormacieski.com.br		JLS MÁQUINAS LTDA. - ME [16]99770-7709 www.jlsmaquinas.com.br	KUHN DO BRASIL S/A - IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS [54]3316-6200 www.kuhn.com				MENEGON AUTOMOTIVOS LTDA [54]3291-7167 www.menegonautomotivos.com.br	

PLA. MÁQUINAS PULVERIZADORAS E FERTILIZADORAS S.A. (PLA DO BRASIL)
[51]3052-4242
www.pladobrasil.com.br

PALINI & ALVES LTDA.
[19]3661-9600
www.palinialves.com.br

PALMA COTTON INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI - EPP.
[11]2522-2685
www.palmacotton.meusiteagora.com.br/site3.0

PALUDO EQUIPAMENTOS PARA AVICULTURA E SUINOCULTURA LTDA
[49]3442-3230
www.paludo.ind.br

PARIS IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA.-ME
[49]3443-0557
www.parisind.com.br

PEROZIN INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[49]3442-1466
www.perozin.com.br

PETROTEC - EQUIPAMENTOS PARA CONSTRUÇÃO CIVIL LTDA
[16]2105-7700
www.petrotec.com.br

PICCIN MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.
[16]3378-4222
www.piccin.com.br

PINHALENSE S/A. MÁQUINAS AGRÍCOLAS
[19]3651-9200
www.pinhalense.com.br

PLASSON DO BRASIL LTDA [ATI SANGYO]
[18]3583-2550
www.plasson.com.br

PLASSON DO BRASIL LTDA.
[48]3431-9500
www.plasson.com.br

PRAMARC - INDÚSTRIA E COMÉRCIO EQUIPAMENTOS AGRÍCOLAS LTDA - EPP
[46]3540-1789
www.pramarc.com.br

PULSFOG PULVERIZADORES LTDA.
[11]4054-0313
www.pulsfог.com.br

RAGETECH METALÚRGICA INDUSTRIAL LTDA.
[35]3731-7422
www.ragetechn.com.br

RANE PIEROTTI FERREIRA NETO
[32]3551-1386
www.ranepierotti.com.br

REALMAQ MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.- EPP
[16]3626-0279
www.realmaq.com

REFRIBRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (REAFRIO)
[49]3664-6100
www.reafrio.com.br

REINKE & CIA.LTDA.
[55]3375-4358
www.reinke.com.br

RICARDO M. EBERT - ME
[49]3664-0410
www.metalmx.ind.br

RÓ AGROPECUARIA LTDA
[43]3158-2515
www.roagro.com.br

ROÇADEIRAS MARÍLIA LTDA
[14]3451-2900
www.rocadeirasmarilia.com.br

ROHR MÁQUINAS LTDA.
[49]3636-1493
www.rohr.ind.br

RONCAFÉ LTDA
[35]3221-3170
www.roncafe.com.br

RONDON INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS PARA AVICULTURA LTDA.
[15]3383-9393
www.rondonmaq.com.br

ROQUE ZILLES - ME
[49]3634-1978
empresa não possui site

ROSTER INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. EPP
[54]3332-1313
www.roster.ind.br

RUBEMAQ INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[49]3327-0303
www.rubemaq.com.br

RUGERI MEC-RUL S/A.
[54]3213-8800
www.mec-rul.com.br

RURALMAC COMÉRCIO E INSTALAÇÃO DE MÁQUINAS LTDA - ME
[33]98404-7761
empresa não possui site

SANSUY S/A. INDÚSTRIA DE PLÁSTICOS
[11]2139-2600
www.sansuy.com.br

SANTA IZABEL AGRO INDÚSTRIA LTDA.
[19]3636-2100
www.santaizabel.ind.br

SATHYA MAQUINARIAS - EIRELI
[19]3843-2403
www.sathyamaquinarias.com

SAUR EQUIPAMENTOS S/A.
[55]3376-9300
www.saur.com.br

SAURIN IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS LTDA.
[55]3223-0933
www.saurincarrocerias.com.br

SBE MÁQUINAS AGRÍCOLAS E PEÇAS LTDA (SUL BRASIL EMPREENDIMENTOS)
[47]3622-8295
www.gruposbe.com.br

SC CABINES E ACESSÓRIOS LTDA - EPP
[44]3649-5333
empresa não possui site

SC MÁQUINAS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA
[47]3376-1860
www.cattonimaquinas.com.br

SCHEMAQ INDÚSTRIA DE IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME
[45]3282-1297
www.schemaq.com.br

SCHUMACHER INDUSTRIAL LTDA.
[51]3470-6900
www.groupschumacher.com

SCOLARO EQUIPAMENTOS EIRELI - EPP
[49]3563-9009
scolaroequipamentos.com.br

SEBASTIÃO CORREIA RODRIGUES
[46]3552-1229
geradorescapanema.com.br

SEMECAT - SERRALHERIA E METALÚRGICA CATANDUVA LTDA.
[17]3531-1250
www.semecat.com.br

SÉRGIO KNORST & FILHO LTDA.- EPP
[51]3569-1127
empresa não possui site

SIDNEI JUSTEN [SJ MÁQUINAS]
[47]9681-3319
empresa não possui site

SIMONATO IND. E COM. DE MAQ. E EQUIPS PARA AGRICULTURA EIRELI - ME
[49]3433-4562
simaquinos.blogspot.com

SINCOMAG LTDA - ME
[35]99845-2115
www.sincomag.com.br

SISTEMILK FERRAGENS E EQUIPAMENTOS EIRELI - EPP
[51]3766-3090
www.sistemilk.com.br

SKF DO BRASIL LTDA.
[11]4448-8200
www.skf.com.br

SM MÁQUINAS AGRÍCOLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. ME
[31]3393-3042
smmaquinasagricolas.com

SOLLUS MECANIZAÇÃO AGRÍCOLA LTDA.
[18]3421-1100
www.sollusagricola.com.br

SOLOMAQ LTDA.
[34]3336-3323
www.solomaq.com

STA INDÚSTRIA LTDA
[62]3997-1545
www.staindustria.com.br

STABRA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3802-1131
www.stabra.com.br

STARA S/A. INDÚSTRIA DE IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS
[54]3332-2800
www.stara.com.br

STIHL FERRAMENTAS MOTORIZADAS LTDA.
[51]3579-8156
www.stihl.com.br

STRONG IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS EIRELI - ME
[49]3542-1691
strongimplementos.com.br

SUL AMÉRICA MÁQUINAS AGRÍCOLA LTDA - ME
[46]3540-1020
https://sul-amrica-maquinas-agricolas.business.site

SWZ INDÚSTRIA LTDA.
[35]3558-4046
www.swzmaquinas.com.br

SWZ PEÇAS E SERVIÇOS LTDA
[35]3553-3895
www.swzmaquinas.com.br

TDI MÁQUINAS AGRÍCOLAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[34]3242-3717
www.tdimaquinas.com.br

TECAGRO - IND. E COM. DE EQUIP. P/AGROINDÚSTRIA LTDA - EIRELI(SUCK MILK)
[49]3333-0015
www.suckmilk.com.br

TECMESTEEL INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[48]3632-8725
www.tecmesteel.com.br

TECNOESSE INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[64]3632-2100
www.tecnoesse.com.br

TEKAL EQUIPAMENTOS PARA AVICULTURA LTDA - EPP
[14]3478-2402
www.tekal.com.br

TELAS BOTINHA LTDA.
[33]3331-5300
https://business.google.com/website/telas-botinha-ltda

TERMO CAMPO MÁQUINAS E SERVIÇOS PARA AVICULTURA EIRELI
[44]3525-4970
empresa não possui site

TIAGO MIRANDA DE FIGUEIREDO - ME
[35]3265-1278
www.rodamoto.com.br

TORNEARIA BRASIL PATROCÍNIO LTDA
[34]3832-0220
empresa não possui site

TRAMONTINI MÁQUINAS LTDA.
[51]3738-3100
www.tramontini.com.br

TREVISAN EQUIPAMENTOS AGRO-INDUSTRIAS LTDA. ME
[44]3649-1754
www.trevisan.ind.br

TRITON FERTILANCE MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.
[49]3522-5116
www.tritonfertilance.com.br

TRITON MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.
[49]3551-2900
www.tritonmaquinas.com.br

TROPICAL ESTUFAS AGRÍCOLAS LTDA.
[11]4035-7344
www.tropicalestufas.com.br

TURBOFERRO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE FERROS LTDA.
[48]3628-0258
www.turboferro.com.br

VALCIR SCARABELOT - ME
[48]3525-0800
www.metalurgicascarabelot.com.br

VALMAT MAQUINAS AGRÍCOLAS LTDA - ME
[54]3292-5991
www.valmat.com.br

VANDERLEI BERNARDINO JANUÁRIO - EPP
[48]3525-0294
www.januariopecas.com.br

VEIGRO INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[54]3206-1504
empresa não possui site

VENCOMATIC DO BRASIL LTDA.
[19]3855-3242
www.vencomaticgroup.com

VENETO INDUSTRIA DE MAQUINAS DE MAQUINAS EIRELI - EPP
[54]3208-3555
www.veneto.ind.br

VICON MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA.
[11]4617-8040
www.vicon.com.br

VN MÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[35]3222-8200
www.vnmaquinas.com.br

VOSSER INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE GERADORES DE CALOR LTDA.
[45]3264-0369
www.vosser.com.br

WAGNER GUIDI - ME
[34]99974-1742
www.motoagro.com.br

WAIG INDUSTRIAL LTDA.
[19]3446-6400
www.waig.com.br

WALFRIEDO MUGGE. ME
[47]3547-0132
www.balancasaltovale.com.br

WATANABE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[42]3232-4466
www.watanabe.com.br

WD MASTER INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA - EPP
[53]3611-8095
www.indwdmaster.com.br

WEEMAC MAQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI - EPP
[47]3379-5800
www.weemac.com.br

WEIZUR DO BRASIL LTDA.
[15]3238-1400
www.weizur.com.br

WERNER IMPLEMENTOS AGRÍCOLA LTDA.
[49]3655-1011
www.werner.ind.br

WIPRO DO BRASIL INDUSTRIAL S.A.
[19]3417-7400
www.wiproinfra.com

YANMAR SOUTH AMERICA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA.
[19]3801-9200
www.yanmar.com.br

ZILLMER IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS LTDA. ME
[46]3224-4495
www.zillmer.ind.br

GERENTE EXECUTIVO Carlos Eduardo De Marchi
ASSISTENTE Jaqueline Andrade

ENDEREÇO Avenida Presidente Vargas, 2001 - Sala 138 - Ribeirão Preto/SP
TELEFONE [16] 3941-4113 **E-MAIL** csmia@abimaq.org.br

CSMIAFRI

Câmara Setorial de Máquinas para a Indústria Alimentícia, Farmacêutica e Refrigeração Industrial
Sectorial Chamber of Machines for the Food, Pharmaceutical and Industrial Refrigeration Industries



Presidente
President

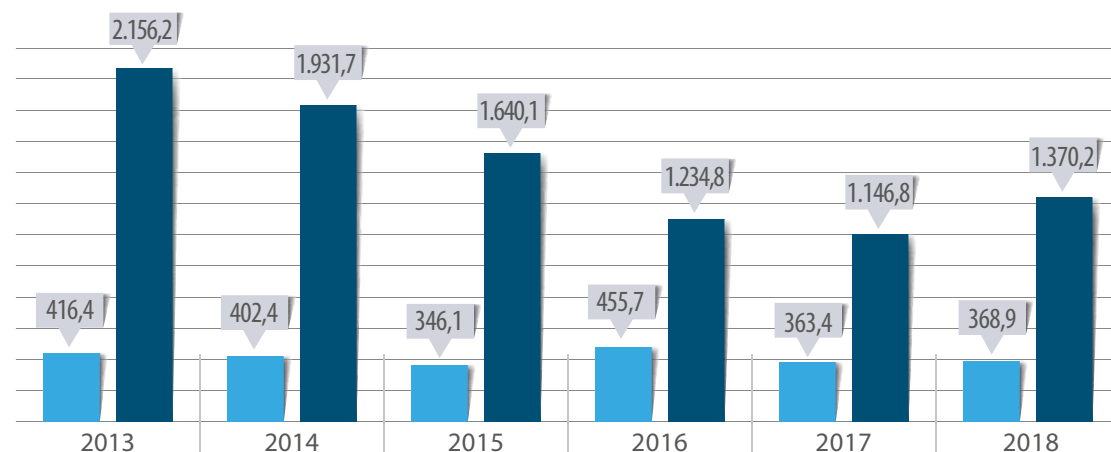
Fernando Dias Gomes
Delgo Metalúrgica Ltda.

Ano de criação
Year Established
1987

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



“Acreditamos e torcemos para que 2019 seja um ano de crescimento para a economia brasileira e para a indústria brasileira. Dando andamento ao trabalho desenvolvido, continuaremos com foco na necessidade da melhoria das empresas da porteira para dentro”, resume Fernando Gomes, presidente da CSMIAFRI, fundamentando as ações dessa câmara setorial no sentido de atrair a participação de mais empresas às reuniões e, nesses encontros, apresentar temas que atendam o interesse dos participantes, sempre trazendo atualização, boa informação e visões de melhoria.

Pelo ângulo institucional, Gomes lista pontos merecedores de atenção que envolvem abertura comercial, câmbio e juros competitivos para que a indústria brasileira tenha mais oportunidade de negócios, e convida: “Temos de ir juntos e competir cada vez mais com o mercado externo”.

Também é fundamental – garante o presidente da CSMIAFRI – investir em melhoria da qualidade de gestão e operação das empresas, assim como qualificar mão de obra. “Nesse sentido, daremos foco na busca e na divulgação de fontes de educação de base, técnica e executiva para os associados. Vamos buscar trazer diretores das melhores escolas de engenharia e escolas técnicas para conversar com os associados e, em conjunto, buscarmos meios de melhor utilizarmos o conhecimento que há nessas instituições e ao qual poucas empresas têm acesso”, informa.

E os planos para 2019 envolvem, ainda, o contato com grupos da CSMIAFRI de outras regiões, para acesso a fornecedores locais, como um outro trabalho em benefício dos participantes.

“We believe and hope that 2019 will be a year of growth to the Brazilian economy and industry. Continuing the work developed, we will keep our focus on the need of improvement of domestic companies”, says Fernando Gomes, CSMIAFRI president, grounding this sector chamber actions to attract the participation of more companies in meetings and, in these meetings, present themes that will meet the participants’ interests, always bringing updates, good information and views of improvement.

From the institutional point of view, Gomes lists points that deserve attention involving commercial opening, competitive exchange and interests for the Brazilian industry to have more business opportunities, and invites: “We must walk together and compete more with the external market”.

It is also essential – says CSMIAFRI president – to invest in improvement of companies’ management and operation quality, as well as qualifying labor. “In this context, we will focus on the search and divulgation of sources of basic, technical and executive education to associates. We will seek to bring principals of the best engineering schools and technical schools to talk to associates and jointly seek means to better use the knowledge of these institutions, to which few companies have access”, he informs.

And the plans for 2019 also involve contact with CSMIAFRI groups from other regions to access local suppliers. Another work to benefit the participants.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

**A D MAC INDUSTRIA
E COMERCIO LTDA - EPP**
(11)4056-5557
www.admac.com.br

ABB LTDA.
(11)3688-9111
www.abb.com.br

ABC TRANSCALOR REFRIGERAÇÃO LTDA
(11)4351-4089
www.transcalor.com.br

**ACQUA GELATA IND.E COM.
DE APAR.REFRIGERAÇÃO LTDA.**
(44)3244-1266
www.acquagelata.com.br

**AGAVIC - INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS LTDA. - ME**
(16)3946-4877
www.agavic.com.br

AGM - MÁQUINAS LTDA. - ME
(54)3464-7083
www.agmmaquinas.com.br

ALFA LAVAL LTDA.
(11)5188-6000
www.alfalaval.com.br

**ALFATERM INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.**
(11)4156-8930
www.alfaterm.com.br

ALMATHI COMERCIAL LTDA
(47)3382-3720
www.almathi.com.br

ANSATZ INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(12)3648-5800
www.ansatz.com.br

**ANTÔNIO CARLOS BENÍCIO
ITIRAPINA - EPP**
(19)3575-1453
www.granjatec.com.br

**APEMA EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA.**
(11)4128-2577
www.apema.com.br

**ARV INDÚSTRIA DE MÁQUINAS
E COMÉRCIO LTDA.**
(11)2542-5010
www.arv.com.br

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4208-1700
www.ascoval.com.br

ASVOTEC TERMOINDUSTRIAL LTDA.
(11)5103-5825
www.asvotec.com.br

**ATR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE
CÂMARAS FRIGORÍFICAS LTDA. - ME**
(47)3027-1505
www.atrcamaras.com.br

**AZZURE INDÚSTRIA
E COMÉRCIO EIRELI - EPP**
(11)2118-1350
www.azure.com.br

BASIM MÁQUINAS LTDA
(54)3303-3411
www.bausch-group.com

BASS EQUIPAMENTOS LTDA.
(11)4161-2176
www.bass.com.br

**BBM INDÚSTRIA E
COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA**
(47)3307-7576
www.bbmmaquinas.com

BIRCO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(12)3677-9900
www.birco.com.br

BITZER COMPRESSORES LTDA.
(11)4617-9100
www.bitzer.com.br

**BL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE
MÁQUINAS E FORNOS LTDA.(ARIETE)**
(11)3130-1450
www.ariete.com.br

**BRALYX MÁQUINAS
INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.**
(11)5072-2099
www.bralyx.com

BRANCO MÁQUINAS LTDA. (47)3330-0433 www.brancomaquinas.com.br	DOIS IRMÃOS COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (11)5565-9067 www.m2irmaos.com.br	FRIGOSTRELLA DO BRASIL IND.DE REFRIGERAÇÃO LTDA. (11)4616-0195 www.frigostrella.com.br	IMZOLET MÁQ. E EQUIPAMENTOS LTDA (54)3293-4118 www.imzolet.com.br	ITAMIR FIORETTE - ME (27)3248-2214 www.maquinasfiore.com.br	L. ZANCHETTA INDÚSTRIA METALURGICA EIRELI - ME (54)3344-2554 www.metalzan.ind.br	MAYEKAWA DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. (11)4654-8000 www.mayekawa.com.br	MULTIVAC DO BRASIL SISTEMAS PARA EMBALAGEM EIRELI (41)3348-4801 www.multivac.com
BRAPENTA ELETRÔNICA LTDA. (11)3123-2850 www.brapenta.com	ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA. (11)3468-3800 www.ecosan.com.br	FRIO BRASIL REFRIGERAÇÃO LTDA. (11)4344-5500 www.friotherm.com.br	INBRAS-ERIEZ EQUIPS.MAGNÉTICOS E VIBRATÓRIOS LTDA. (11)4056-6644 www.inbras.com.br	IZAIAS PIRES VIEIRA (49)3328-4010 www.pvmaquinas.com.br	LABMAQ DO BRASIL LTDA (16)3629-5805 www.labmaqdobrasil.com.br	MECALOR SOLUÇÕES EM ENGENHARIA TÉRMICA S.A (11)2188-1700 www.mecalor.com.br	N L DE ALMEIDA (15)99682-3698 www.valumaq.com.br
BRAWEL MÁQUINAS LTDA. (11)2296-1169 www.brawel.com.br	EIRICH INDUSTRIAL LTDA. (11)4619-8900 www.eirich.com.br	FRIOPLAST COM. E MANUTENÇÃO DE APARELHOS DE REFRIGERAÇÃO LTDA (11)2087-9923 empresa não possui site	INCOMAF INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS PARA FRIGORÍFICOS LTDA. (11)3797-8550 www.incomaf.com.br	JAF INOX INDÚSTRIA DE MÁQUINAS DE CHOCOLATES S.A. (19)3673-3817 www.jafinox.com.br	LAERT BENATTI INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.-EPP (32)3551-2737 www.caldeirasbenatti.com.br	MECÂNICA MARTINS GUEDES LTDA (32)3426-1764 www.mirainox.com.br	NAYARA ALVES (48)3374-7010 www.tecnomaquinas.net.br
BRUSINOX INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. (47)3351-0567 www.brusinox.com.br	ELISABETE PINTO BREUING EIRELI - EPP (11)2965-2077 www.elisabetetools.com.br	FUJIMEC IND. METALURGICA LTDA. (11)4412-5786 www.fujimec.com.br	INDATABRASIL COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA (48)3033-4550 www.indatabrasil.com.br	JETSERVICE INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS FRIGORÍFICOS LTDA. (11)2095-2000 www.jetfrio.com.br	LEGG SYSTEM COM.E SERVIÇOS DE PEÇAS INDUSTRIAIS E AUTOMAÇÃO LTDA.-EPP (11)2631-2752 empresa não possui site	MECAT FILTRAÇÕES INDUSTRIAIS LTDA. (62)3503-1155 www.mecat.com.br	NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (47)3387-8222 www.netzsch.com.br
BUHLER INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. (47)3027-8200 www.buhlergroup.com	EQUIPALCOOL SISTEMAS EIRELI (16)3513-8000 www.equipalcool.com.br	GBF - INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA (51)3352-0333 www.elefant.com.br	INDÚSTRIA BRASILEIRA DE HOMOGENIZADORES ARTEPEÇAS LTDA. (11)3934-2222 www.artepecas.com.br	JOAGRO INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - EPP (37)3236-5555 www.joagro.com.br	LIESS MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. (51)3477-1122 www.liess.ind.br	MEI INDUSTRIAL LTDA. (MEITECH) (47)3270-3800 www.meitech.com.br	NHS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (15)3384-2045 www.nhsmaquinas.com.br
CALVALTEC MANUTENÇÕES LTDA - ME (54)3451-4631 www.calvaltecmaquinas.com.br	ESTRELA D'OESTE RESFRIADORES EIRELI (45)3252-5991 www.resfriadorestopical.com.br	GEIGER IND. DE MÁQUINAS LTDA. ME (41)3667-1192 www.geiger.ind.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS BELLÉ LTDA - ME (54) 3454-9052 www.bellemaquinas.com.br	JOHN BEAN TECHNOLOGIES MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. (JBT) (16)3301-2005 www.jbtfoodtech.com	M & M INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS PARA FRIGORÍFICOS LTDA. ME (54)3317-2400 www.frisulindustria.com.br	MESAL MÁQUINAS E TECNOLOGIA LTDA. (54)2102-6400 www.mesal.com.br	NOELI EHRHARDT - ME (51)3772-1015 www.metalmarcos.com
CASAGRANDE REFRIGERAÇÃO ENGENHARIA INDUSTRIAL LTDA. - ME (41)3278-4430 www.casagranderefrigeracao.com.br	FÁBRICA DE ALAMBIQUES SANTA EFIGÊNIA LTDA. - EPP (31)3757-1137 www.alambiquessantaefigenia.com.br	GIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LIMITADA (16)2138-2800 www.gil.com.br	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS MECAMAU SÃO JOSÉ EIRELI (19)3651-1944 www.mecamau.com.br	JOHNSON CONTROLS BE DO BRASIL LTDA. (11)3475-7083 www.johnsoncontrols.com	M & M INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS PARA FRIGORÍFICOS LTDA. ME (54)3317-2400 www.frisulindustria.com.br	METALÚRGICA BARRA DO PIRÁI S/A (24)2447-9858 www.mbp.com.br	NTG EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA (11)3901-5888 www.ntgequipamentos.com.br
CAVANNA MÁQUINAS E SISTEMAS P/ EMBALAGENS LTDA. (11)2198-5700 www.cavanna.com	FAST INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (49)3555-7250 www.fastindustria.com.br	GIMA MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP (35)3623-3555 www.gimamaquinas.com	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS MORENO LTDA. (11)4606-8500 www.maquinasmoreno.com.br	JPJ INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (11)3621-7522 www.jpj.com.br	MACROPAINEL E MACROFRIO ISOLAMENTOS TÉR. E EQUIPS P/REFRIGERAÇÃO LTDA (48)3658-8184 www.macropainelemacrofrio.ind.br	METALÚRGICA CONVENÇÃO DE ITU LTDA.(MCI) (11)4013-7223 www.mci.com.br	OFICINA SÃO JORGE LTDA. (37)3243-4599 www.equipamentossaojorge.com.br
CONGEL RESFRIADORES MA LTDA. (45)3244-1323 www.congelresfriadores.com.br	FERRAZ MÁQUINAS E ENGENHARIA LTDA. (16)3615-0055 www.ferrazmaquinas.com.br	GIMAK INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA (47)3379-2323 www.gimak.ind.br	INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA. (11)2165-1100 www.gehaka.com.br	JRK EQUIPAMENTOS COMERCIAIS LTDA. (49)3452-0151 www.peracchi.ind.br	MAGNETO DO BRASIL LTDA. - ME (15)3202-1496 www.magnetobrasil.com.br/home	METALÚRGICA PEDINOX LTDA. (54)3365-1269 www.pedinox.com.br	OMAR J. VALENTINI MÁQUINAS (16)3662-8614 www.valmaq.ind.br
COPEL - INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS LTDA (49)3632-1142 www.copel.ind.br	FESTO BRASIL LTDA. (11)5013-1600 www.festo.com.br	HAAS DO BRASIL INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. (41)3317-5100 www.haas.com	INDÚSTRIA DE MÁQUINAS CHAVANTES LTDA. (14)3342-1911 www.chavantes.ind.br	KAWAMAC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (11)2446-0724 www.kawamac.com.br	MAQTIVA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS EIRELI (19)3446-3039 www.maqtiva.com.br	METALÚRGICA PEIL LTDA.- ME (53)3223-3816 www.metalpeil.com	OMS BRASIL MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. (19)3862-2737 www.omsbrasilmaquinas.com.br
DAL PINO INDÚSTRIA DE SERRAS LTDA (11)4991-3833 www.dalpino.com.br	FINAMAC ENGENHARIA E INDUSTRIALIZAÇÃO DE EQUIPAMENTOS LTDA. (11)4452-7111 www.finamac.com.br	HARAMURA INDÚSTRIA ELETRÔNICA LTDA. (11)2949-4622 www.haramura.com.br	INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE RESFRIADORES GUARACIABA LTDA (49)3645-1274 www.guarafrio.com.br	KELVION INTERCAMBIADORES LTDA. (11)4447-8800 www.kelvion.com/br	MÁQUINAS MUSQUITO LTDA. EPP (19)3451-8387 www.musquito.com.br	METALÚRGICA TEC-INOX LTDA. (53)3271-6681 metalurgicatecinox.jimdo.com	OPTIMA DO BRASIL MÁQUINAS DE EMBALAGEM LTDA. (19)3886-9800 www.optima-bra.com
DANDEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI (11)2028-8880 www.dandec.com.br	FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA. (11)3736-7373 www.flexaseal.com.br	HEIDEL REFRIGERAÇÃO LTDA. (45)3257-1302 www.heidel.com.br	INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE RESFRIADORES GUARACIABA LTDA (49)3645-1274 www.guarafrio.com.br	KHS INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. (11)2951-8100 www.khs.com	MÁQUINAS NEUBERGER INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP (11)2965-2077 www.neuberger.com.br	METEOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (11)2955-4844 www.moinhosmeteor.com.br	OVENTEC IND.E COM. INSTALAÇÃO E MANUTENÇÃO DE FORNOS.E EQPS. LTDA. EPP (11)4156-3657 www.amfornos.com.br
DELAVAL LTDA. (19)3518-7968 www.delaval.com	FMC TECHNOLOGIES DO BRASIL LTDA. (21)3194-5128 www.technipfmc.com	HIGH TECH EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. (49)3361-5555 www.hightech.ind.br	INDÚSTRIAS MACHINA ZACCARIA S/A. (19)3404-5700 www.zaccaria.com.br	KORPER EQUIPS INDUSTRIAIS LTDA. (11)4525-2122 www.korper.com.br	MARCENARIA BOTTCHER LTDA. - ME (49)3664-4652 www.colmeiasbottcher.com.br	MIURA BOILER DO BRASIL LTDA (11)3379-7434 www.miuraboiler.com.br	P.E. LATINA - MÁQUINAS PARA ROTULAGEM LTDA. (11)3744-1430 www.pelatina.com
DELGO METALÚRGICA LTDA. (11)4617-2000 www.delgo.com.br	FREUDENBERG-NOK COMPONENTES BRASIL LTDA. (11)4072-8000 www.simrit.com.br	IMESUL METAL APÍCOLA LTDA. (49)3223-3688 www.imesul.com.br	INGERSOLL-RAND IND.COM. E SERV.DE AR COND.AR COMPR. E REFRIGERAÇÃO LTDA. (11)2109-8752 www.ingersollrand.com.br	KRONES DO BRASIL LTDA. (11)4075-9500 www.krones.com.br	MASIERO INDUSTRIAL S/A. (14)3602-3800 www.masieroindustrial.com.br	MOSS BRASIL SERVIÇOS DE AÇOS LTDA. (19)3531-1280 www.moss-alliance.com	PAK MAK INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - EPP (11)2375-2463 www.pakmak.com.br
DI GRANO MÁQUINAS LTDA. (54)3451-7552 www.digranomaquinas.com.br	FRIGEL LATINO AMERICA IND. E COM. DE MÁQ. DE RESFRIAMENTO LTDA. (11)3109-2110 www.frigel.com	IMSB INDÚSTRIA DE MAQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. (54)3455-7200 www.imsb.com.br	INOX BIASO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP (35)3271-9191 www.inoxbiaso.com.br	L & L INDÚSTRIA E COM. DE MÁQS E EQUIPAMENTOS LTDA - ME (METALFRAN) (45)3252-3560 www.metalfran.com.br	MASIERO INDUSTRIAL S/A. (14)3602-3800 www.masieroindustrial.com.br	MP MAQUINAPACK MÁQS. INDS. P/ EMBALAGENS LTDA. (54)2521-4598 www.maquinapack.com.br	PAK MAK INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. - EPP (11)2375-2463 www.pakmak.com.br
DINAPAN EQUIPAMENTOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. - EPP (11)2412-7061 www.dinapan.com.br							

PAKMATIC DO BRASIL IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA.
[19]3463-6087
www.pakmatic.com.br

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

PERFILMAQ MAQUINAS INDUSTRIAIS LTDA
[49]3444-9267
www.perfilmaq.ind.br

PFF INOVA INDUSTRIA E COMERCIO DE MAQUINAS EQUIPAMENTOS E FERRAMENTAL
[12]3932-0999
pffnova.com.br

PIERALISI DO BRASIL LTDA.
[19]3948-5250
www.pieralisi.com

PIOVAN DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3693-9500
www.piovan.com/pt

PLURINOX INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[16]3661-9100
www.plurinox.com.br

POLIFRIO DO NORDESTE LTDA.
[81]3542-1377
www.polifrio.com.br

POLY-CLIP SYSTEM LTDA.
[11]2404-9633
www.polyclip.com.br

PRECITECH COMÉRCIO DE FERRAMENTAL E EQUIPAMENTOS EIRELI
[12]3931-9399
www.precitech.com.br

PROMÁQUINA INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA.
[11]3686-6722
www.promaquina.com.br

PTI POWER TRANSMISSION INDUSTRIES DO BRASIL S/A.
[11]5613-1000
www.pticorp.com.br

QUALITY MACHINES INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. EPP
[19]3249-0222
www.qualitymachines.com.br

R. BAIÃO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[32]3539-3293
www.rbaiao.com.br

R.V. RIALTO AUTOMAÇÃO EIRELI.
[41]3051-3600
www.packform.com.br

RANE PIEROTI FERREIRA NETO
[32]3551-1386
www.ranipierotti.com.br

RAUBER INDÚSTRIA MECÂNICA LTDA - EPP
[49]3325-4077
www.raubermec.com.br

RAYFLEX PORTAS FLEXÍVEIS LTDA.
[11]4645-3360
www.rayflex.com.br

REFLOP - REFRIGERAÇÃO E CÂMARAS FRIGORÍFICAS EIRELI - ME
[31]3357-4810
www.reflop.com.br

REFRIGERAÇÃO LÉO EIRELI
[51]99964-2307
refrigeracaoleo.ind.br

REFRIGERAÇÃO MOREIRA EIRELI
[32]3556-1233
www.refrigeracaomoreira.com.br

REFRIGERAÇÕES FLORIANO PEIXOTO LTDA - ME
[31]3273-1301
www.rflorianopeixoto.com.br

REFRINORTE REFRIGERAÇÃO LTDA. - EPP
[48]3658-2377
www.refrinortebn.com.br

REINTECH IND.EQUIPAMENTOS E PRODUTOS P/CONTROLE DA CONTAMINAÇÃO LTDA.
[12]3933-8107
www.reintech.com.br

RELCO SOUTH AMÉRICA DESENVOLVIMENTO DE PROJETOS DE INS.IND.LTDA.
[11]4118-3233
www.relco.net

RICEFER EQUIPAMENTOS INOX LTDA.
[54]3463-8466
www.ricefer.com.br

ROBERT BOSCH TECNOLOGIA DE EMBALAGEM LIMITADA.
[11]2117-6800
www.boschpackaging.com.br

RODOLFO RAMIRES NUERENBERG EIRELI
[48]3626-5003
www.nuernbergrefrigeracao.com.br

ROXTEC LATIN AMÉRICA LTDA.
[21]3282-5160
www.roxtec.com

SAN RAFAEL IND.COM.AQUECEDORES SOLARES E RESFRIADORES LEITE LTDA.
[45]3252-8588
sanrafaelequipamentos.com.br

SANTANA REFRIGERAÇÃO E INSTRUMENTAÇÃO LTDA. (REFRISAT)
[11]2423-5900
www.refrisat.com.br

SCHENCK PROCESS EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3152-5450
www.schenckprocess.com.br

SCHNEIDER ELECTRIC BRASIL LTDA.
[11]2165-5400
www.schneider-electric.com.br

SCOTTECH INDUSTRIA E COMERCIO DE MAQS E EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA
[19]3826-1613
www.scotech.com.br

SEBRAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[51]3592-2300
www.sebras.com.br

SEMCO TECNOLOGIA EM PROCESSOS LTDA.
[11]3576-2068
www.semcoequipamentos.com.br

SERAC DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3611-2400
www.serac-group.com

SIEMENS LTDA.
[11]3908-2211
www.siemens.com.br

SMART FOOD SOLUÇÕES - MÁQ PARA FAB. DE SALGADOS E DOCES LTDA - ME
[19]3702-1500
www.smartfoodsolucoes.com.br

SOUZA INOX LTDA. ME
[35]3235-1668
www.souzainox.com.br

SPRAY PROCESS FABRICAÇÃO COM. SECADORES INDS. LTDA
[11]4142-5731
www.sprayprocess.com.br

SPRAYING SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]2124-9500
www.spray.com.br

SPX FLOW TECHNOLOGY DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2127-8278
www.spxflow.com

STEEL HORSE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI
[11]4012-7927
www.steelhorse.ind.br

SULMAQ INDUSTRIAL E COMERCIAL S/A.
[54]3443-9533
www.sulmaq.com.br

SYNERLINK LATIN AMERICA INDUSTRIA METALURGICA LTDA.
[11]3604-5499
www.dinieper.com.br

TECAGRO - IND.E COM.DE EQUIP. P/AGROINDÚSTRIA LTDA - EIRELI(SUCK MILK)
[49]3333-0015
www.suckmilk.com.br

TECMAES TECNOLOGIA DE MÁQUINAS ESPECIAIS LTDA.
[14]3302-2222
www.tecmaes.com.br

TECNO COMÉRCIO INDÚSTRIA IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA.(TECNOPORTAS)
[11]2486-0705
www.tecnoportas.com.br

TECNO PROJECT INDUSTRIAL LTDA.
[11]4021-5654
www.tecnoproject.com.br

TECNOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. EPP
[11]4463-7163
www.grupotecnor.com.br

TEIXEIRA E RUIZ IND. E COM. DE FORNOS E MÁQS. LTDA. (EUROMAQ)
[11]2346-3548
www.equipamentoseuroma.com.br

TERRONI EQPTOS. CIENTÍFICOS IND. E COM.LTDA.-EPP
[16]3361-7000
www.terroni.com.br

TOP TAYLOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3693-9200
www.taylor.com.br

TORFRESMA INDUSTRIAL LTDA.
[49]3631-4200
www.torfresma.com.br

TROPICAL ENGENHARIA E EQUIPAMENTOS INDS. LTDA.
[11]3836-8215
www.tropicaleng.com

TROPICAL FOOD MACHINERY LTDA.
[35]2102-4300
www.tropicalfood.com.br

TUDELA IND.E.COM.DE MÁQUINAS E FERRAMENTAS LTDA.
[11]2941-6930
www.tudela.com.br

ULMA PACKAGING LTDA.
[19]3469-9550
www.ulmapackaging.com.br

V.M. INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPTOS.P/ EMBALAGEM PLÁSTICA EIRELI
[11]2304-5898
www.mtftermoformadoras.com.br

VARPE BRASIL - TECNOLOGIA EM INSPEÇÃO E PESAGEM LTDA.
[19]3478-6774
www.varpe.com

WADA INDÚSTRIA DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]2421-0630
www.wada.com.br

WAIG INDUSTRIAL LTDA.
[19]3446-6400
www.waig.com.br

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

WHIRLPOOL S/A.(UNIDADE DE ELETRODOMESTICOS)
[11]3787-6908
www.whirlpool.com.br

WHITE MARTINS GASES INDUSTRIAIS LTDA.
[21]3279-9000
www.whitemartins.com.br

WIPRO DO BRASIL INDUSTRIAL S.A.
[19]3417-7400
www.wiproinfra.com

ZDL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PEÇAS INDUSTRIAIS LTDA.-EPP
[11]3227-6367
www.zdlcp.com.br

GERENTE EXECUTIVO Daniel Lemos Machado
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6377 E-MAIL csmiafri@abimaq.org.br

ABIMAQ CSMIAFRI
Câmara Setorial de Máquinas para a Indústria Alimentícia, Farmacêutica e Refrigeração Industrial

ABIMAQ SINDIMAQ IPDMAQ

Empresas Associadas

19 34045700

ZACCARIA

www.zaccaria.com.br

0800 11 94 84

SIEMENS
Engenhosidade para a vida

www.siemens.com.br

47 3027 8200

BÜHLER

www.buhlergroup.com

19 3876 9999

BALLUFF

www.balluff.com.br

11 4447 8861

Kelvion

www.kelvion.com.br



CSMLIMP

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Limpeza
Sectorial Chamber of Cleaning Machines and Equipment



Presidente
President

Antonio Luis Francisco (PJ)
Máquinas Agrícolas Jacto S/A.

Ano de criação
Year Established
2011

Atuando em varejo, serviços e vendas para os segmentos residencial, comercial e industrial, as indústrias congregadas na CSMLIMP passaram por um período significativamente conturbado, garante seu presidente, Antonio Luis Francisco.

“Foram quatro ou cinco anos de crise, que exigiram confiança na retomada e investimento em melhoria de processos internos e desenvolvimento de novos produtos. Por isso, o mercado sendo aquecido, vamos junto, pois nos preparamos para isso”, constata o presidente da CSMLIMP.

E a expectativa está centrada em 2019, pois, “no ano passado, os membros da CSMLIMP não perceberam crescimento”, comenta Francisco, prevendo que o movimento comece com fornecimentos para o setor industrial e pela área de serviços, com vistas à mecanização de processos, área em que o Brasil está aquém em comparação com outros países, mas “poderá rapidamente se desenvolver, pois a base está edificada”.

“No caso de crescimento mais generalizado da economia e consequentes redução do desemprego e aumento do poder de compra da população, nossas vendas tendem a crescer”, frisa o presidente da CSMLIMP, câmara setorial que atua como fórum específico e exclusivo de debates para o setor, analisando os pleitos e propondo as medidas necessárias para garantir a sustentabilidade das fabricantes nacionais, possibilitando maior foco nas discussões, objetividade nas propostas a serem pleiteadas junto aos Governos e atuação específica em defesa dos interesses do setor.

Operating in retail, services and sales to residential, commercial and industrial segments, the industries gathered in CSMLIMP have undergone a significantly troubled period, says its president Antonio Luis Francisco.

“It was four or five years of crisis that demanded confidence in the retake and investment in improvement of internal processes and development of new products. For this reason, if the market gets warmer, we will follow, because we are prepared for that”, observes CSMLIMP president.

And the expectation is focused on 2019, because, “last years, CSMLIMP members did not observe growth”, comments Francisco, predicting that the movement will start with supplies to the industrial sector and services, aiming at mechanization of processes, field where Brazil falls short when compared to other countries, but that “may quickly develop, because the basis is structured”.

“In case of a more general growth of the economy and consequent unemployment reduction and increase of population purchase power, our sales tend to grow”, emphasizes CSMLIMP president. The sector chamber is also a specific and exclusive forum for the sector debates, analyzing claims and proposing the necessary measures to assure sustainability of national manufacturers, with more focus on discussions, objectivity in proposals to be pleaded with governments and specific action in defense of the sector’s interests.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ARTLAV INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3833-0122
www.artlav.com.br

FRESNOMAQ INDÚSTRIA DE MÁQUINAS S/A.
[41]3513-9600
www.wap.ind.br

GAMMA COBRA PROJETOS SERVIÇOS E COMÉRCIO LTDA
[11]2167-5650
www.gammacobra.com.br

HIDRO METALÚRGICA ZM LTDA.
[44]3028-0200
www.zmbombas.com.br

ISTOBAL DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3459-4400
www.istobal.com.br

LAVAGEM AMERICANA IND. DE MÁQ. LTDA.
[11]5548-8555
www.aspo.com.br

LAVORWASH BRASIL INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA.
[16]3075-8900
www.lavorwash.com.br

LEMASA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS DE ALTA PRESSÃO S.A.
[19]3936-8555
www.lemasa.com.br

MÁQUINAS AGRÍCOLAS JACTO S/A.
[14]3405-2100
www.jacto.com.br

MULTIMAQ PISTOLAS E EQUIPAMENTOS P/ PINTURA LTDA.
[51]3364-5757
www.graco.com/br/pt.html

NETTOYER COMÉRCIO E LOCAÇÃO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]5031-8735
www.nettoyer.com.br

PIONEIRA INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS DE LIMPEZA LTDA.
[11]4748-3414
www.pioneira.com.br

SCHULZ COMPRESSORES LTDA
[47]3451-6266
www.schulz.com.br

SOCIEDADE ALFA LTDA.
[11]3320-6999
www.alfatennant.com.br

SPRAYING SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]2124-9500
www.spray.com.br

STIHL FERRAMENTAS MOTORIZADAS LTDA.
[51]3579-8156
www.stihl.com.br

GERENTE EXECUTIVA Tatiane Lima
ASSISTENTE Cristiane Giacomo

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [19] 3432-2517 **E-MAIL** csmlimp@abimaq.org.br

CSMPAN

Câmara Setorial de Máquinas e Equipamentos para Panificação e Food Service
Bakery and Food Service Machinery and Equipment Sector Chamber



Presidente
President

Ronaldo Ferraz Cury
Topema Cozinhas Profissionais e Comércio Ltda.

Ano de criação
Year Established
2018

Considerada como a mais jovem das câmaras setoriais da ABIMAQ, a CSMPAN foi criada em 2018, mas traz em seu DNA 30 anos de história, construída na Abiepan - Associação Brasileira das Indústrias de Equipamentos, Ingredientes e Acessórios para Alimentos, agregando empresas fabricantes de máquinas e equipamentos para panificação, confeitaria, sorveteria, gastronomia, cozinhas profissionais e *food service*.

Setor diversificado, versátil e dinâmico, de acordo com seu presidente – Ronaldo Ferraz Cury – em 2018, após quatro anos de decréscimo da atividade, ficou nos mesmos patamares de 2017. “O crescimento de nosso negócio depende do desenvolvimento industrial e da dilatação dos diversos setores envolvidos, incluindo hotelaria, mas a relação associativa e os serviços disponibilizados pela ABIMAQ fortaleceram a união, e os resultados são estimulantes: a CSMPAN começou em junho do ano passado com 30 indústrias e em seis meses agregou outras dez”, relata Cury.

“Iniciamos 2019 com um aumento pouco expressivo frente ao registrado em 2018, mas temos esperança de que acontecerão investimentos capazes de refletir ainda este ano em nosso setor. Precisamos que voltem os investimentos privados, porque vendemos pouco para o Governo”, estima o presidente da CSMPAN, que, no campo associativo, tem a meta de atingir o número de 50 participantes.

Para que os resultados sejam positivos, o setor conta com o apoio de parceria com a Apex-Brasil, focada no mercado internacional, via participação em feiras, Projeto Comprador e missões comerciais. Esse acordo, iniciado em 2003, nos dias atuais, responde por negócios da ordem de US\$ 50 milhões, contribuindo de forma expressiva para a manutenção da atividade industrial e das exportações do segmento.

Considered the youngest ABIMAQ sector chambers, CSMPAN was created in 2018, but brings in its DNA 30 years of history, built in the Abiepan - Brazilian Association of Food Equipment, Ingredients and Accessories Industries, and gathered companies manufacturers of machinery and equipment for bakery, candy shop, ice cream shop, gastronomy, professional kitchens and food service.

A diversified, versatile and dynamic sector, according to its president Ronaldo Ferraz Cury, in 2018, after four years of decrease, the activity stayed in the same levels of 2017. “Our business growth depends on industrial development and expansion of the several sectors involved, including hotels, but the associate relation and the services offered by ABIMAQ strengthened the union and the results are promising: CSMPAN started, in June, last year, with 30 industries and in six months other ten industries adhered”, reports Cury.

“We began 2019 with little expressive increase in face of the one recorded in 2018, but we hope investments will occur to reflect still in this year on our sector. We need to have private investments back, because we sell little to the Government”, estimates CSMPAN president. The entity aims at reaching the number of 50 participants.

For results to be positive, the sector counts on the support and partnership of Apex-Brasil, focused on the international market, via participation in fairs, Projeto Comprador and commercial missions. This agreement, started in 2003, currently responds for business of around US\$ 50 million, significantly contributing to the maintenance of the segment industrial activities and exports.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ATAFORMA INDÚSTRIA DE ARTEFATOS DE METAIS LTDA.
[18]3631-1777
www.ataforma.com.br

BERMAR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LIMITADA.
[17]3214-9600
www.bermar.ind.br

BRALYX MÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]5072-2099
www.bralyx.com

BRASFORNO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4156-3553
www.brasforno.com.br

CAINCO EQUIPAMENTOS PARA PANIFICAÇÃO LTDA.
[14]2108-4877
www.cainco.com.br

CAMARGO & GOMIERO INDÚSTRIA COM. DE FORNOS LTDA. (FERRI)
[11]2965-4263
www.ferri.com.br

CRISTINA APARECIDA FREDERICH & CIA. LTDA. (CAF MÁQUINAS)
[19]3536-9100
www.cafmaquinas.com.br

DIGIMEC AUTOMATIZAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.
[11]2969-1600
www.digimec.com.br

ECO EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]5563-2452
www.eco.com.br

FINAMAC ENGENHARIA E INDUSTRIALIZAÇÃO DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4452-7111
www.finamac.com.br

FORTFRIO ENERGIA E REFRIGERAÇÃO INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA. EPP
[31]3592-7542
www.fortfrio.com.br

G PANIZ INDÚSTRIA EQUIPAMENTOS PARA ALIMENTAÇÃO LTDA.
[54]2101-3400
www.gpaniz.com.br

GELOPAR REFRIGERAÇÃO PARANAENSE LTDA.
[41]3641-1400
www.gelopar.com.br

GURAL INDÚSTRIA DE BALANÇAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[41]2102-0777
www.gural.com.br

INCODECOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (GLASART)
[11]5545-2700
www.glasart.com.br

INDÚSTRIA DE MÁQUINAS P/ PANIFICAÇÃO PROGRESSO LTDA - EPP
[41]3666-2814
www.indprogresso.com.br

ITW FEG DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (PERFECTA)
[41]3370-1000
perfecta.itwfeg.com.br/perfecta/

MAQ - VALLE EQUIPAMENTOS COMERCIAL DE TAUBATE LTDA (SUPERFECTA)
[12]3632-3561
www.superfecta.com.br

METALÚRGICA CONVENÇÃO DE ITU LTDA.(MCI)
[11]4013-7223
www.mci.com.br

METALÚRGICA PESCADOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP
[48] 3438-7299
www.metalpescador.com.br

METALÚRGICA SIEMSEN LIMITADA.
[47]3211-6000
www.siemsen.com.br

METALÚRGICA TURMINA LTDA - ME
[11]4704-6361
www.churrasqueiraturmina.com.br

METALÚRGICA VENÂNCIO LTDA.
[51]3793-4300
www.venanciometal.com.br

ORANGE DO BRASIL INDUSTRIA COMERCIO DE MAQUINAS LTDA.-EPP
[11]3031-5607
www.orangexpress.com.br

POLOS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. EPP
[11]3901-2629
www.polostecnologia.com.br

PRATICA KLIMAQUIP INDÚSTRIA E COMÉRCIO S.A. (PRÁTICA FORNOS)
[35]3449-1200
www.praticabr.com

PROGÁS INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[54]3209-5800
www.progas.com.br

RAMALHOS BRASIL COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA
[19]3468-6227
www.ramalhosbrasil.com.br

SCHEFFER EQUIPAMENTOS PARA PANIFICACAO EIRELI
[51]3342-5124
www.scheffer.ind.br

SPOLU - BENESSE DO BRASIL LTDA
[17]3546-3068
www.spolu.com.br

STAMP INOX - INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[54]3225-2988
www.stampinox.com.br

SULFISA - MOVEIS DE INOX LTDA
[11]2635-1148
www.sulfisa.com.br

TEIXEIRA E RUIZ IND. E COM. DE FORNOS E MÁQS. LTDA. (EUROMAQ)
[11]2346-3548
www.equipamentoseuroma.com.br

THERMOTOTAL - INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[19]3491-6074
www.thermototal.com.br

TITÁ ELETROCOMERCIAIS IND. E COM. LTDA.
[16]3508-7000
www.tita.com.br/pt/

TOPEMA COZINHAS PROFISSIONAIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2134-7400
www.topema.com

GERENTE EXECUTIVA Monique Sanchez Morata
ASSISTENTE Janaina Simões

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6390 **E-MAIL** csmpan@abimaq.org.br

CSMR

Câmara Setorial de Máquinas Rodoviárias
Sector Chamber of Road Machines



Presidente
President

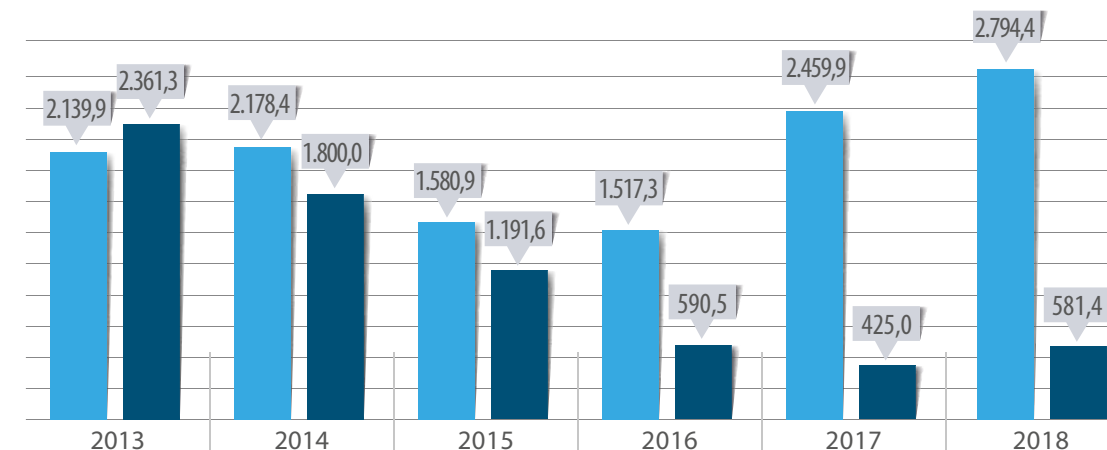
Alexandre Bernardes
CNH Industrial Brasil Ltda

Ano de criação
Year Established
1981

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



“Ao longo de 2018 realizamos algumas ações visando a estreitar os laços com outros segmentos, a exemplo do hidráulico e pneumático, que são fundamentais para o setor de máquinas”, relata Alexandre Bernardes, presidente da CSMR, listando, entre as realizações, a criação de um Grupo de Trabalho Tributário que objetiva discutir as questões que impactam sobremaneira nos negócios, a exemplo do crédito acumulado de ICMS, dificultador para atração de novos investimentos e inibidor do aumento das exportações.

Cita, também, as gestões junto à cadeia de fornecedores para minimizar os impactos decorrentes das dificuldades inerentes aos negócios das empresas. O caminho encontrado envolveu “trabalharmos em conjunto, visando a melhorar a nossa cadeia de produção”.

Em contrapartida, Bernardes comemorou o apoio do BNDES, via ferramentas de financiamentos para capital de giro, investimentos ou apoio à exportação; e a demanda do agronegócio por máquinas amarelas, que, em 2018, respondeu por 20% dessas máquinas comercializadas no País.

O ano de 2019 é marcado pelo otimismo também nas indústrias da CSMR, com a esperança de que os investidores internacionais, que voltaram a olhar o País como opção para direcionar seus capitais, encontrem no Brasil um ambiente de negócios ainda mais favorável. “Somos um país demandante de infraestrutura. Existem muitas oportunidades e demandas reprimidas nessa área. E outras mais surgirão, porque urge a necessidade de investimentos nos mais diferentes modais, de forma contínua, segura e que dê previsibilidade aos investidores”, constata Bernardes, citando a existência, entre as prioridades, de mais de 10 obras nos modais rodoviário, ferroviário e hidroviário, inclusive para atender o escoamento da produção agrícola, “além dos leilões que já começaram a ocorrer neste início de ano. Percebemos grande vontade do Ministério de Infraestrutura em oferecer melhores condições logísticas à sociedade. Isso nos dará diferencial competitivo em todos os segmentos”.

“Outra oportunidade que vislumbramos é a necessidade de investimentos em conectividade, seja nas áreas agrícolas, nas rodovias que cortam o nosso país ou, até mesmo, em alguns centros urbanos. Esse tema gera enorme expectativa em diversos setores da economia e também é indutor de investimentos em infraestrutura”, revela.

“Throughout 2018, we carried out a number of actions aimed at strengthening links with other segments, such as hydraulic and pneumatic, which are crucial for the machinery sector,” reported Alexandre Bernardes, president of CSMR, listing, among its achievements, the creation of a Tax Working Group, which aims to discuss the issues that have an impact on business, such as cumulative ICMS credit, which hinders the attraction of new investments and inhibits the increase of exports.

He also cites the supply chain’s efforts to minimize the impacts arising from the difficulties inherent in the businesses of the companies. The path we found involved “working together to improve our production chain.”

Conversely, Bernardes celebrated the support of BNDES, through tools of working capital financing, export investments or support; and the agribusiness demand for yellow machines, which, in 2018, accounted for 20% of the machines marketed in the country.

The year 2019 is also marked by optimism in CSMR’s industries, with the hope that international investors, once again looking at the country as an option to direct their capital, will find an even more favorable business environment in Brazil. “We are a country demanding infrastructure. There are many suppressed opportunities and demands in this area. Others will also arise, as there is an urgent need for investments in different modes, in a continuous, safe and predictable way,” said Bernardes, citing the existence, among the priorities, of more than 10 works in the road, rail and waterway modes, including to ensure the flow of the agricultural production,” in addition to the auctions that have already begun to occur earlier this year. We notice the Ministry of Infrastructure’s great willingness to offer better logistics to society. This will give us a competitive edge across all segments.”

“Another opportunity we are envisaging is the need for investments in connectivity, whether in the agricultural areas, on roads across our country, or even in some urban centers. This subject is generating enormous expectations in several sectors of the economy and is encouraging investments in infrastructure,” he said.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AMMANN DO BRASIL EQUIPAMENTOS
PARA CONSTRUÇÃO DE ESTRADAS LTDA.
(51)3945-2200
www.ammann-group.com

BETOMAQ INDUSTRIAL LTDA.
(11)2117-9988
www.betomaq.com.br

BOMAG MARINI EQUIPAMENTOS LTDA.
(51)3470-6220
www.bomagmarini.com.br

CARROCERIAS WIGGERS LTDA. - ME
(48)3623-4445
www.rodobrasccarrocerias.com.br

CATERPILLAR BRASIL LTDA.
(19)2106-2100
www.caterpillar.com.br

CIBER EQUIPAMENTOS RODOVIÁRIOS LTDA.
(51)3364-9200
www.ciber.com.br

CNH INDUSTRIAL BRASIL LTDA.
(31)2104-3000
www.cnhindustrial.com

CONISHI MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS RODOVIÁRIOS LTDA.
(17)3522-8836
www.conishi.com.br

DYNAPAC DO BRASIL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
(15)3412-7500
www.dynapac.com

HYUNDAI HEAVY INDUSTRIES BRASIL IND.
E COM.DE EQUIPS.DE CONSTRUÇÃO S/A.
(24)3221-0065
www.hhib.com.br

ICON MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S/A.
(48)3431-1800
www.icon-sa.com.br

JCB DO BRASIL LTDA.
(15)3330-0441
www.jcb.com

JOHN DEERE BRASIL LTDA.
(19)3318-8140
www.johndeere.com

JOSÉ MURÍLIA BOZZA COMÉRCIO
E INDÚSTRIA LTDA.
(11)2179-9966
www.bozza.com

KOMATSU DO BRASIL LTDA.
(11)4745-7000
www.komatsu.com.br

LDA INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI
(19)3922-5030
www.ldatanques.com.br

LIEBHERR BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI
(12)3128-4207
www.liebherr.com

MADAL PALFINGER S/A.
(54)3026-7000
www.madalpalfinger.com

MANITOU BRASIL IMPORTAÇÃO E COMÉRCIO
DE MÁQUINAS DE ELEVAÇÃO LTDA.
(19)3113-3616
www.manitou.com

RANDON S/A. IMPLEMENTOS
E PARTICIPAÇÕES (RANDON VEÍCULOS)
(54)3239-2000
www.randon.com.br

VOLVO DO BRASIL VEÍCULOS LTDA.
(41)3317-7641
www.volvo.com.br

XCMG BRASIL INDÚSTRIA LTDA.
(35)2102-0500
www.xcmg.com

YANMAR SOUTH AMERICA INDÚSTRIA
DE MÁQUINAS LTDA.
(19)3801-9200
www.yanmar.com.br

GERENTE EXECUTIVA Glaucia Lara
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6378 E-MAIL csmr@abimaq.org.br

CSPEP

Câmara Setorial de Projetos e Equipamentos Pesados
Sectorial Chamber for Projects and Heavy Equipment



Presidente
President

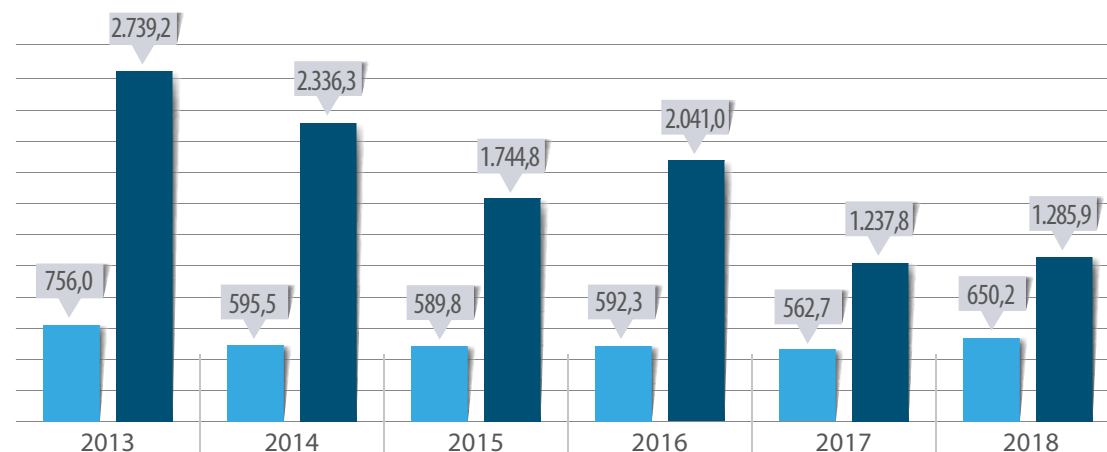
Wagner Setti
WEG Equipamentos Elétricos S/A

Ano de criação
Year Established
1973

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



A CSPEP congrega indústrias detentoras de tecnologia de processo, projetos de grandes instalações e fabricação de equipamentos pesados sob encomenda, para as áreas de siderurgia e metalurgia, geração de energia, petróleo e petroquímica, portos, papel e celulose, açúcar e energias renováveis. E, por atuarem com setores que demandam altos investimentos de longa maturação, as indústrias filiadas a essa câmara setorial demoram mais a sentir a recuperação do mercado.

Mesmo assim, em 2018, foi percebido um pequeno movimento nos setores de óleo e gás, mineração e papel e celulose, creditado por seu presidente – Wagner Setti – “basicamente a consultas, pois há projetos que foram desengavetados e alguns estão até sendo retomados”.

Em seu balanço, Setti inclui, de efetivo, poucos pedidos, que remontam a 2017 e permitiram recuperação de 5% em um setor que a desarticulação atingiu 35% a 40% da atividade. A exportação – que historicamente consome de 30% a 35% da produção desse setor industrial – também contribuiu para esse crescimento e respondeu pela manutenção da produção das indústrias.

As expectativas para 2019 agregam aos três setores a área de energia, incluindo transmissão e distribuição, eólica, solar e hidroeétrica, assim com o setor de Defesa. “Estamos mapeando e acompanhando três a quatro projetos em cada setor, chamando os investidores, o BNDES, as empresas de engenharia para conhecer o conteúdo local”, informa o presidente da CSPEP, lembrando que a meta da câmara setorial é “criar oportunidades de negócios com produtos comprados no Brasil”.

Esse conjunto de expectativas responde pelo otimismo das indústrias associadas à CSPEP de chegar a crescer 10% em 2019 em resposta também à possível retomada de obras de infraestrutura.

CSPEP brings together industries that own process technology, large-scale projects and heavy equipment manufacturing on demand, in the areas of steel and metalworking, power generation, oil & petrochemicals, ports, pulp & paper, sugar, and renewable energy. Because they work with sectors that demand high investments with long maturation, the industries affiliated with this sectoral chamber are slower to feel the recovery of the market.

Even so, in 2018, a small movement was observed in the oil & gas, mining and pulp & paper sectors, as credited by its president – Wagner Setti – “essentially in consultations, as there are projects that have been started, and some are even being resumed.”

In his assessment, Setti includes as facts few applications, which can be dated back to 2017 and allowed a recovery of 5% in a sector in which disintegration reached 35-40% of its activity. Exports – which historically have consumed 30-35% of the production of this industrial sector – have also contributed to this growth, being responsible for maintaining the production of the industries.

Expectations for 2019 add to the three sectors the area of energy, including transmission and distribution, wind, solar and hydropower, as well as the Defense sector. “We are mapping and monitoring three to four projects in each sector, calling on investors, the Brazilian Development Bank (BNDES) and engineering companies to get to know the local content,” reported the president of CSPEP, noting that the goal of the sectoral chamber is “to create business opportunities with products acquired in Brazil.”

This set of expectations responds to the optimism of the industries associated with CSPEP to grow by 10% in 2019 in response to the possible continuation of infrastructure works.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ABB LTDA.
(11)3688-9111
www.abb.com.br

ANTARES ACOPLAMENTOS LTDA.
(54)3218-6800
www.antaresacoplamentos.com.br

BAMBOZZI ALTERNADORES LTDA.
(16)3384-6141
www.bambozzi.com.br

ABIM MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS EIRELI
(47)3338-6472
www.abim.ind.br

APEMA EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)4128-2577
www.apema.com.br

BARDELLA S/A.INDÚSTRIAS MECÂNICAS
(11)2487-1000
www.bardella.com.br

ACIP APARELHOS DE CONTROLE E IND.DE PRECISÃO LTDA.
(11)4606-1546
acip.ind.br

ASVOTEC TERMOINDUSTRIAL LTDA.
(11)5103-5825
www.asvotec.com.br

BENECKE IRMÃOS & CIA.LTDA.
(47)3382-2222
www.benecke.com.br

AERIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS PARA GERAÇÃO DE ENERGIA S/A
(85)3457-2200
www.aerisenergy.com.br

ATLANTA INDÚSTRIA E COM DE ACESSÓRIOS E EQUIPAMENTOS LTDA
(15)99781-2506
www.atlanta.eco.br

BETTA HIDROTURBINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(16)2104-5522
www.bettahidroturbinas.com.br

ANDRITZ HYDRO LTDA.
(16)3303-1000
www.andritz.com

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
(11)3478-8900
www.atlascopco.com.br

BOSCH REXROTH LTDA.
(11)2119-5735
www.boschrexroth.com.br

Capítulo 8

Câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho

BR MATOZINHOS FUNDICOES LTDA.
[31]3712-9000
www.brmetals.com.br

BRASBAUER EQUIPAMENTOS DE PERFURAÇÃO LTDA.
[11]3028-9800
www.brasbauer.com.br

CALDEMA EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[16]3946-2700
www.caldema.com.br

CBB BIOMASSA E BIOPROCESSO LTDA
[14]3234-7038
www.cbbioprocesso.com.br

CBC INDÚSTRIAS PESADAS S/A.
[11]4431-3900
www.cbcsa.com.br

CLARK TECNOLOGIA QUÍMICA,
INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]4198-2864
www.clarksolutions.com.br

CONFAB INDUSTRIAL SOCIEDADE ANONIMA
[12]3604-1029
www.tenaris.com

DAIDO INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA.
[12]2125-8000
www.daido.com.br

DIECKMANN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]5666-1737
www.dieckmann.com.br

DYNAMIC AIR LTDA.
[11]4597-8000
www.dynamicair.com.br

DYNAMIS ENGENHARIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]3801-3761
www.dynamis-br.com

EATON LTDA.
[19]3881-6382
www.eaton.com.br

ECOBRAIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA
[11]2976-2976
www.ecobrasil.ind.br

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
[11]3468-3800
www.ecosan.com.br

EIRICH INDUSTRIAL LTDA.
[11]4619-8900
www.eirich.com.br

ELETROVENTO S/A.
[11]4246-0130
www.eleetrovento.com.br

EMERSON PROCESS MANAGEMENT LTDA.
[15]3413-8000
www.emerson.com

ENGEMASA ENGENHARIA E MATERIAIS LTDA.
[16]3363-1500
www.engemasa.com.br

EQUIPALCOOL SISTEMAS EIRELI
[16]3513-8000
www.equipalcool.com.br

EUROMAC AMÉRICA LATINA EQUIPAMENTOS
PARA FUNDAÇÃO LTDA.
[47]3034-0334
www.euromac-srl.it

EXIMPORT SISTEMAS DE LUBRIFICAÇÃO
LTDA. (LUBEQUIP EXIMPORT)
[11]5525-9759
www.eximport.com.br

FÁBIO PERINI INDÚSTRIA
E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[47]2101-0500
www.fabioperini.com

FIVES LILLE DO BRASIL LTDA.
[16]3947-9029
www.fivesgroup.com

GARDNER DENVER NASH BRASIL
INDUSTRIA E COMERCIO DE BOMBAS LTDA.
[19]3765-8000
www.gdnash.com.br

GASCAT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3936-9300
www.gascat.com.br

GE ENERGIAS RENOVÁVEIS LTDA.
[11]3612-7500
www.alstom.com/pt/brazil

GENERAC BRASIL LTDA.
[16]3505-9150
www.generacbrasil.com.br

HAVER & BOECKER LATINOAMERICANA
MÁQUINAS LTDA.
[19]3879-9100
www.haverbrasil.com.br

HBR EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]3611-6022
www.hbrarcomprimido.com.br

HUNTER AUTOMATED DO BRASIL LTDA.
[47]3382-6608
www.hunterfoundry.com

ICON MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S/A.
[48]3431-1800
www.icon-sa.com.br

IMMEC INDÚSTRIA METALÚRGICA
MANUTENÇÃO E COMÉRCIO EIRELI
[71]3594-7397
www.immec.com.br

INTECSOL - INDÚSTRIA DE TECNOLOGIA SOLAR LTDA
[55]3025-0900
www.intecsol.com.br

JARAGUÁ EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA
[15]2102-9000
www.jaraguaequipamentos.com

JOSÉ LUIZ LIMANA ME
[55]3255-1778
www.limana.com.br

KADANT SOUTH AMERICA LTDA.
[19]3849-8700
www.kadant.com

KELVION INTERCAMBIADORES LTDA.
[11]4447-8800
www.kelvion.com.br/

KOIKE ARONSON BRASIL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
[11]4780-7341
https://www.koike.com.br

LM WIND POWER DO BRASIL S.A.
[81]98149-4961
www.lmwindpower.com.br

MÁQUINAS CONDOR S/A.
[51]2104-3388
www.maquinascondor.com.br

MÁQUINAS FURLAN LTDA.
[19]3404-3600
www.furlan.com.br

MAYEKAWA DO BRASIL EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4654-8000
www.mayekawa.com.br

MERCEDES-BENZ DO BRASIL LTDA.
[11]4173-7190
www.mercedes-benz.com.br

METSO BRASIL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[15]2102-1300
www.metso.com

METTALICA CALDEIRARIA PESADA LTDA.
[15]3033-6700
www.mettalica.com.br

MIURA BOILER DO BRASIL LTDA
[11]3379-7434
www.miuraboiler.com.br

NASHA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[35]3100-3100
www.nasha.ind.br

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

NICOLETTI MÁQUINAS PEÇAS
E SERVIÇOS LTDA
[15]3273-2818
www.nicolettimaq.com.br

NORDEX ENERGY BRASIL - COMÉRCIO
E INDUSTRIA DE EQUIPAMENTOS LTDA
[11]3047-2901
www.accionacom.br

NUCLEBRÁS EQUIPAMENTOS PESADOS S/A.(NUCLEP)
[21]3781-4300
www.nuclep.gov.br

OILON BRASIL ENERGIA LTDA.
[15]3228-4600
www.oilon.com.br

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

PHOENIX CONTACT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LIMITADA
[11]3871-6400
www.phoenixcontact.com.br

PRENSAS SCHULER S/A.
[11]4075-8444
www.schuler.com.br

PTI POWER TRANSMISSION
INDUSTRIES DO BRASIL S/A.
[11]5613-1000
www.pticorp.com.br

RAYMOND BARTLETT SNOW EQUIPAMENTOS LTDA.
[19]3826-6710
www.alstom.com

SCHENCK PROCESS EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3152-5450
www.schenckprocess.com.br

SEMAG - EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS
DE GUARIBA LTDA.
[16]3251-9999
www.semag.com.br

SEMCO TECNOLOGIA EM PROCESSOS LTDA.
[11]3576-2068
www.semcoequipamentos.com.br

SIEMENS GAMESA ENERGIA RENOVÁVEL LTDA.
[11]3096-4444
www.gamesacorp.com

SIEMENS LTDA.
[11]3908-2211
www.siemens.com.br

SINTO BRASIL PRODUTOS LTDA.
[11]3321-9500
www.sinto.com.br

TEADIT JUNTAS LTDA.
[19]3765-6524
www.teadit.com.br

TEC TOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4428-2888
www.tector.com.br

TECNO PROJECT INDUSTRIAL LTDA.
[11]4021-5654
www.tecnoproject.com.br

TECRAL TÉCNICA RACIONAL LTDA.
[81]3542-1826
www.tecral.com.br

TGM INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE TURBINAS
E TRANSMISSÕES LTDA.
[16]2105-2600
www.grupotgm.com.br

THYSSENKRUPP BRASIL LTDA.
[11]5105-7555
www.thyssenkrupp-systemengineering.com

TRANTER INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS LTDA
[11]4617-6550
www.tranter.com

USIMINAS MECÂNICA S/A.
[31]3499-8195
www.usiminasmecanica.com.br

VALMAN INDÚSTRIA
METALÚRGICA LTDA.
[11]4186-9900
www.valman.com.br

VALMET CELULOSE PAPEL E ENERGIA LTDA.
[41]3341-4444
www.valmet.com

VANASA MULTIGÁS ENGENHARIA
IND. E COMÉRCIO LTDA.
[15]3288-4040
www.vanasamultigas.com.br

VEDAX EQUIPAMENTOS HIDRÁULICOS LTDA.
[11]4161-3597
www.vedax.ind.br

VESTAS DO BRASIL ENERGIA EÓLICA LTDA.
[11]2755-8034
br.vestas.com

VILLARES METALS S/A.
[19]3303-8000
www.villaresmetals.com.br

VOITH HYDRO LTDA.
[11]3944-4000
www.voithsiemens.com

VOITH PAPER MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]3944-4000
www.voith.com

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

WEIR DO BRASIL LTDA.
[11]2448-9200
www.weirminerals.com

WEISHAUP DO BRASIL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[19]3801-9800
www.weishaupt.com.br

WHITE MARTINS GASES INDUSTRIAIS LTDA.
[21]3279-9000
www.whitemartins.com.br

WOBLEN WINDPOWER INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[15]2101-1700
www.wobben.com.br

ZANINI RENK EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS LTDA.
[16]3518-9000
www.zaninirenk.com.br

GERENTE EXECUTIVA Glaucia Lara
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6378 **E-MAIL** cspep@abimaq.org.br

CSQI

Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Instrumentos para Controle de Qualidade, Ensaio e Medição
Sectoral Chamber of Machines, Equipment and Instruments for Quality Control, Testing and Measurement



Presidente
President

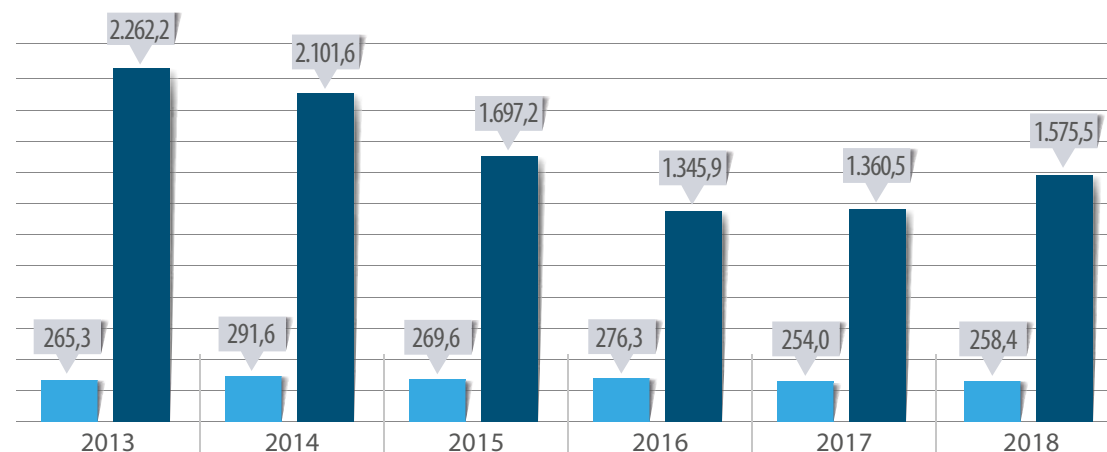
Eduardo Fernandes
Flutrol Comércio e Controle de Fluidos Ltda.

Ano de criação
Year Established
1988

**Desempenho da
balança comercial**
*Performance of the
trade balance*

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
*Values in millions
of US\$ FOB*

Exportação Exports
Importação Imports



Convicto de que em 2018 aconteceram avanços significativos, Eduardo Fernandes, presidente da CSQI, entende que os desafios serão muito grandes. “Este ano é ainda mais decisivo, pois há um novo governo e perspectivas favoráveis para um conjunto de reformas. Parte delas tem potencial para estimular nosso setor, ainda que de modo indireto, pois nossa atividade é vinculada a capacitação, inovação e produtividade, temas que também fazem parte da agenda do novo governo”.

Para ele, a modernização provocada pela abertura econômica impacta diretamente os principais clientes das indústrias que se congregam na CSQI – indústrias, laboratórios e o setor de ensino e pesquisas. “Essas empresas irão ao mercado em busca dos nossos produtos e serviços. Precisamos fazer a lição de casa e nos prepararmos à espera dessa demanda”, alerta.

No entanto, para que o otimismo percebido perdure, Fernandes lembra a necessidade de queda de juros, câmbio favorável e um custo Brasil em condições de competir em igualdade com o mercado externo. “Sem crédito não haverá investimento e sem investimento não haverá crescimento”, resume, informando que a CSQI pretende continuar promovendo apresentações que levem às indústrias do setor informações sobre economia, política, tecnologia, entre outros temas.

Convinced that significant advances were made in 2018, Eduardo Fernandes, president of CSQI, believes that the challenges will be massive. “This year is even more decisive, as there is a new government and favorable prospects for a set of reforms. Some of them have the potential to stimulate our sector, albeit in an indirect way, as our activity is linked to capacity building, innovation and productivity, issues that are also part of the new government’s agenda.”

According to him, the modernization brought about by economic openness has a directly impact on the main customers of the industries that congregate in CSQI – industries, laboratories, and the teaching and research sector. “These companies will go to the market in search of our products and services. We need to do our homework and prepare for this demand,” he warned.

Nevertheless, for the perceived optimism to last, Fernandes highlights the need for interest rates, a favorable exchange rate, and a Brazil cost that can compete on an equal footing with the external market. “Without credit, there will be no investment, and without investment, there will be no growth,” he said, noting that the CSQI intends to continue promoting presentations that bring information to the industry on economics, politics, and technology, among other topics.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4208-1700
www.ascoval.com.br

BASS EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4161-2176
www.bass.com.br

BIOPDI INDUSTRIA, COMERCIO,
IMP. E EXPORTACAO DE
EQUIPAMENTOS LTDA
[16]3416-7080
www.biopdi.com.br

BRAPENTA ELETRÔNICA LTDA.
[11]3123-2850
www.brapenta.com

BRASCONTROL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[11]4166-1981
www.brascontrol.com.br

BRASVÁLVULAS COMÉRCIO
E SERVIÇOS LTDA.-EPP
[11]5614-3772
www.brasvalvulas.com.br

CIBERMÉTRICA EQUIPAMENTOS
E SERVIÇOS LTDA. EPP
[11]3142-9018
www.cibermetrica.com.br

CLARK RELIANCE DO BRASIL
EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3951-2400
www.clark-reliance.com.br

CM INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[24]2233-8600
www.cmsatisloh.com.br

CONTECH IND. E COMÉRCIO DE
EQUIPAMENTOS ELETRÔNICOS LTDA
[11]5035-0920
www.contechind.com.br

CONTENCO INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[31]3623-3623
www.contenco.com.br

COONROL TECNOLOGIA
EM COMBUSTÃO LTDA
[47]3521-3850
www.coonrol.com.br

DIGICROM ANALÍTICA LTDA. (DIGIMED)
[11]5633-2200
www.digimed.ind.br

DIGITROL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA
[11]3511-2626
www.digitrol.com.br

DINATESTE INDÚSTRIA
E COMÉRCIO LTDA.
[11]3726-4899
www.dinateste.com.br

DURR BRASIL LTDA.
[11]5633-3500
www.durr.com.br

ELÉTRICA NOVA
ERECHINENSE LTDA - ME
[48]98801-7200
empresa não possui site

ELÉTRICA REBOFER LTDA. - ME
[49] 3326-0009
empresa não possui site

ELETROSINAL TECNOLOGIA EIRELI
[44]3262-8963
www.eletrosinaltec.com.br

EQUILAM INDÚSTRIA
E COMÉRCIO EIRELI
[11]4067-3374
www.equilam.com

EUROPAC MÁQUINAS
E EQUIPAMENTOS
INDUSTRIAIS - EIRELI
[11]2966-4076
www.europac.com.br

FÁBRICA DE MANÔMETROS
RECORD S/A.
[11]2966-2533
www.recordsa.com.br

FLUCK INDUSTRIAL
DE EQUIPAMENTOS
ELÉTRICOS LTDA - ME
[49] 3664-1857
empresa não possui site

FLUTROL COMÉRCIO
E CONTROLE DE FLUIDOS LTDA.
[11]2940-9053
www.flutrol.com.br

FORTRESS TECHNOLOGY
SISTEMAS
DE INSPEÇÃO LTDA.
[11]3641-6153
www.fortress-iis.com.br

GEFRAN BRASIL
ELETROELETRÔNICA LTDA
[11]3215-0130
www.gefran.com.br

GILBARCO VEEDER-ROOT
DO BRASIL SOLUÇÕES
INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[11]2404-8600
www.gilbarco.com.br

HEXAGON METROLOGY SISTEMAS DE MEDIÇÃO LTDA. [11]5525-6000 www.hexagonmetrology.com.br

HOMMEL-TECH COMÉRCIO IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. [11]4979-5300 www.hommeltech.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA. [11]2165-1100 www.gehaka.com.br

INSTRON BRASIL EQUIPAMENTOS CIENTÍFICOS LTDA. [41]3035-9419 www.instron.com.br

INTERMETRIC INSTRUMENTOS LTDA - EPP [11]4761-8009 www.intermetric.com.br

ITW CHEMICAL PRODUCTS LTDA. [11]4785-0470 www.magnaflex.com.br

KRATOS EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. [11]4148-9080 www.kratos.com.br

MAHR DO BRASIL LTDA. [19]3515-2150 www.mahr.com.br

MAINARD COMÉRCIO DE MEDIDORES DE ESPESSURA LTDA. [11]5622-5287 www.mainard.com.br

MARPOSS APARELHOS ELETRÔNICOS DE MEDIÇÃO LTDA. [11]2353-5656 www.marposs.com

MARTINS & CAMPELO LTDA [31]3213-5649 www.martinscampelo.com.br

MECALOR SOLUÇÕES EM ENGENHARIA TÉRMICA S.A [11]2188-1700 www.mecalor.com.br

METROVAL CONTROLE DE FLUIDOS LTDA. [19]2127-9400 www.metroval.com.br

MG EXIM TÉCNICA LTDA. [11]4337-1257 www.mg-exim.com.br

MICROBLAU INDÚSTRIA ELETRÔNICA LTDA. [11]2884-2528 www.microblau.com.br

MITUTOYO SUL AMERICANA LTDA. [11]5643-0000 www.mitutoyo.com.br

NAZKOM INSTRUMENTOS LTDA. [11]5543-7727 www.nazkom.com.br

NBN TECNOLOGIA EIRELI [51]3366-1026 www.nbn.com.br

OSG SULAMERICANA DE FERRAMENTAS LTDA. [11]2090-0921 www.osg.com.br

PERFOR INDÚSTRIA DE MÁQUINAS LTDA. EPP [47]3383-3700 www.perfor.com.br

PONFAC S/A. [51]3024-2700 www.ponfac.com.br

S.D.M. COMÉRCIO E MONTAGEM DE COMPONENTES ELETRÔNICOS EIRELI [44]3224-6080 www.semaforinteligente.com.br

SEC POWER IND. E COM. DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS E SERVICOS LTDA. [11]5523-0045 www.secpower.com.br

SENSYCAL INSTRUMENTOS E SISTEMAS LTDA. EPP [11]3275-0094 www.sensycal.com.br

SMART ELETRÔNICOS EIRELI - EPP (SITRON) [11]3664-2300 www.sitron.com

SNAP-ON DO BRASIL COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA. [19]2108-1000 www.snapon.com.br

SOLOTEST APARELHOS PARA MECÂNICA DO SOLO LTDA. [11]3289-0211 www.solotest.com.br

STARRETT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]2118-8000 www.starrett.com.br

TAYLOR HOBSON DO BRASIL LTDA [11]5083-3846 www.taylorhobson.com.br

TCA/HORIBA SISTEMAS DE TESTES AUTOMOTIVOS LTDA. [11]4224-0200 www.horiba.com

TECLUX LTDA [11]4186-3311 www.swagelok.com.br

TECLAGO INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI. ME [11]4158-9225 www.teclago.com.br

TECNORD SUL AMÉRICA - DELTA POWER COMPANY - SIST ELETRO HIDR. LTDA [19]3412-1890 www.tecnord-sulamerica.com.br

TEKNIKAO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP [11]3901-5530 www.teknikao.com.br

TELEMED AUTOMAÇÃO E CONTROLE DE LÍQUIDOS LTDA. [11]3674-7799 www.telemed.com.br

TEXCONTROL EQUIPS.E CONTROLES DE QUALIDADE LTDA. [11]3287-2666 www.texcontrol.com.br

TOLEDO DO BRASIL INDÚSTRIA DE BALANÇAS LTDA. [11]4356-9042 www.toledobrasil.com.br

VMI SISTEMAS DE SEGURANÇA LTDA. [31]3622-0470 www.vmis.com.br

VOLTS AUTOMAÇÃO E MANUTENÇÃO INDUSTRIAL LTDA [46]3055-2045 www.voltsautomacao.com.br

WIKA DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [15]3459-9700 www.wika.com.br

WILLY INSTRUMENTOS DE MEDIÇÃO E CONTROLE LTDA.(ASHCROFT) [11]4224-7400 www.ashcroft.com.br

WINCKIEEL INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS AGROINDUSTRIAIS LTDA [55]3375-1226 www.winckieel.com.br

WOODWARD COMÉRCIO DE SISTEMAS DE CONTROLE E PROTEÇÃO ELÉTRICA LTDA. [19]3708-4800 www.woodward.com

Z2S SISTEMAS AUTOMÁTICOS LTDA [54]99978-9574 empresa não possui site

CSTM

Câmara Setorial de Transmissão Mecânica
Sector Chamber of Mechanical Transmission



Presidente
President

Carlos Nobre
Tec Tor Indústria e Comércio de Equipamentos Ltda.

Ano de criação
Year Established
1964

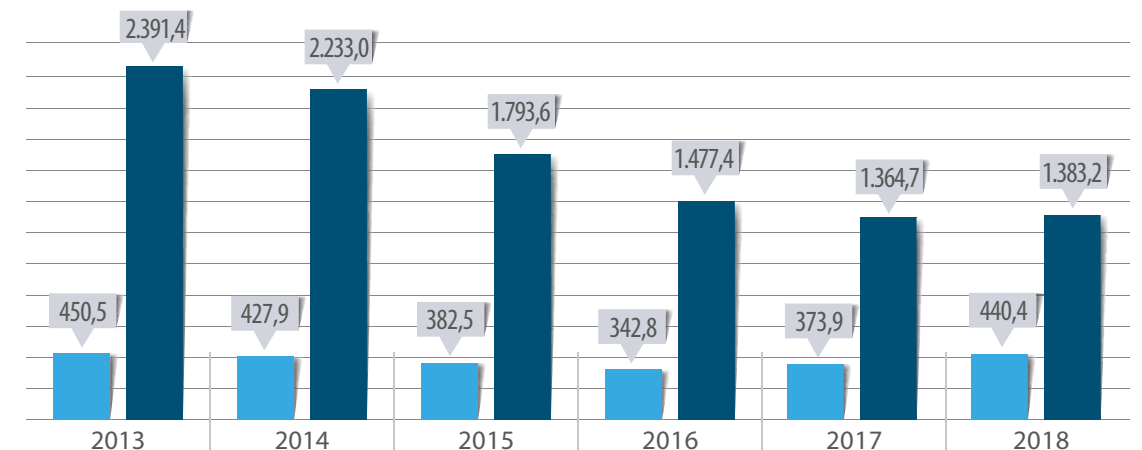
GERENTE EXECUTIVO Daniel Lemos Machado
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6377 **E-MAIL** csqj@abimaq.org.br

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



“O que nos move é acreditar que o dia seguinte será melhor se houver novas regras, porque as antigas não nos deram competitividade. Mantemos o otimismo, que é o nos leva a manter as indústrias vivas e a vencer a frustração quando nada acontece”. Com essa frase, Carlos Nobre, presidente da CSTM, sintetiza a posição das indústrias participantes dessa câmara setorial, que vivenciaram um 2018 muito difícil, com toda a cadeia sofrendo muito.

Em sua opinião, o quadro só muda quando houver reversão de sentimentos e o País se tornar novamente crível. Alguns ganhos – constata – “já foram computados com a nova versão da CLT - Consolidação das Leis Trabalhistas, porque mudou o impacto sobre as empresas e abriu espaço para novas formas de contratação de mão-de-obra, mas não foi suficiente”.

Entre as reivindicações das indústrias reunidas na CSTM está a definição de regras para as PPP - Parcerias Público-Privadas - que devem acontecer em breve. “Precisa haver uma contrapartida de conteúdo nacional se houver recurso público envolvido”, reivindica Nobre, lembrando que “para competir com o mundo, é preciso reduzir os custos e criar isonomia com outros países”.

Por essa necessidade de definir regras – “tem muita coisa a fazer no País” –, Nobre informa que as indústrias da CSTM acreditam em mudança no cenário do setor a partir de 2020: “Para ter demanda, é preciso que as regras sejam alteradas e sejam processadas mudanças significativas em todos os setores, de forma a permitir investimentos e criar espaço para que setores como siderurgia, mineração e cimento – os principais consumidores de nossos produtos – voltem a se desenvolver”.

“What moves us is to believe that the next day will be better if there are new rules, because the old ones did not give us any competitiveness. We maintain optimism, which is what drives us to keep industries alive and to overcome frustration when nothing happens.” Carlos Nobre, president of CSTM, sums up the position of the industries participating in this sectoral chamber, which experienced a very difficult 2018, with the whole chain suffering a lot.

In his opinion, the picture only changes when there is a reversal of feelings and the country becomes again credible. Some gains, he says, “have already been computed with the new version of CLT (Consolidation of Labor Laws), because it has changed the impact on companies and gave room for new forms of hiring; However, it was not enough.”

Amongst the claims of the CSTM’s industry is the definition of rules for Public-Private Partnerships (PPPs) that are expected to take place soon. “There needs to be a counterpart of national content if there is a public resource involved,” says Nobre, noting that “to compete with the world, we must reduce costs and create isonomy with other countries.”

Because of this need to define rules – “there is a lot to do in the country” - Nobre informs that CSTM’s industries believe in a change in the industry scenario from 2020: “In order to have demand, rules need to be changed and significant changes in all sectors, in order to allow investment and create space for sectors such as steel, mining and cement - the main consumers of our products - to develop again”.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ALTRA INDUSTRIAL MOTION DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. [11]4615-6300 www.altramotion.com

ANTARES ACOPLAMENTOS LTDA. [54]3218-6800 www.antaresacoplamentos.com.br

AUBERT ENGRENAGENS LTDA. [11]2694-9366 www.aubert.com.br

BGL - BERTOLOTO & GROTTA LTDA. [19]3451-8210 www.bgl.com.br

BLOUNT INDUSTRIAL LTDA. [41]2169-5800 www.oregonbrasil.com.br

BONFIGLIOLI REDUTORES DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. [11]4344-2310 www.bonfigliolidobrasil.com.br

BPN TRANSMISSÕES LTDA. [11]4154-9037 www.bondioli-pavesi.com

BRAYTON SELOS MECÂNICOS INDUSTRIAL LTDA. [11]2714-1880 www.brayton.com.br

DAIDO INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA. [12]2125-8000 www.daido.com.br

DANA INDÚSTRIAS LTDA. [51]3489-3509 www.dana.com.br

EATON LTDA. [19]3881-6382 www.eaton.com.br

EMH-ELETROMECÂNICA E HIDRÁULICA LTDA. [31]3385-6009 www.emh.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA. [11]3736-7373 www.flexaseal.com.br

FREUDENBERG-NOK COMPONENTES BRASIL LTDA. [11]4072-8000 www.simrit.com.br

FUNDIÇÃO MADEMIL LTDA. [48]3436-6400 www.mademil.com.br

GEREMIA REDUTORES LTDA. [54]2105-3211 www.geremiaredutores.com.br

HENFEL INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA. [16]3209-3422 www.henfel.com.br

INARMEG-IND.DE ARTEFATOS DE METAIS GÜTZ LTDA. [47]3312-2600 www.inarmeg.com.br

INDÚSTRIAS REUNIDAS COLOMBO LTDA.(MIAC) [17]3572-9000 www.miac.com.br

MAGNETO DO BRASIL LTDA. - ME [15]3202-1496 www.magnetobrasil.com.br/home

MARTIN SPROCKET & GEAR BRASIL ENGRENAGENS LTDA. [19]3877-9400 www.martinsprocket.com

METALMAG PRODUTOS MAGNÉTICOS LTDA. [11]5523-8400 www.metalmag.com.br

NSK BRASIL LTDA. [11]4744-2500 www.nsk.com.br

PTI POWER TRANSMISSION INDUSTRIES DO BRASIL S/A. [11]5613-1000 www.pticorp.com.br

SEMACE COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA. - EPP [11]4412-9583 www.semace.com.br

SEW-EURODRIVE BRASIL LTDA.

[19]2518-8017 www.sew-eurodrive.com.br

SKF DO BRASIL LTDA. [11]4448-8200 www.skf.com.br

SMITHS BRASIL LTDA. (DIV.JOHN CRANE) [11]3371-2500 www.johncrane.com

SUMITOMO INDÚSTRIAS PESADAS DO BRASIL LTDA [11]4403-9292 www.sumitomoredutores.com.br

TEC TOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA. [11]4428-2888 www.tector.com.br

TGM INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE TURBINAS E TRANSMISSÕES LTDA. [16]2105-2600 www.grupotgm.com.br

VIB-TECH INDUSTRIAL LTDA. [11]4652-7444 www.vibtech.com.br

VOITH TURBO LTDA. [11]3944-4393 www.voith.com

VULKAN DO BRASIL LTDA. [11]4894-7300 www.vulkan.com.br

WEG-CESTARI REDUTORES E MOTORREDUTORES S/A. [16]3244-1022 www.wegcestari.com.br

ZANINI RENK EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA. [16]3518-9000 www.zanirenk.com.br

ZARA TRANSMISSÕES MECÂNICAS LTDA. [11]4397-7877 www.zararedutores.com.br

ZOLLERN TRANSMISSÕES MECÂNICAS LTDA. [32]3429-5302 www.zollern.com.br

GERENTE EXECUTIVO Jeovanildo Farias
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-5756 E-MAIL cstm@abimaq.org.br

CSVED

Câmara Setorial dos Fabricantes de Vedações
Sectorial Chamber for Seal Manufacturers



Presidente
President

Hélio Campos Mello Guida
Flex-A-Seal do Brasil.

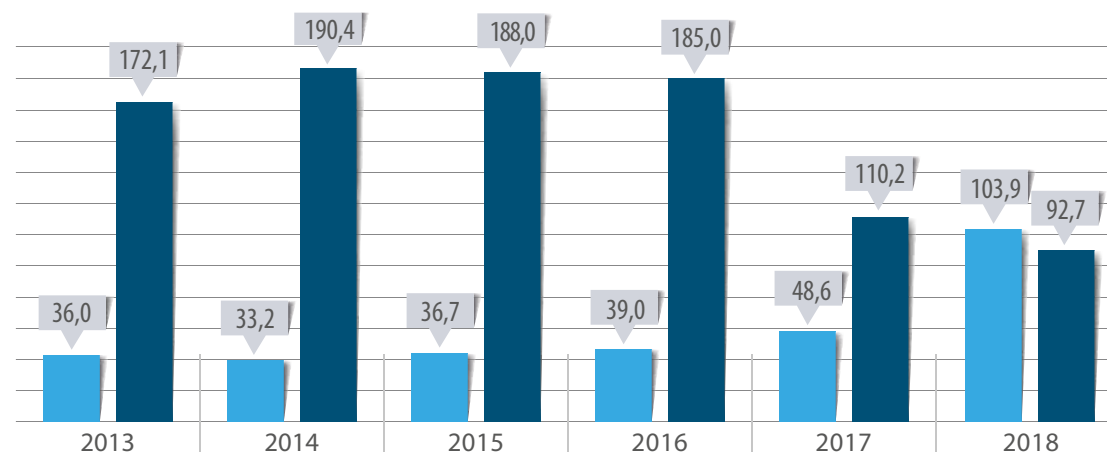
Ano de criação
Year Established
2006

Desempenho da balança comercial

Performance of the
trade balance

Valores em milhões
de dólares US\$ FOB
Values in millions
of US\$ FOB

■ **Exportação** Exports
■ **Importação** Imports



“O lado positivo do setor de vedações é que os produtos se aplicam a inúmeros setores da indústria, fazendo com que as empresas sejam menos atingidas por queda de pedidos oriundas de crises em setores específicos e sazonalidades de um modo geral. Outra boa notícia é que o setor começou a melhorar em 2017; o segundo semestre de 2018 também foi bom. Com isso, estamos recuperando parte das perdas acumuladas desde 2014”, comemora Hélio Guida, presidente da CSVED, frisando a necessidade de que os fabricantes de vedações invistam em tecnologia, para terem ganhos efetivos de eficiência de seus produtos em campo. “A expansão do setor de serviços também constitui uma forma de agregar valor ao faturamento de nossas empresas”.

A expectativa para 2019 é de “investimentos para os setores de papel e celulose, cosméticos, farmacêutico e alimentação”, resume o presidente da Câmara Setorial, acreditando que “o setor siderúrgico também deve voltar a investir e fortalecer as ações de manutenção; uma possível privatização das refinarias também poderia afetar positivamente nossas indústrias”.

Enquanto fórum das indústrias fabricantes de vedações, a câmara setorial, em 2018, também obteve conquistas importantes em termos de padronização e normalização do setor, cobrindo a carência em material técnico normativo e educativo. Exemplos são as traduções da primeira norma brasileira de selos mecânicos a NBR 16676, elaborada a partir da norma americana API 682 e de manual técnico sobre gaxetas de compressão da FSA - Fluid Sealing Association.

Com essa ação, a NBR 16676, se tornou padrão para selos mecânicos e sistemas de lubrificação para bombas centrífugas no setor de petróleo e gás, assim como no petroquímico.

Para 2019, o plano de trabalho da CSVED, prevê, entre várias outras ações, a criação de uma campanha de conscientização de usuários de selos mecânicos no sentido de orientá-los a sempre enviar seus selos mecânicos danificados para recuperação no fabricante original, como uma forma de evitar perdas de produção, acidentes de trabalho e contaminação ambiental.

“The positive side of seals sector is that the products apply to countless sectors of the industry, making companies more protected against the fall of orders due to crises in specific sectors and seasonalities, in general. Another good news is that the sector started to improve in 2017; the second half of 2018 was also good. With that, we are recovering part of losses accumulated since 2014”, comments Hélio Guida, CSVED president, emphasizing that seals manufacturers need to invest in technology to obtain effective gains in efficiency of their products in the field. “The service sector expansion is also a form of adding value to our companies’ billing”.

The expectation for 2019 is “investments in paper and cellulose, cosmetics, pharmaceutical and food sectors”, summarized the Sector Chamber president, and he believes that “the steelworks sector will probably invest again and strengthen maintenance actions; a possible privatization of refineries could also positively affect our industries”.

As forum of seals manufacturing industries, the sector chamber, in 2018, also obtained important achievements in terms of standardization and normalization of the sector, covering the need of normative and educational technical material. Examples are the translations of the first Brazilian norm for mechanical seals, NBR 16676, prepared based on the American norm API 682, and technical manual on FSA (Fluid Sealing Association) compression gasket.

With this action, NBR 16676 became standard for mechanical seals and lubrication systems for centrifuge pumps in oil & gas sector, as well as in petrochemical sector.

For 2019, CSVED work plan includes, among several other actions, the creation of awareness campaign for users of mechanical seals, in order to guide them to always send their damaged mechanical seals for recovery in the original manufacturer, a way of avoiding production losses, work accidents and environmental contamination.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AESSEAL BRASIL LTDA.
(11)5891-5878
www.aesseal.com.br

BRAYTON SELOS MECÂNICOS INDUSTRIAL LTDA.
(11)2714-1880
www.brayton.com.br

DEUBLIN BRASIL JUNTAS ROTATIVAS DE PRECISÃO LTDA.
(11)2455-3245
www.deublinbrasil.com.br

DU-O-LAP INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4178-3655
www.du-o-lap.com.br

EAGLEBURGMANN DO BRASIL VEDAÇÕES INDUSTRIAIS LTDA.
(19)3114-5600
www.eagleburgmann.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA.
(11)3736-7373
www.flexaseal.com.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.(UNID RIO DE JANEIRO)
(21)3924-7250
www.flowserve.com

FREUDENBERG-NOK COMPONENTES BRASIL LTDA.
(11)4072-8000
www.simrit.com.br

GRAN PAC LTDA.
(11)4472-3232
www.granpac.com.br

INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE JUNTAS LGT SERV FLEX LTDA.
(11)2641-7632
www.juntaslgt.com.br

JUNTAS BRASIL INDÚSTRIA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA. EPP
(12)3956-7010
www.juntasbrasil.com.br

MECANOTÉCNICA DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(41)3381-2600
www.mecanotecnica.com.br

MINOR INDÚSTRIA MECÂNICA DE PRECISÃO LTDA.
(11)4785-1433
www.minor.ind.br

ROXTEC LATIN AMÉRICA LTDA.
(21)3282-5160
www.roxtec.com

SMITHS BRASIL LTDA. (DIV. JOHN CRANE)
(11)3371-2500
www.johncrane.com

STAMPFLEX SOLUÇÕES EM VEDAÇÃO INDUSTRIAL EIRELI
(12)3351-6390
www.stampflex.com.br

TEADIT JUNTAS LTDA.
(19)3765-6524
www.teadit.com.br

TRELLEBORG DO BRASIL SOLUÇÕES EM VEDAÇÃO LTDA.
(12)3932-7600
www.tss.trelleborg.com.br

GERENTE EXECUTIVA Sandra Stelutti
ASSISTENTE Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6476 **E-MAIL** csved@abimaq.org.br



Empresa Associada



Movemos o **PRESENTE**
para definir o **FUTURO**



CSVI

Câmara Setorial de Válvulas Industriais
Sectorial Chamber for Industrial Valves



Presidente
President

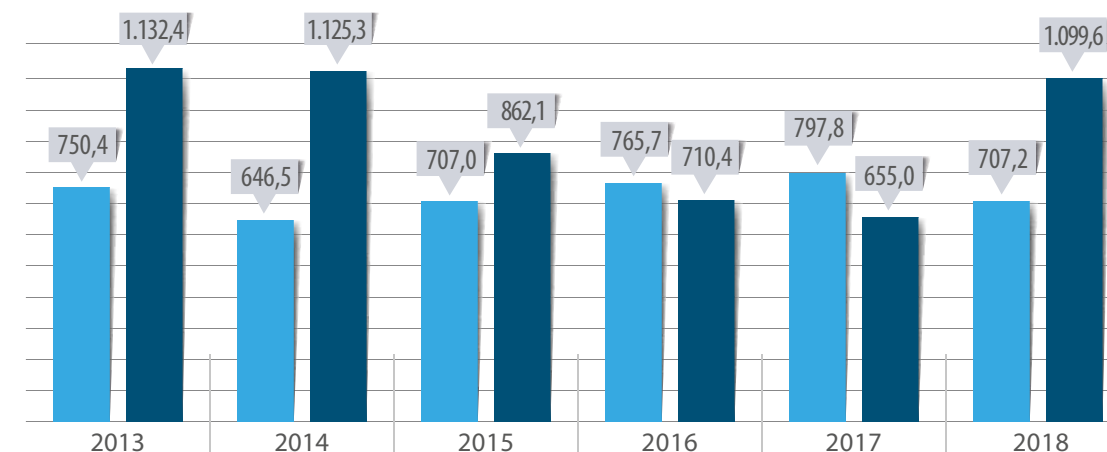
Rodolfo Garcia
Thermoval Indústria de Válvulas Ltda.

Ano de criação
Year Established
1973

Desempenho da balança comercial
Performance of the trade balance

Valores em milhões de dólares US\$ FOB
Values in millions of US\$ FOB

■ **Exportação Exports**
■ **Importação Imports**



Surpreendente. Com este adjetivo, Rodolfo Garcia, presidente da CSVI, define o ano de 2018, período em que as indústrias de válvulas industriais cresceram entre 10% e 15%, como resultado de aumento da atividade de manutenção e de investimento dos clientes em expansão de plantas industriais, principalmente em plantas de Óleo e Gás, segmento que responde por cerca de 40% da atividade das empresas congregadas na câmara setorial.

“Nossa área de atuação é bem diversificada, por fabricarmos produtos para escoamento, regulação ou retenção de fluidos de qualquer tipo, seja líquido, gases, vapores ou substâncias viscosas, em diversos segmentos industriais, atendendo indústrias química e petroquímica, saneamento básico, farmacêutica, alimentícia, papel e celulose, entre outros”, comenta Garcia.

Para este ano, a meta é continuar crescendo. O setor de Óleo e Gás permanece interessante, da mesma forma que agronegócio, farmacêutico, papel e celulose e embalagem, aos quais serão agregados o saneamento, a construção civil e a indústria sucroalcooleira. Essas perspectivas levam otimismo aos membros da CSVI, que também se mostram animados com privatização e com a redução do tamanho do Estado.

No entanto, há gargalos a serem equacionados e que preocupam o presidente da câmara setorial: “O ritmo da retomada da economia gera alguma preocupação. Houve redução de empresas e enxugamento do setor. No caso de o reaquecimento da economia provocar crescimento da atividade econômica entre 3% a 4% do PIB, as indústrias que estão atuando no nosso setor podem não conseguir dar conta do mercado, pois a cadeia não está preparada, ou seja, falta capacidade também para os nossos fornecedores”.

Esse cenário exige que as indústrias de válvulas industriais se preparem “para usufruir das possibilidades que se apresentam. É necessário investir no aumento da capacidade de produção e se reunir para discutir o futuro do setor”, recomenda, deixando um convite: “A CSVI existe para isso e contribui para as empresas serem mais assertivas”.

Surprising. This is the adjective that Rodolfo Garcia, president of CSVI, uses to define the year 2018, a period in which industrial valve industries grew by 10-15%, as a result of increased maintenance and investment activities of customers in plant expansion industries, mainly in Oil & Gas plants, a segment that accounts for about 40% of the activity of the companies congregated in the sectoral chamber.

“Our area of activity is very diversified, as we manufacture products for the flow, regulation or retention of fluids of all types, whether they are liquids, gases, vapors or viscous substances, in various industrial segments, serving the industries of chemicals and petrochemicals, basic sanitation, pharmaceuticals, food, and pulp & paper, among others,” said Garcia.

For this year, the goal is to keep growing. The Oil & Gas sector remains interesting, in the same way as agribusiness, pharmaceuticals, pulp & paper and packaging, to which sanitation, civil construction and the sugar & alcohol industry will be added. These perspectives bring optimism to the members of CSVI, who are also encouraged by the privatization and reduction of the state size.

Nevertheless, there are bottlenecks to be equated, which are of concern to the president of the sectoral chamber: “The pace of recovery of the economy is cause for concern. There was a reduction in the number of companies and a decline in the size of the sector. In the event that the recovery of the economy provokes a growth of the economic activity by 3-4% of the GDP, the industries operating in our sector may not be able to handle the market because the chain is not prepared. That is to say, our suppliers lack the capability.”

This scenario requires that the industrial valve industries prepare themselves “to take advantage of the possibilities that are presented.” It is necessary to invest in the increase in production capacity and to meet to discuss the future of the sector,” he advised while leaving an invitation: “CSVI exists for this purpose and helps companies be more assertive.”

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AQUAMEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4025-6820
www.aquamecbrasil.com.br

ASCOVAL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4208-1700
www.ascoval.com.br

ASVOTEC TERMOINDUSTRIAL LTDA.
[11]5103-5825
www.asvotec.com.br

AZ ARMATUREN DO BRASIL LTDA.
[11]4524-9950
www.az-armaturen.com.br

BERMAD BRASIL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
[11]3074-1199
www.bermad.com.br

BRAY CONTROLS INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
[19]3517-6161
www.bray.com.br

BS&B SAFETY SYSTEMS LTDA.
[11]2084-4800
www.bsbbrazil.com

CLESSE DO BRASIL CAPTAÇÃO, CONTROLE E CONDUÇÃO DE ENERGIA LTDA.
[15]3218-1222
www.clesse.com.br

COESTER AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]4009-4200
www.coester.com.br

EMERSON PROCESS MANAGEMENT LTDA.
[15]3413-8000
www.emerson.com

ENGEMASA ENGENHARIA E MATERIAIS LTDA.
[16]3363-1500
www.engemasa.com.br

FESTO BRASIL LTDA.
[11]5013-1600
www.festo.com.br

FKB INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4693-2042
www.fkbvalvulas.com.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.(UNID RIO DE JANEIRO)
[21]3924-7250
www.flowserve.com

FLUID CONTROLS DO BRASIL IND.COM.DE VÁLVULAS LTDA.
[27]3398-4777
www.fluidcontrols.com.br

FRIATEC DO BRASIL INDÚSTRIA DE BOMBAS LTDA.
[32]3429-3351
www.friatec.com.br

GASCAT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[19]3936-9300
www.gascat.com.br

HAHNTEL S/A. (POLLUX AUTOMATION)
[47]3025-9000
www.pollux.com.br

HITER CONTROLS ENGENHARIA LTDA.
[11]4615-9100
www.hiter.com.br

INDÚSTRIA MEC.E ARTEFATOS DE METAIS PARVA LTDA.
[11]4990-0811
www.parva.com.br

INTERATIVA INDÚSTRIA COMÉRCIO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
[15]3235-9500
www.grupointerativa.ind.br

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

LUPATECH S/A.
[11]2134-7009
www.lupatech.com.br

METALÚRGICA BRUSANTIN LTDA.
[11]2423-7322
www.brusantin.com.br

METALÚRGICA GOLDEN ARTS LTDA.
[54]3441 8900
www.mga.com.br

METROVAL CONTROLE DE FLUIDOS LTDA.
[19]2127-9400
www.metroval.com.br

METSO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[15]2102-1300
www.metso.com

MICROMAZZA-PMP LTDA.
[54]3447-2700
www.micromazza.ind.br

MRV INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE VÁLVULAS LTDA.-EPP
[19]3851-7900
www.microrio.com.br

OMEL BOMBAS E COMPRESSORES LTDA.
[11]2413-5400
www.omel.com.br

ONESUBSEA DO BRASIL SERVIÇOS SUBMARINOS LTDA.
[21]3216-8100
www.onesubsea.com

PARKER HANNIFIN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[12]3954-5100
www.parker.com

POLIFLUOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PLÁSTICOS LTDA.
[11]4524-0393
www.polifluor.com.br

PROEMED - INSTRUMENTAÇÕES E CONTROLE LTDA - EPP
[31]3623-2000
www.proemed.com.br

PWR MISSION INDÚSTRIA MECÂNICA S/A.
[21]3448-9001
www.pwrmission.com.br

RTS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE VÁLVULAS LTDA.
[11]2423-7322
www.rtsvalvulas.com.br

SMV VÁLVULAS INDUSTRIAIS LTDA.
[19]2105-1266
www.smvvalv.com.br

SPIRAX SARCO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]4615-9000
www.spiraxsarco.com

SPRAYING SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
[11]2124-9500
www.spray.com.br

THERMOVAL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
[16]3951-9100
www.thermoval.com.br

VAB INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4991-3377
www.vab.ind.br

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2696-3411
www.vallair.com.br

VALVUGÁS INDÚSTRIA METALÚRGICA LTDA.
[11]3604-8833
www.valvugas.com.br

VCW VÁLVULAS - INDÚSTRIA COMÉRCIO E REPRESENTAÇÃO LTDA.
[15]3238-5300
www.vcwvalvulas.com.br

VLADOS INDÚSTRIA DE VÁLVULAS - EIRELI
[11]2271-1212
www.vlados.com.br

WEB NORDESTE LTDA.
[71]3311-4455
www.webnordeste.com.br

WEIR DO BRASIL LTDA.
[11]2448-9200
www.weirminerals.com

YGB INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS S/A
[11]2718-7795
www.ygb.com.br

ZANARDO INSTRUMENTAÇÃO INDUSTRIAL EIRELI.
[18]3117-1195
www.zanardo.com.br

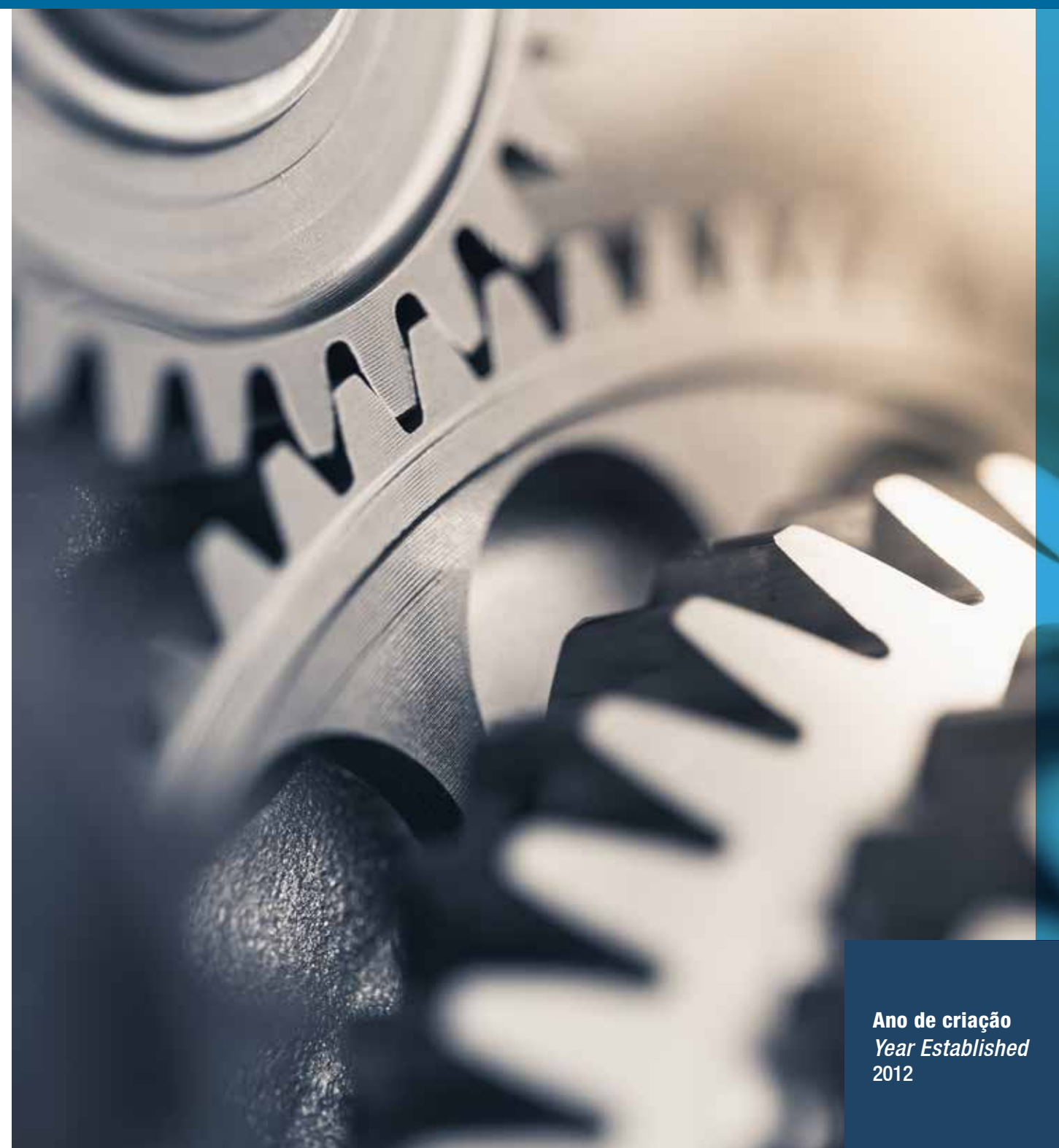
ZDL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PEÇAS INDUSTRIAIS LTDA.-EPP
[11]3227-6367
www.zdlcp.com.br

GERENTE EXECUTIVO Jeovanildo Farias
ASSISTENTE Thayná Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-5756 E-MAIL csvi@abimaq.org.br

CMEAG

Câmara de Máquinas e Equipamentos para Aplicação Geral
Chamber of Machinery and Equipment for General Application



Ano de criação
Year Established
 2012

Criada em março de 2012, engloba as empresas associadas à ABIMAQ produtoras de máquinas e equipamentos para os mais diversos segmentos industriais. Sua atuação está voltada para a defesa e o fortalecimento da indústria nacional.

Founded in March 2012, it encompasses companies associated with ABIMAQ, machine and equipment manufacturers, for various industry segments. Its activities are focused on the defense and strengthening of the national industry.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AAJ FABRICAÇÃO DE EQUIPAMENTOS LTDA (47)3632-7603 Não possui site	EXPAND PACK INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. EPP (11)4702-0666 www.expandpack.com.br	ITUBOMBAS LOCAÇÃO COMÉRCIO IMPORTAÇÃO E EXPORTAÇÃO LTDA. (11)4013-1116 www.itubombas.com.br	MGM EQUIPAMENTOS LTDA (54)3292-7101 www.mgmequipamentos.com.br	TOBU EQUIPS INDUSTRIAIS LTDA. (11)2684-8422 www.tobu.com.br
ABCM ELETROTÉCNICA LTDA. (49)3563-1016 www.abcm.com.br	FW INDÚSTRIA MECÂNICA EIRELI (11)3736-6400 www.fwtecnologia.com.br	JEDEL AFIACÃO DE FERRAMENTAS LTDA. (11)3927-2750 www.jedel.com.br	NADIR FIGUEIREDO INDÚSTRIA E COMÉRCIO S/A. (11)2967-8800 www.nadir.com.br	TÓPICO LOCAÇÕES DE GALPÕES E EQUIPS PARA INDÚSTRIAS S.A. (11)2344-1200 www.topico.com.br
ATLASMAQ DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (11)3511-3030 www.atlasmaq.com.br	GASPARINI MERCOSUL - INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA. (19)2121-8020 www.gasparinimercosul.com.br	KAESER COMPRESSORES DO BRASIL LTDA. (11)5633-3030 www.kaeser.com.br	NF EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI (11)4044-2189 nfequipamentos.com.br	TRIARCO IND. COM. EQUIP. DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL EM SEG. INDL. LTDA. (11)4367-1042 triarco.net
AVICÉU - IND. E COM. DE EQUIPS AGROPECUARIOS LTDA (45)3262-3087 www.aviceu.com.br	GATRON INOVAÇÃO EM COMPOSITOS S.A (41)2141-3200 www.gatron.com.br	L E S MANUTENÇÃO LTDA (34)99233-5259 empresa não possui site	PROMISA - PRODUTOS METALÚRGICOS EIRELI (11)2293-8311 empresa não possui site	TROMINK INDUSTRIAL LTDA. (55)3375-7200 www.tromink.com.br
AZ INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E FERRAMENTAS LTDA.- EPP(POSIBRAS) (11)3862-7123 www.posibras.com	GBT INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPS INDUSTRIAIS LTDA. - EPP (ANNEMOS) (51)3319-1944 www.annemos.com.br	LUIZ & JUNG COMÉRCIO VAREJISTA DE MATERIAIS ELÉTRICOS LTDA (45)3053-2323 www.sseletric.com.br	RADIOMAR TELECOMUNICAÇÕES, PRODUTOS E SERVIÇOS LTDA (21)3993-5030 www.radiomar.com.br	TSA INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PEÇAS E SERVIÇOS LTDA (93)99204-6061 www.tsaindustria.com.br
BARRAL COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA. (11)4668-5510 www.barralmaquinas.com.br	GENERAL MOTORS DO BRASIL LTDA. (11)4234-8229 www.chevrolet.com.br	MAGGION INDÚSTRIAS DE PNEUS E MÁQUINAS LTDA. (11)2229-9200 www.maggion.com.br	RENTANK MACROGALPÕES INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE COBERTURAS LTDA. (11)4138-9266 www.macrogalpoes.com.br	ULTRAMAC INDÚSTRIA E COM. DE EQUIPAMENTOS LTDA (35)3551-0490 www.ultramac.com.br
BIANCHI FORMAS E TECNOLOGIA PARA PRE-MOLDADOS LTDA. (11)4411-9210 www.bianchiformas.com.br	INDÚSTRIA MECÂNICA COMODORO LTDA (11)98316-1699 www.comodorovalvulas.com.br	MANUALTECH CONSULTORIA E ASSESSORIA LTDA (14)3813-6621 www.manualtech.com.br	SACMI DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (19)3805-7300 www.sacmidobrasil.com	USIFINE INDÚSTRIA MECÂNICA DE PRECISÃO EIRELI (11)4555-1226 www.usifine.com.br
COOL SEED IND. E COM. DE EQUIP. AGRÍCOLAS LTDA. (45)3231-1677 www.coolseed.com.br	INDUSTRIA METALURGICA CELGON LTDA (83)3331-1224 www.celgon.com	MECÂNICA ROBERDONI FAB. MÁQS.VELAS DE PARAFINA LTDA. EPP (11)4448-1511 www.roberdoni.com.br	SANTO INÁCIO MICROFUSÃO DE PRECISÃO EIRELI (54)3292-1922 www.simmicrofusao.com.br	USITEC PEÇAS E SERVIÇOS LTDA (54)3522-1104 pt.trielht.com.br/usitec
EQUIP NEXT COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA (19)3307-2587 www.equipnext.net	INTERMÁQUINAS COM. DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA (COSA) (19)3886-3003 www.cosa.com.br	MENDES E CIA. LTDA. (49)3241-0066 www.mendesmaquinas.com.br	SOMARTEC USINAGEM E CONCERTOS INDUSTRIAIS LTDA. (19)3466-3516 www.somartec.com.br	VECTOR EQUIPAMENTOS LTDA. (11)5519-1100 www.vectoreq.com.br
EUROLLS DO BRASIL LTDA. (11)4645-3626 www.eurolls.com	MENEGOTTI INDÚSTRIAS METALÚRGICAS LTDA. (47)3275-8000 www.menegotti.ind.br	THOMAS TÉCNICA COM ELEMENTOS DE TRANSMISSÃO LTDA. (11)5035-1144 www.thomastecnica.com.br	VIBROTECH INDÚSTRIA E COM. DE MÁQUINAS LTDA. ME (11)2910-7373 www.vibrafort.com.br	VTL IND. METALÚRGICA LTDA. (11)2293-8311 www.vimax.com.br

GERENTE EXECUTIVO Daniel Lemos Machado **ASSISTENTE** Danielle Ugolini

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP **TELEFONE** (11) 5582-6377 **E-MAIL** cmeag@abimaq.org.br

SINDESAM

Sistema Nacional das Indústrias de Equipamentos para Saneamento Básico e Ambiental
National System of Basic and Environmental Sanitation Equipment Industries



Presidente
President

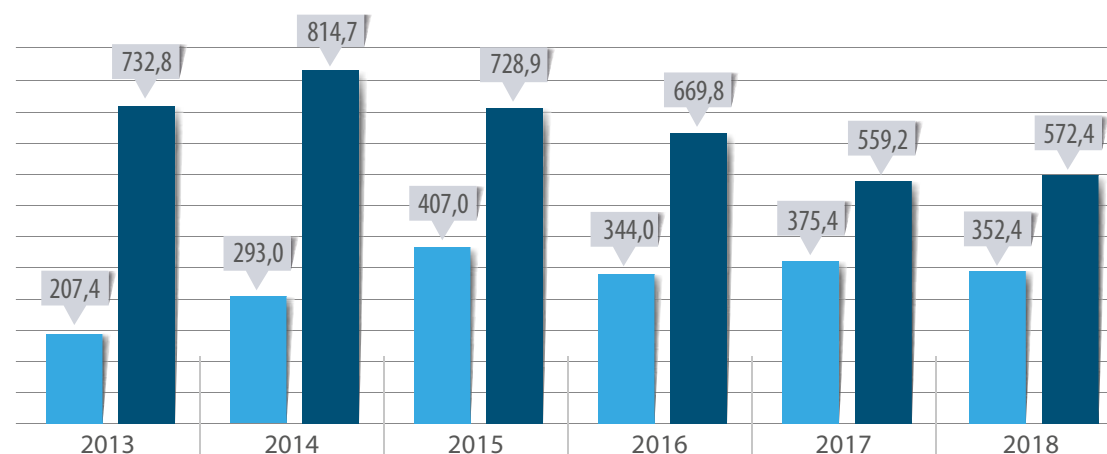
Estela Testa
Pieralisi do Brasil Ltda.

Ano de criação
Year Established
1974

**Desempenho da
balança comercial**
Performance of the
trade balance

**Valores em milhões
de dólares US\$ FOB**
Values in millions
of US\$ FOB

Exportação Exports
Importação Imports



“O período foi marcado pela tentativa do Governo de implantar leis de abertura de mercado e por alguma movimentação do mercado no segundo semestre, que levou o setor a registrar 15% de evolução no faturamento”, resume Estela Testa, presidente do Sindesam, ao fazer um balanço do ano passado.

O novo ano – informa Testa – começou com a câmara setorial “buscando esclarecer metas do governo para o setor, temos em análise pelo Congresso Nacional uma nova medida provisória (a 868/2018) para regular o setor – uma vez que a anterior não foi aprovada (MP 844/2018). A meta é a universalização do setor, pois é prioritário tirar o País da 120ª colocação em saneamento”.

“Os conceitos da Plansab para a universalização são vitais, precisamos acreditar na vontade política desse governo e trabalhar para conquistar espaços para estimular a indústria local”, constata, ressaltando que “não queremos proteção, mas estamos aqui para o caminho da universalização sem viés ideológico, privado ou estatizado, mas com viés humanitário. Saneamento e Saúde para todos. Com isso, o setor industrial representado pelo Sindesam rapidamente retoma os níveis de atividade de 2013, pois o que não nos falta é mercado: afinal o País necessita de 300 mil km de rede de esgoto (o dobro do existente atualmente) e cerca de 200 mil km de rede de água (regra em função de extensão de rede por ligação e correspondente a 30% da rede atual)”.

Com a certeza de que está sendo iniciada a Década do Saneamento, a presidente do Sindesam frisa a capacitação técnica da indústria instalada no País. Informa, também, sobre a participação ativa da câmara setorial nas consultas feitas pelo Governo às associações para definição da Medida Provisória 868, de 2018, que altera o marco legal do saneamento básico.

“The period was marked by the Government’s attempt to introduce laws to open the market and by some movement of the market in the second semester, which led the industry to record a 15% evolution in invoicing,” summarized Estela Testa, president of Sindesam, providing an assessment of the previous year.

The new year, said Testa, began with the sectoral chamber “seeking to clarify the government’s goals for the sector. The National Congress is currently analyzing a new provisional measure (868/2018) to regulate the sector – as the previous one was not approved (MP 844/2018). The goal is the universalization of the sector, as it is a priority to enable the country to lift out of the 120th place in sanitation.”

“Plansab’s concepts for universalization are vital. We must believe in the political will of this government and work to conquer spaces to stimulate the local industry,” he said, noting that “we do not want protection, but we are here for the path of universalization without an ideological bias – private or nationalized – but rather with a humanitarian bias. Sanitation and Healthcare for all. With that, the industrial sector represented by Sindesam quickly resumed the levels of activity of 2013, as we do have the market. The country, after all, needs 300,000 kilometers of sewage networks (twice the current one) and roughly 200,000 kilometers of water networks (a rule according to the extension of the network per connection and corresponding to 30% of the current network).”

With the certainty that the Sanitation Decade is beginning, the president of Sindesam emphasized the technical capacity of the industry installed in the country. He also reported on the active participation of the sectoral chamber in the consultations made by the Government to the associations to define Provisional Measure 868, of 2018, which changes the legal framework of basic sanitation.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ABERKÓ EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)4788-3140
www.aberko.com.br

AERZEN DO BRASIL LTDA.
(11)4612-4021
www.aerzen.com.br

AGITEC EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)5548-9844
www.agitec.com.br

ALFA LAVAL LTDA.
(11)5188-6000
www.alfalaval.com.br

ANDRITZ SEPARATION INDUSTRIA
E COMÉRCIO DE EQUIPS DE FILTRACAO LTDA
(47)3387-9138
www.andritz.com/separation-brasil

AQUAMEC INDÚSTRIA E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS LTDA.
(11)4025-6820
www.aquamecbrasil.com.br

ATAG MECALPE EQUIPAMENTOS E PROCESSOS LTDA.
(11)4071-1355
www.atagmecalpe.com.br

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
(11)3478-8900
www.atlascopco.com.br

BALLOTTIN MÁQUINAS LTDA.(FATRITOL)
(45)3378-3295
www.fatritol.com.br

BERMAD BRASIL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
(11)3074-1199
www.bermad.com.br

BISHÉN ENGENHARIA E CONTROLE
AMBIENTAL LTDA. - EPP
(11)5641-3540
www.bishenambiental.com.br

BOMBAS GRUNDFOS DO BRASIL LTDA.
(11)4393-5533
www.grundfos.com.br

BRASPI TECNOLOGIAS SUSTENTÁVEIS LTDA
(49)3433-4594
www.avesuy.com

BULKTECH TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO LTDA.
(51)2131-3333
www.tmsa.ind.br

CENTROPROJEKT DO BRASIL S/A.
(11)3556-1100
www.centroprojekt-brasil.com.br

COESTER AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]4009-4200
www.coester.com.br

CONFAB INDUSTRIAL SOCIEDADE ANONIMA
[12]3604-1029
www.tenaris.com

DAIBASE COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA.
[11]3854-6236
www.daibase.com.br

DANFOSS DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2135-5400
www.danfoss.com

DE NORA DO BRASIL LTDA.
[15]2101-4450
www.denora.com

DIGICROM ANALÍTICA LTDA. (DIGIMED)
[11]5633-2200
www.digimed.ind.br

DONALDSON DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4894-6340
www.donaldsonbrasil.com

DYNAMIC AQUA SCIENCE INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA. (DAS)
[11]4173-1500
www.dasbrasil.com.br

EBARA BOMBAS AMERICA DO SUL LTDA
[14]4009-0000
www.ebara.com.br

ECOSAN EQUIPAMENTOS PARA SANEAMENTO LTDA.
[11]3468-3800
www.ecosan.com.br

ECOSOL SOLUÇÕES ECOLÓGICAS LTDA.
[51]3662-8515
www.ecosolsolucoes.com.br

ENOPS ENGENHARIA S/A.
[11]2162-8000
www.enops.com.br

EQUIPALCOOL SISTEMAS EIRELI
[16]3513-8000
www.equipalcool.com.br

FESTO BRASIL LTDA.
[11]5013-1600
www.festo.com.br

FKB INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS LTDA.
[11]4693-2042
www.fkbvalvulas.com.br

FLEX-A-SEAL DO BRASIL LTDA.
[11]3736-7373
www.flexaseal.com.br

FLOWSERVE DO BRASIL LTDA.(UNID RIO DE JANEIRO)
[21]3924-7250
www.flowserve.com

FLUID FEEDER INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2021-7755
www.fluidfeeder.com.br

FRANKLIN ELECTRIC INDÚSTRIA DE MOTOBOMBAS S/A.
[47]3204-5000
www.franklinwater.com

GARDNER DENVER NASH BRASIL INDUSTRIA E COMERCIO DE BOMBAS LTDA.
[19]3765-8000
www.gdnash.com.br

GASES E EQUIPAMENTOS SILTON LTDA.
[81]3471-8543
www.gasil.com.br

GIUSTI & CIA.LTDA.
[11]2523-9700
www.giusti.com.br

HIDRO SOLO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[82]3324-3077
www.pluvitec.com.br

HIGRA INDUSTRIAL LTDA.
[51]3778-2929
www.higra.com.br

IBRAM INDÚSTRIA BRASILEIRA DE MÁQUINAS LTDA.
[11]2919-3966
www.ibram.ind.br

IMBIL INDÚSTRIA E MANUTENÇÃO DE BOMBAS ITA LTDA.
[19]3843-9833
www.imbil.com.br

INDÚSTRIA E COM.ELETRO ELETRÔNICA GEHAKA LTDA.
[11]2165-1100
www.gehaka.com.br

INDÚSTRIA MEC.E ARTEFATOS DE METAIS PARVA LTDA.
[11]4990-0811
www.parva.com.br

INTERATIVA INDÚSTRIA COMÉRCIO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
[15]3235-9500
www.grupointerativa.ind.br

IRRIGAÇÃO PENÁPOLIS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[18]3654-2248
www.irrigacaopenapolis.com.br

JDF CENTRIFUGAS EIRELI
[19]2108-5000
www.jdf.com.br

KSB BRASIL LTDA.
[11]4596-8500
www.ksb.com.br

LAVRITA ENGENHARIA CONSULTORIA E EQ. INDUSTRIAIS LTDA.
[11]4173-5277
www.lavrita.com.br

LDA INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI
[19]3922-5030
www.ldatanques.com.br

MARC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
[54]3238-0000
www.aspersul.com.br

MEMBRANE SPECIALISTS SISTEMAS DE FILTRAGEM LTDA
[11]5102-4326
www.membranespecialists.com

METROVAL CONTROLE DE FLUIDOS LTDA.
[19]2127-9400
www.metroval.com.br

NETZSCH DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[47]3387-8222
www.netzsch.com.br

NKL INDÚSTRIA, COMÉRCIO DE MÁQUINAS E SERVIÇOS EIRELI EPP. (JAGUAR)
[19]3935-7676
www.jaguartrituradores.com.br

NORDIC WATER PRODUTOS PARA TRATAMENTO DE ÁGUAS LTDA.
[11]4371-1152
www.nordicwater.com

NZN INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA
[54]3238-1058
www.arpi.com.br

OMEL BOMBAS E COMPRESSORES LTDA.
[11]2413-5400
www.omel.com.br

PHILTRAR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE FILTROS E EQUIPAMENTOS EIRELI
[19]3787-3700
www.veco.com.br

PIERALISI DO BRASIL LTDA.
[19]3948-5250
www.pieralisi.com

POLI-CONTROL INSTRUMENTOS DE CONTROLE AMBIENTAL IND.E COMERCIO -EIRELI
[11]4053-2060
www.policontrol.com.br

POLIFLUOR INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE PLÁSTICOS LTDA.
[11]4524-0393
www.polifluor.com.br

PROMINAS BRASIL EQUIPAMENTOS LTDA.
[16]3375-9111
www.prominas.com.br

PTI POWER TRANSMISSION INDUSTRIES DO BRASIL S/A.
[11]5613-1000
www.pticorp.com.br

RAYMOND BARTLETT SNOW EQUIPAMENTOS LTDA.
[19]3826-6710
www.alstom.com

SCHNEIDER ELECTRIC BRASIL LTDA.
[11]2165-5400
www.schneider-electric.com.br

SEMCO TECNOLOGIA EM PROCESSOS LTDA.
[11]3576-2068
www.semcoequipamentos.com.br

SIBRA VAC MECÂNICA SALTENSE LTDA.
[11]4602-9088
www.sibravac.com.br

SIGMA TRATAMENTO DE ÁGUAS LTDA.
[11]4056-6265
www.sigma.ind.br

SINTO BRASIL PRODUTOS LTDA.
[11]3321-9500
www.sinto.com.br

SMV VÁLVULAS INDUSTRIAIS LTDA.
[19]2105-1266
www.smvvalv.com.br

SULZER BRASIL S/A.
[11]4815-9333
www.sulzer.com

TECITEC FILTRAÇÃO E TRATAMENTO DE EFLUENTES EIRELI
[11]2198-2200
www.tecitec.com.br

TECSAN INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA
[31]3476-4644
www.tecsan.com.br

TPA TRITURADORES DO BRASIL LTDA.
[11]3965-2191
www.tpadobrasil.com.br

TREAL EQUIPAMENTOS ESPECIAIS EIRELI. EPP
[19]3809-0577
www.treal.com.br

TREE-BIO SOLUÇÕES LTDA.
[11]3822-2555
www.treebio.com.br

TROX DO BRASIL DIFUSÃO DE AR ACUST.FILT.VENT.LTDA.
[41]3316-8400
www.troxbrasil.com.br

UNIVERSAL PROCESS EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]5098-9800
www.upe.com.br

VALLAIR DO BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
[11]2696-3411
www.vallair.com.br

VCW VÁLVULAS - INDÚSTRIA COMÉRCIO E REPRESENTAÇÃO LTDA.
[15]3238-5300
www.vcwvalvulas.com.br

VEDASYSTEM IND. E COM. DE PRODUTOS PARA INSTALAÇÕES PREDIAIS - EIRELI
[11]2123-7100
www.vedasystem.ind.br

VEOLIA WATER TECHNOLOGIES BRASIL LTDA.
[11]3888-8787
www.veoliawaterst.com.br

VIBROPAC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA
[11]2108-5600
www.vibropac.com.br

WAM DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[12]3933-5000
www.wam.com.br

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
[47]3276-4000
www.weg.net

WEIR DO BRASIL LTDA.
[11]2448-9200
www.weirminerals.com

WESTECH EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
[11]3234-5400
www.westech-inc.com

XYLEM BRASIL SOLUÇÕES PARA ÁGUA LTDA.
[11]3732-0150
www.xylemwatersolutions.com/br

GERENTE EXECUTIVA Viviane Benetti Lima
ASSISTENTE Thainá Dias Amarante

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE [11] 5582-6373 **E-MAIL** sindesam@abimaq.org.br



ABIMAQ SINDESAM
Sistema Nacional das Indústrias de Equipamentos para Saneamento Básico e Ambiental

Empresas Associadas



11 3732 0150
xylem
Let's Solve Water
www.xylemwatersolutions.com/br



AERZEN
"Especialista em geração de ar e transporte de gases"

Movemos o PRESENTE para definir o FUTURO

GT ARM

Grupo de Trabalho de Armazenagem de Grãos
Grain Storage Working Group



Coordenador
Cordinator

Andrea Hollmann
Casp S/A. Indústria E Comércio

Ano de criação
Year Established
2014

No Brasil, o crescimento da safra é superior ao aumento da capacidade de estocagem, que é historicamente insuficiente. “Em 1990, por exemplo, eram produzidas 75 milhões de toneladas de grãos, e a capacidade de armazenagem estava em 83 milhões de toneladas. Na safra passada (2016/17), de acordo com dados oficiais da Conab - Companhia Nacional de Abastecimento, o País bateu recorde, ultrapassando as 232 milhões de toneladas de grãos, mas a capacidade para armazenagem fora das fazendas era de 158 milhões de toneladas”, comenta Andrea Hollmann, coordenadora do GT-ARM, traçando um cenário do mercado existente para as empresas fabricantes de equipamentos para armazenagem de grãos.

Hollmann cita outros números, que comprovam a situação pouco favorável do Brasil: enquanto a produção agrícola brasileira, em 2017, cresceu 30%, a da Argentina cresceu 10%; dos EUA, 5%; e a do Canadá teve queda de 2%; a existência de armazéns para grãos em fazendas, na Argentina, atinge 40%; nos EUA, 65%; e no Canadá, 60%, ficando o Brasil com apenas 16%.

Mesmo com a capacidade de armazenagem crescendo pouco no Brasil, o setor como um todo – garante a coordenadora do GT-ARM – “cresceu 12%, em 2018, e as possibilidades para os próximos anos, em caso de estabilidade da economia e retomada dos investimentos, são muito grandes, pois a construção é rápida: entre 120 e 180 dias o silo está pronto para operar”.

“A meta do Grupo de Trabalho é perseverar no incentivo ao produtor rural pela construção de armazéns na propriedade, fazendo com que os ganhos sejam muito maiores em diversos sentidos, pois dá ao produtor maior flexibilidade de colheita, poder de comercializar seu produto sem descontos de terceiros e no melhor momento, com ganhos em preço na entressafra e redução das perdas depois da porteira, que na produção de grãos chegam a 1,3%”, informa.

A coordenadora do GT-ARM ressalta que o foco são as unidades de produção a partir de 700 hectares, “mas há exceções no caso de produtos nobres ou diferenciados, como café e grãos especiais”. Soma-se a isso, as oportunidades em áreas portuárias, que não receberam investimentos nos últimos anos e precisam se preparar para atender o aumento da produção e das exportações.

In Brazil, crop growth is higher than the increase in storage capacity, which is historically insufficient. “In 1990, for example, 75 million metric tons of grain were produced, while storage capacity was 83 million metric tons. In the last harvest (2016/17), according to official data from the National Supply Company (CONAB), the country hit a record high, exceeding the mark of 232 million metric tons of grain, although capacity for off-farm storage was 158 million metric tons,” commented Andrea Hollmann, coordinator of GT-ARM, outlining an existing market scenario for grain storage equipment manufacturers.

Hollmann cites other figures, which prove Brazil’s unfavorable situation: while Brazilian agricultural production in 2017 grew by 30%, Argentina’s grew by 10%; the United States’ grew by 5%; and Canada’s fell by 2%, the existence of warehouses for grains on farms, in Argentina, reached 40%; in United States, 65%; and in Canada, 60%, with Brazil reaching only 16%.

Even with storage capacity growing little in Brazil, the sector as a whole – guaranteed the coordinator of WG-ARM – “grew by 12% in 2018, and the possibilities for the next years, in case of economic stability and recovery of the investments, are many, given that construction is fast: a silo is ready to operate in 120 to 180 days.”

“The goal of the Working Group is to persevere in encouraging rural producers to build warehouses on their properties, ensuring much greater gains in several ways, as they provide producers with greater flexibility of harvesting, power to market their products without third-party discounts, and achieving price gains in the off-season, as well as reduction of losses after sale, which reach 1.3% in grain production,” he reported.

The GT-ARM coordinator notes that the emphasis is on production units from 700 hectares, “but there are exceptions in the case of noble or differentiated products such as coffee and specialty grains.” This also includes opportunities in port areas that have not received investment in recent years and need to prepare to meet the demands of increased production and exports.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

AGCO DO BRASIL
SOLUÇÕES
AGRÍCOLAS LTDA.
[16]2101-6622
www.agco.com.br

AGI BRASIL
INDÚSTRIA E
COMÉRCIO S.A.
[18]3341-9800
www.agrowth.com

BRANSILOS
INDÚSTRIA
E COMÉRCIO
DE MÁQUINAS LTDA.
[46]2101-5050
www.bransilos.com.br

BULKTECH TECNOLOGIA
E AUTOMAÇÃO LTDA.
[51]2131-3333
www.tmsa.ind.br

CASP S/A.INDÚSTRIA
E COMÉRCIO
[19]3808-8800
www.casp.com.br

COMIL SILOS
E SECADORES LTDA.
[45]2101-5000
www.comil.com.br

CONSILOS INDUSTRIAL LTDA.
[45]3228-3434
www.consilos.com.br

ELIPAL INDÚSTRIA
E COMÉRCIO
DE EQUIPAMENTOS
AGRÍCOLAS LTDA.
[51]3668-1333
www.elipal.com.br

FOCKINK
INDÚSTRIAS
ELÉTRICAS LTDA.
[55]3375-9500
www.fockink.ind.br

GRANFINALE
SISTEMAS
AGRÍCOLAS LTDA.
[42]3233-3828
www.granfinale.com.br

GSI BRASIL INDÚSTRIA
COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS
AGROPECUÁRIOS LTDA.
[54]3342-7500
www.gsi brasil.ind.br

INDÚSTRIA DE EQUIPAMENTOS
ELETRO WISA EIRELI-EPP
[55]3375-4499
www.widitec.com.br

INDUSTRIAL PAGÉ LTDA.
[48]3521-0325
www.page.ind.br

KEPLER WEBER S/A.
[11]4873-0300
www.kepler.com.br

PEROZIN
INDÚSTRIA
METALÚRGICA LTDA.
[49]3442-1466
www.perozin.com.br

PINHALENSE S/A.
MÁQUINAS AGRÍCOLAS
[19]3651-9200
www.pinhallense.com.br

REINKE & CIA.LTDA.
[55]3375-4358
www.reinke.com.br

SAUR EQUIPAMENTOS S/A.
[55]3376-9300
www.saur.com.br

GERENTE EXECUTIVO Carlos Eduardo De Marchi **ASSISTENTE** Jaqueline Andrade

ENDEREÇO Av. Presidente Vargas, 2001 - Sala 138 - Ribeirão Preto/SP **TELEFONE** [16] 3941-4113 **E-MAIL** gtarm@abimaq.org.br

GT ENERGIA SOLAR

Grupo para Desenvolvimento do Setor de Geração de Energia Solar Fotovoltaica
Group for the Development of the Photovoltaic Solar Energy Generation Sector



Coordenador
Cordinator

Wilson Honda
Matsuda Equipamentos Ltda.

Ano de criação
Year Established
2014

O Grupo para Desenvolvimento do Setor de Geração de Energia Solar Fotovoltaica foi constituído em 2017, com o objetivo de fomentar e promover a cadeia produtiva brasileira, de forma a incentivar e buscar mecanismos de proteção aos investimentos aplicados nos produtos fabricados no Brasil.

O setor merece esta atenção especial pela ABIMAQ, pois cresce em ritmo vertiginoso, apenas em 2018 sua capacidade instalada duplicou nacionalmente, impulsionada principalmente pela demanda nos projetos em geração distribuída.

Uma das principais ações em desenvolvimento do GT está a busca da isonomia do produto nacional frente aos equipamentos importados.

A atratividade econômica para fabricar as células solares no Brasil pode ser incentivada em parte pelos agentes que determinam a política para a contratação de energia, principalmente no mercado regulado, de modo a proporcionar o crescimento dessa fonte de geração de energia no país, com seu desenvolvimento sustentado e promoção da engenharia e da produção nacional.

The Group for the Development of the Solar Photovoltaic Energy Generation Sector was established in 2017, with the objective of fostering and promoting the Brazilian production chain, in order to encourage and seek mechanisms to protect investments applied to products manufactured in Brazil.

The sector deserves this special attention by ABIMAQ, as it grows at a vertiginous pace. In 2018 alone, its installed capacity doubled nationally, driven mainly by demand in projects in distributed generation.

One of the main actions being developed by GT is the search for isonomy to the national product before the imported equipment.

The economic attractiveness to manufacture solar cells in Brazil can be encouraged in part by the agents that determine the policy for energy hiring, mainly in the regulated market, in order to provide the growth of this source of energy in the country, with its development as well as the fostering of the engineering and domestic production.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

ABB LTDA.
(11)3688-9111
www.abb.com.br

BARDELLA S/A.INDÚSTRIAS MECÂNICAS
(11)2487-1000
www.bardella.com.br

BERMAD BRASIL INDÚSTRIA DE VÁLVULAS LTDA.
(11)3074-1199
www.bermad.com.br

CYDAK DO BRASIL LTDA
(11)4341-3050
www.cydak.com.br

ELETROVENTO S/A.
(11)4246-0130
www.eleetrovento.com.br

ENERSUL TECNOLOGIA E INOVAÇÃO LTDA.
(49)9968-0868
empresa não possui site

GLASTON BRASIL LTDA.
(11)4061-6511
www.glaston.net

HIDROSP SISTEMAS HIDRÁULICOS LTDA. (HIDRO SISTEMAS)
(11)3744-4467
www.hidrosistemas.com

HINE DO BRASIL IND. E COM. DE HIDRÁULICOS E PNEUMÁTICOS LTDA.
(19)3936-8400
www.hine.com.br

HYDAC TECNOLOGIA LTDA.
(11)4393-6600
www.hydac.com.br

INDECOM INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MATERIAIS ELETRICOS LTDA
(45)2032-0080
www.e-gera.com.br

MATSUDA EQUIPAMENTOS LTDA.
(18)3273-9090
www.matsuda.com.br

OILON BRASIL ENERGIA LTDA.
(15)3228-4600
www.oilon.com.br

PHOENIX CONTACT IND. E COM. LTDA
(11)3871-6400
www.phoenixcontact.com.br

PRO-ESTAMP PH SP FERRAMENTAS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)5564-9622
www.proestamp.com.br

ROXTEC LATIN AMÉRICA LTDA.
(21)3282-5160
www.roxtec.com

S.M.I EQUIPAMENTOS E SISTEMAS FOTOVOLTAICOS EIRELI
(49)3366-2039
www.smienergiasolar.com.br

SEW-EURODRIVE BRASIL LTDA.
(19)2518-8017
www.sew-eurodrive.com.br

SOLARSOU SOLUÇÕES EM ENERGIA LTDA - ME
(47)3053-2630
solarsou.com.br

STAUBLI COMÉRCIO, IMPORTAÇÃO, EXPORTAÇÃO E REPRESENTAÇÕES LTDA.
(11)2348-7400
www.staubli.com

WEG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS S/A - MOTORES
(47)3276-4000
www.weg.net

YASKAWA ELÉTRICO DO BRASIL LTDA.
(11)3585-1100
www.yaskawa.com.br

GERENTE EXECUTIVA Sandra Donegatti
ASSISTENTE Raquel Rodrigues

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6389 **E-MAIL** gt.energiasolar@abimaq.org.br

GT GUINDASTES

Grupo de Trabalho de Guindastes
Work Group for Cranes



Coordenador
Cordinator

Thiago Santos Vitola
Fundição Jacuí S/A Ind. Com. de Máq. Agrícolas

Ano de criação
Year Established
2014

Para as empresas fabricantes de guindastes, 2018 foi melhor do que 2017, e 2019 está sendo melhor que 2018. No entanto, o mercado brasileiro desses equipamentos “ressente-se do crescimento já percebido em algumas outras indústrias, mantendo-se estavelmente em baixa, uma vez que é fortemente impulsionado pela construção civil, setor ainda estagnado”, resume Thiago Santos Vitola, coordenador do GT-GUINDASTES, que credita à expansão das exportações para países latino-americanos o bom resultado computado em 2018.

Fórum específico e exclusivo de debates para o setor, com o objetivo de analisar os pleitos e propor as medidas necessárias para garantir a sustentabilidade das empresas fabricantes nacionais, o GT-GUINDASTES lista, como principal tendência do mercado, a utilização da eletrônica embarcada na movimentação de cargas, com a utilização de controle remoto, controles de estabilidade e limites de carga e também abertura e fechamento dos guindastes articulados de forma automática, realidade na Europa, mas ainda incipiente no Brasil, que deve avançar nesse campo a médio prazo, prevê Vitola.

Em termos de mercado, enquanto a construção civil não é reativada, os membros do GT percebem interesse do segmento de equipamentos para elevação de pessoas, em especial do ramo da eletricidade, que exige padrões de tecnologia para operações em linha viva com segurança e alta produtividade. Somam a esse, dois mercados tradicionais: agricultura e eletrificação. O primeiro devido aos recordes de safra que o Brasil vem obtendo e ao avanço da mecanização na lavoura; e o segundo como consequência dos investimentos destinados à área.

For manufacturers of cranes, 2018 was better than 2017 and 2019 is proving to be better than 2018. However, the Brazilian market for this equipment “resents the already perceived growth in some other industries, while it is kept downwards, since it is strongly driven by civil construction, a sector still stagnant”, summarizes Thiago Santos Vitola, Crane Work Group coordinator, who attributes to the expansion of exports to Latin American countries the good result presented in 2018.

Exclusive and specific forum of debates to the sector, intended to analyze pleads and propose the necessary measures to assure sustainability of national manufacturers, the Crane Work Group lists, as chief market trend, the use of embedded electronics in handling of cargo, remote control, stability controls and cargo limits and also automated opening and closing of articulated cranes, a reality in Europe, but still incipient in Brazil, which will probably advance in the mid-term, predicts Vitola.

In terms of market, while civil construction is not reactivated, the Work Group members notice the interest by the equipment segment in lifting persons, particularly in electricity, which demands technology standards for operations in live line with safety and high productivity. To this, we can add two traditional markets: agriculture and electrification. The first, due to crop records Brazil is obtaining and the advance of mechanization in agriculture; and the second as consequence of investments destined to the area.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

EC INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS LTDA
(54)99112-0082
www.ecequipamentos.com

FUNDIÇÃO JACUI S/A.COM. E IND.DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS
(51)3662-3066
www.masal.com.br

G-VETEC HP GUINDASTES LTDA.
(54)3535-4500
www.g-vetecguindastes.com.br

H FORT EQUIPAMENTOS AGROFLORESTAIS LTDA. EPP
(47)3333-1495
www.hfort.com.br

HIAB BRASIL GUINDASTES E SERVIÇOS LTDA. (NEWCO)
(51)3662-7700
www.argosguindastes.com.br

HYVA DO BRASIL HIDRÁULICA LTDA.
(54)3209-3400
www.hyva.com.br

IMAP INDUSTRIA E COMERCIO DE MAQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
(51)3662-8500
www.imap.com.br

ING INDÚSTRIA NACIONAL DE GUINDASTES LTDA. - EPP
(54)3217-8464
www.ingguindastes.com.br

K M MÁQUINAS AGRÍCOLAS LTDA - ME
(45)3280-1032
www.kmmaquinasagricolas.com.br

MADAL PALFINGER S/A.
(54)3026-7000
www.madalpalfinger.com

MONTAR INDÚSTRIA E COM.DE IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS E RODOVIÁRIOS LTDA-EPP
(54)3331-4222
empresa não possui site

PHD GUINDASTES LTDA.
(54)3535-1433
www.phdguindastes.ind.br

RANGEL EQUIPAMENTOS LTDA
(51)3141-4724
www.rangelequipamentos.com.br

RDM INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE MÁQUINAS LTDA.
(44)3288-1010
www.rodomaq.com.br

TKA GUINDASTES INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(54)3202-3000
www.tkaguindastes.com.br

XCMG BRASIL INDÚSTRIA LTDA.
(35)2102-0500
www.xcmg.com

GERENTE EXECUTIVA Cléia Denize Goethel
ASSISTENTE Cintia Teixeira

ENDEREÇO Av. Assis Brasil, 8787 - BL 10 - 2º Andar - Porto Alegre/RS
TELEFONE (51) 3364-5643 **E-MAIL** gtguindastes@abimaq.org.br

GT MAV

Grupo de Trabalho de Manufatura Avançada
Working Group on Advanced Manufacturing



Coordenador
Cordinator

Bruno Gellert
Peerdustry Tecnologia Ltda-ME

Ano de criação
Year Established
2014

Entrando em seu quinto ano de atividade, o GT-MAV tem como metas aproximar ainda mais o associado, ampliar o número de associados e fortalecer o diálogo com as PMEs mostrando a elas os ganhos que podem vir a ter com a aplicação de tecnologia. Desse modo, o GT também cumpre seu objetivo, que é divulgar manufatura avançada, automação industrial, robótica, manufatura aditiva, integração e comunicação máquina-máquina, entre outras tecnologias fundamentais à operacionalização do conceito da Indústria 4.0.

Em termos práticos, como declara o coordenador do GT-MAV, Bruno Gellert, “estamos montando departamento de Indústria 4.0 nos clientes, que podem ser as próprias indústrias filiadas à ABIMAQ. Para isso, existe, inclusive, apoio do BNDES, com linhas específicas para incentivo de investimentos em automatização e aumento de produtividade de linhas de produção”.

Essa interrelação na própria entidade, de acordo com os planos do grupo de trabalho para 2019, será estimulada e intensificada, com reuniões e apresentações nas regionais e em encontros de câmaras setoriais, por exemplo, com o fim de aumentar o uso da tecnologia nas indústrias de bens de capital mecânicos.

Entering its fifth year of activity, GT-MAV aims to bring associates even closer, expand the number of associates, and strengthen the dialogue with SMEs by showing them the gains that can come with the application of technology. Thus, the working group also fulfills its objective, which is to promote advanced manufacturing, industrial automation, robotics, additive manufacturing, integration, and machine-to-machine communication, among other technologies that are crucial to the operationalization of the Industry 4.0 concept.

In practical terms, as stated by the GT-MAV coordinator, Bruno Gellert, “we are setting up the Industry 4.0 department in the customers, which may be ABIMAQ’s affiliated industries themselves. For this purpose, there is also support from BNDES, with specific lines to encourage investments in automation and increase the productivity of production lines.”

This interrelationship within the entity, according to the working group’s plans for 2019, will be stimulated and intensified, with regional meetings and presentations and sectoral chamber meetings, for example, in order to increase the use of technology in industries of mechanical capital goods.

EMPRESAS ASSOCIADAS ASSOCIATED COMPANIES

Base de dados Database 03/2019

A.CARNEVALLI & CIA LTDA.
(11)2413-3811
www.carnevalli.com

ABB LTDA.
(11)3688-9111
www.abb.com.br

ACCEDE AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL EIRELI
(11)4398-7300
www.accede.com.br

ACIP APARELHOS DE CONTROLE E IND.DE PRECISÃO LTDA.
(11)4606-1546
acip.ind.br

ANDRÓTICA COMÉRCIO E AUTOMAÇÃO LTDA
(11)98320-5308
www.androtica.com.br

ATLAS COPCO BRASIL LTDA.
(11)3478-8900
www.atlascopco.com.br

AZZURE INDÚSTRIA E COMÉRCIO EIRELI - EPP
(11)2118-1350
www.azzure.com.br

B&R AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.
(19)2513-8400
www.br-automation.com

BALLUFF CONTROLES ELÉTRICOS LIMITADA
(19)99818-5886
www.balluff.com.br

BALTEC COMÉRCIO REPRESENTAÇÕES
IMPORT. E EXPORT. LTDA - EPP.
(11)2591-3881
www.baltecmaq.com.br

BECKHOFF AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.
(11)4126-3232
www.beckhoff.com.br

BIRMIND AUTOMAÇÃO
E SERVIÇOS LTDA.
(15)99146-6536
www.birmind.com.br

BOSCH REXROTH LTDA.
(11)2119-5735
www.boschrexroth.com.br

BULKTECH TECNOLOGIA
E AUTOMAÇÃO LTDA.
(51)2131-3333
www.tmsa.ind.br

CABOS LAPP BRASIL LTDA.
(11)2166-4167
www.lappgroup.com.br

CAMOZZI DO BRASIL LTDA.
(19)2137-4500
www.camozzi.com.br

CONFAB INDUSTRIAL
SOCIEDADE ANONIMA
(12)3604-1029
www.tenaris.com

CYDAK DO BRASIL LTDA
(11)4341-3050
www.cydak.com.br

DELTA IND E COM DE EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(47)3395-0494
www.deltaequipamentos.ind.br

DM ROBÓTICA DO BRASIL LTDA.
(11)2355-0255
www.dmrobotica.com.br

EQUITRON AUTOMAÇÃO ELETRÔNICO MECÂNICA LTDA.
(16)3362-6300
www.equitron.com.br

FESTO BRASIL LTDA.
(11)5013-1600
www.festo.com.br

G3 AUTOMATION IND E COM DE MAQUINAS EIRELI
(48)3632-5289
www.g3automation.com.br

HAHNTEL S/A. (POLLUX AUTOMATION)
(47)3025-9000
www.pollux.com.br

HARTING LTDA
(11)5035-0078
www.harting.com.br

HEXAGON METROLOGY SISTEMAS DE MEDIÇÃO LTDA.
(11)5525-6000
www.hexagonmetrology.com.br

Capítulo 8

Câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho

IMSB INDÚSTRIA DE MAQUINAS E EQUIPAMENTOS LTDA.
(54)3455-7200
www.imsb.com.br

INDÚSTRIAS ROMI S/A.
(19)3455-9533
www.romi.com

JOSÉ MURÍLIA BOZZA COMÉRCIO E INDÚSTRIA LTDA.
(11)2179-9966
www.bozza.com

KORPER EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA.
(11)4525-2122
www.korper.com.br

KUKA ROBOTER DO BRASIL LTDA.
(11)4942-8250
www.kuka-roboter.com.br

KUKA SYSTEMS DO BRASIL LTDA.
(11)3382-2100
www.kuka.com

MAGNETO DO BRASIL LTDA. - ME
(15)3202-1496
www.magnetobrasil.com.br/home

MARCHESAN IMPLEMENTOS
E MÁQS.AGRÍCOLAS TATU S/A.
(16)3382-8282
www.marchesan.com.br

MCK AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL EIRELI - EPP
(11)3653-0240
www.mckautomacao.com.br

MECTROL DO BRASIL COMERCIAL LTDA
(14)4009-0507
www.mectrol.com.br

METAL WORK PNEUMÁTICA DO BRASIL LTDA.
(51)3590-7100
www.metalwork.com.br

MOTOMAN ROBÓTICA DO BRASIL LTDA
(11)3563-5500
www.motoman.com

NEUMAN & ESSER ENGENHARIA E SOLUÇÕES LTDA.
(31)2126-9590
www.neuman-esser.com

NORGREN LTDA. (IMI NORGREN)
(11)5698-4000
https://www.imi-precision.com.br/pt

OKEA SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA. (VIRTUAL LOOM)
(47)3308-0900
virtualloom.com.br

OMNITEK TECNOLOGIA LTDA.
(11)3836-5977
www.omnitek.com.br

OMRON ELETRÔNICA DO BRASIL LTDA.
(11)5171-8957
www.industrial.omron.com.br

P.D.A SERVIÇOS DE INTERNET LTDA
(11)2679-4679
www.confirm8.com

PEERDUSTRY TECNOLOGIA LTDA - ME
(11)3280-0061
peerdustry.com

PEOPLEWARE INTEGRADORA EM
TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO LTDA
(11)98777-6262
www.pwit.com.br

PHOENIX CONTACT INDÚSTRIA E COMÉRCIO LIMITADA
(11)3871-6400
www.phoenixcontact.com.br

POWERMIG AUTOMAÇÃO E SOLDAGEM LTDA.
(54)3022-5050
www.powermig.com.br

PRODTY MECATRÔNICA INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4072-8400
www.prodt.com.br

PRODWIN TECNOLOGIAS LTDA.
(11)4208-7112
www.prodwin.com.br

RTS INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE VÁLVULAS LTDA.
(11)2423-7322
www.rtsvalvulas.com.br

SABO IMPIANTI MÁQUINAS E INSTALAÇÕES LTDA.
(15)3218-1165
www.saboimpianti.com.br

SCHNEIDER ELECTRIC BRASIL LTDA.
(11)2165-5400
www.schneider-electric.com.br

SIEMENS LTDA.
(11)3908-2211
www.siemens.com.br

SKA AUTOMAÇÃO DE ENGENHARIAS LTDA.
(51)3591-2900
www.ska.com.br

SMART ROBOTICS SIST E AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.
(11)4392-1984
www.smartrobotics.com.br

SOLOTEST APARELHOS PARA MECÂNICA DO SOLO LTDA.
(11)3289-0211
www.solotest.com.br

STAF SISTEMA DE TRANSPARMAZ.FERRAMENTAS LTDA. EPP
(11)4824-5639
www.staf.com.br

STAUBLI COM. IMP. EXP. E REPRESENTAÇÕES LTDA.
(11)2348-7400
www.staubli.com

STEUTE DO BRASIL EQUIP ELETRO-ELETRÔNICOS LTDA.
(19)3836-2414
www.steute.com.br

SYSMAQ AUTOMAÇÃO LTDA
(19)3738-8800
empresa não possui site

TECMES SERVIÇOS PROJETOS E INFORMÁTICA LTDA
(11)2197-1006
www.tecmes.com.br

TORFRESMA INDUSTRIAL LTDA.
(49)3631-4200
www.torfresma.com.br

TOTVS S.A
(11)2099-7000
www.totvs.com

TRUMPF MÁQUINAS INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.
(11)4133-3563
www.trumpf.com.br

VIRTUALCAE COMÉRCIO E SERVIÇOS DE SISTEMAS LTDA
(11)4229-1349
www.virtualcae.com.br

WELLE TECNOLOGIA LASER S/A.
(48)3025-0700
www.wellelaser.com.br

ZORFA TEC CONS., E TREINAMENTOS
E SERV. NA ÁREA DE ENGENHARIA LTDA
(11)3593-3063
www.zorfatec.com.br



Empresas Associadas



16 3362 6300



www.equitron.com.br

47 3308 0900

OKEA

www.okea.com.br

0800 11 94 84

SIEMENS

Engenhosidade para a vida

www.siemens.com.br

19 3876 9999

BALLUFF

www.balluff.com.br

11 4126 3232

BECKHOFF

www.beckhoff.com.br

11 2165 5400

Life Is On | Schneider Electric

www.se.com/br

GERENTE EXECUTIVO Gustavo Marcelo Szymiowicz
ASSISTENTE Sthephany Silva

ENDEREÇO Av. Jabaquara, 2925 - São Paulo/SP
TELEFONE (11) 5582-6375 **E-MAIL** gtmav@abimaq.org.br

Movemos o PRESENTE
para definir o FUTURO

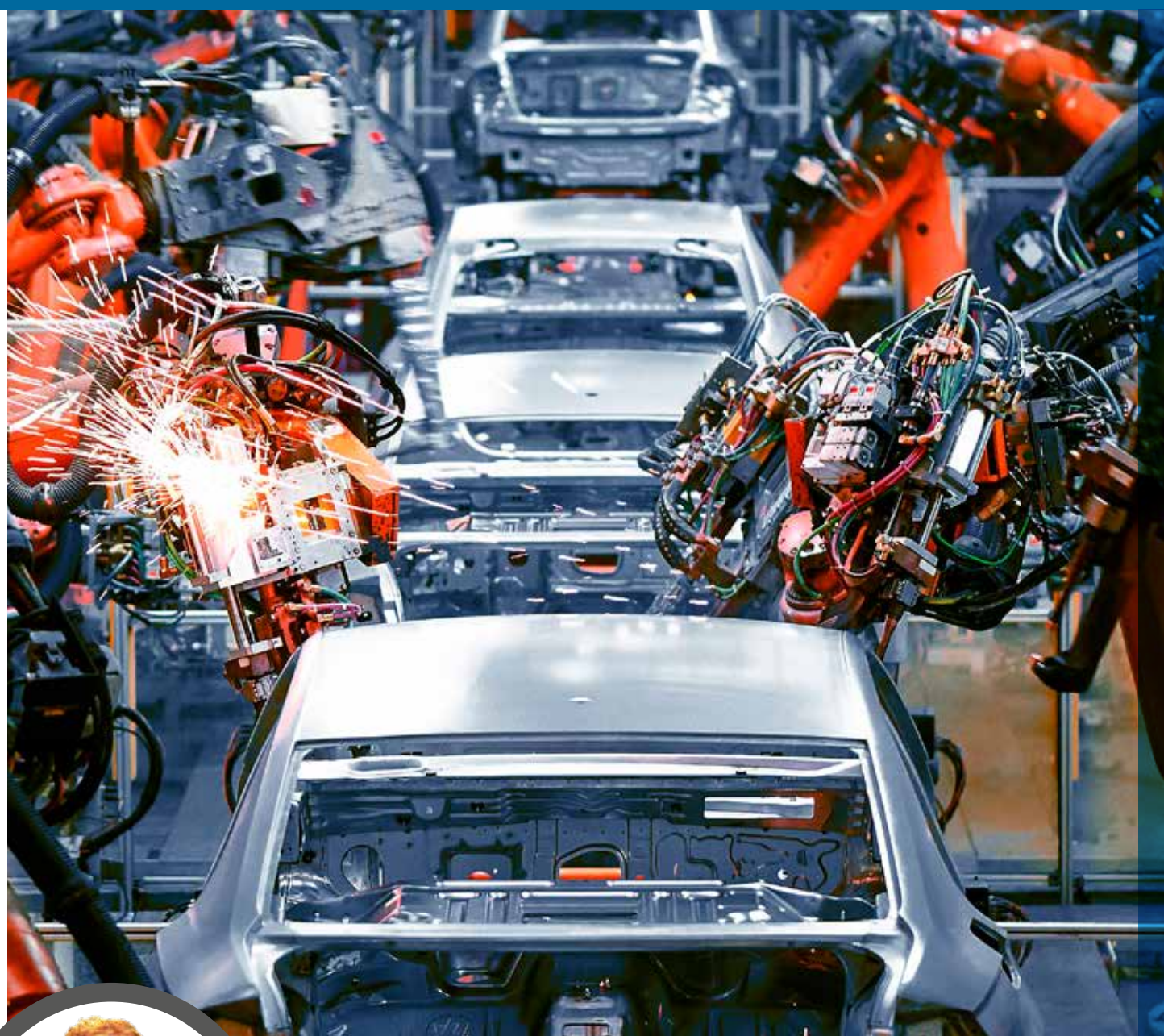


09

Conselhos de Mercado

Automotivo

Conselho Automotivo
Automotive Council



Coordenador
Cordinator

Paulo Braga
METALSINC Indústria e Comércio Ltda. - EPP

Contato
Sandra Donegatti
Gerente de Mercado Interno

Fone: (11) 5582-6389
conselho.automotivo@abimaq.org.br

Multidisciplinar, o Conselho Automotivo tem como principal realização, em 2018, a modelagem do programa Pro-Ferramentaria, Decreto Nº 63.785, de 8 de novembro de 2018, do Governo de São Paulo, que prevê a utilização dos créditos acumulados do ICMS das indústrias automotivas e de autopeças acumulados por conta de exportações por aquelas que comprarem moldes e matrizes das ferramentarias instaladas no Estado, atraindo investimentos e instalações de outras empresas industriais, bem como, movimentando toda a cadeia produtiva do setor.

A conquista – comenta Paulo Braga, presidente do Conselho – é resultado de ação conjunta da ABIMAQ, Anfavea e Abinfer - Associação Brasileira da Indústria de Ferramentais - com o Consórcio Intermunicipal do Grande ABC e a Agência de Desenvolvimento Econômico do Grande ABC – região que concentra cerca de 100 das mais de 1.800 ferramentarias brasileiras.

Como informa Braga, esse decreto “recoloca em circulação créditos acumulados por conta da alta nas exportações feitas pelas montadoras em 2017, sendo que, na época, a projeção era a de que a iniciativa injetaria R\$ 5 bilhões nos caixas dessas empresas. A expectativa é de que seja liberado R\$ 1 bilhão ao ano, a partir de 2019”.

A partir da publicação do Decreto no Diário Oficial do Estado, a intenção explicitada por Braga “é a de levar a iniciativa para outros Estados, processo que deverá ser facilitado uma vez que a modelagem já está feita e aprovada”.

Desse modo, “confirma-se a vocação do Conselho Automotivo, de desenvolver ações específicas de cunho institucional e mercadológico, que possam resultar em maior interação entre os associados como parte da cadeia produtiva”, frisa o presidente do conselho.

Since it is multidisciplinary, the Automotive Council's main achievement in 2018 is the modeling of the Pro-Tool Program, Decree No. 63,785, from November 8, 2018, of the Government of São Paulo, which provides for the use of ICMS accumulated credits of automotive industries and auto parts accumulated on account of exports, by those who buy molds and matrices from the state-owned tool shops, pulling up investments and facilities from other industrial companies, as well as moving the entire productive chain of the sector.

The achievement – comments Paulo Braga, president of the Council – is a result of the joint action of ABIMAQ, Anfavea and the Abinfer - Brazilian Association of the Tooling Industry - with the Intermunicipal Consortium of Grande ABC and the Economic Development Agency of Grande ABC – around 100 of the more than 1,800 Brazilian tool shops.

As Braga reports, this decree “reinstates accumulated credits due to the increase in exports made by the auto-makers in 2017, and at the time, the projection was that the initiative would inject R\$ 5 billion in cash into these companies. The expectation is that R\$ 1 billion per year will be released, starting in 2019.”

Since the publication of the Decree in the Official State Gazette, the intention pointed out by Braga “is taking the initiative to other states, which is a process that should be facilitated once the modeling is already done.”

Thus, “the vocation of the Automotive Council to develop specific institutional and marketing actions is confirmed, which may result in a greater interaction among members as part of the production chain”, stresses the chairman of the council.

Indústria da Defesa

Conselho da Indústria da Defesa
Defense Council



Coordenador
Cordinator

Roberto Veiga

Contato
Denise Rodrigues Silva
Gerente Executiva

Fone: (12) 3939-5733
conselho.defesa@abimaq.org.br

Comemorando o primeiro ano de atividade do Conselho de Defesa, seu presidente, Roberto Veiga, destaca que entre as realizações do conselho, foi importante, “ter obtido junto ao Ministério da Defesa e aos comandos das três forças – Exército, Marinha e Aeronáutica – um olhar mais abrangente para a indústria nacional de bens de capital. Além disso, tivemos sucesso na aproximação junto aos consórcios que concorrem à construção das quatro corvetas classe Tamandaré e um início de entendimento no que diz respeito a projetos que têm a contrapartida de OffSet, das Forças Armadas, com o objetivo de incentivar a participação da indústria nacional no desenvolvimento desses programas”.

Essas realizações contribuem para o conselho cumprir sua missão, que é desenvolver ações de cunho institucional e mercadológico com vistas à maior integração entre as empresas associadas e as respectivas câmaras setoriais integrantes da cadeia produtiva de máquinas e equipamentos destinados às atividades de Defesa.

O trabalho desenvolvido pelo conselho também compreende a articulação com órgãos públicos e demais empresas estatais ou privadas integrantes da BID - Base Industrial de Defesa, que participam de uma ou mais etapas de pesquisa, desenvolvimento, produção, distribuição e manutenção de produtos estratégicos de Defesa, bens e serviços que, por suas peculiaridades, possam contribuir para a consecução de objetivos à segurança ou à Defesa do País.

A ação do conselho é transversal, reunindo todas as câmaras Setoriais e Grupos de Trabalho da ABIMAQ, com possibilidade de participação no setor de Defesa.

Celebrating the first year of the Defense Council activities, its president Roberto Veiga says that, among the council accomplishments, it was important “having obtained with the Ministry of Defense and the commands of the three forces – Army, Navy and Aeronautics – a more comprehensive look to the national industry of capital goods. We were also successful in the approximation to consortiums that compete to the building of four Tamandaré class corvettes and a beginning of understanding with regard to projects with counterpart of OffSet, from the Armed Forces, in order to encourage the national industry participation in the development of these programs”.

These accomplishments contribute for the council to fulfill its mission; developing institutional and market actions aiming at higher integration among associate companies and respective sector chambers that integrate the production chain of machines and equipment destined to Defense activities.

The work developed by the council also includes the articulation with public agencies and other state-owned or private companies that integrate the DIB - Defense Industrial Base, and participate in one or more phases of research, development, production, distribution and maintenance of strategic products of Defense, goods and services that, due to their peculiarities, can contribute to the fulfillment of goals involving the Country's safety or defense.

The council action is transversal, and gathers all ABIMAQ's Sector chambers and Work Groups, with possibility of participation in the Defense sector.

Energia Eólica

Conselho de Energia Eólica
Wind Energy Council



Presidente
President

Roberto Veiga

Contato
Sandra Donegatti
Gerente de Mercado Interno

Fone: (11) 5582-6389
energia.eolica@abimaq.org.br

Desenvolver ações específicas de cunho institucional e mercadológico, que possam resultar em maior interação entre os associados, como parte da cadeia produtiva, e em maior participação da indústria nacional nos investimentos que acontecem no País no segmento de energia eólica. Para cumprir esses objetivos, o Conselho de Energia Eólica vem agindo fortemente na busca de formar um *cluster* nacional para atender as concessionárias, contribuindo para reduzir o preço pago pelo MWh.

Para 2019, esse Conselho, presidido por Roberto Veiga, está firmando sua ação na busca de isonomia e continuidade da atividade, pleiteando investimentos em fonte eólica e monitorando a realização de leilões, inclusive regionais.

“As indústrias, que de forma direta ou indireta podem atuar junto à geração e transmissão de energia eólica, também estão se preparando para atuar no mercado offshore, que exigirá novas competências e tecnologias”, comenta Veiga, com a confiança de que o mercado livre de energia também se desenvolva em resposta a programas de infraestrutura.

As estatísticas comprovam a confiança de Veiga: seis entre os dez maiores fabricantes de turbinas eólicas do mundo estão instalados no Brasil. Além disso, o Brasil, com a fonte eólica representando mais de 7% do total de energia gerada no País, entrega cerca de 4,7 GW e gera mais de 3,6 GW. “Com esses números, o Brasil desponta como um dos países com maior matriz energética limpa do planeta e cresce dia a dia a participação eólica no conjunto, tornando o futuro extremamente promissor”, comemora.

Developing specific institutional and market actions that can result in more interaction among associates, as part of the production chain, and more participation of the national industry in investments in the wind energy segment. In order to fulfill these goals, the Wind Energy Council has strongly worked seeking to create a national cluster to meet concessionaires, and contributing to reduce the price paid for MWh.

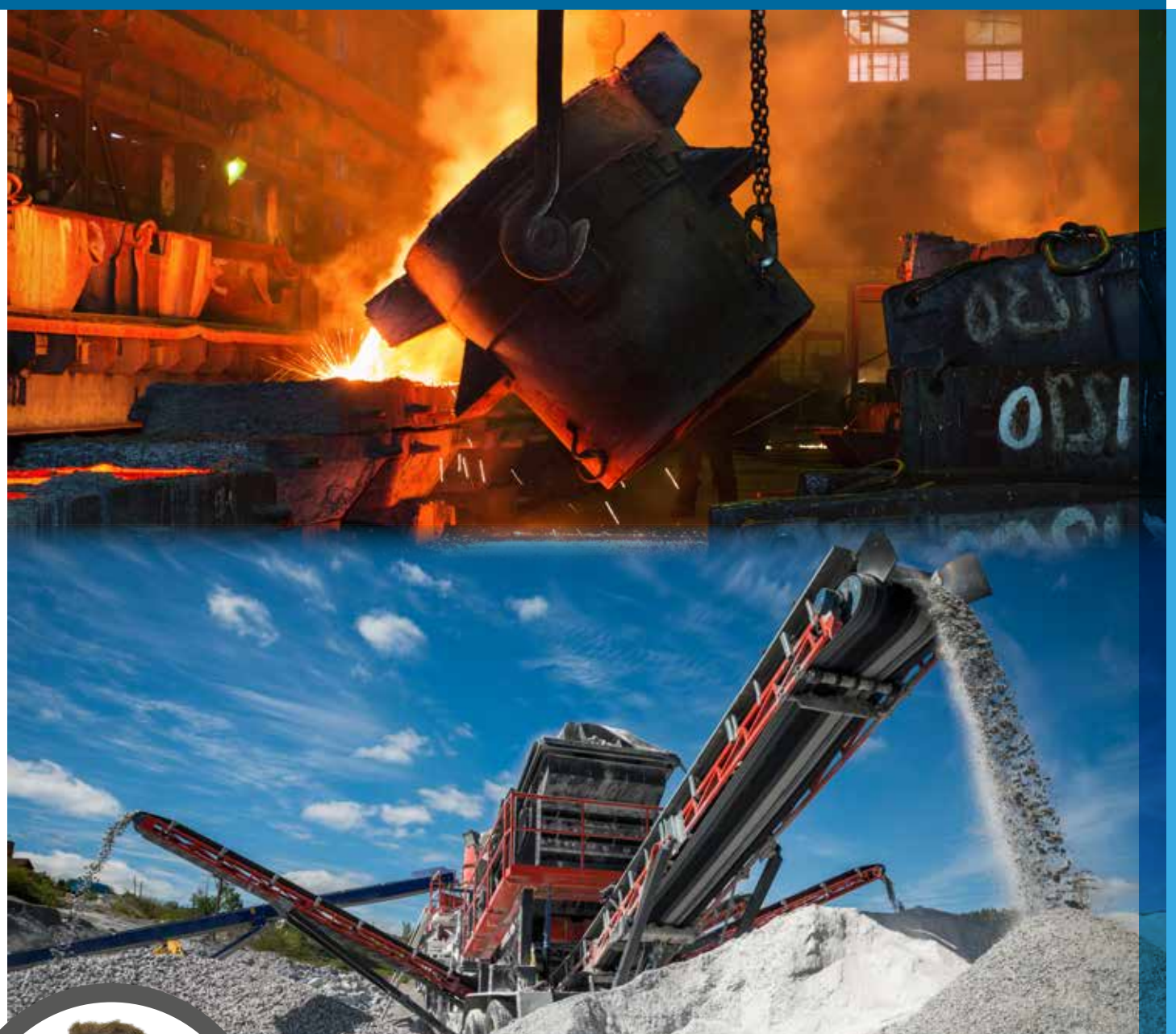
For 2019, this Council, presided by Roberto Veiga, is consolidating its action to obtain isonomy and continuation of the activity, looking for investments in wind source and monitoring auctions, including regional auctions.

“Industries, which can, directly or indirectly, operate with the generation and transmission of wind energy, are also being prepared to operate in the offshore market, which will require new competences and technologies”, comments Veiga, confident that the free market of energy will also develop as response to infrastructure programs.

Statistics prove Veiga confidence: six among the ten largest manufacturers of wind turbines are installed in Brazil. Besides, Brazil, as wind source representing over 7% of the total energy generated in the country, delivers around 4.7 GW and generates more than 3.6 GW. “With these numbers, Brazil appears as one of the countries with larger clean energy matrix in the planet and the wind participation altogether grows every day, presenting a highly promising future”, he celebrates.

Metalurgia e Mineração

Conselho de Metalurgia e Mineração
Metallurgy and Mining Council



Presidente
President

Germano Fehr

Contato
Regiane Moreira Nascimento
Gerente Executiva

Fone: (31) 3281-9518
metalurgia.mineracao@abimaq.org.br

“Os associados da ABIMAQ estão entre os três maiores consumidores de aço da siderurgia brasileira. Assim sendo, temos a necessidade urgente de adaptarmos nossas empresas ao padrão 4.0 para sermos competitivos não só no nosso país, como no Exterior”, constata Germano Fehr, presidente do Conselho de Metalurgia e Mineração, frisando que a aplicação dos preceitos da Indústria 4.0 se constitui “obrigação dos associados da ABIMAQ para com o mercado metalúrgico. As indústrias siderúrgicas estão dando suas respostas na maior qualificação de qualidade, da entrega etc.”

A potencialização desses ganhos inclui conquistas em produtividade com redução de custos, apresentando o melhor custo-benefício ao cliente final, por exemplo.

Além disso, os recentes desastres no mercado de mineração “nos estimula a mais colaboração com as mineradoras para ultrapassarmos os desastres que nos atingiram neste contexto. O caminho passa por maior interação entre os associados como parte da cadeia produtiva e pela maior participação da indústria nacional nos investimentos que acontecem no País no segmento de mineração e metalurgia”, comenta Fehr.

Nesse contexto, o Conselho tem papel importante como promotor de ações específicas de cunho institucional e mercadológico capazes de proporcionar maior integração entre as empresas associadas da cadeia produtiva de máquinas e equipamentos destinados ao setor mineral e metalúrgico, discutindo possíveis soluções para uma maior participação da indústria nacional nos investimentos programados para acontecer no País.

“ABIMAQ members are among the three largest steel consumers in the Brazilian steel industry. Therefore, we have an urgent need to adapt our companies to the 4.0 standard in order to be competitive not only in our country, but also abroad,” said Germano Fehr, President of the Metallurgy and Mining Council, stressing that the application of Industry 4.0 precepts constitutes “an obligation of ABIMAQ members towards the metallurgical market. Steelmaking industries are giving their answers with a higher qualification of quality, delivery etc.”

The potential of these gains includes achievements in productivity with cost reduction, presenting the best cost-benefit ratio to end customers, for example.

In addition, recent disasters in the mining market “encourage us to collaborate more with mining companies in order to overcome the disasters that have affected us in this context. The path involves greater interaction among members as part of the production chain and greater participation of the domestic industry in the investments that take place in the country in the mining & metallurgy segment,” said Fehr.

In this context, the Council plays a key role as promoter of specific institutional and market actions that are capable of providing greater integration among member companies in the production chain of machinery and equipment for the mineral and metallurgical sector, discussing possible solutions for a greater participation of the industry in investments planned to be made in the country.

Óleo e Gás

Conselho de Óleo e Gás
Oil and Gas Council



Coordenador
Cordinator

Idarilho Nascimento
Tenaris Confab

Contato
Alberto Machado Neto
Diretor Executivo

Fone: (21) 2262-5566
cog@abimaq.org.br

O Conselho objetiva identificar e capturar as oportunidades para o segmento brasileiro de máquinas e equipamentos no Setor de Petróleo e Gás e correlatos. Os desafios do Setor, capitaneados pelo pré-sal, incluem operações em ambientes com altas temperaturas e pressões e em lâminas de água de até 3.000 metros. Com a volatilidade dos preços do barril de petróleo, a viabilidade econômica dos projetos depende de contínua adequação de toda a cadeia de valor, fato que fortalece a importância do Conselho na definição de estratégias, políticas e diretrizes para incrementar a participação da indústria brasileira.

São nítidos os sinais de retomada dos investimentos na próxima década que, pelas estimativas da ANP, devem superar os US\$ 500 bilhões, dos quais US\$ 150 bilhões somente em máquinas e equipamentos. Para atuar nesse novo cenário, o Conselho de Óleo e Gás da ABIMAQ foi reformulado com o objetivo de melhor contribuir para que as empresas associadas consigam maximizar sua participação no atendimento às demandas que irão surgir.

No novo modelo, as empresas que fornecem para o Setor passam a participar diretamente do Conselho, tanto nas Reuniões Plenárias como nos três Comitês Temáticos que tratam de assuntos que requerem a participação de especialistas. São eles: Comitê Tributário, Comitê de Legislação e Regulamentação e Comitê de Aperfeiçoamento do Ambiente de Negócios e Competitividade.

O Comitê de Legislação e Regulamentação é responsável pela análise de Projetos de Lei em andamento no Congresso, da Política de Conteúdo Local e das Resoluções da Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis e do Conselho Nacional de Política Energética, entre outros assuntos que requeiram a atuação institucional da ABIMAQ.

O Comitê Tributário trata de temas como, por exemplo, os Regimes Especiais nos âmbitos Federal, Estadual e Municipal, com ênfase nas dificuldades que as empresas estão encontrando com a nova Lei do Repetro, aprovada em dezembro de 2017 e ainda não completamente regulamentada.

O Comitê de Aperfeiçoamento do Ambiente de Negócios e Competitividade trata do relacionamento entre fornecedores e seus clientes, tendo como foco a busca de oportunidades nos mercados de petróleo, gás natural, biocombustíveis e em setores correlatos, como as indústrias naval, de defesa e petroquímica, atuando na obtenção de informações para fins de planejamento e de melhoria das condições de contorno, que envolvam a necessidade de ações institucionais da ABIMAQ. Dificuldades encontradas pelas empresas com a nova Lei de Licitações de Compras Públicas (13.303/2016) e com o novo procedimento de inspeção nas compras da Petrobras são exemplos de assuntos tratados.

Já as Reuniões Plenárias objetivam buscar informações e contatos estratégicos e têm como foco a participação dos principais demandantes e autoridades governamentais do setor.

The Council is intended to identify and capture opportunities to the Brazilian segment of machinery and equipment for Oil & Gas sector and correlates. The sector challenges, led by pre-salt, include operations in environments with high temperatures and pressures and in water depths of up to 3,000 meters. With oil price volatility, the economic feasibility of projects depends on continuous adequacy of the whole value chain, a fact that strengthens the Council relevance in defining strategies, policies and guidelines to increment the Brazilian industry participation.

The signs of retake of investments for the next decade are clear. According to ANP estimates, investments will probably exceed US\$ 500 billion, of which, US\$ 150 billion in machinery and equipment alone. To operate in this new scenario, ABIMAQ Oil & Gas Council was reformulated in order to better contribute for associate companies to maximize their participation and meet demands to come.

In the new model, the companies that supply the Sector will start to participate directly in the Council, both in Plenary Meetings and in the three Thematic Committees that address subjects that require participation of specialists. Namely: Tax Committee, Legislation and Regulation Committee, and Committee for Improvement of Business Environment and Competitiveness.

The Legislation and Regulation Committee is accountable for the analysis of Bills in progress in the Congress, Policy of Local Content and Resolutions by National Agency of Petroleum, Natural Gas and Biofuels and National Energy Policy Council, among other subjects that require ABIMAQ institutional intervention.

The Tax Committee addresses themes like, for example, Special Regimes in Federal, State and Municipal ambits, with emphasis on the difficulties faced by companies with the new Repetro Law, approved in December 2017, and not yet fully regulated.

The Committee for Improvement of Business Environment and Competitiveness addresses the relationship of suppliers and their clients, with focus on the search for opportunities in petroleum, natural gas, biofuels markets and in correlated sectors, like naval, defense and petrochemical industries, working to obtain information for purposes of planning and improvement of boundary conditions involving the need of institutional actions by ABIMAQ. Difficulties found by companies with the new Law of Public Procurement Bids (13.303/2016) and with the new inspection procedure for Petrobras procurement are examples of subjects addressed.

Plenary Meetings, on the other hand, aim at seeking strategic information and contacts, and focus on the participation of chief demanders and government authorities of the sector.

Saneamento Ambiental

Conselho de Saneamento Ambiental
Environmental Sanitation Council



Presidente
President

Antonio Carlos Taranto

Contato
Viviane Benetti Lima
Gerente de Câmara Setorial

Fone: (11) 5582-6373
saneamento.ambiental@abimaq.org.br

“O ano de 2019 começou com novo ritmo, após 2018 ter registrado crescimento ao redor de 10%, basicamente devido à pequena reação no segundo semestre, fruto, exclusivamente de necessidades prementes”. Esse balanço do presidente do Conselho de Saneamento Ambiental – Antônio Carlos Taranto – é complementado por informações sobre o período imediatamente anterior, em que “foram fechadas entre 3% e 5% das empresas, além da demissão de cerca de 300 técnicos entre 2014 e 2018. Mesmo assim, o setor segue com a capacitação necessária para promover a universalização do saneamento, gerando sustentabilidade no atendimento às demandas ambientais”.

Este quadro, confia Taranto, “pode rapidamente ser revertido caso tenha-se uma nova política governamental para o setor, aconteçam privatizações, sejam criados consórcios com oportunidade para fabricantes de equipamentos, empresas de consultoria e engenharia, na implementação de novos projetos. Se em 2019 esses processos forem iniciados, a partir de 2020 poderemos ter crescimento real, sustentável, com apoio de um plano que privilegie a universalização do setor”.

E é para isso que o Conselho vem trabalhando, cumprindo assim sua meta de “desenvolver ações específicas de cunho institucional e mercadológico, que resultem em maior interação entre os associados como parte da cadeia produtiva e em maior participação da indústria nacional nos investimentos que acontecem no País no segmento de Saneamento Básico e Ambiental”, reforça seu presidente.

“The year 2019 began with a new rhythm, after 2018 reported growth of around 10%, mainly due to the small reaction in the second semester, due exclusively to pressing needs.” This assessment by the President of the Environmental Sanitation Council – Antônio Carlos Taranto – is complemented by information on the immediately preceding period, “3-5% of companies were closed, followed by the dismissal of around 300 technicians between 2014 and 2018. Even so, the sector continues with the necessary training to promote the universalization of sanitation, generating sustainability in meeting environmental demands.”

This picture, said Taranto, “can quickly be reversed if there is a new government policy for the sector, privatizations take place, and consortiums are created with opportunities for equipment manufacturers, consulting and engineering companies, in the implementation of new projects. If these processes are started in 2019, we may achieve real, sustainable growth from 2020 onwards, supported by a plan that privileges the universalization of the sector.”

That is what the Council has been working on, thus fulfilling its goal of “developing specific institutional and market actions that result in greater interaction among members, as part of the production chain and greater participation of the national industry in the investments that take place in the country in the segment of Basic and Environmental Sanitation,” stressed its president.

Índice das Fichas Técnicas

BÜHLER	266
DMG MORI	267
HONDA	267
INFORMA	268
KION GROUP	268
MESSE MÜNCHEN	269
PAVAN ZANETTI	269
LUBRAX / PETROBRAS	270
PRENSAS SCHULER	270
SICK	271
STIHL	271
TATU MARCHESAN	272
VOITH	272
VOLVO	273
WEG	273



Bühler: inovações para um mundo melhor

Todos os dias, bilhões de pessoas entram em contato com as tecnologias de processo da Bühler para suprir necessidades básicas de alimentação e mobilidade. Por mais diversificados que sejam os mercados finais da Bühler - de alimentos humanos e rações animais até soluções para a indústria automobilística, tintas, embalagens, lentes, baterias e muito mais -, dois fatores comuns aparecem no amplo portfólio: soluções de processos e sustentabilidade.

Bühler e Haas: uma deliciosa combinação

O desenvolvimento do segmento de alimentos para consumo da Bühler deu um passo significativo quando o Grupo Haas, líder global de mercado em sistemas de produção de biscoitos, wafers, casquinhas de sorvetes, bolos e produtos de padaria, se tornou parte da família Bühler, em 2018. A sinergia existente com as unidades de alimento humano da Bühler possibilita o fornecimento de soluções completas para os clientes – do recebimento do grão até o produto final de alto valor agregado.

Empresa Global. Presença Local.

Com mais de 160 anos, a empresa familiar suíça atua em 140 países e possui 30 unidades de produção no mundo. Em 2018, os 13.000 funcionários geraram 3.3 bilhões de francos suíços em negócios.

No Brasil, a Bühler está presente desde 1953 e possui 2 unidades produtivas, que atendem às áreas de alimentação humana e nutrição animal. Possui uma forte estrutura de pós-venda, que permite estar próxima dos clientes, oferecendo serviços de manutenção, peças de reposição e reforma de máquinas.



Bühler Brasil
Unidades:
Joinville | Curitiba | Blumenau
office.brasil@buhlergroup.com
www.buhlergroup.com

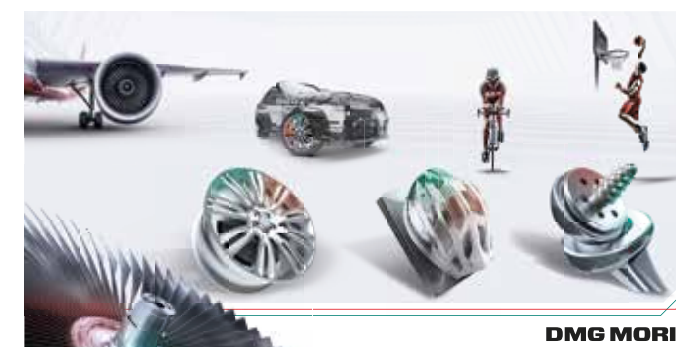
DMG MORI

O principal fabricante de máquinas-ferramenta com excelência tecnológica em todas as indústrias

O grupo DMG MORI é um dos principais produtores mundiais de máquinas-ferramenta. A gama de produtos inclui máquinas de torneamento e fresamento de alta tecnologia, bem como Tecnologias Avançadas em ULTRASONIC, LASERTEC e ADDITIVE MANUFACTURING, além de soluções de tecnologia completas e de automação para indústrias dos setores Automotivo, Aeroespacial, Matriz e Moldes e também da indústria Médica.

O software de controle e operação baseado em APP, CELOS, e produtos inovadores de soluções de software permitem moldar o futuro para a Indústria 4.0. A empresa também oferece suporte aos clientes com uma ampla gama de serviços de treinamento, reparo, manutenção e peças de reposição, abrangendo todo o ciclo de vida da máquina.

Como 'Global One Company', com mais de 12.000 funcionários, está presente em 79 países por todo o mundo, contando com um total de 157 localidades nacionais e internacionais que estão em contato direto com os clientes.



DMG MORI Brasil
Av. dos Imarés, 437 – BR-04085-000, São Paulo/SP
Rua Pio XII 737 - BR-95032-700 - Caxias do Sul/RS
Tel. 11 3254 7070 / 54 3021 1841
www.dmgmori.com

HONDA

Produtos de Força Honda

A divisão de Produtos de Força da Honda teve início globalmente em 1953, com produtos inicialmente destinados à agricultura. No Brasil, a comercialização se deu a partir de 1973 e a produção em solo nacional em 2001, na fábrica da Moto Honda da Amazônia, em Manaus, onde atualmente são produzidos três modelos de motores estacionários.

Os Produtos de Força Honda possuem versatilidade e extrema qualidade para atender desde o uso doméstico e familiar até os ramos da agropecuária e construção civil. A comercialização brasileira inclui hoje 27 modelos de motores estacionários, com diferentes aplicações de uso, e também roçadeiras, geradores, motobombas e cortadores de grama.

Constantemente em evolução, a linha de Produtos de Força Honda ganhou recentemente a nova roçadeira UMK 450, desenvolvida para atender a necessidade do uso profissional extremo no Brasil, com robustez, economia, alta tecnologia e características técnicas exclusivas. Para mais informações, acesse: <https://www.honda.com.br/produtos-de-forca/>



Honda
Rua Dr. José Aureo Bustamante, 377
Morumbi - São Paulo/SP - CEP 04710-090
0800 055 22 21
www.honda.com.br

informa

exhibitions

Sobre a Informa Exhibitions

A Informa Exhibitions cria comunidades e conecta pessoas e marcas em todo o mundo e, aliando as entregas de suas feiras com uma nova estratégia digital, gera oportunidades e relacionamentos 365 dias por ano.

Com escritórios em São Paulo (sede) e Curitiba e cerca de 200 profissionais, a empresa conta em seu portfólio com marcas como Agrishow, Fispal Tecnologia, Fispal Food Service, ForMóbile, Futurecom, ABF Franchising Expo, FuturePrint, Feimec, Expomafe, Plástico Brasil, High Design Home & Office Expo, entre outros, somando mais de 30 eventos setoriais.

No mundo, atua em 150 escritórios em 57 países e é líder em inteligência de negócios, publicações acadêmicas, conhecimento e eventos, com capital aberto e papéis negociados na bolsa de Londres.



Informa Exhibitions
Av. das Nações Unidas, 7221 - 22
CEP 05425-020 - Pinheiros, São Paulo/SP
Telefone: (11) 4632-0200
www.informaexhibitions.com

KION

GROUP

O KION Group está presente em mais de 100 países, ocupando a posição de número um na fabricação de empilhadeiras na Europa e o de número dois no mundo.

A KION South America atua no mercado latino-americano com quatro marcas: Linde, STILL, Dematic e Baoli. Na era da Logística 4.0, as marcas Linde, STILL e Dematic se apresentam de forma conjunta, cada uma com ênfase em seu core-business. A Linde traz soluções robustas, com tecnologias inovadoras e design diferenciado com foco na ergonomia, segurança e produtividade. A STILL, líder do segmento no mercado brasileiro, mostra sua força com uma completa linha de equipamentos, desde transpaletas elétricas, equipamentos para armazenagem em geral, além de empilhadeiras contrabalançadas elétricas, com baterias de chumbo-ácido ou com lítio-ion, e ainda máquinas contrabalançadas à combustão. Quanto à rede de distribuidores no país, a KION South America se posiciona com uma rede dual brand Linde e STILL, com acesso a toda linha de produtos das duas marcas, visando fortalecer o melhor pós-venda, reconhecido por oito anos consecutivos pelo mercado, em todo o território nacional. Todos esses equipamentos compõem o cenário para os sistemas integrados em automação de armazéns da Dematic, que tem soluções completas para diversos setores do mercado.

Focada no segmento economy, a linha de empilhadeiras Baoli atende a necessidade de empresas e mercados de alta competitividade, em que há necessidade de obter o máximo retorno e viabilizar operações com baixo custo operacional.



KION South America
Rod. Eng. Ermênio de Oliveira Pentead
SP 75 - Km 56 - Indaiatuba/SP
Tel. 19 3115 0600
www.kiongroup.com.br



Messe München

MESSE MÜNCHEN DO BRASIL

Como parte de sua estratégia de expansão internacional, a Messe München fundou sua filial de sua propriedade integral no início de 2017.

Estabelecendo-se no mercado emergente do Brasil, a Messe München do Brasil Feiras Ltda. busca os níveis de excelência e inovação estabelecidos pela Messe München, nossa sede, para guiar o desenvolvimento de feiras comerciais no Brasil em uma direção especializada e internacionalizada.

A Messe München tem em seu portfólio mais de 50 feiras próprias de bens de capital e consumo e novas tecnologias em Munique e no exterior, sendo um dos principais organizadores de feiras do mundo.

Os eventos recebem anualmente cerca de dois milhões de visitantes que visitam mais de 30 mil expositores.

Com uma rede de sociedades de participação na Europa, na Ásia, na África e nas Américas, além de mais 60 representantes no exterior para mais de 100 países, a Messe München está presente no mundo todo e realiza feiras especializadas na China, Índia, Turquia, África e Rússia.

Messe München
Contato para Expositores
Nilton Cardoso
Tel.: +55 11 3868-6340
nilton.cardoso@mm-br.com



O domínio da transformação do plástico

HISTÓRICO PAVAN ZANETTI

A Pavan Zanetti iniciou suas atividades em Outubro de 1966 em Americana/SP, fabricando moldes para injeção e sopro. As instalações eram modestas, contando apenas com os sócios fundadores, (In memoriam) Srs. Antônio G. Pavan, Elisio Zanetti, e seis colaboradores registrados.

Devido à falta de equipamentos próximos, os sócios motivaram-se a construir um protótipo de Sopradora de pequeno porte, pneumática e semi-automática. Com a construção desta primeira máquina a pequena empresa derivou suas atividades para o setor de Máquinas Sopradoras e em seguida Injetoras, transformando-se numa das principais fornecedoras de equipamentos para sopro e injeção do país. Nos anos 90 a Pavan Zanetti investiu maciçamente em Tecnologia e Gestão de Qualidade, culminando em diversas certificações em ISO-9001, sendo a última em 2017.

MISSÃO

Oferecer produtos e serviços para a indústria de transformação de termoplásticos que ofereçam segurança, tecnologia e produtividade. Realizar o melhor atendimento pós-venda e buscar sempre as melhores soluções para as necessidades dos nossos clientes.

LINHA DE PRODUTOS

* 14 modelos de Sopradoras de Extrusão Contínua, hidráulicas, Híbridas e totalmente elétrica, para fabricação de embalagens sopradas de 10ml a 30L.

* 9 modelos de Sopradoras de Extrusão por Acumulação, para sopro 3D, peças técnicas e de 2L a 200L.

* 17 modelos de Injetoras de 58 a 2100 Toneladas de Força de fechamento, para injeção de Resinas termoplásticas.



Pavan Zanetti
Av. Angelina Pascote, 4.405
São Vito - Americana/SP
Tel. 19 3475 8500 | vendas@pavanzanetti.com.br
www.pavanzanetti.com.br

LUBRAX

A Petrobras Distribuidora é líder no mercado brasileiro de distribuição de combustíveis e lubrificantes. Nosso propósito é oferecer os produtos e serviços que movem pessoas e negócios, que reduzem distâncias e aproximam objetivos.

Presente em todo o país, mais de 7.600 postos de serviço ostentam sua bandeira. No mercado B2B, seu portfólio inclui aproximadamente 14.000 grandes clientes, em segmentos como aviação, asfaltos, transporte, produtos químicos, supplyhouse e energia.

A linha de lubrificantes Lubrax, produzida na fábrica da Petrobras Distribuidora em Duque de Caxias (RJ), maior planta industrial do gênero em um único site na América Latina, é composta por mais de 130 produtos. Atende vários segmentos, como automotivo, industrial, ferroviário, marítimo e náutico, entre outros.

Lubrax é a linha de lubrificantes mais conhecida e vendida no país. Nossos produtos são desenvolvidos em laboratórios de alta tecnologia e testados nas pistas de corrida, por meio da parceria tecnológica com a equipe McLaren de Fórmula 1 e patrocínio à Stock Car. Além disso, o acordo comercial com a Mitsubishi, uma das principais montadoras do mundo, é mais um atestado da qualidade da linha Lubrax.

Contando com engenheiros dedicados em todo o território nacional, a Petrobras Distribuidora oferece diversos serviços laboratoriais, objetivando a redução de custos produtivos e de manutenção, o aumento da disponibilidade operacional e garantindo a confiabilidade dos equipamentos envolvidos.

Tudo isso para que a sua empresa concentre esforços em suas atividades com segurança, confiança e conveniência. Vai na certeza de Lubrax.



Petrobras

R. Correia Vasques, 250 - 20211-140 - Rio de Janeiro/RJ
4090-1337 (capitais e regiões metropolitanas)
0800-7701337 (demais regiões)
www.br.com.br/lubrax

SCHULER

Member of the ANDRITZ GROUP

Há mais de 50 anos a Prensas Schuler tem contribuído para o desenvolvimento tecnológico e industrial do Brasil. Especializada em equipamentos para a produção de peças estampadas, oferece alta tecnologia para atender às crescentes demandas de fabricação da indústria automotiva mundial e outros diversos segmentos.

Inovação e tecnologia de ponta são as bases para o sucesso da Prensas Schuler. A partir de sua fábrica em Diadema, São Paulo, seus produtos são fabricados e instalados em todo o mundo.

A Prensas Schuler promove a melhoria contínua de seus processos por meio de seu Sistema de Gestão Integrada que contempla Qualidade (ISO 9001), Meio Ambiente (ISO 14001) e Saúde Ocupacional (OHSAS 18.001). Qualidade e confiabilidade são itens garantidos pelo total comprometimento da empresa em superar as expectativas de seus clientes.

Com as mesmas marcas de comprometimento, confiabilidade e qualidade, atua nas áreas de Prensas, Automação e Service, bem como fabrica projetos especiais para os setores de Energia e Óleo & Gás.

Sua ampla gama de produtos foi desenvolvida para atender às múltiplas necessidades nos diferentes segmentos da indústria. Sejam prensas mecânicas convencionais ou servo-acionadas (individuais ou em linha), prensas de corte, prensas transfer ou ProgDie, ou ainda prensas hidráulicas, a Schuler tem a solução adequada para o sucesso de seus clientes.



Prensas Schuler S.A.

Av. Fagundes de Oliveira, 1515
09950-904 - Diadema - SP
PABX: (11) 4075-8444 - vendas@schulergroup.com
www.schulergroup.com

SICK

Sensor Intelligence.

A SICK é pioneira no mercado de sensores e a única com portfólio de produtos completos para qualquer ramo da indústria, desde alimentos e bebidas ou até mesmo produção de papel e celulose.

A marca é reconhecida como uma líder em fabricação de sensores industriais, principalmente na área de segurança para a interação entre homem e máquina, seja ela robô ou uma prensa. Compromisso com a mais alta qualidade.

Temos grande experiência em diversas indústrias e compreendemos seus processos e necessidades. Com cerca de 9.000 funcionários, mais de 80 subsidiárias, numerosos escritórios de representação em todo o mundo, com 2.396 patentes e mais de 40 mil produtos, soluções e serviços, estamos sempre perto de você!



SICK Solução em Sensores Ltda

Av. dos Imarés, 391 - Indianópolis
CEP 04085-000 - São Paulo/SP
11 3215-4900 | comercial@sick.com.br
www.sick.com.br

STIHL®

STIHL - 45 anos de atuação da fábrica no Brasil

Em 1926, Andreas Stihl criou uma motosserra que pesava 56 quilos e precisava de duas pessoas para ser operada. Iniciava-se, assim, a missão que a STIHL continuaria a desempenhar nas próximas décadas: o de criadora de tecnologia para facilitar a vida das pessoas. A STIHL chegou com seus produtos no Brasil por volta de 1960, por meio de um distribuidor localizado no Rio de Janeiro. Em 1973, a empresa iniciou a linha de produção no país.

Atualmente, a STIHL lidera o mercado brasileiro de ferramentas motorizadas portáteis, com um mix completo de produtos de alta qualidade e durabilidade. Atendendo aos mercados florestal, agropecuário, construção civil, limpeza e conservação, de jardinagem profissional e doméstico, a empresa oferece uma ampla linha de ferramentas que podem ser encontradas em mais de 3,6 mil pontos de venda distribuídos pelo Brasil. No país, a STIHL está localizada em São Leopoldo (RS), onde trabalham aproximadamente 2,5 mil colaboradores. A matriz do grupo fica na cidade de Waiblingen, na Alemanha. Reconhecida pela sua liderança tecnológica, inovação e qualidade de seus produtos, a empresa está presente em mais de 160 países por meio de canais de distribuição formados por mais de 40 mil pontos de vendas no mundo. Para atender ao mercado global, a STIHL conta com unidades produtivas na Alemanha, Brasil, EUA, Áustria, Suíça, China e Filipinas. Desde 2008, a STIHL Brasil é certificada com a ISO 14001 e a OSHAS 18001, ambas recertificadas em 2017. O Grupo STIHL é certificado com a ISO 9001.



STIHL Ferramentas Motorizadas Ltda

Av. São Borja, 3000 - Distrito Industrial
São Leopoldo - RS | Cep: 93032524
0800 707 5001
www.stihl.com.br



DCA MAXX

Os Distribuidores de Calcário e Adubo TATU são produzidos com moderna tecnologia, possuem superior resistência e manutenção reduzida, garantindo maior precisão, economia e versatilidade.

O equipamento permite aplicação de taxa variável e possui esteira de borracha com duas guias que impedem o desalinhamento da mesma.

Possui 10 rolos na esteira, proporcionando maior sustentação e conta com Sistema Hidráulico Independente, não utilizando comandos hidráulicos do trator.

A caixa de Inox impede corrosão e seu chassi é reforçado.

Largura de Distribuição:
14m de Calcário e 36m de Adubo.



Marchesan Implementos e Máquinas Agrícolas TATU S.A.
Avenida Marchesan, 1979 - CEP 15994-900 - Matão/SP
(16) 3382.8282
tatu@marchesan.com.br
www.marchesan.com.br

VOITH

O Grupo Voith é uma empresa de tecnologia com atuação global. Com seu amplo portfólio de sistemas, produtos, serviços e aplicações digitais, estabelece padrões nos mercados de energia, petróleo e gás, papel, matérias-primas, e transporte e automotivo desde 1867. Hoje, com mais de 19.000 colaboradores e € 4,2 bilhões em vendas, opera filiais em mais de 60 países no mundo inteiro, o que a coloca entre as grandes empresas familiares da Europa. No Brasil, a Voith está presente desde 1964, e é a 1ª filial do Grupo fora da Europa, atendendo toda a América Latina.

Suas divisões possuem reconhecimento pelos mercados em que atuam. A Voith Hydro desenvolve serviços e soluções personalizadas e de longo prazo para grandes e pequenas centrais hidrelétricas. A Voith Paper é a fornecedora completa do setor papelero, com a maior gama de tecnologias, serviços, componentes e produtos do mercado, oferecendo soluções de uma única fonte aos fabricantes de papel. A Voith Turbo é a especialista em tecnologias inteligentes de acionamento, além de sistemas e serviços feitos sob medida. A Voith Digital Ventures alia a expertise e a longa experiência em automação e TI do Grupo Voith ao seu profundo know-how nos mercados de hidreletricidade, máquinas de papel e engenharia de transmissão mecânica. Como uma incubadora, esta divisão do Grupo atua no desenvolvimento de novos produtos e serviços digitais.



Grupo Voith
Rua Friedrich von Voith, 825 - Jaraguá - São Paulo/SP
Tel. 11 3944 4000 | 11 3944 4001
comunicacao.latam@voith.com
www.voith.com



Uma das líderes mundiais em equipamentos para construção, a Volvo Construction Equipment atua em mais de 125 mercados em todo o mundo e possui fábricas em diversos países como Suécia, Alemanha, França, Estados Unidos, Canadá, Coreia e Brasil.

O Brasil é um mercado estratégico para a Volvo CE, que tem uma rede de distribuição forte no país para atuar em sintonia com as demandas e a realidade de cada cliente.

Os clientes brasileiros encontram um amplo portfólio de equipamentos adequados às mais exigentes demandas em diferentes segmentos como mineração, agronegócio, florestal, pedreiras e agregados, energia, construção de estradas, edificações, obras de infraestrutura, projetos industriais, entre tantos outros. A linha de produtos inclui minicarregadeiras, carregadeiras de rodas, escavadeiras de rodas, escavadeiras sobre esteiras, escavadeiras compactas, escavadeiras para o segmento florestal, caminhões articulados, compactadores de solo e de asfalto, assentadores de tubos e vibrocabadoras.

A Volvo CE busca trabalhar ao lado de seus clientes durante toda a vida útil de seus equipamentos. Por isso, oferece serviços e soluções de pós-venda desenvolvidos para aperfeiçoar a operação e aumentar a rentabilidade dos negócios de quem adquire produtos da marca. São diversas opções como os Acordos de Suporte ao Cliente, que facilitam o processo de manutenção dos equipamentos, o avançado sistema de telemática CareTrack, a ampla variedade de implementos e a grande disponibilidade de peças de reposição.



Volvo CE
Av. Juscelino K. de Oliveira, 2600 - CEP 81280-140
Cidade Industrial, Curitiba/PR
Tel. 41 3317 8111
www.volvoce.com



Sobre a WEG

Fundada em 1961, a WEG atua principalmente no setor de bens de capital e é um dos maiores fabricantes mundiais de equipamentos eletro-eletrônicos, atuando em cinco linhas principais: Motores, Energia, Transmissão & Distribuição, Automação e Tintas. Com operações industriais em 12 países e presença comercial em mais de 100 países a companhia atende todos os segmentos da indústria, incluindo petróleo e gás, mineração, infraestrutura, siderurgia, papel e celulose, energia renovável, entre muitos outros. Com mais de 30 mil colaboradores a empresa atingiu faturamento líquido de R\$ 11,9 bilhões em 2018.

Linhas de produtos

- Motores Elétricos
- Redutores e Motorreductores
- Drives & Controls
- Segurança de Máquinas
- Critical Power
- Painéis Elétricos
- Automação de Processos
- Alternadores e Geradores
- Turbinas Hidráulicas e a Vapor
- Aerogeradores
- Inversores Solares
- Transformadores e Seccionadores
- Subestações
- Tintas e Vernizes Industriais
- Tintas para Repintura Automotiva



WEG
Endereço: Av. Prefeito Waldemar Grubba, 3300
CEP 89256-900 - Jaraguá do Sul/SC
Tel. (47)3276-4000 | info-br@weg.net
www.weg.net



**A GENTE NÃO
PARA DE SE MEXER**

**PARA VOCÊ
CONTINUAR
MOVENDO O BRASIL.**

Para a SEW-EURODRIVE BRASIL é um grande orgulho fazer parte da história e do desenvolvimento da indústria brasileira. Desde 1978 trabalhamos com atendimento especializado 24 horas, 7 dias por semana em todo o país com o que existe de mais completo e moderno em acionamentos e serviços disponíveis no mundo. E sabe o que é ainda melhor? Vem muito mais pela frente.



INSPIRANDO SONHOS. CONCRETIZANDO PLANOS.

www.sew-eurodrive.com.br
0800 770 0496

KION, seu parceiro em LOGÍSTICA de Indaiatuba.

Conheça nossas marcas.



Empilhadeiras a Diesel GLP e GNV

www.lindeempilhadeiras.com.br



Transpaleteiras
Empilhadeiras Elétricas Frontais
Empilhadeira a Combustão
Empilhadeira Retrátil
Empilhadeira Patolada

www.still.com.br



Paleteiras
Empilhadeiras a Combustão
Empilhadeiras Elétricas

www.baoli.com.br



Comando e Controle
Movimentação e Classificação
Armazenagem e Sequenciamento
Estações de Trabalho Ergonômicas

www.dematic.com.br



Porta-paletes, Autoportante Transelevador e Empilhadeiras, Autoportante, Transelevador, Dinâmico, Push back, Drive-in, Miniload Mezanino, Miniporta-paletes, Flow-rack e Transportador

www.aguiasistemas.com

KION South America
Rod. Eng. Ermênio de Oliveira Pentead
SP 75 - Km 56 - Itaici - CEP: 13340-600
Indaiatuba/SP - Brasil - Tel.: (19) 3115.0600

www.kiongroup.com.br

KION South America

